










# The Business Model Canvas

Designed for:  
Pa'Llevar

Designed by:  
SpicyC#

Date:  
23/09/2021

Version:  
1.0

<b>Key Partners</b>   Vendedores con negocio de comida  Proveedor de mapas  Proveedor del hosting  Inversionistas	<b>Key Activities</b>   Desarrollo de la plataforma y soporte.  Evaluación  Marketing  <b>Key Resources</b>   Plataforma tecnológica  Vendedores con negocios de comida.	<b>Value Propositions</b>   <b>Oferta de valor para usuarios:</b>  - Ayudar a decidir lugares.  - Posibilidad de saber si hay cupo para un grupo grande, ya sea por el tamaño del local o por la contingencia actual.  <b>Oferta de valor para vendedores:</b>  - Visibilidad del menú con disponibilidad en tiempo real.  - Apoyo a los negocios pequeños que no tienen la misma publicidad de grandes restaurantes.	<b>Customer Relationships</b>   Social media  Reseñas y calificaciones  Soporte a usuarios y vendedores  <b>Channels</b>   Sitios Web  Aplicaciones móviles para los diferentes dispositivos (Android y iOS) "próximamente"	<b>Customer Segments</b>   <b>Usuarios que:</b>  - No conocen la ciudad o el lugar a donde se mudaron.  - No se deciden a qué comer (solos o con amigos).  - No saben cocinar.  - Quieran saber la opinión de las personas acerca de lugares cercanos.  <b>Vendedores que:</b>  - Buscan difusión de su negocio.  - Quieren conseguir una mayor cantidad de clientes.
<b>Cost Structure</b>   Infraestructura tecnológica  Marketing y eventos		<b>Revenue Streams</b>   Recaudación de información de que es lo que la gente busca.  Cobro por persona recomendada al propietario.  Suscripción para poder acceder a ciertos beneficios como cupones, etc.		