Carlos Manuel Martínez Pomares. 2º DAM (Semipresencial).

DESING THINKING

Las fases del proceso que he usado para desarrollar la idea de empresa siguiendo la técnica de desing thinkin han sido:

Entrevistamos al propietario de una empresa de call center y creamos un mapa de empatia con los siguientes datos.

EMPATIZAR (Mapa de empatía).

¿Que piensa y siente?:

Quiere gastar menos en energía.

Cree que casi todo el gasto es por la climatización.

¿Que oye?:

Sus empleados se quejan del aire acondicionado constantemente.

Su contable le hace inca pie en que las facturas de la electricidad son altas

¿Que ve?:

En otras empresas y edificios siente confort a nivel de climatización que no siente en el suyo.

Las empresas de la competencia pagan facturas mucho menores que en la suya.

¿Que dice y hace?:

Dice que la solución podría ser limitar el uso del aire a unas horas determinadas, para intentar ahorrar en energía.

Ha puesto programadores horarios a la climatización en todas sus fabricas.

ESFUERZOS

No consiguie ahorrar en la factura y ademas los empleados se quejan más de las franjas horarias donde no va el aire.

RESULTADOS

Ahorrar en la factura de la luz y conseguir un confort en sus instalaciones.

DEFINIR

Despues de analizar los resultados se nos ocurrió la idea de una app para gestionar y controlar el clima a tiempo real basándonos en mediciones .

IDEAR

Aquí utilizamos el Brain Storming y salio la app los sistemas de medición y el algoritmo.

PROTOTIPAR

Hicimos una app para nuestra vivienda, instalamos unos sensores y aplicamos el algoritmo.

TESTEAR

Probamos el prototipo y testamos si había habido un ahorro tras un mes de prueba.

Carlos Manuel Martínez Pomares. 2º DAM (Semipresencial).

PLAN DE EMPRESA (Ejercicios tema 1) EJERCICIO 1

- a) Vuestro producto o servicio, responde a una necesidad existente en el mercado? Si
 - ¿A que necesidad responde vuestra propuesta?
 A la de ahorrar energía mediante el control de la climatización en empresas, edificios públicos etc.
 - ¿Como esta satisfecha esta demanda actualmente?
 Hay algunas soluciones pero o son muy costosas o de carácter muy genérico y no se adaptan bien a todos los sistemas de climatización.
 - ¿Cual es vuestra particularidad?
 Diseñamos una aplicación a medida para cada instalación para el análisis de consumos y medidas de ahorro energético teniendo en cuenta otros parámetros que la competencia pasa por alto.
 - ¿Existe alguna empresa en el mismo sector que plantee una oferta similar?
 Si, pero sus productos son caros y muy genéricos, no se adaptan bien a todas las situaciones.
- b) ¿Responde vuestro producto o servicio a una nueva necesidad?
 - ¿Cual es el origen de esa necesidad?
 La tendencia al alta de los precios de la energía y el cambio climático.
 - ¿Ya existe demanda?
 Si, cada vez mas empresas solicitan no solamente los sistemas para climatizar su negocio o edificio etc, también solicitan de algún sistema para gestionarlo de la manera mas eficiente.
- c) ¿Es una innovación de producto, de proceso o tecnológica? Innovación de producto
 - ¿En que mejora la situación presente?
 Principalmente en el ahorro de energía y por ende la menor contaminación.
 - ¿En que se diferencia de la forma en que lo hacen otros?

 Principalmente en que toma otros parámetros que normalmente se pasan por alto y añade algunos elementos de medida y software para dichos parámetros de análisis que lo hacen mas preciso y eficaz.
 - ¿Vuestro producto o servicio es el resultado de un nuevo invento o de la incorporación de nuevas tecnologías al proceso?
 De la incorporación de nuevas tecnologías al proceso.

Carlos Manuel Martínez Pomares. 2º DAM (Semipresencial).

EJERCICIO 2

- a) Datos básicos del proyecto:
- Identificación de la empresa: QA Energy Saver.
- Ubicación: San Vicente del Raspeig.
- Fecha de inicio e actividad prevista: 1 de Enero de 2023.
- Forma jurídica inicial: Sociedad de responsabilidad limitada.
 - b) Promotores del proyecto:
 - Datos personales:

Nombre: Luis Gasol Soliveres

DNI: 12345678K Edad: 35 años.

Domicilio: C/ del ahorro 21.

TLF: 987 543 567. Mail: Gasol@QA.com

Nombre: Fernando Buades Alarcón

DNI: 22345678K Edad: 48 años.

Domicilio: C/ del ciprés 45.

TLF: 667 543 567. Mail: ferni@QA.com

Nombre: María Rico Pérez

DNI: 21345678R Edad: 37 años.

Domicilio: Av/ Capitán Cavernícola 21.

TLF: 987 543 567. Mail: Maria@QA.com

- Datos profesionales:

Luis Gasol Soliveres: Tecnico superior en Desarrollo de aplicaciones multiplataforma, experiencia laboral de 6 años en una empresa de desarrollo de software para móviles, experiencia anterior en climatización "ex instalador de climatización".

Fernando Buades Alarcon: Graduado en Ingeniería eléctrica, experiencia laboral de 15 años en el sector de la climatización, buenos contactos en administraciones publicas y en la consejería de industria.

Maria Rico Perez: Técnica Superior en Mantenimiento de Instalaciones Térmicas y de Fluidos, experiencia laboral de 10 años como trabajadora por cuenta propia en instalaciones de climatización y control.

c) Descripción del producto:

El servicio consiste en ofrecer planes de ahorro energético centrado principalmente en la parte de la climatización que consiste principalmente en una medición y análisis constante de temperaturas, humedad, corrientes de aire y consumos eléctricos (tanto de potencia como reactivos) y aplicando una serie de correcciones a tiempo real sobre la instalación para de esta manera minimizar el consumo de energía, instalando los correspondientes sensores de medición y diseñando e implementando una aplicación exclusiva para el manejo eficiente de la instalación y el monitoreo remoto de la misma.

Las ventajas principales de nuestra solución se centran en la toma de mediciones constante y en el manejo de estas desde la aplicación diseñada para dicha instalación.

Los soportes tecnológicos en los que se apoya el proyecto son principalmente la app diseñada totalmente par cada instalación y la colocación estratégica de los sensores.

El elemento más innovador y diferenciador de nuestro producto es sin duda el algoritmo diseñado para hacer las correcciones en el manejo de la instalación a tiempo real.

¿QUÉ PIENSA Y SIENTE?

Quiere gastar menos en energía.

¿QUÉ OYE?

Cree que casi todo el gasto es por la climatización.

¿QUÉ VE?

Sus empleados se quejan del aire acondicionado constantemente.

Su contable le hace inca pie en que las facturas de la electricidad son altas



En otras empresas y edificios siente confort a nivel de climatización que no siente en el •suyo.

Las empresas de la competencia pagan facturas mucho menores que en la suya.

Dice que la solución podría ser limitar el uso del aire a unas horas determinadas, para intentar ahorrar en energía.

Ha puesto programadores horarios a la climatizacion. ¿QUÉ DICE Y HACE?

ESFUERZOS

No consiguie ahorrar en la factura y ademas los empleados se quejan más de las franjas •horarias donde no va el aire.

RESULTADOS

Ahorrar en la factura de la luz y conseguir un confort en sus instalaciones.