# UNIVERSIDAD AUTONOMA GABRIEL RENE MORENO FACULTAD DE INGENIERIA EN CIENCIAS DE LA COMPUTACION Y TELECOMUNICACIONES



# SISTEMA DE INFORMACION PARA LA GESTION DE COMERCIO ELECTRONICO

### **INTEGRANTES:**

- 1. Humerez Sequeiros Mishael Luis
- 2. Salvatierra Choque Juan Pablo
- 3. Surco Yanarico Nelson
- 4. Tineo Monzón George Anthony
- 5. Torrez Condarco Carlos Eduardo

MATERIA: SISTEMA DE INFORMACION II INF 412-SB

**DOCENTE: ING. MARTINEZ CANEDO ROLANDO ANTONIO** 

Lunes 8 de febrero del 2021

CON	TEN	IIDO	1
FUN	DAI	MENTOS TEORICOS	5
1.1	IN	TRODUCCIÓN	5
1.2	ΑN	NTECEDENTES	5
1.2.1	L	CARACTERISTICAS	5
1.2.2	2	FUNCIONALIDADES	6
1.2.3	3	RESUMEN	9
1.2.4	1	ENTORNO	10
1.2.5	5	CONCLUSION	10
1.3	JU	STIFICACION	10
1.4	DE	SCRIPCION DEL PROBLEMA	11
1.5	FC	PRMULACION DEL PROBLEMA	12
1.6	OE	BJETIVO	12
1.6.1	L	OBJETIVO GENERAL	12
1.6.2	2	OBJETIVOS ESPECÍFICOS	13
1.7	AL	CANCE	13
1.7.1	L	MÓDULO DE USUARIO	13
1.7.2	2	MÓDULO DE COMPRA	14
1.7.3	3	MÓDULO DE EVENTOS Y DESCUENTOS	15
1.7.4	1	MÓDULO DE ATENCIÓN AL CLIENTE	16
1.7.5	5	MÓDULO DE CONTROL Y SEGURIDAD	16
1.8	EL	EMENTOS DEL SISTEMA BASADO EN COMPUTADORAS	18
1.8.1	L	HARDWARE	18
1.8.1	l.1	SERVIDOR	18
1.8.1	l.2	CLIENTE	19
1.8.1	l.3	OTROS DISPOSITIVOS	19
1.8.2	2	SOFTWARE	19
1.8.2	2.1	SERVIDOR	20
1.8.2	2.2	CLIENTE	20
1.8.2	2.3	OTRO SOFTWARE ADICIONAL	20
1.9	M	ODELO DE DOMINIO	20
1.10	M	ODELO DE NEGOCIO	21
MAR	RCO	TEÓRICO	24
FLUJ	O D	E TRABAJO CAPTURA DE REQUISITOS	27
	FUN  1.1  1.2  1.2.2  1.2.3  1.2.4  1.2.5  1.3  1.4  1.5  1.6  1.6.2  1.7  1.7.3  1.7.4  1.7.5  1.8  1.8.1  1.8.1  1.8.2  1.8.2  1.8.2  1.8.2  1.8.2  1.9  1.10  MAF	FUNDAN  1.1 IN  1.2 AN  1.2.1  1.2.2  1.2.3  1.2.4  1.2.5  1.3 JU  1.4 DE  1.5 FO  1.6.1  1.6.2  1.7 AL  1.7.1  1.7.2  1.7.3  1.7.4  1.7.5  1.8 EL  1.8.1.1  1.8.1.1  1.8.1.2  1.8.1.3  1.8.2  1.8.2.1  1.8.2.2  1.8.2.3  1.9 M  MARCO	1.2. ANTECEDENTES  1.2.1 CARACTERISTICAS  1.2.2 FUNCIONALIDADES  1.2.3 RESUMEN  1.2.4 ENTORNO  1.2.5 CONCLUSION  1.3 JUSTIFICACION  1.4 DESCRIPCION DEL PROBLEMA  1.5 FORMULACION DEL PROBLEMA  1.6 OBJETIVO  1.6.1 OBJETIVO  1.6.2 OBJETIVOS ESPECÍFICOS  1.7 ALCANCE  1.7.1 MÓDULO DE USUARIO  1.7.2 MÓDULO DE COMPRA  1.7.3 MÓDULO DE EVENTOS Y DESCUENTOS  1.7.4 MÓDULO DE ATENCIÓN AL CLIENTE  1.7.5 MÓDULO DE CONTROL Y SEGURIDAD  1.8 ELEMENTOS DEL SISTEMA BASADO EN COMPUTADORAS  1.8.1 HARDWARE  1.8.1.1 SERVIDOR  1.8.1.2 CLIENTE  1.8.1.3 OTROS DISPOSITIVOS  1.8.2 SOFTWARE  1.8.2.1 SERVIDOR  1.8.2.2 CLIENTE  1.8.2.3 OTRO SOFTWARE ADICIONAL  1.8.2.3 OTRO SOFTWARE ADICIONAL

3.1	IDENTIFICAR ACTORES Y CASOS DE USO	28
3.2	PRIORIZAR CASOS DE USO	29
3.3	DETALLAR CASOS DE USO	29
3.4	PROTOTIPAR INTERFAZ DE USUARIO	56
3.5	DIAGRAMA DE CASOS DE USO	58
4. DISE	EÑO DE DATOS	61
4.1	DISEÑO LOGICO	61
4.1.1	1 DIAGRAMA DE CLASES	61
4.1.2	2 MAPEO	61
4.2	DISEÑO FISICO	64
4.2.1	1 TABLA DE VOLUMEN	64
4.2.2	2 SCRIPT DE LA BD	68
5. FLUJ	IO DE TRABAJO: ANÁLISIS	81
5.1 AN	IALISIS DE ARQUITECTURA	81
5.1.1	1 IDENTIFICAR PAQUETES	81
5.1.2	2 RELACIONAR PAQUETES Y CASOS DE USO	82
5.1.4	4 ANALISIS DE CASOS DE USO	87
5.1.5	5 ANALIZAR LAS CLASES	90
5.1.6	6 ANALIZAR LOS PAQUETES	94
6. FLUJO	DE TRABAJO: DISEÑO	95
6.1 DIS	SEÑO DE DATOS	95
6.1.	1 DISEÑO LOGICO	95
6.1.1	1.1 DIAGRAMA DE CLASES	95
6.1.2	2 DISEÑO FISICO	95
6.1.2	2.1 MAPEO	95
6.1.2	2.2 TABLA DE VOLUMEN	98
6.1.2	2.3 SCRIPT DE LA BD	103
6.1.2	2.4 DIAGRAMA RELACIONAL	112
6.1.2	2.5 POBLACION DE LOS DATOS	112
6.1.2	2.6 CONSULTAS EN SQL	114
6.1.2	2.7 PROCEDIMIENTOS ALMACENADOS	115
6.2 DIS	SEÑO DE ARQUITECTURA	119
6.2.2	1 DISEÑO LOGIGO DE ARQUITECTURA	119
6.2.2	2 DISEÑO FISICO DE ARQUITECTURA	120

6	.3 DISEÑO DE CASOS DE USO	121
	6.3.1 DIAGRAMA DE SECUENCIA	121
	6.3.2 DIAGRAMA DE CLASES	123
6	.4 DISEÑO DE SUBSISTEMA	125
	6.4.1 VISUALIZAR LAS INTERFACES DE UN PAQUETE	125
	6.4.2 DIAGRAMA DE NAVEGACION	125
	6.4.3 DIAGRAMA DE TIEMPO	127
	6.4.4 DIAGRAMA DE ESTADOS	128
7.	ANEXOS	129

# 1. FUNDAMENTOS TEORICOS

# 1.1 INTRODUCCIÓN

El Comercio Electrónico se puede definir como cualquier forma de transacción comercial en la que un suministrador provee de bienes y servicios a un cliente a cambio de un pago, donde ambas partes acceden a través de Internet en lugar de hacerlo por un intercambio físico directo. En definitiva, el Comercio Electrónico supone comprar y/o vender productos y servicios a través de Internet.

La cantidad de comercio llevada a cabo electrónicamente ha crecido de manera extraordinaria debido a Internet. Una gran variedad de comercio se realiza de esta manera, estimulando la creación y utilización de innovaciones como la transferencia de fondos electrónica, la administración de cadenas de suministro, el marketing en Internet, el procesamiento de transacciones en línea (OLTP), el intercambio electrónico de datos (EDI), los sistemas de administración del inventario y los sistemas automatizados de recolección de datos.

Los productos comercializados pueden ser productos físicos (coches, discos, ropa, tornillos, acero, etc.) o servicios (viajes, consultas médicas en línea, educación a distancia, etc.). También pueden ser productos digitales (noticias, imagen y sonido, bases de datos, software, etc.)

El uso de Internet como medio de compra-venta a través de tiendas virtuales, proporciona grandes beneficios. Estos beneficios inciden directamente sobre el cliente, pero también existen beneficios directos sobre el proveedor, ya que éste se consolida en un nuevo canal de distribución de productos y servicios.

Esta nueva forma de comercialización directa de los productos y servicios que ofrecen las empresas a través de Internet mediante el Comercio Electrónico supone una de las diferencias básicas entre el Mercado Electrónico y el Tradicional, en el que normalmente actúan intermediarios incrementando el precio de venta al público.

Asimismo, dependiendo de cómo se realice el comercio electrónico, éste puede suponer un complemento a la actividad habitual o ser el centro de la misma.

#### 1.2 ANTECEDENTES

### 1.2.1 CARACTERISTICAS

✓ Interfaces sencillas y amigables para los usuarios del sistema.

- ✓ Proveer Sistema de respaldos de los datos (BackUps).
- ✓ Acceso rápido a consultas y reportes de las distintas operaciones que realiza el sistema.
- ✓ Presentación detallada de información acerca del producto y empresa, que permita una navegación sencilla.
- ✓ Incluir servicios de atención al cliente, que suponga un valor añadido para un target disperso y protagonista, que participa visitando diferentes sitios web para encontrar el producto que mejor se adecue a sus necesidades.
- ✓ La posibilidad de personalizar la comunicación para cada individuo.
- ✓ Generar confianza y seguridad en los procesos de compra.

### 1.2.2 FUNCIONALIDADES

**Información de su empresa:** Facilitar en todo momento los datos de la empresa, la forma de contactarlas. El cliente confía más en una tienda que muestra todos sus datos que en las que no aparece ningún contacto claro.

**Devoluciones o Periodo de Prueba:** Muestre su política de atención al cliente, proceso de devoluciones o periodo de prueba. El cliente ha de conocer sus derechos y tener la tranquilidad de que puede ejercerlos sin problemas si llega el caso.

**Información de producto:** Debe ser clara y lo más extensa posible. Tenga en cuenta que el cliente casi siempre compara y pese a que el precio es importante, no siempre compramos en el sitio más barato, sino en el que mejor nos asesora y nos ofrece mayor confianza.

La página de producto tiene espacio para toda la información que se quiera publicar: galería de imágenes, nombre, descripción larga, datos técnicos, datos de uso, contenido del paquete, garantías, recomendaciones y valoraciones de otros usuarios, listas de accesorios y consumibles, productos parecidos (alternativos), etc.

También puede incluir contenido más interactivo, como vídeos, visores 3-D del producto con rotación, etc.

**Comprar fácil y rápido:** El proceso de compra ha de ser lo más intuitivo y fácil posible. El cliente ha de tener siempre visibles las opciones de su tienda online. Las páginas deben cargarse rápidamente, tiempos de espera superiores a 4 ó 5 segundos en cargar una página pueden provocar que el cliente decida buscar en otro sitio.

Actualización de productos: De la misma forma que en una tienda física se deberán actualizar los productos, escaparate, ofertas, etc., en un comercio electrónico se debe de hacer lo mismo. Si un cliente decide volver a entrar al cabo de unos días y no encuentra nada nuevo es posible que no le llame tanto la atención como si descubriese algo nuevo. Y sobre todo, no muestre productos descatalogados o promociones no vigentes, ya que estará transmitiendo una sensación de dejadez que creará desconfianza al cliente.

**Público objetivo:** Se tiene claro a quien se dirige y como debe comunicarse con sus clientes. No es lo mismo un comercio electrónico dirigido a un público joven que a personas de más edad. Tampoco es lo mismo un comercio electrónico entre empresas que uno dirigido a clientes finales.

Mantener informado a los clientes: Casi siempre es más difícil conseguir un nuevo cliente que volver a vender a un cliente satisfecho. Cuando se consigue un cliente de debe asegurar de que este satisfecho con su compra y mantenerlo informado sobre sus promociones, ofertas, nuevos productos, etc. Además, utilizar el concepto de mailnet para sus campañas de email marketing puede serle de gran ayuda.

**Herramienta de Autogestión:** La capacidad de gestionar su tienda o negocio de manera rápida y efectiva es fundamental mediante paneles, que le permite controlar todos los aspectos de la tienda, de forma fácil y segura.

Comercio Electrónico Internacional: Tener las funcionalidades necesarias para operar en un mercado internacional: múltiples divisas, reglas de transporte e IVA por país... Puede utilizarlo desde el principio o incorporarlo más adelante, el sistema no será un impedimento a su crecimiento.

**Diseño Completamente Personalizable:** En muchos sistemas de comercio electrónico, la personalización del diseño prácticamente se reduce a cambiar el logotipo y los colores, con lo que todas las tiendas son iguales. Nuestra plataforma permite aplicar absolutamente cualquier diseño, desde lo más clásico hasta lo más innovador. No hay límites a la creatividad.

Motor de Búsqueda Optimizado, y Búsqueda Avanzada: Permite al usuario especificar varios criterios para seleccionar un rango de productos. Los criterios pueden ser diferentes según el tipo de producto.

También incluye la funcionalidad de mejorar las búsquedas normales, sugiriendo sinónimos y correcciones a errores frecuentes.

**Promociones:** El sistema proporciona varios métodos para crear promociones: niveles de precios según la cantidad, tipos de usuarios con precios distintos y descuentos, cupones de descuento, reglas de descuentos según el contenido del pedido, transporte gratuito, etc.

# Ayudas a la navegación y a la compra

varias funcionalidades destinadas a facilitar la recogida de información, comparación de productos y decisión de compra, por parte del cliente:

- Últimos productos vistos: permite cambiar rápidamente entre los productos que el usuario ha visitado antes.
- Comparación de productos: el usuario puede seleccionar varios productos y ver un comparativo lado por lado de todos ellos.
- **Productos recomendados** (cross-sells) y equivalentes (up-sells)
- Listas guardadas (wish list)
- Alertas de entrada de stock
- **Filtros:** en las categorías, se puede filtrar los productos que se muestran en base al precio u otras características.

# Tipos de Producto Complejos

Hay una gran variabilidad en los productos, y nuestra plataforma está preparada para manejarlos de manera adecuada.

- Productos físicos: corresponden a las unidades que se entregan al cliente.
- Productos agregados: productos con varios modelos, cada uno con sus características específicas. Cada modelo es un producto físico.
- Paquetes (bundles): conjunto de varios productos físicos que se venden juntos por un precio conjunto.
- **Productos virtuales:** garantías, licencias de software, etc.

Además, se puede definir tipos de productos, que pueden usar diferentes conjuntos de datos. Por ejemplo, una pieza de ropa tiene talla y color, mientras que una PDA tiene tamaño de pantalla y memoria.

# Seguimiento del Stock

Ajustar el stock de acuerdo con las ventas, y cambiar los productos a «en stock» o «sin stock» automáticamente. Se puede restringir por producto si se puede comprar cuando no

está en stock. Y los usuarios se pueden suscribir a una alerta que les indica cuándo un producto vuelve a estar disponible.

Pruebas de contenido A/B

Las pruebas de contenido A/B son una gran herramienta para la optimización del contenido de tiendas online. Consisten en mostrar dos o más variantes del contenido a usuarios diferentes, y medir cuál es el que da mejor resultado. Nuestra plataforma facilita la realización de pruebas A/B de manera exhaustiva.

# Cuentas de Cliente Ricas en Funcionalidad

Los clientes de nuestras tiendas tienen a su disposición una serie de herramientas muy potentes para gestionar sus compras:

- **Libro de direcciones:** el cliente puede mantener varias direcciones, y especificar a cuál quiere mandar cada pedido.
- Seguir pedido: el cliente puede ver el estado de su pedido desde su cuenta.
- Recomprar pedido: el cliente puede añadir al pedido todo el contenido de un pedido anterior, o una parte. Esto facilita mucho las comprar repetitivas.
- Lista de compras: permite mantener una lista de productos que quiere o considera comprar en el futuro. Esta lista se puede compartir con colegas, familiares y amigos.
- **Etiquetas:** el cliente puede etiquetar los productos, de modo que más tarde puede sacar una lista de todos los productos que tienen una etiqueta determinada. El administrador puede publicar estas etiquetas para que sean visibles para todos los usuarios.

# 1.2.3 RESUMEN

Las empresas más innovadoras se deben beneficiar de la gran oportunidad que supone el Comercio Electrónico a través de Internet. Permitiendo optimizar, ampliar y extender su capacidad de hacer negocio, mejorando la información y servicios que pueden proporcionar a sus clientes.

En un mercado tan globalizado y competitivo como el actual, es imprescindible conocer las posibilidades que ofrece el Comercio Electrónico, qué soluciones tecnológicas hay disponibles, cómo promocionar la Tienda Virtual y cómo prestar un servicio con la eficacia y seguridad que demandan los consumidores en este medio.

En esta formación se hace una introducción al comercio electrónico, para que los participantes adquieran una visión general de esta área.

### **1.2.4 ENTORNO**

El software será desarrollado en entorno web bajo el modelo **Saas** (software as a service). Entre las herramientas serán: php – laravel como lenguaje de programación, xampp como plataforma de desarrollo, mysql como gestor de base de datos.

# 1.2.5 CONCLUSION

Como conclusión se sabe que el objetivo final de cualquier Negocio o Empresa es la venta y difusión de su productos o servicios a posibles consumidores en el menor tiempo posible. Y para poder conseguirlo, es necesario algún tipo de Plataforma personalizada capaz de dar comodidad a los usuarios que quieran adquirir bienes o servicios, y los softwares de Comercio Virtual solucionan estas tareas.

# 1.3 JUSTIFICACION

Sin duda el mayor avance del siglo ha sido el incluir las redes computacionales en la comunicación y las transacciones, siendo el internet su canal fundamental.

Entonces cabe la pregunta: ¿Por qué es importante la internet para los negocios? Y ¿Por qué muchos no utilizan este medio si no es eficaz?

Como repuesta a un error común en los negocios es pensar que la Internet es un medio publicitario como es la prensa escrita, la televisión o la radio, debemos, primeramente, implementar nuestro pensamiento que la Internet es un MERCADO, como Los Ángeles o Panamá.

La Internet se ha convertido en heraldo del siglo 21, la gente busca información referente a nuestra industria o empresa y es nuestra obligación proporcionarla de una manera rápida a los que la piden. Más del 40% de las personas realizan sus investigaciones para decidirse por un producto en la internet eso significa que están comprando en la tienda física, pero la decisión de compra fue tomada en línea entonces nace una nueva pregunta ¿Nuestro producto tiene suficiente autoridad y presencia en la Internet para que nos encuentre y se decidan por mi marca?

Igualmente, como herramienta publicitaria tiene sus peculiaridades, pueden centrar campañas a zonas geográficas muy específicas (personas que vivan en Bolivia) y al mismo tiempo el alcance mundial (tiene acceso a la información una persona que viva en

Australia). Por ello, dependiendo de la estrategia y el objetivo de la campaña se utilizarán distintas herramientas y enfoques.

Así como debe tener presencia física en eso mercados, también es estrategia tener la presencia en una de los mercados de mayor crecimiento: La Internet, en la actualidad con la aparición de la WEB 2.0 como base tecnológico para la creación de sitios virtuales se permite hacer casi cualquier transacción vía WEB, potencializa las facilidades comunicacionales y sistematización los procesos.

En nuestro país existe una creciente necesidad de la implementación del comercio electrónico para mantenerse competitivo y demás poder barca mayores segmentos de marcado. Varios sectores tanto comerciales, sociales, de servicio público y privado han ido de a poco incursionado en el uso de la Internet como herramienta base, con muy buenos resultados como es el caso del SRI, IES, Banca Privada. Etc.

# 1.4 DESCRIPCION DEL PROBLEMA

Para que el mercado electrónico sea realmente global es necesario tener un entorno legal que resuelva adecuadamente los aspectos de seguridad y privacidad, validez legal de los documentos comerciales en formato electrónico, fiscalidad, derechos de propiedad intelectual, etc. Los avances técnicos están obligando a revisar sobre la marcha las normas actuales, con el riesgo de que diferentes países adopten criterios o normas incompatibles. Como ejemplo, el uso de sistemas de cifrado potentes, necesario para un comercio electrónico seguro, está sujeto a normas a veces muy diferentes según los pases, muy restrictivas en unos casos y más flexibles en otros. Por ello, es necesario abordar los problemas de regulación de la forma más global posible, a escala no solo europea, sino mundial.

A pesar del gran avance del comercio electrónico en los últimos años, la mayoría de las experiencias comerciales actuales en Internet están todavía lejos del ideal que puede representar el comercio electrónico en el futuro, tanto por problemas legales como técnicos.

Un segundo requisito para el desarrollo del comercio electrónico a escala global es la existencia de un conjunto básico de estándares implementados en herramientas de comercio electrónico integradas, abiertas e interoperables. Varias organizaciones han propuesto arquitecturas o modelos generales de comercio electrónico que tratan de conseguir estos objetivos de integración y compatibilidad. Sin embargo, muchas de estas

propuestas están aún en evolución y no está definida la aceptación que tendrán cada una en el mercado.

La solución de los problemas anteriores requiere la actuación de centros de investigación, organismos de normalización, asociaciones de la industria y administraciones públicas, con el objetivo general sería crear un entorno de comercio electrónico accesible, seguro y fácil de usar, que genere confianza entre los usuarios, en particular entre los ciudadanos y las empresas pequeñas. La confluencia de soluciones técnicas (tanto a nivel de aplicaciones como de infraestructura de red) y soluciones legales adecuadas permitirá realizar en todo su potencial las ventajas del comercio electrónico, mejorando los negocios actuales y abriendo la posibilidad de otros nuevos.

### 1.5 FORMULACION DEL PROBLEMA

Desarrollar un sistema e-commerce que formulará las soluciones más apropiadas para los siguientes problemas:

Principalmente permitir al comerciante interesado elaborar un diseño sencillo y amigable para su tienda virtual

Un control de las compras y ventas efectuadas diariamente y así actualizar automáticamente los productos dentro del inventario.

Controlar las existencias y cantidad de los productos en el inventario para mantenerlos estos actualizados.

Elaborar reportes periódicamente sobre las compras, ventas o reposición de los productos.

Proporcionar un informe de las ganancias obtenidas y generar nota de venta.

Obtener datos y estadísticas de ventas que puedan ayudar al comerciante ver el comportamiento de sus ventas para así saber que productos se están vendiendo más que otros.

### 1.6 OBJETIVO

### 1.6.1 OBJETIVO GENERAL

✓ Desarrollar un Sistema de información para el Comercio Electrónico "CRM" para B2C (Negocio-Consumidor) bajo el modelo SaaS.

# 1.6.2 OBJETIVOS ESPECÍFICOS

- ✓ Usar la tecnología adecuada para procurar agilización de procesos, seguridad informática y transparencia operacional.
- ✓ Conocer los diferentes modelos de negocio en Internet. y el estado del comercio electrónico en Bolivia.
- ✓ Canalizar de la mejor manera la información registrada aumentando la afectividad publicitaria y comercial de las empresas
- ✓ Crear adecuados filtros de información para acelerar procesos de búsqueda y operatividad del canal.
- √ Familiarizarse con los conceptos básicos de Internet y el Desarrollo Web
- ✓ Estudiar la selección de una Tienda Virtual: los elementos que la componen, las soluciones y alternativas que existen.
- ✓ Aspectos operacionales: e-logística y Atención al Cliente
- ✓ Conocer los diferentes medios de pago, cuestiones básicas de seguridad.
- ✓ Analizar los aspectos legales relacionados con el Comercio Electrónico.

### 1.7 ALCANCE

El sistema está dividido en cinco módulos, los cuales son:

- Módulo de Usuarios
- Módulo de Compra
- Módulo de Eventos y Descuentos
- Módulo de Atención al cliente
- Módulo de Control y Seguridad.

# 1.7.1 MÓDULO DE USUARIO

Este módulo abarcará el registro y la gestión de los perfiles de los clientes y de los usuarios administradores.

# **Gestionar Cliente**

Permite almacenar la información de los clientes, la cual será la siguiente: Nombre, Apellido Paterno, Apellido Materno, Fecha de nacimiento, País, Ciudad, Dirección, Tarjeta, Correo, Contraseña

# **Gestionar Empresa**

La plataforma permitirá gestionar nuevas empresas que desean afiliarse a la misma, la cual es administrada por un usuario propietario el cual también estará registrado en el sistema, de la empresa se requiere saber los datos principales como el nombre la cuidad donde se encuentra, etc.

# Administrar billetera

Cada usuario tendrá una billetera virtual, con la cual podrá realizar las transacciones por la compra de productos. También le permitirá recargar cada vez que lo desee.

# Gestionar la Lista de Deseados

En orden de ofrecer una mayor comodidad al cliente cuando use la aplicación, se tendrá la opción de crear una lista de deseados, en la cual, el cliente tendrá el poder de guardar los productos que desea comprar en un futuro. Una vez un producto esté en la lista de deseados, el cliente, básicamente, se encuentra siguiendo las novedades que este pueda tener. Además, un cliente puede eliminar un producto de su lista de deseado.

# 1.7.2 MÓDULO DE COMPRA

Este es, definitivamente el módulo más importante del sistema, toda la actividad del sistema se centra en este. Se ofrecerán productos de distintas categorías y tipos con diferentes promociones, además también se podrán adquirir servicios con diferentes planes. Como una característica adicional, el cliente tendrá su lista de deseados, para poder seguir de cerca a los diferentes productos que quiera comprar en un futuro.

# **Gestionar Compra**

El cliente, una vez logueado en la aplicación, tendrá la oportunidad de realizar la compra de los distintos productos registrados en el sistema, a través de la aplicación, los cuales podrán contar con descuentos. Como característica adicional y para que sea más cómodo para el usuario final, se verá un carrito de compra, el cual tiene una colección de todo lo que el usuario va seleccionando para su posterior compra.

# Gestionar Categoría

Todos los productos que se venderán en la tienda electrónica, pertenecerán a alguna categoría, por lo cual, nos vemos en la necesidad de prestarle un especial cuidado, además, de esta manera, tenemos un mayor orden en el sistema.

# **Gestionar Productos**

Al ser un sistema de comercio electrónico, el registro de los productos que existen en la tienda tiene una prioridad muy alta. De cada producto se guardará su código, su nombre, una descripción del producto, sus especificaciones, imágenes para su uso en las diferentes aplicaciones, y los diferentes tipos que tiene el producto.

# Control de Stock e inventario

Como en cualquier tienda o comercio, independientemente de su naturaleza, se debe llevar un estricto control de la cantidad de ejemplares que se tiene en inventario de cada producto que se haya registrado previamente en el sistema. Los administradores del sistema podrán ver todas las cantidades en stock de cada producto, y tendrán el poder de alterar estas cantidades, ya sea aumentándola si se diera el caso de que se hayan producido nuevos lotes del producto, o disminuyéndola por si algún ejemplar de un lote estuviese dañado o alguna otra razón que lo demande.

# 1.7.3 MÓDULO DE EVENTOS Y DESCUENTOS

Este paquete contendrá lo que respecta a los eventos y descuentos que la empresa creará como estrategia de ventas y fidelizar a los clientes de la plataforma. Este paquete será accesible solo para el súper administrador.

# Gestión de Eventos

El sistema soportará el registro de eventos para ocasiones especiales, como ser las fiestas patrias, navidad, año nuevo, etc., los cuales consistirán básicamente en poner un grupo de productos en descuento. Para el registro de eventos se guardarán el nombre del descuento, una pequeña descripción, una fecha de inicio y una fecha final.

### Gestión de Descuentos

El administrador también puede registrar descuentos independientes de los eventos para determinados productos y servicios, los cuales tendrán una cierta duración. Para el registro de cada descuento se guardará la fecha de inicio, la fecha de fin, y el porcentaje de descuento. De igual modo, los servicios también contarán con descuentos, pero únicamente en los primeros meses de uso, estos descuentos están asociados a los diferentes planes.

### **Envío de Notificaciones**

Se harán grupos de clientes con productos de interés común para posteriormente crear notificaciones incluyendo novedades, productos de interés, promociones y las últimas noticias de interés para posteriormente enviarlas a cada uno de los clientes.

# 1.7.4 MÓDULO DE ATENCIÓN AL CLIENTE

Este módulo está orientado a crear y mantener una mejor relación entre el cliente y la empresa, permitiendo la interacción indirecta entre ambos.

# Calificación de productos

El sistema permitirá que cada usuario luego de haber realizado la compra de algún producto, el cliente podrá comentar dando su opinión personal sobre el producto, además podrá calificar desde 0 a 5 estrellas, de manera que la empresa sepa la aceptación que tiene el producto.

# Gestión de las FAQ's

Con el resultado del análisis de las preguntas

realizadas por los clientes a través de la aplicación, el administrador tendrá el poder de registrar una FAQ para que los clientes puedan verlas y así resolver algunas de sus dudas sobre el funcionamiento de la aplicación. En el proceso de registro se guardará la pregunta, la respuesta y la fecha en la que fue subida.

También se podrá eliminar alguna FAQ, en el caso de que no sea necesaria por algún motivo.

# **Acumular puntos**

Cada cliente es usuario de una cuenta la cual permitirá acumular puntos cada vez que realice una compra obteniendo un porcentaje de la misma, también podrá obtener puntos por recomendar un producto a través de un enlace a otro cliente. Cuando se llegue a una cantidad considerable podrá ser utilizado para realizar una nueva compra.

# 1.7.5 MÓDULO DE CONTROL Y SEGURIDAD

Este módulo, como su nombre lo indica, se encarga de la parte del control de las acciones por parte de los administradores en el sistema y la seguridad.

# <u>Login</u>

Para el proceso de log in en el sistema, se manejarán las contraseñas de manera "hasheada", para evitar inconvenientes con la seguridad.

# **Gestionar roles**

Permite gestionar los roles que manejara el sistema, ya que cada usuario tiene un rol el cual tendrá diferentes privilegios o permisos de acuerdo al mismo.

# **Gestionar permisos**

Permite almacenar los privilegios o permisos que se le dará a un rol específico y gestionar nuevos privilegios de los cuales se guardaran el nombre del privilegio y un slug para ser trabajado en el sistema.

# Gestión de Bitácora

El sistema manejará un registro de todas las acciones realizadas por los usuarios del sistema, para ello se almacenará: Usuario, Acción realizada, Tabla modificada, Fecha de modificación, Hora de modificación

# Flujo de visitas

Se podrá consultar el flujo de visitas que se realicen a lo largo del tiempo

# Estadísticas de ventas

En este proceso se medirá el porcentaje de ventas durante determinados periodos de tiempo, para que el administrador pueda usar esta información y tomar decisiones acertadas para la empresa.

# ALCANCE DE LA APLICACIÓN MÓVIL

Debido a que la aplicación Android es para el uso solamente de los clientes, estos se podrán registrar en el sistema proporcionando algunos datos.

# ✓ Módulo de compra

Este es, definitivamente el módulo más importante del sistema, toda la actividad del sistema se centra en este. A través de la aplicación se ofrecerán productos de distintas categorías y tipos con diferentes promociones. Como una característica adicional, el cliente tendrá su lista de deseados, para poder seguir de cerca a los diferentes productos que quiera comprar en un futuro.

# Realizar Compra

El cliente, una vez logueado en la aplicación, tendrá la oportunidad de realizar la compra de los distintos productos registrados en el sistema, a través de la aplicación, los cuales podrán contar con descuentos. Como característica adicional y para que sea más cómodo para el usuario final, se verá un carrito de compra, el cual tiene una colección de todo lo que el usuario va seleccionando para su posterior compra.

Luego de haber realizado la compra de algún producto, el cliente podrá comentar dando su opinión personal sobre el producto, además podrá calificar desde 0 a 5 estrellas, de manera que la empresa sepa la aceptación que tiene el producto.

# Gestionar la Lista de Deseados

En orden de ofrecer una mayor comodidad al cliente cuando use la aplicación, se tendrá la opción de crear una lista de deseados, en la cual, el cliente tendrá el poder de guardar los productos que desea comprar en un futuro. Una vez un producto esté en la lista de deseados, el cliente, básicamente, se encuentra siguiendo las novedades que este pueda tener. Además, un cliente puede eliminar un producto de su lista de deseado.

#### ✓ Modulo Atención al Cliente

Este módulo está orientado a crear y mantener una mejor relación entre el cliente y la empresa, permitiendo la interacción indirecta entre ambos.

# Gestión de Preguntas

El cliente, a través de la aplicación tendrá la oportunidad de realizar preguntas sobre sus inquietudes y curiosidades acerca de la misma, de manera que las pueda hacer conocer con los administradores del sistema y sienta que existe una relación buena con la empresa.

En este proceso se registrará el asunto de la inquietud o pregunta, los detalles de la misma y la fecha en la cual fue realizada.

# √ Módulo de control de seguridad

Este módulo, como su nombre lo indica, se encarga de la parte del control de la seguridad dentro de la aplicación.

# Log in

Para el proceso de log in en el sistema, se manejarán las contraseñas de manera "hasheada", para evitar inconvenientes con la seguridad.

# 1.8 ELEMENTOS DEL SISTEMA BASADO EN COMPUTADORAS

#### 1.8.1 HARDWARE

### 1.8.1.1 SERVIDOR

NOMBRE	VERSION	CARACTERISTICA
PROCESADOR	Intel Core i5 3330	3 GHz
MEMORIA RAM	Kingston ValueRAM	4GB
	DDR3	

DISCO DURO DEL S.O.	Hitachi 2.5 Pulg. 5400	500 GB
	rpm	
DISCO DURO DE	Western Digital SE	4 TB – SATA 6GB/s –
ALMACENAMIENTO	3.5Pulg	128MB C.
PLACA BASE	AsRock B75M-ITX –	Compatible Windows
	Integrada	8,10
FUENTE DE ALIMENTACION	CorSair VS450	12Voltios - 450 Watts
CAJA DE SERVIDOR	Fractal Design Node 304	6 Discos Duros
MONITOR	VGA análogo	20 Pulg.
UPS	APC Smart-UPS 5000VA	Duración 14.3 Hrs

#### 1.8.1.2 CLIENTE

NOMBRE	VERSION	CARACTERISTICA
PROCESADOR	INTEL CORE 15-4200H	3M CACHE - 2.80 GHz
	4тн <b>G</b>	
MEMORIA RAM	KINGSTON DDR3	4GB
TARJETA DE VIDEO	NVIDIA GEFORCE GTX	2GB
	750 Tı	
DISCO DURO	WESTERN DIGITAL	1.5 TB
PLACA BASE	AsRock Z77	COMPATIBLE WINDOWS 8
	EXTREME4-M	
ESTABILIZADOR	ATOMLUX MODELO	1000VA - 2 EQUIPOS
	R1000	
CASE	DELUX	COMBO CASE
MONITOR	SAMSUNG	LED - 21 Pulg.
IMPRESORA	CANON	WEB HP OFFICE JET 4630
	MULTIFUNCIONAL	

# OTROS DISPOSITIVOS

- ✓ Dispositivos móviles✓ Impresora

# 1.8.2 SOFTWARE

# 1.8.2.1 SERVIDOR

NOMBRE	VERSION
SISTEMA OPERATIVO	WINDOWS SERVER 2012 R2
GESTOR DE BASE DE	MySQL
DATOS	
ANTIVIRUS	ESET NOD32 SMART SECURITY 8

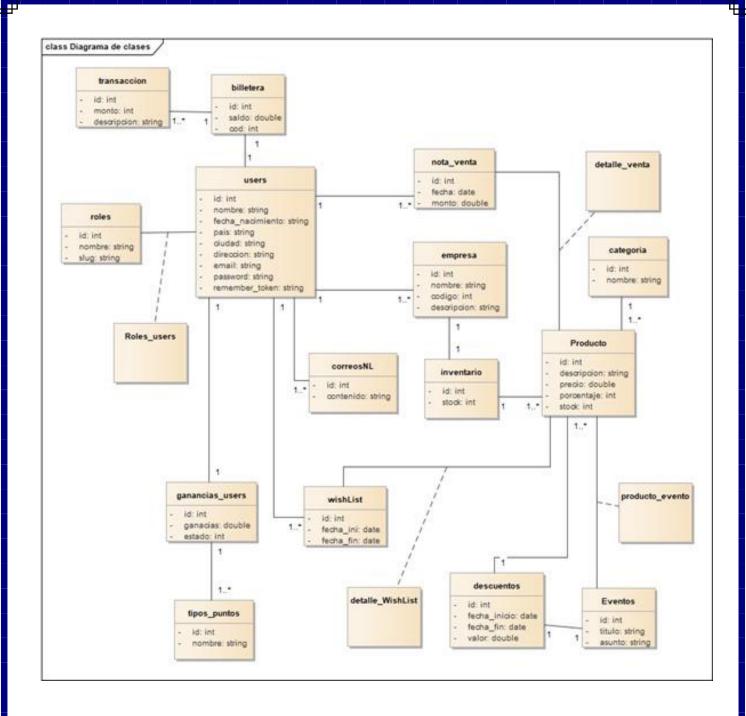
# 1.8.2.2 CLIENTE

NOMBRE	VERSION
SISTEMA OPERATIVO	WINDOWS 7 ULTIMATE
GESTOR DE BASE DE	MySQL
DATOS	
ANTIVIRUS	ESET SMART INTERNET SECURITY 7

# 1.8.2.3 OTRO SOFTWARE ADICIONAL

- ✓ Adobe Reader
- ✓ Herramientas de paquetes de Microsoft office

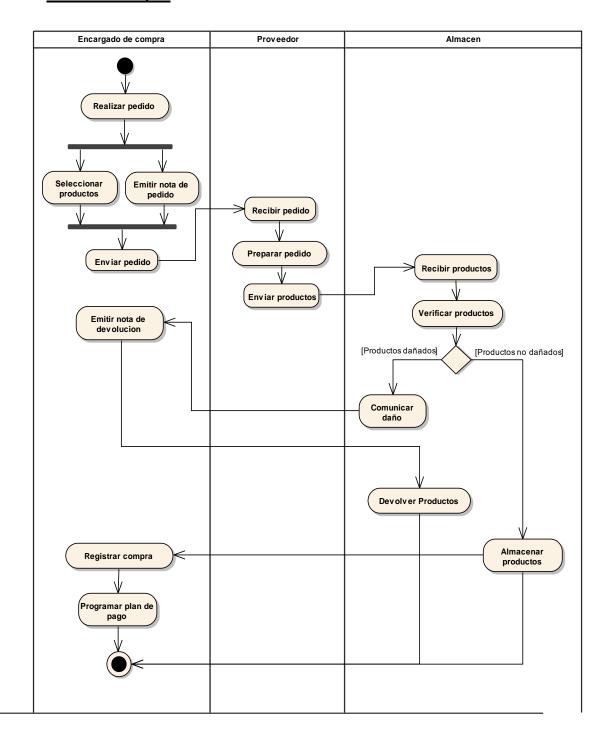
# 1.9 MODELO DE DOMINIO



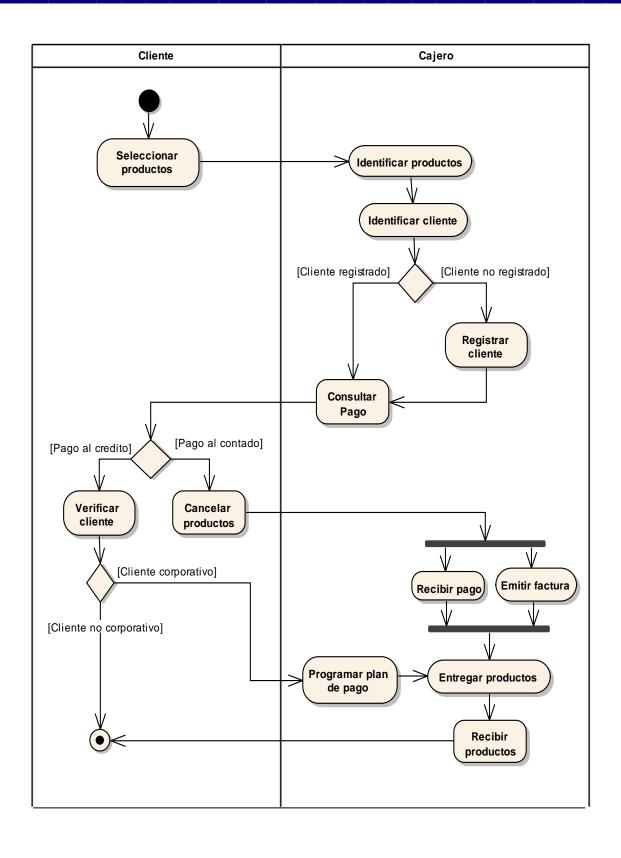
# 1.10 MODELO DE NEGOCIO

# Diagrama de actividades

# ✓ Realizar compra



# ✓ Realizar Venta



# 2. MARCO TEÓRICO

El comercio electrónico es solo el proceso de compra y venta de productos por medios electrónicos, como las aplicaciones móviles e Internet. El comercio electrónico se refiere tanto al comercio minorista en línea como a las transacciones electrónicas.

# ¿Que permite el comercio electrónico?

Permite comprar y vender productos en un escala global, veinticuatro horas al día sin incurrir en los mismos gastos generales como lo haría con la ejecución de un tienda de ladrillo y mortero. Para obtener la mejor combinación de marketing y la mejor tasa de conversión, una empresa de comercio electrónico también debe tener una presencia física; Esto es mejor conocido como una tienda de clic y mortero.

# ¿Cómo se desarrolla un comercio electrónico?

El comercio electrónico puede desarrollarse de múltiples maneras. Un portal, por ejemplo, puede publicar ofertas de calzado deportivo. Los usuarios recorren las opciones y, si desean adquirir un producto, deben ingresar sus datos personales incluyendo la información de su tarjeta de crédito. De esta manera concretan la compra y realizan el pago. Luego el portal envía por correo postal o entrega el producto en el domicilio del comprador. Incluso existe la posibilidad de que el pago se concrete de manera física, al momento de recibir el producto en la <u>casa</u>. Otra opción es abonar a través de PayPal u otro medio electrónico.

### Ventajas y desventajas

Ventajas que brinda el comercio electrónico se encuentra la posibilidad de acceder a productos de todo el mundo, que ni siquiera deben estar expuestos al público en un local físico. Esto le permite al vendedor ahorrar costos.

Además de esa, hay otra serie de ventajas importantes del comercio electrónico, como son las siguientes:

- Permite que cualquier persona pueda adquirir un producto en el momento que lo desee, durante las 24 horas del día y estando en casa, en la oficina o en el metro, por ejemplo.
- Supone un ahorro de tiempo, porque evita que el individuo tenga que desplazarse hasta una tienda física para comprar lo que necesita o lo que desea.
- También es un ahorro económico, porque al no tener que acudir a un establecimiento físico esa persona no tiene que gastar dinero en gasolina para su vehículo o en un billete para un medio de transporte público.
- El consumidor tiene la oportunidad de tener al alcance de la mano una mayor información sobre cada producto y cuenta con más tiempo para pensar si quiere adquirirlo o no.

• Entre los aspectos negativos o desventajas, existe un riesgo al introducir datos personales en un medio electrónico ya que pueden ser sustraídos por hackers.

# Tipos de comercio electrónico

Existen diversas formas de comercio electrónico que pueden coincidir con sus mejores ideas. Hay seis tipos de comercio electrónico. A continuación, los enumeramos y explicamos brevemente qué significan todos:

# 1. Business-to-Business (B2B)

Bastante auto-explicativo, **B2B e-commerce** Ocurre cuando se realiza una transacción entre dos negocios.

Las empresas exitosas de B2B incluyen compañías tales como <u>HubSpot</u> que ofrecen software de marketing y ventas de entrada y <u>Xero</u> que proporciona software de contabilidad para pequeñas y medianas empresas.

2. Business-to-Consumer (B2C): Las historias de éxito arriba son todas B2C comercio electrónico compañías. Esto es cuando las tiendas venden productos a los consumidores, es decir, personas como tú y yo. Venta minorista en línea (incluido dropshipping) Por lo general, trabaja en un modelo de negocio a consumidor.

# 3. De consumidor a consumidor (C2C)

C2C e commerce ocurre cuando el consumidor vende directamente a los consumidores. Esto ha visto un particular auge en los últimos diez años.

Sitios como depop, gumtree y shpock han hecho un nombre masivo por sí mismos. EBay sigue siendo el líder del mercado en este nicho, habiéndose establecido en 1995. Son seguidos de cerca por Etsy Quien fue fundado diez años después en 2005.

### 4. Consumer-to-Business (C2B)

Los modelos de consumidor a negocio son ligeramente menos comunes en **comercio electrónico**. Esto se materializa cuando un consumidor vende o aporta dinero a una empresa. Empresas que utilizan <u>crowdsourcing</u> o una campaña de Kickstarter para financiar su negocio caería bajo el soporte de C2B.

# 5. Business-to-Administration (B2A)

Este tipo de comercio electrónico ocurre cuando las transacciones se llevan a cabo en línea entre las empresas y la administración pública.

Esta área tiende a involucrar una variedad de servicios tales como seguridad social, empleo y documentación legal. Este tipo de comercio electrónico ha experimentado un aumento en los últimos años debido al aumento de la inversión en gobierno electrónico.

# 6. Consumidor a la administración (C2A)

Por último, este tipo de **comercio electrónico** Implica todas las transacciones entre personas individuales y la administración pública.

Algunos ejemplos de esto serían:

- Educación: publicación y circulación de información, aprendizaje a distancia
- Impuestos Formularios y pagos de declaraciones de impuestos
- Salud: pagos a servicios de salud, citas

# CRM

# ¿Qué es un CRM?

Un CRM es una solución de gestión de las relaciones con clientes, orientada normalmente a gestionar tres áreas básicas: la gestión comercial, el marketing y el servicio postventa o de atención al cliente.

El uso de un CRM forma parte de una estrategia orientada al cliente en la cual todas las acciones tienen el objetivo final de mejorar la atención y las relaciones con clientes y potenciales. La herramienta CRM y la orientación al cliente proporcionan resultados demostrables, tanto por disponer de una gestión comercial estructurada y que potencia la productividad en las ventas como por ofrecer un conocimiento profundo del cliente que permite plantear campañas de marketing más efectivas. Las funciones de atención al cliente de una herramienta CRM potencian además la fidelización y satisfacción de los clientes, lo que tiene un impacto muy positivo en términos de ventas recurrentes y cruzadas.

#### Definición de CRM

La definición de CRM (en inglés Customer Relationship Management, o Gestión de las relaciones con clientes) es una aplicación que permite centralizar en una única Base de Datos todas las interacciones entre una empresa y sus clientes. El software CRM, por definición, permite compartir y maximizar el conocimiento de un cliente dado y de esta forma entender sus necesidades y anticiparse a ellas. Por definición, el CRM recopila toda la información de las gestiones comerciales manteniendo un histórico detallado.

Una solución CRM permite dirigir y gestionar de forma más sencilla las campañas de captación de clientes y de fidelización. Gracias al CRM se puede controlar el conjunto de acciones realizadas sobre los clientes o clientes potenciales, y gestionar las acciones comerciales a partir de un cuadro de mandos detallado.

Las empresas que utilizan soluciones CRM generan más oportunidades de venta, agilizando la gestión, con presupuestos actualizados en tiempo real y procesos de ventas optimizados. Del mismo modo las empresas que utilizan CRM pueden hacer mejores segmentaciones, y disponen de la información para un servicio de atención al cliente y postventa de nivel superior.

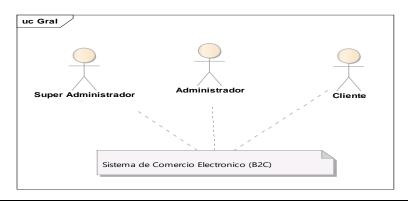
# Ventajas de un CRM

Las ventajas que un CRM ofrece a las empresas:

- Aumento del índice de fidelización de los clientes. Fidelizar un cliente cuesta 5 veces menos a la empresa que la obtención de un nuevo cliente.
- Ahorro de tiempo. El software CRM permite la automatización de procesos, eliminando la necesidad de realizar tareas rutinarias y repetitivas. De este modo pueden centrarse en objetivos más estratégicos y productivos.
- Optimización de la colaboración entre los servicios. El software CRM desempeña un papel
  específico en todas las etapas del ciclo de venta. Su alcance incluye desde la obtención hasta
  la investigación de datos valiosos sobre los clientes. Al contar con un software CRM único, la
  información se difunde y la utilizan todas las áreas de la empresa.
- Capacidad de respuesta. Los datos recogidos por el software CRM permiten analizar los problemas comunes y facilitan una visión global de las incidencias, permitiendo también evaluar mejor las necesidades de los clientes y hacer un seguimiento de los procesos y del rendimiento.
- Aumento de los beneficios de la empresa. El software CRM permite desarrollar el valor de la cartera de clientes aumentando los márgenes.

# 3. FLUJO DE TRABAJO CAPTURA DE REQUISITOS

# 3.1 IDENTIFICAR ACTORES Y CASOS DE USO

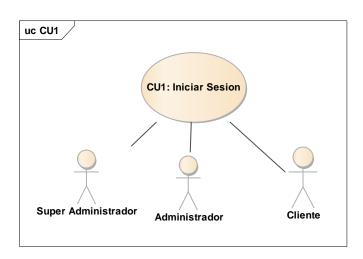


CU1. Iniciar sesión         ✓         ✓           CU2. Cerrar sesión         ✓         ✓           CU3. Registrar datos personales         ✓         ✓           CU4. Gestionar administrador         ✓         ✓           CU5. Gestionar cliente         ✓         ✓           CU6. Gestionar cliente         ✓         ✓           CU6. Gestionar cliente         ✓         ✓           CU7. Gestionar producto         ✓         ✓           CU7. Gestionar producto         ✓         ✓           CU8. Gestionar categoría         ✓         ✓           CU9. Generar nota de venta         ✓         ✓           CU10. Gestionar Imagen de Producto         ✓         ✓           CU11. Actualizar inventario         ✓         ✓           CU12. Gestionar producto a lista de deseados         ✓         ✓           CU13. Realizar compra         ✓         ✓           CU14. Calificar producto         ✓         ✓           CU15. Gestionar FAQ's         ✓         ✓           CU16. Consultar producto         ✓         ✓           CU17. Gestionar billetera         ✓         ✓           CU21. Notificaciones         ✓         ✓           CU22. Realizar reportes </th <th>CASOS DE USO:</th> <th>WEB</th> <th>MOVIL</th>	CASOS DE USO:	WEB	MOVIL
CU3. Registrar datos personales  CU4. Gestionar administrador  CU5. Gestionar cliente  CU6. Gestionar empresa  CU7. Gestionar producto  CU8. Gestionar categoría  CU9. Generar nota de venta  CU9. Generar nota de Producto  CU11. Actualizar inventario  CU12. Gestionar producto a lista de deseados  CU13. Realizar compra  CU14. Calificar producto  CU15. Gestionar FAQ's  CU16. Consultar producto  CU17. Gestionar lmagen de Perfil  CU17. Gestionar lmagen de Perfil  CU19. Gestionar billetera  CU19. Gestionar descuentos  CU20. Administrar transacción  CU21. Notificaciones  CU22. Realizar reportes  CU23. Consultar gnancias  CU24. Consultar Bitácora  CU27. Gestionar evento	CU1. Iniciar sesión	✓	✓
CU4. Gestionar administrador  CU5. Gestionar cliente  CU6. Gestionar empresa  CU7. Gestionar producto  CU8. Gestionar categoría  CU9. Generar nota de venta  CU10. Gestionar Imagen de Producto  CU11. Actualizar inventario  CU12. Gestionar producto a lista de deseados  CU13. Realizar compra  CU14. Calificar producto  CU15. Gestionar FAQ's  CU16. Consultar producto  CU17. Gestionar lmagen de Perfil  CU18. Gestionar descuentos  CU19. Gestionar billetera  CU19. Gestionar descuentos  CU20. Administrar transacción  CU21. Notificaciones  CU22. Realizar reportes  CU24. Consultar Bitácora  CU25. Consultar Bitácora  CU27. Gestionar evento	CU2. Cerrar sesión	✓	✓
CU5. Gestionar cliente  CU6. Gestionar empresa  CU7. Gestionar producto  CU8. Gestionar categoría  CU9. Generar nota de venta  CU10. Gestionar Imagen de Producto  CU11. Actualizar inventario  CU12. Gestionar producto a lista de deseados  CU13. Realizar compra  CU14. Calificar producto  CU15. Gestionar FAQ's  CU16. Consultar producto  CU17. Gestionar lmagen de Perfil  CU18. Gestionar billetera  CU19. Gestionar descuentos  CU20. Administrar transacción  CU21. Notificaciones  CU22. Realizar reportes  CU24. Consultar gnancias  CU25. Consultar Bitácora  CU26. Consultar Bitácora  CU27. Gestionar evento	CU3. Registrar datos personales	✓	✓
CU6. Gestionar empresa CU7. Gestionar producto CU8. Gestionar categoría CU9. Generar nota de venta CU10. Gestionar Imagen de Producto CU11. Actualizar inventario CU12. Gestionar producto a lista de deseados CU13. Realizar compra CU14. Calificar producto CU15. Gestionar FAQ's CU16. Consultar producto CU17. Gestionar Imagen de Perfil CU18. Gestionar billetera CU19. Gestionar descuentos CU20. Administrar transacción CU21. Notificaciones CU22. Realizar reportes CU24. Consultar ganancias CU25. Consultar Bitácora CU26. Consultar Bitácora CU27. Gestionar evento	CU4. Gestionar administrador	✓	
CU7. Gestionar producto  CU8. Gestionar categoría  CU9. Generar nota de venta  CU10. Gestionar Imagen de Producto  CU11. Actualizar inventario  CU12. Gestionar producto a lista de deseados  CU13. Realizar compra  CU14. Calificar producto  CU15. Gestionar FAQ's  CU16. Consultar producto  CU17. Gestionar Imagen de Perfil  CU18. Gestionar billetera  CU19. Gestionar descuentos  CU20. Administrar transacción  CU21. Notificaciones  CU22. Realizar reportes  CU23. Consultar Bitácora  CU26. Consultar Bitácora  CU27. Gestionar evento	CU5. Gestionar cliente	✓	✓
CU8. Gestionar categoría  CU9. Generar nota de venta  CU10. Gestionar Imagen de Producto  CU11. Actualizar inventario  CU12. Gestionar producto a lista de deseados  CU13. Realizar compra  CU14. Calificar producto  CU15. Gestionar FAQ's  CU16. Consultar producto  CU17. Gestionar Imagen de Perfil  CU18. Gestionar billetera  CU19. Gestionar billetera  CU20. Administrar transacción  CU21. Notificaciones  CU22. Realizar reportes  CU23. Consultar ganancias  CU24. Consultar Estadísticas  CU25. Consultar Bitácora  CU26. Consultar flujos de visitas  CU27. Gestionar evento	CU6. Gestionar empresa	✓	
CU9. Generar nota de venta  CU10. Gestionar Imagen de Producto  CU11. Actualizar inventario  CU12. Gestionar producto a lista de deseados  CU13. Realizar compra  CU14. Calificar producto  CU15. Gestionar FAQ's  CU16. Consultar producto  CU17. Gestionar Imagen de Perfil  CU18. Gestionar billetera  CU19. Gestionar descuentos  CU20. Administrar transacción  CU21. Notificaciones  CU22. Realizar reportes  CU23. Consultar ganancias  CU24. Consultar Bitácora  CU25. Consultar Bitácora  CU26. Consultar flujos de visitas  CU27. Gestionar evento	CU7. Gestionar producto	✓	
CU10. Gestionar Imagen de Producto  CU11. Actualizar inventario  CU12. Gestionar producto a lista de deseados  CU13. Realizar compra  CU14. Calificar producto  CU15. Gestionar FAQ's  CU16. Consultar producto  CU17. Gestionar Imagen de Perfil  CU19. Gestionar billetera  CU19. Gestionar descuentos  CU20. Administrar transacción  CU21. Notificaciones  CU22. Realizar reportes  CU23. Consultar ganancias  CU24. Consultar Bitácora  CU25. Consultar Bitácora  CU26. Consultar flujos de visitas  CU27. Gestionar evento	CU8. Gestionar categoría	✓	
CU11. Actualizar inventario  CU12. Gestionar producto a lista de deseados  CU13. Realizar compra  CU14. Calificar producto  CU15. Gestionar FAQ's  CU16. Consultar producto  CU17. Gestionar Imagen de Perfil  CU18. Gestionar billetera  CU19. Gestionar descuentos  CU20. Administrar transacción  CU21. Notificaciones  CU22. Realizar reportes  CU23. Consultar ganancias  CU24. Consultar Estadísticas  CU25. Consultar Bitácora  CU27. Gestionar evento	CU9. Generar nota de venta	✓	✓
CU12. Gestionar producto a lista de deseados  CU13. Realizar compra  CU14. Calificar producto  CU15. Gestionar FAQ's  CU16. Consultar producto  CU17. Gestionar Imagen de Perfil  CU18. Gestionar billetera  CU19. Gestionar descuentos  CU20. Administrar transacción  CU21. Notificaciones  CU22. Realizar reportes  CU23. Consultar ganancias  CU24. Consultar Estadísticas  CU25. Consultar Bitácora  CU26. Consultar flujos de visitas  CU27. Gestionar evento	CU10. Gestionar Imagen de Producto	✓	
CU13. Realizar compra  CU14. Calificar producto  CU15. Gestionar FAQ's  CU16. Consultar producto  CU17. Gestionar Imagen de Perfil  CU18. Gestionar billetera  CU19. Gestionar descuentos  CU20. Administrar transacción  CU21. Notificaciones  CU22. Realizar reportes  CU23. Consultar ganancias  CU24. Consultar Estadísticas  CU25. Consultar Bitácora  CU26. Consultar flujos de visitas  CU27. Gestionar evento	CU11. Actualizar inventario	✓	
CU14. Calificar producto  CU15. Gestionar FAQ's  CU16. Consultar producto  CU17. Gestionar Imagen de Perfil  CU18. Gestionar billetera  CU19. Gestionar descuentos  CU20. Administrar transacción  CU21. Notificaciones  CU22. Realizar reportes  CU23. Consultar ganancias  CU24. Consultar Estadísticas  CU25. Consultar Bitácora  CU26. Consultar flujos de visitas  CU27. Gestionar evento	CU12. Gestionar producto a lista de deseados	✓	✓
CU15. Gestionar FAQ's  CU16. Consultar producto  CU17. Gestionar Imagen de Perfil  CU18. Gestionar billetera  CU19. Gestionar descuentos  CU20. Administrar transacción  CU21. Notificaciones  CU22. Realizar reportes  CU23. Consultar ganancias  CU24. Consultar Estadísticas  CU25. Consultar Bitácora  CU26. Consultar flujos de visitas  CU27. Gestionar evento	CU13. Realizar compra	✓	✓
CU16. Consultar producto  CU17. Gestionar Imagen de Perfil  CU18. Gestionar billetera  CU19. Gestionar descuentos  CU20. Administrar transacción  CU21. Notificaciones  CU22. Realizar reportes  CU23. Consultar ganancias  CU24. Consultar Estadísticas  CU25. Consultar Bitácora  CU26. Consultar flujos de visitas  CU27. Gestionar evento	CU14. Calificar producto	✓	✓
CU17. Gestionar Imagen de Perfil  CU18. Gestionar billetera  CU19. Gestionar descuentos  CU20. Administrar transacción  CU21. Notificaciones  CU22. Realizar reportes  CU23. Consultar ganancias  CU24. Consultar Estadísticas  CU25. Consultar Bitácora  CU26. Consultar flujos de visitas  CU27. Gestionar evento	CU15. Gestionar FAQ's	✓	
CU18. Gestionar billetera  CU19. Gestionar descuentos  CU20. Administrar transacción  CU21. Notificaciones  CU22. Realizar reportes  CU23. Consultar ganancias  CU24. Consultar Estadísticas  CU25. Consultar Bitácora  CU26. Consultar flujos de visitas  CU27. Gestionar evento	CU16. Consultar producto	✓	
CU19. Gestionar descuentos  CU20. Administrar transacción  CU21. Notificaciones  CU22. Realizar reportes  CU23. Consultar ganancias  CU24. Consultar Estadísticas  CU25. Consultar Bitácora  CU26. Consultar flujos de visitas  CU27. Gestionar evento	CU17. Gestionar Imagen de Perfil	✓	✓
CU20. Administrar transacción  CU21. Notificaciones  CU22. Realizar reportes  CU23. Consultar ganancias  CU24. Consultar Estadísticas  CU25. Consultar Bitácora  CU26. Consultar flujos de visitas  CU27. Gestionar evento	CU18. Gestionar billetera	✓	✓
CU21. Notificaciones  CU22. Realizar reportes  CU23. Consultar ganancias  CU24. Consultar Estadísticas  CU25. Consultar Bitácora  CU26. Consultar flujos de visitas  CU27. Gestionar evento	CU19. Gestionar descuentos	✓	
CU22. Realizar reportes  CU23. Consultar ganancias  CU24. Consultar Estadísticas  CU25. Consultar Bitácora  CU26. Consultar flujos de visitas  CU27. Gestionar evento	CU20. Administrar transacción	✓	
CU23. Consultar ganancias ✓   CU24. Consultar Estadísticas ✓   CU25. Consultar Bitácora ✓   CU26. Consultar flujos de visitas ✓   CU27. Gestionar evento ✓	CU21. Notificaciones	✓	
CU24. Consultar Estadísticas ✓   CU25. Consultar Bitácora ✓   CU26. Consultar flujos de visitas ✓   CU27. Gestionar evento ✓	CU22. Realizar reportes	✓	
CU25. Consultar Bitácora  CU26. Consultar flujos de visitas  CU27. Gestionar evento  ✓	CU23. Consultar ganancias	✓	✓
CU26. Consultar flujos de visitas  ✓ CU27. Gestionar evento	CU24. Consultar Estadísticas	✓	
CU27. Gestionar evento ✓	CU25. Consultar Bitácora	✓	
	CU26. Consultar flujos de visitas	✓	
CU28 Gestionar Carrito	CU27. Gestionar evento	✓	
	CU28 Gestionar Carrito	✓	<b>✓</b>

# 3.2 PRIORIZAR CASOS DE USO

	CASO DE USO	PRIORIDAD	RIESGO
CU1	Iniciar sesion	Alta	Alto
CU2	Cerrar sesion	Alta	Alto
CU3	Registrar datos personales	Alta	Critico
CU4	Gestionar administrador	Media	Normal
CU5	Gestionar cliente	Media	Normal
CU6	Gestionar Empresa	Media	Normal
CU7	Gestionar producto	Media	Normal
CU8	Gestionar categoría	Media	Normal
CU9	Generar Nota de venta	Alta	Critica
CU10	Gestionar Imagen de Producto	Medio	Normal
CU11	Actualizar inventario	Alta	Critica
CU12	Gestionar producto a lista de deseados	Baja	Normal
CU13	Realizar compra	Alta	Critico
CU14	Calificar producto	Baja	Baja
CU15	Gestionar FAQ's	Baja	Normal
CU16	Consultar producto	Media	Normal
CU17	Gestionar Imagen de Perfil	Baja	Normal
CU18	Gestionar billetera	Normal	Critico
CU19	Gestionar descuentos	Alta	Critica
CU20	Administrar transacción	Normal	Critico
CU21	Notificaciones	Baja	Baja
CU22	Realizar reportes	Baja	Bajo
CU23	consultar ganancias	Baja	Bajo
CU24	Consultar Estadísticas	Baja	Baja
CU25	Consultar Bitácora	Normal	Normal
CU26	Consultar flujo de visitas	Alto	Critico
CU27	Gestionar evento	Media	Normal
CU28	Gestionar Carrito	Normal	Normal

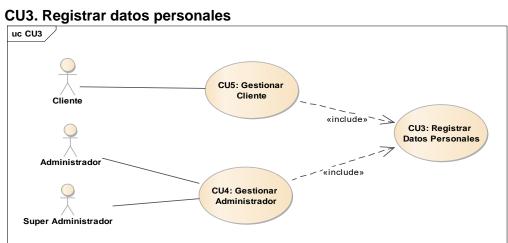
# 3.3 DETALLAR CASOS DE USO CU1. Iniciar Sesión



Nombre del Caso de Uso	Iniciar sesión
Propósito	Crear una sesión de usuario en la aplicación
Descripción	Se creará una sesión de usuario en la aplicación, para que el usuario del sistema pueda acceder a las funcionalidades de la aplicación.
Actores	Super Administrador, Administrador, Cliente
Actor Inicial	Super Administrador, Administrador, Cliente
Pre-Condición	Estar registrado en el sistema
Flujo Principal	<ol> <li>El actor presionará el botón de iniciar sesión.</li> <li>El sistema solicitará que el usuario se identifique proporcionando su correo y contraseña.</li> <li>El actor ingresará su correo y su contraseña.</li> <li>El actor iniciará sesión.</li> </ol>
Post-Condición	El actor habrá iniciado sesión en la aplicación
Excepción	3. Los datos ingresados son incorrectos o inválidos.

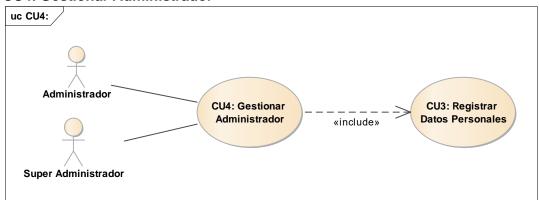
# CU2. Cerrar Sesión

Nombre del Caso de Uso	Cerrar sesión
Propósito	Cerrar la sesión de usuario actual
Descripción	Se cerrará la sesión actual del usuario privándole del uso
	de las funcionalidades de la aplicación a menos que vuelva
	a iniciar sesión
Actores	Super administrador, Administrador, Cliente
Actor Inicial	Super administrador, Administrador, Cliente
Pre-Condición	Tener una sesión iniciada
Flujo Principal	El actor presionará el botón de cerrar sesión
	2. El sistema cerrará sesión actual y redirigirá al usuario a
	la página de inicio sesión.
Post-Condición	La sesión actual del usuario habrá sido cerrada
Excepción	Ninguna



Nombre del Caso de Uso	Registrar datos personales
Propósito	Añadir a la base de datos los datos personales del
	administrador, cliente y super administrador
Descripción	Se guardan en la base de datos todos los datos personales
	del administrador, cliente o super administrador
Actores	Administrador, Super Administrador, cliente
Actor Inicial	Administrador, Super Administrador, cliente
Pre-Condición	Ninguna
Flujo Principal	Se desplegará un formulario de registro.
	2. El formulario de registro solicitará: Nombre de la persona, apellido paterno, apellido materno, fecha de nacimiento, país de origen, ciudad de origen y dirección de su domicilio.
	Luego de ingresados los datos se desplegará un panel donde se mostrará al actor los datos que ingresó para que los revise.
	4. Se solicitará una confirmación final al actor.
	5. El actor confirmará los datos.
	6. Los datos personales de esa persona quedan
	registrados en la base de datos.
Post-Condición	Los datos personales quedan almacenados en la base de datos
Excepción	2 Datos inválidos

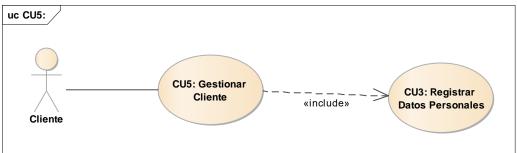
# **CU4. Gestionar Administrador**



Nombre del Caso de Uso	Gestionar administrador
Propósito	Gestionar los datos del administrador.
Descripción	Crea, modifica y elimina un administrador.
Actores	Administrador, super Administrador
Actor Inicial	Super Administrador
Pre-Condición	Ninguna
Flujo Principal	<ol> <li>El administrador debe ingresar a la sección de Gestionar Administrador</li> <li>El administrador debe seleccionar una de las tres opciones, ya sea Registrar, Modificar o Eliminar</li> </ol>
	<ol> <li>Registrar administrador.</li> <li>3.1. El sistema desplegará un formulario de registro donde se solicitarán los datos personales del administrador que se desea crear.</li> <li>3.2. El super administrador introducirá los datos correspondientes.</li> <li>3.3. El super administrador presionará el botón "Finalizar", el cual procederá a almacenar los datos en el sistema.</li> </ol>
	<ul> <li>4. Modificar Administrador.</li> <li>4.1. El super administrador presionará el botón de "Editar" correspondiente al administrador que desea modificar.</li> </ul>

	<ul> <li>4.2. El sistema desplegará un formulario con los datos actuales del administrador.</li> <li>4.3. El super administrador modificará los datos que desee y presionará el botón de confirmar cambios.</li> <li>4.4. Los datos modificados serán almacenados en la</li> </ul>
	base de datos.  5. Eliminar Administrador.
	5.1. El super administrador presionará el botón de "Eliminar" correspondiente al administrador que desea eliminar.
	5.2. El sistema pedirá una confirmación para eliminar el administrador.
	<ul><li>5.3. El super administrador confirmará la eliminación.</li><li>5.4. El administrador quedará eliminado de la base de</li></ul>
	datos.
Post-Condición	Ninguna
Excepción	2.2 Datos inválidos
	3.3 Datos inválidos

# CU5. Gestionar cliente



Nombre del Caso de Uso	Gestionar precio
Propósito	Registrar, modificar y/o eliminar clientes en el sistema.
Descripción	Se registrará un cliente en el sistema, así como también el cliente podrá modificar sus datos o eliminarlos.
Actores	Cliente
Actor Inicial	Cliente
Pre-Condición	Ninguna

# 1. Registrar cliente

- 1.1. La persona que desea registrase deberá presionar el botón de "Registrarse".
- 1.2. El sistema desplegará un formulario de registro donde se solicitarán los datos personales del cliente que se desea registrar.
- 1.3. La persona que se desea registrar introducirá los datos correspondientes.
- 1.4. Se presionará el botón de "Registrar".
- 1.5. El sistema almacenará los datos en la base de datos y el cliente habrá quedado registrado.

### 2. Modificar Cliente.

- El cliente ingresa a la sección de configuración de cuenta.
- El cliente presionará el botón de editar datos personales.
- 2.3. El sistema desplegará un formulario con los datos actuales del cliente.
- 2.4. El cliente modificará los datos que desee y presionará el botón de confirmar cambios.
- 2.5. Los datos modificados serán almacenados en la base de datos.

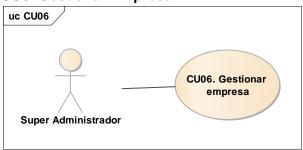
# 3. Eliminar Administrador.

- 3.1. El cliente ingresará a la sección de configuración de cuenta.
- 3.2. El cliente presionará el botón de "cerrar cuenta".
- 3.3. El sistema solicitará al cliente que ingrese su contraseña.
- 3.4. El sistema pedirá una confirmación.

# Flujo Principal

	3.5. El cliente quedará eliminado de la base de datos.
Post-Condición	Ninguna
Excepción	1.3 Datos Inválidos
	2.4 Datos Inválidos

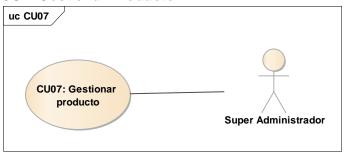
# **CU6. Gestionar Empresa**



Nombre del Caso de Uso	Gestionar Empresa
Propósito	Registrar, modificar y/o eliminar empresas en el sistema.
Descripción	Se registrará una empresa en el sistema, así como también la empresa podrá modificar sus datos o eliminarlos.
Actores	Cliente
Actor Inicial	Cliente
Pre-Condición	Ninguna
Flujo Principal	<ol> <li>Registrar Empresa</li> <li>1.1. La empresa que desea registrase deberá presionar el botón de "Registrarse".</li> <li>1.2. El sistema desplegará un formulario de registro donde se solicitarán los datos personales del cliente que se desea registrar.</li> <li>1.3. La empresa que se desea registrar introducirá los datos correspondientes.</li> <li>1.4. Se presionará el botón de "Registrar".</li> <li>1.5. El sistema almacenará los datos en la base de datos y la empresa habrá quedado registrada.</li> <li>Modificar Empresa.</li> </ol>
	2. Modificar Empresa.

	<ol> <li>2.1. El cliente ingresa a la sección de configuración de cuenta.</li> </ol>
	2.2. El cliente presionará el botón de editar datos personales.
	2.3. El sistema desplegará un formulario con los datos     actuales del cliente.
	2.4. El cliente modificará los datos que desee y presionará     el botón de confirmar cambios.
	2.5. Los datos modificados serán almacenados en la base de datos.
	3. Eliminar Administrador.
	3.1. El cliente ingresará a la sección de configuración de cuenta.
	3.2. El cliente presionará el botón de "cerrar cuenta".
	3.3. El sistema solicitará al cliente que ingrese su contraseña.
	3.4. El sistema pedirá una confirmación.
	3.5. El cliente quedará eliminado de la base de datos.
Post-Condición	Ninguna
Excepción	1.3 Datos Inválidos
	2.4 Datos Inválidos

# **CU7. Gestionar Producto**

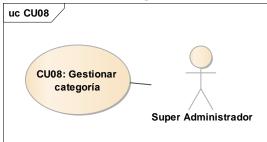


Nombre del Caso de Uso	Gestionar producto
Propósito	Registrar, modificar y/o eliminar productos en el sistema.

Descripción	Se registrará un producto en el sistema, así como también se
Descripcion	podrá modificar sus datos o eliminarlos.
Actores	Administrador
Actor Inicial	Administrador
Pre-Condición	Ninguna
Flujo Principal	<ol> <li>Registrar producto         <ol> <li>La persona que desea registrar el producto deberá presionar el botón de "Registrar Producto".</li> <li>El sistema desplegará un formulario de registro donde se solicitarán los datos del producto que se desea registrar.</li> <li>La persona introducirá los datos correspondientes.</li> <li>Se presionará el botón de "Registrar Producto".</li> <li>El sistema almacenará los datos en la base de datos y el producto habrá quedado registrado.</li> </ol> </li> <li>Modificar Producto.</li> <li>El Administrador presionará el botón de editar datos del producto.</li> <li>El sistema desplegará un formulario con los datos actuales del producto.</li> <li>El administrador modificará los datos que desee y presionará el botón de confirmar cambios.</li> <li>Los datos modificados serán almacenados en la base de datos.</li> </ol> <li>Eliminar prodcuto.</li> <li>El administrador presionará el botón de "eliminar producto".</li> <li>El sistema pedirá una confirmación.</li> <li>El producto quedará eliminado de la base de datos.</li>
Post-Condición	

Everneián	1.3 Datos Inválidos
Excepción	2.4 Datos Inválidos

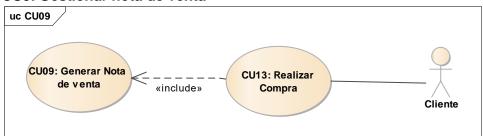
## CU8. Gestionar Categoría



Nombre del Caso de Uso	Gestionar Categoria
Propósito	Registrar, modificar y/o eliminar categorias en el sistema.
Descripción	Se registrará una categoría en el sistema, así como también se
Descripcion	podrá modificar sus datos o eliminarlos.
Actores	Administrador
Actor Inicial	Administrador
Pre-Condición	Ninguna
	Registrar categoría
	1.1. La persona que desea registrar la categoría deberá
	presionar el botón de "Registrar Categoría
	1.2. El sistema desplegará un formulario de registro donde
	se solicitarán los datos que debe registrar.
	1.3. La persona que se desea registrar la categoría
	introducirá los datos correspondientes.
Flujo Principal	1.4. Se presionará el botón de "Registrar".
	1.5. El sistema almacenará los datos en la base de datos y
	la categoría habrá quedado registrada.
	2. Modificar Categoría.
	<ol> <li>2.1. El Administrador presionará el botón de editar datos de categoría.</li> </ol>
	2.2. El sistema desplegará un formulario con los datos
	actuales de la categoría.
	1

	<ul><li>2.3. El administrador modificará los datos que desee y presionará el botón de confirmar cambios.</li><li>2.4. Los datos modificados serán almacenados en la base de datos.</li></ul>
	3. Eliminar Categoría.
	<ol> <li>3.1. El Administrador presionará el botón de "Eliminar categoria".</li> </ol>
	3.2. El sistema pedirá una confirmación.
	3.3. La categoria quedará eliminado de la base de datos.
Post-Condición	Ninguna
Excepción	1.3 Datos Inválidos 2.4 Datos Inválidos

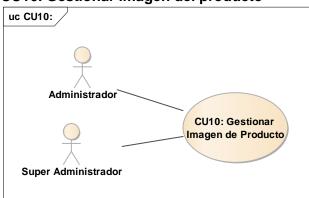
#### CU9. Gestionar nota de venta



Nombre del Caso de Uso	Gestionar Nota de venta
Propósito	Registrar, modificar notas de venta en el sistema.
Descripción	Se registrará una nota de venta en el sistema, así como
	también se podrá modificar sus datos.
Actores	Cliente, administrador
Actor Inicial	Cliente, administrador
Pre-Condición	Ninguna
	Registrar nota de venta
	1.1. El cliente solicitara una nota de venta.
Flujo Principal	1.2. El encargado deberá presionar el botón de
	"Registrarse nota de venta".
	1.3. El sistema desplegará un formulario de registro donde
	se solicitarán los datos a registrar.

	,
	<ol> <li>1.4. La persona encargada introducirá los datos correspondientes.</li> </ol>
	1.5. Se presionará el botón de "Registrar".
	<ol> <li>1.6. El sistema almacenará los datos en la base de datos y el cliente habrá quedado registrado.</li> </ol>
	2. Modificar nota de venta.
	<ol> <li>2.1. El encargado presionará el botón de editar datos de la nota de venta.</li> </ol>
	2.2. El sistema desplegará un formulario con los datos actuales de la nota.
	2.3. El encargado modificará los datos que desee y presionará el botón de confirmar cambios.
	2.4. Los datos modificados serán almacenados en la base de datos.
Post-Condición	Ninguna
Excepción	1.3 Datos Inválidos 2.4 Datos Inválidos

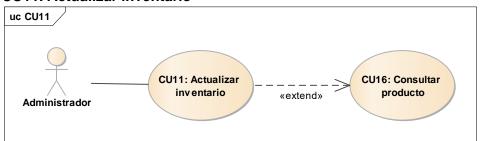
# CU10. Gestionar imagen del producto



Nombre del Caso de Uso	Gestionar Imagen de Producto
Propósito	Gestionar las imágenes de los productos.
Descripción	El administrador podrá insertar imágenes a los productos que se agreguen.
	se agregueri.
Actores	Administrador
Actor Inicial	Administrador

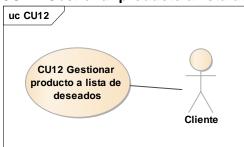
Pre-Condición	Ninguna
Flujo Principal	<ol> <li>Registrar nuevo lote</li> <li>1.1. El Administrador deberá presionar el botón de "Registrar Imagen".</li> <li>1.2. El sistema desplegará un formulario de registro donde se solicitarán las imagenes.</li> <li>1.3. El Administrador introducirá las imágenes correspondientes.</li> <li>1.4. Se presionará el botón de "Subir".</li> <li>1.5. El sistema almacenará las imágenes en la base de datos y la imagen habrá quedado registrado.</li> </ol>
Post-Condición	Ninguna
Excepción	1.3 Datos Inválidos 2.4 Datos Inválidos

### **CU11. Actualizar inventario**



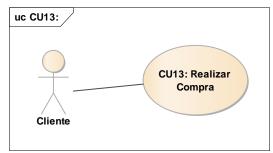
Nombre del Caso de Uso	Actualizar inventario
Propósito	Actualizar el inventario
Descripción	El administrador podrá actualizar el inventario.
Actores	Administrador
Actor Inicial	Administrador
Pre-Condición	Ninguna
Flujo Principal	
Post-Condición	Ninguna
Excepción	1.3 Datos Inválidos 2.4 Datos Inválidos

CU12. Gestionar producto a lista de deseados



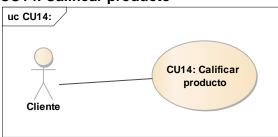
Nombre del Caso de Uso	Gestionar producto a lista de deseados
Propósito	Registrar, eliminar productos en la lista de deseados del sistema.
Descripción	Se registrará un producto en la lista de deseados, así como también se podrá eliminarlos.
Actores	Cliente
Actor Inicial	Cliente
Pre-Condición	Ninguna
Flujo Principal	<ol> <li>Registrar producto a lista de deseados</li> <li>1.1. El cliente deberá presionar el botón de "Registrar a lista de deseados".</li> <li>1.2. El producto habrá quedado registrado en su lista de deseados.</li> <li>Eliminar producto de lista de deseados.</li> <li>2.1. El cliente presionará el botón de "eliminar de lista de deseados".</li> <li>2.2. El producto quedará eliminado de la lista de deseados.</li> </ol>
Post-Condición	Ninguna
Excepción	Ninguna

CU13. Realiza compra



Nombre del Caso de Uso	Realizar compra
Propósito	Registrar, una compra en el sistema.
Descripción	Se registrará una compra en el sistema.
Actores	Cliente
Actor Inicial	Cliente
Pre-Condición	Ninguna
Flujo Principal	<ol> <li>Registrar compra</li> <li>1.1. El cliente solicita realizar una compra.</li> <li>1.2. El sistema desplegará un formulario de registro donde mostrara los productos que tiene en su carrito de compras.</li> <li>1.3. Se presionará el botón de "Comprar".</li> <li>1.4. El sistema almacenará los datos en la base de datos y el cliente habrá realizado su compra.</li> </ol>
Post-Condición	Ninguna
Excepción	1.3 Datos Inválidos 2.4 Datos Inválidos

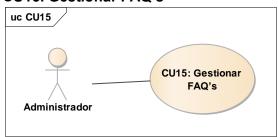
## **CU14.** Calificar producto



Nombre del Caso de Uso	Calificar producto
Propósito	Calificar los productos de la tienda.

Descripción	Los productos podrán ser calificados por aquellos clientes
	que hayan adquirido esos productos
Actores	Cliente
Actor Inicial	Cliente
Pre-Condición	Haber comprado el producto.
Flujo Principal	El cliente se dirigirá a la sesión de productos.
	2. El cliente comprará el producto.
	3. El sistema desplegará un mensaje preguntando al
	cliente si desea comentar y calificar el producto
	4. El cliente calificará el producto con un sistema de
	calificación de cinco estrellas.
	5. El cliente confirmará la calificación del producto
	6. El sistema almacenará la calificación del producto
Post-Condición	La calificación del producto habrá quedado almacenada en
	la base de datos
Excepción	Ninguna

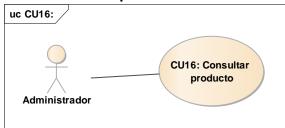
## CU15. Gestionar FAQ's



Nombre del Caso de Uso	Gestionar FAQ's
Propósito	Crear, Modificar y/o eliminar las preguntas más frecuentes de los clientes.
Descripción	Se debe conocer los problemas más comunes de los clientes.
Actores	Administrador
Actor Inicial	Administrador
Pre-Condición	Ninguna
Flujo Principal	1. Registrar FAQ's

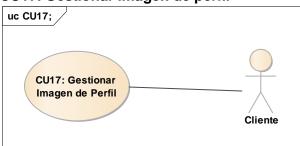
		1.1.	El administrador ingresa a la sección de
		FA	AQ's
		1.2.	Se desplegará una lista con todas las
		pre	eguntas que recibió el administrador.
		1.3.	El administrador seleccionará la pregunta
		qu	e desea responder
		1.4.	Se desplegará un formulario para añadir una
		Pr	egunta frecuente.
		1.5.	El administrador rellenara el formulario.
		1.6.	Presionara el botón de confirmar y
		alr	macenar la Pregunta Frecuente.
	2.	Modif	icar FAQ
		2.1.	El administrador ingresa a la sección de
		FA	AQ's
		2.2.	El administrador seleccionará la pregunta
		qu	e desea modificar
		2.3.	El administrador presiona un botón modificar
		FA	AQ.
		2.4.	Se desplegará un formulario para modificar
		un	a Pregunta frecuente.
		2.5.	El administrador actualizara el formulario.
		2.6.	Presionara el botón de confirmar y
		alr	macenar la
		Pr	egunta Frecuente.
	3.	Elimir	nar FAQ
		3.1.	El administrador ingresa a la sección de
		FA	AQ's
		3.2.	El administrador presionara el botón eliminar
		de	la lista de pregunta frecuente.
		3.3.	Desplegara un mensaje de confirmación.
		3.4.	El administrador confirma y elimina de la
		ba	se de datos la pregunta frecuente.
Post-Condición	Se gua	arda los	s cambios realizados en la base de datos.
Excepción	Ningui	na	

# CU16. Consultar producto



Nombre del Caso de Uso	Consultar Productos		
Propósito	Desplegar la lista de los productos registrados en el sistema		
Descripción	Se mostrarán todos los productos registrados en el sistema con su respectivo stock de inventario.		
Actores	Administrador		
Actor Inicial	Administrador		
Pre-Condición	Ninguna		
Flujo Principal	<ol> <li>El administrador ingresará a la sección de productos</li> <li>El sistema desplegará la lista con todos los productos registrados.</li> <li>El administrador presionará el botón de "Ver subproductos" del producto al cual desea actualizar su inventario</li> <li>El sistema desplegará una página en la que se mostrarán todos los sub productos pertenecientes a al producto seleccionado.</li> </ol>		
Post-Condición	Ninguna		
Excepción	Ninguna		

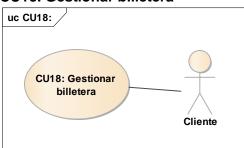
### CU17. Gestionar imagen de perfil



Nombre del Caso de Uso	Gestionar imagen de perfil
Propósito	El cliente podrá subir su imagen de perfil.

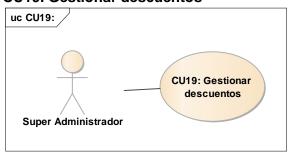
Descripción	Se mostrara la imagen del cliente.
Actores	Cliente
Actor Inicial	Cliente
Pre-Condición	Ninguna
Flujo Principal	El cliente ingresará su imagen de perfil
Post-Condición	Ninguna
Excepción	Ninguna

## CU18. Gestionar billetera



Nombre del Caso de Uso	Gestionar billetera	
Propósito	El cliente podrá introducir número de billetera.	
Descripción	Se podrá registrar, editar o eliminar el número de billetera que tenga.	
Actores	Cliente	
Actor Inicial	Cliente	
Pre-Condición	Ninguna	
	El Cliente ingresará su número de billetera.	
Flujo Principal	2. El Cliente podrá editar su número de billetera.	
	3. El Cliente podrá eliminar su número de billetera si así lo	
	desea	
Post-Condición	Ninguna	
Excepción	Ninguna	

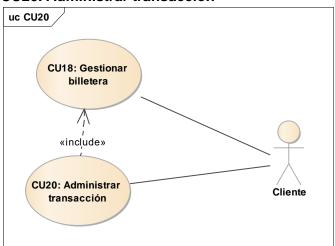
## **CU19. Gestionar descuentos**



Registrar, modificar y/o eliminar descuentos en el sistema.	Nombre del Caso de Uso	Gestionar descuentos		
Descripción  podrá modificar o eliminar.  Actores  Administrador  Administrador  Pre-Condición  1. Registrar descuento  1. El administrador deberá presionar el botón de "Registrar Descuento".  2. El sistema desplegará un formulario de registro donde se solicitarán los datos que debe introducir.  3. Se presionará el botón de "Registrar".  4. El sistema almacenará los datos en la base de datos y el descuento habrá quedado registrado.  2. Modificar Descuento.  1. El Administrador presionará el botón de editar Descuento.  5. El sistema desplegará un formulario con los datos actuales del descuento.  3. El asministrador modificará los datos que desee y	Propósito	Registrar, modificar y/o eliminar descuentos en el sistema.		
Actores Administrador  Actor Inicial Administrador  Pre-Condición Ninguna  1. Registrar descuento  1. El administrador deberá presionar el botón de "Registrar Descuento".  2. El sistema desplegará un formulario de registro donde se solicitarán los datos que debe introducir.  3. Se presionará el botón de "Registrar".  4. El sistema almacenará los datos en la base de datos y el descuento habrá quedado registrado.  2. Modificar Descuento.  1. El Administrador presionará el botón de editar Descuento.  2. El sistema desplegará un formulario con los datos actuales del descuento.  3. El asministrador modificará los datos que desee y	Descrinción			
Actor Inicial  Administrador  Ninguna  1. Registrar descuento  1. El administrador deberá presionar el botón de "Registrar Descuento".  2. El sistema desplegará un formulario de registro donde se solicitarán los datos que debe introducir.  3. Se presionará el botón de "Registrar".  4. El sistema almacenará los datos en la base de datos y el descuento habrá quedado registrado.  2. Modificar Descuento.  1. El Administrador presionará el botón de editar Descuento.  2. El sistema desplegará un formulario con los datos actuales del descuento.  3. El asministrador modificará los datos que desee y	2000 iipoioii	podrá modificar o eliminar.		
Pre-Condición  1. Registrar descuento  1. El administrador deberá presionar el botón de "Registrar Descuento".  2. El sistema desplegará un formulario de registro donde se solicitarán los datos que debe introducir.  3. Se presionará el botón de "Registrar".  4. El sistema almacenará los datos en la base de datos y el descuento habrá quedado registrado.  2. Modificar Descuento.  1. El Administrador presionará el botón de editar Descuento.  2. El sistema desplegará un formulario con los datos actuales del descuento.  3. El asministrador modificará los datos que desee y	Actores	Administrador		
1. Registrar descuento  1. El administrador deberá presionar el botón de "Registrar Descuento".  2. El sistema desplegará un formulario de registro donde se solicitarán los datos que debe introducir.  3. Se presionará el botón de "Registrar".  4. El sistema almacenará los datos en la base de datos y el descuento habrá quedado registrado.  2. Modificar Descuento.  1. El Administrador presionará el botón de editar Descuento.  2. El sistema desplegará un formulario con los datos actuales del descuento.  3. El asministrador modificará los datos que desee y	Actor Inicial	Administrador		
1. El administrador deberá presionar el botón de "Registrar Descuento".  2. El sistema desplegará un formulario de registro donde se solicitarán los datos que debe introducir.  3. Se presionará el botón de "Registrar".  4. El sistema almacenará los datos en la base de datos y el descuento habrá quedado registrado.  2. Modificar Descuento.  1. El Administrador presionará el botón de editar Descuento.  2. El sistema desplegará un formulario con los datos actuales del descuento.  3. El asministrador modificará los datos que desee y	Pre-Condición			
	Flujo Principal	<ol> <li>El administrador deberá presionar el botón de "Registrar Descuento".</li> <li>El sistema desplegará un formulario de registro donde se solicitarán los datos que debe introducir.</li> <li>Se presionará el botón de "Registrar".</li> <li>El sistema almacenará los datos en la base de datos y el descuento habrá quedado registrado.</li> <li>Modificar Descuento.</li> <li>El Administrador presionará el botón de editar Descuento.</li> <li>El sistema desplegará un formulario con los datos actuales del descuento.</li> <li>El asministrador modificará los datos que desee y</li> </ol>		
	Post-Condición	Ninguna		
Post-Condición Ninguna	. Out Outdiding	Tallyana		

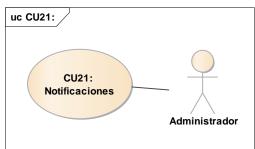
Evenneión	1.3 Datos Inválidos
Excepción	2.4 Datos Inválidos

### CU20. Administrar transacción



Nombre del Caso de Uso	Gestionar billetera	
Propósito	El cliente podrá introducir número de billetera.	
Descripción	Se podrá registrar, editar o eliminar el número de billetera que tenga.	
Actores	Cliente	
Actor Inicial	Cliente	
Pre-Condición	Ninguna	
	4. El Cliente ingresará su número de billetera.	
Flujo Principal	5. El Cliente podrá editar su número de billetera.	
	6. El Cliente podrá eliminar su número de billetera si así lo	
	desea	
Post-Condición	Ninguna	
Excepción	Ninguna	

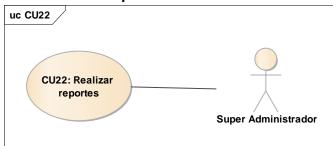
**CU21. Notificaciones** 



Nombre del Caso de Uso	Notificaciones
Propósito	Notificaciones para enviar a los clientes
Descripción	Se registrará Notificaciones en el sistema, así como también se
Descripcion	podrá modificar o eliminar.
Actores	Administrador
Actor Inicial	Administrador
Pre-Condición	Ninguna
	Registrar notificacion
	1.1. El administrador deberá presionar el botón de
	"Registrar notificacion".
	1.2. El sistema mostara un formulario de notificacion.
	1.3. Se presionará el botón de "Registrar".
	1.4. El sistema almacenará los datos y los enviara a los
	clientes.
	2. Modificar notificacion.
Flujo Principal	2.1. El Administrador presionará el botón de editar
	notificacion.
	2.2. El sistema desplegará un formulario con los datos
	actuales del notificacion.
	2.3. El asministrador modificará los datos que desee y
	presionará el botón de confirmar cambios.
	2.4. Los datos modificados serán almacenados en la base
	de datos.
	3. Eliminar notificacion.

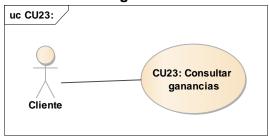
	<ul><li>3.1. El administrador presionará el botón de "Eliminar notificacion".</li><li>3.2. El sistema pedirá una confirmación.</li><li>3.3. El correo quedará eliminado de la base de datos.</li></ul>
Post-Condición	Ninguna
Excepción	1.3 Datos Inválidos 2.4 Datos Inválidos

### CU22. Realizar reportes



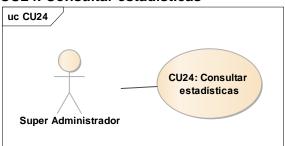
Nombre del Caso de Uso	Realizar Reportes		
Pronósito	Obtener los Reportes de ventas, productos más pedidos,		
Propósito	productos menos adquiridos, etc.		
	Se mantendrá un registro de los Reportes de los productos		
Descripción	para así tener un mejor control de las ventas y poder tomar		
	mejores decisiones para la empresa		
Actores	Super Administrador		
Actor Inicial	Super Administrador		
Pre-Condición	Ninguna		
	El actor ingresará a la pestaña de Reportes.		
	2. El sistema desplegará un menú en el cual el actor		
Flujo Principal	podrá seleccionar que tipo de datos desea ver.		
	3. Una vez seleccionado el sistema mostrará los datos		
	solicitados.		
Post-Condición	Ninguna		
Excepción	Ninguna		

## CU23. Consultar ganancias



Nombre del Caso de Uso	Consultar ganancias			
Propósito	El cliente podrá visualizar sus puntos y adminístrarlos.			
Descripción	Se mostrarán todos los puntos que el usuario tiene.			
Actores	Cliente			
Actor Inicial	Cliente			
Pre-Condición	Ninguna			
	1. El cliente ingresará a su cuenta y podrá ver los puntos			
Flujo Principal	que tiene.			
	2. El cliente podrá canjear sus puntos.			
Post-Condición	Ninguna			
Excepción	Ninguna			

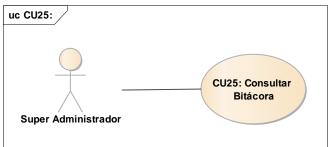
### CU24. Consultar estadísticas



Nombre del Caso de Uso	Consultar estadísticas			
Propósito	Obtener las estadísticas de ventas, productos más pedidos.			
	Se mantendrá un registro de las estadísticas de los			
Descripción	productos y servicios para así tener un mejor control de las			
	ventas y poder tomar mejores decisiones para la empresa			
Actores	Super Administrador			
Actor Inicial	Super Administrador			
Pre-Condición	Ninguna			
Flujo Principal	El actor ingresará a la pestaña de Estadísticas.			

	2. El sistema desplegará un menú en el cual el actor podrá			
	seleccionar que tipo de datos desea ver.			
	3. Una vez seleccionado el sistema mostrará los datos			
	solicitados.			
Post-Condición	Ninguna			
Excepción	Ninguna			

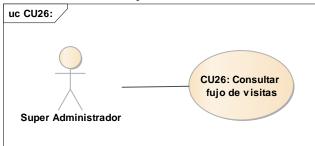
## CU25. Consultar bitácora



Nombre del Caso de Uso	Consultar Bitácora			
Propósito	Tener un registro de todas las acciones que se realizan en			
	el sistema de información			
Descripción	El super administrador podrá monitorear todas las acciones			
	que se realizan en el sistema de información, conociendo			
	tanto la acción realizada como quien la realizó			
Actores	Super Administrador			
Actor Inicial	Super Administrador			
Pre-Condición	Ninguna			
Flujo Principal	El Super administrador ingresará a la sección de			
	bitácora			
	2. El sistema desplegará una tabla en la que se podrá			
	ver: la acción realizada, la tabla afectada, el usuario			
	que realizo la acción y la fecha y hora de la acción			
	realizada			
Pre-Condición	Ninguna     1. El Super administrador ingresará a la sección de bitácora     2. El sistema desplegará una tabla en la que se podrá ver: la acción realizada, la tabla afectada, el usuari que realizo la acción y la fecha y hora de la acción			

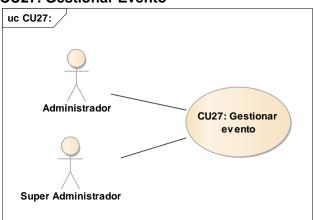
Post-Condición	Ninguna.
Excepción	Ninguna.

### CU26. Consultar flujo de visitas



Nombre del Caso de Uso	Consultar flujo de Visitas			
Propósito	Se podrá visualizar las visitas al sitio web como la			
	aplicación móvil.			
Descripción	Se consultarán las visitas al ecommerce.			
Actores	Super Administrador			
Actor Inicial	Super Administrador			
Pre-Condición	Ninguna			
Flujo Principal	1. Flujo de visitas			
	1.1. El super administrador ingresará a la sección "Flujo			
	de visitas"			
	1.2. El sistema desplegará flujo de las visitas que se han			
	realizado por fechas.			
Post-Condición	Ninguna			
Excepción	Ninguna			

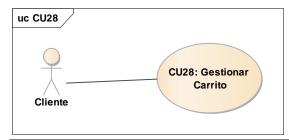
### **CU27. Gestionar Evento**



Nombre del Caso de Uso	Gestionar evento	
Propósito	Registrar, modificar y/o eliminar eventos en el sistema.	
Descripción	Se registrará un evento en el sistema, así como también podrá modificar sus datos o eliminarlos.	
Actores	Administrador	
Actor Inicial	Àdministrador	

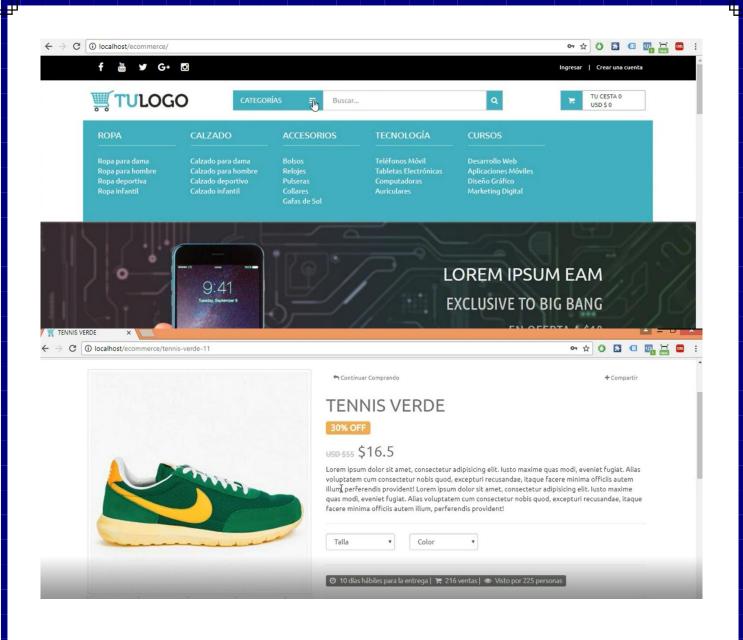
Pre-Condición	Ninguna		
	1. Registrar evento		
	1.1. EL administrador deberá presionar el botón de "Registrarse evento".		
	1.2. El sistema desplegará un formulario de registro donde     se solicitarán los datos que se deben registrar.		
	1.3. El administrador introducirá los datos     correspondientes.		
	1.4. Se presionará el botón de "Registrar".		
	1.5. El sistema almacenará los datos en la base de datos y     el cliente habrá quedado registrado.		
	2. Modificar Evento.		
Flujo Principal	2.1. El administrador presionará el botón de editar datos de evento.		
	2.2. El sistema desplegará un formulario con los datos actuales del evento.		
	2.3. El administrador modificará los datos que desee y presionará el botón de confirmar cambios.		
	2.4. Los datos modificados serán almacenados en la base de datos.		
	3. Eliminar Evento.		
	3.1. El administrador presionará el botón de "eliminar evento".		
	3.2. El sistema pedirá una confirmación.		
	3.3. El evento quedará eliminado de la base de datos.		
Post-Condición	Ninguna		
Excepción	1.3 Datos Inválidos		
-1	2.4 Datos Inválidos		

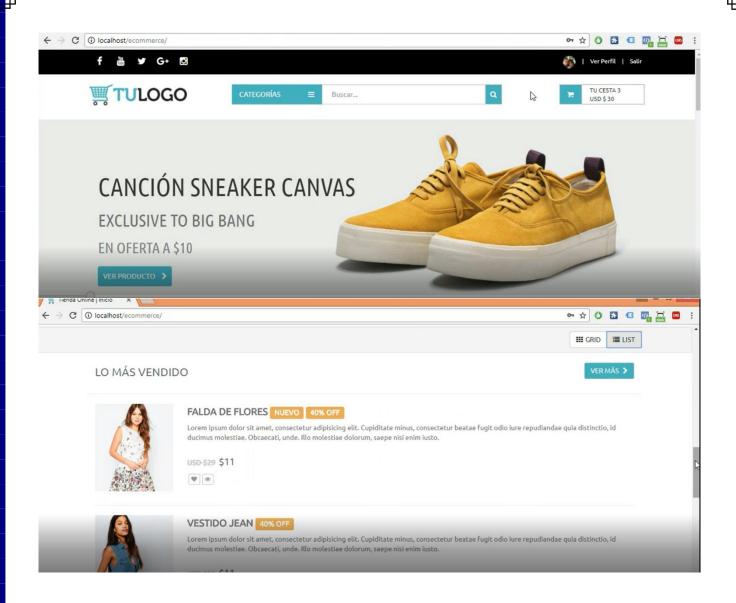
### CU28. Gestionar carrito



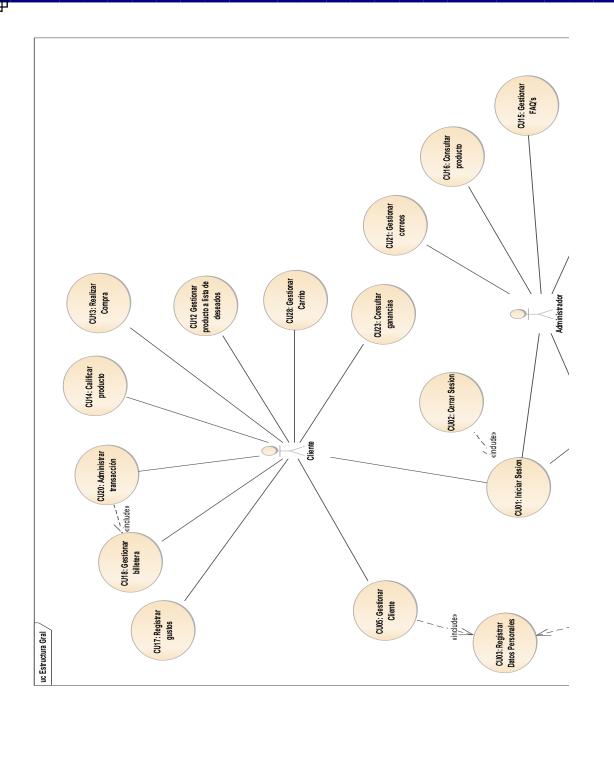
Nombre del Caso de Uso	Gestionar carrito		
Propósito	Registrar, modificar y/o eliminar carrito de compras.		
Doscrinción	Se registrará productos en el carrito de compras, así como		
Descripción	también se podrá modificar sus datos o eliminarlos.		
Actores	Cliente		
Actor Inicial	Cliente		
Pre-Condición	Ninguna		
	Registrar producto al carrito		
	<ol> <li>1.1. La persona que desea registrar un producto al carrito deberá presionar el botón de "Añadir al carrito".</li> </ol>		
	1.2. El sistema añadirá el producto seleccionado al carrito de compras.		
Flujo Principal	1.3. El sistema almacenará los datos en la base de datos.		
	2. Eliminar producto del carrito.		
	2.1. El cliente ingresará a su carrito de compras.		
	2.2. El cliente presionará el botón de "eliminar producto".		
	2.3. El sistema quitara el producto de su carrito de		
	compras.		
Post-Condición	Ninguna		
Evención	1.3 Datos Inválidos		
Excepción	2.4 Datos Inválidos		

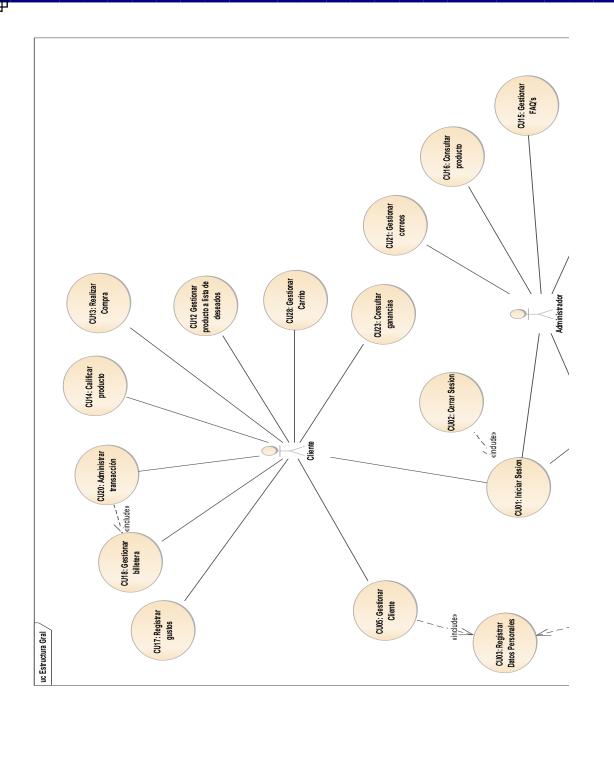
### 3.4 PROTOTIPAR INTERFAZ DE USUARIO





#### 3.5 DIAGRAMA DE CASOS DE USO

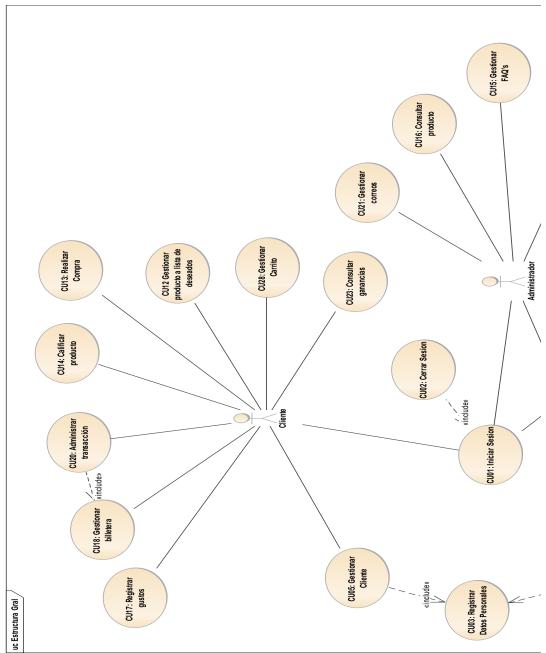




# 4. DISEÑO DE DATOS

# 4.1 DISEÑO LOGICO

### 4.1.1 DIAGRAMA DE CLASES



### 4.1.2 MAPEO

### **Users**

PK

	id nombi	e fecha nac	imiento pais	ciudad	direccion
--	----------	-------------	--------------	--------	-----------

#### **Gustos**

PK				
id	SW	nom_pro		
Permisos PK				
id	key	tabla	fecha	
Permisos_Us	sers FK	_		
idPermisos	idUsers			
Faqs PK				FK
id	fecha	pregunta	respuesta	id_Users
Roles PK				
id	nombre	slug		
Roles_Users	FK			
id_Roles	is_Users	]		
Permisos_Ro	oles FK	_		
id_Permisos	id_Roles			
Ganancias_l PK	Jsers		_	
id	ganancias	estado		
Tipos_Punto	s	_		
id	nombre			
WishList PK			FK	FK
id	fecha_ini	Fecha_fin	id_Users	id_producto
CorreosNL PK		FK	_	
id	contenido	id_Users		
Empresa				

PK codigo	nombre	descripcion	٦
Codigo	THOMBIG	accompoint	_
Puntuacion PK			FK FK
id	valor	modelo	id_Empresa id_Producto
Inventario PK		_	
id	stock		
Billetera PK		FK	
cod	Saldo	id_transaccion	
Transaccion PK		,	_
id	monto	descripcion	J
Nota_Venta PK	1		
id	fecha	monto	_
Producto PK			FK FK
id	descripcion	precio	porcentajeP id_inventario id_product
Descuentos PK			_
fecha_inicio	fecha_fin	valor	_
Eventos PK			
id	titulo	asunto	_
Producto_ev FK	rento FK	_	
id_evento	id_producto	]	
Categorias PK		_	
id	nombre		
Imagen			

PK		FK
id	path	id_producto

## Detalle\_Venta

PΚ

cantidad preciov

#### **Similares**

PΚ

id nombre\_p

### Bitacora

PΚ

id ip fecha_inicio	fecha_fin
--------------------	-----------

### Detalle\_Bitacora

PK FK

id tabla accion fecha id\_Bitacora

### 4.2 DISEÑO FISICO

#### 4.2.1 TABLA DE VOLUMEN

#### Users

		TIPO DE			
ATRIBUTOS	LLAVES	DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
Id	Primaria	Entero	50	NO	ld del usuario
nombre		Entero	50	NO	Nombre del usuario
Fecha_nacimiento		Fecha	50	NO	Fecha de nacimiento
País		Caracteres	50	NO	País donde vive el usuario
Cuidad		Caracteres	50	NO	Ciudad donde vive el usuario
Dirección		Caracteres	50	NO	Dirección donde vive el usuario
Email		Caracteres	50	NO	Email del usuario
Password		Caracteres	50	NO	Contraseña
idgustos	Foránea	Caracteres	50	SI	Gustos

#### Gustos

		TIPO DE			
ATRIBUTOS	LLAVES	DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
ID	Primaria	Entero	50	NO	Id del gusto
SW		Caracteres	50	NO	
Nom_pro		Caracteres	50	NO	Nombre del producto

#### **Permisos**

		TIPO DE			
ATRIBUTOS	LLAVES	DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION

ld	Primaria	Entero	50	NO	Id del permiso
Key		Caracteres	50	NO	Key del permiso
Tabla		Caracteres	50	NO	
fecha		Fecha	50	NO	Fecha en la que se crea

#### **Permisos Users**

		TIPO DE			
ATRIBUTOS	LLAVES	DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
	Primaria				
idPermisos	Foranea	Entero	50	NO	Id del permiso
	Primaria				
Idusers	Foranea	Entero	50	NO	Id del usuario

#### Fags

. uqo					
		TIPO DE			
ATRIBUTOS	LLAVES	DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
ID	Primaria	Entero	50	NO	CI de la persona
Fecha		Fecha	50	NO	Fecha de creación
Pregunta		Caracteres	50	NO	Pregunta realizada
Respuesta		Caracteres	50	NO	Respuesta a la pregunta
IdUsers	Foranea	Entero	50	NO	Id del usuario

#### Roles

ATRIBUTOS	LLAVES	TIPO DE DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
Id	Primaria	Entero	50	NO	ld del ROL
nombre		Caracteres	50	NO	Nombre del Rol
slug			50	NO	

#### **Roles Users**

		TIPO DE			
ATRIBUTOS	LLAVES	DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
	Primaria				
Id_Roles	Foranea	Entero	50	NO	ld del rol
	Primaria-				
Id_Users	Foranea	Entero	50	NO	ID usuario

### Permisos Roles

		TIPO DE			
ATRIBUTOS	LLAVES	DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
	Primaria-				
IDPermisos	Foranea	Entero	50	NO	Id del permiso
	Primaria-				
IdRoles	Foranea	Entero	50	NO	ld del rol

### **Ganancias Users**

		TIPO DE			
ATRIBUTOS	LLAVES	DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
ID	Primaria	Entero	50	NO	ID de la ganancia

Ganancias	Entero	50 NO	Ganancias
Estado	Caracteres	50 NO	Estado

**Tipos Puntos** 

ATRIBUTOS	LLAVES	TIPO DE DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
ID	Primaria	Entero			ID del punto
Nombre		Caracteres	50	NO	Nombre del tipo de punto

#### Wishlist

THO INC.						
		TIPO DE				
ATRIBUTOS	LLAVES	DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION	
ID	Primaria	Entero	50	NO	ID del wishlist	
Fecha ini		Fecha	50	NO	Fecha inicial	
Fecha fin		Fecha	50	NO	Fecha final	
ld users	Foranea	Entero	50	NO	Id del usuario	
Id producto	Foranea	Entero	50	NO	Id del producto	

#### CorreosNL

ATRIBUTOS	LLAVES	TIPO DE DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
ld	Primaria	Entero	50	NO	ID del correo
Contenido		Caracteres	50	NO	Contenido del correo
Id Users	Foranea	Entero	50	NO	Id del usuario

**Empresa** 

		TIPO DE			
ATRIBUTOS	LLAVES	DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
Codigo	Primaria	Entero	50	NO	ID de la factura
Nombre		Caracteres	50	NO	Fecha de la factura
Descripcion		Caracteres	50	NO	Descripcion

#### **Puntuacion**

	· antagoron							
		TIPO DE						
ATRIBUTOS	LLAVES	DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION			
ID	Primaria	Entero	50	NO	Id de la puntuación			
Valor		Entero	50	NO	Valor de la puntuación			
Modelo		Caracteres	50	NO	Modelo			
Id empresa	Foranea	Entero	50	NO	Id de la empresa			
Id producto	Foranea	Entero	50	NO	Id del producto			

#### Inventario

ATRIBUTOS	LLAVES	TIPO DE DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
Id	Primaria	Entero	50	NO	Id del inventario
Stock		Caracteres	50	NO	Descripcion del inventario

### Billetera

		TIPO DE			
ATRIBUTOS	LLAVES	DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
Cod	Primaria	Entero	50	NO	Codigo de la billetera
Saldo		Entero	50	NO	Saldo de la billetera
Id Transaccion	Foranea	Entero	50	NO	Id de transacción

#### **Transaccion**

ATRIBUTOS	LLAVES	TIPO DE DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
ld	Primaria	Entero	50	NO	Id de la transaccion
monto		Caracteres	50	NO	Monto de la transaccion
Descripcion		Caracteres	50	NO	Descripcion de la transaccion

#### Nota Venta

ATRIBUTOS	LLAVES	TIPO DE DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
ld	Primaria	Entero	50	NO	Id de la nota de venta
Fecha		Fecha	50	NO	Fecha de la venta
Monto		Entero	50	NO	Monto de la venta

### Producto

ATRIBUTOS	LLAVES	TIPO DE DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION		
ld	Primaria	Entero	50	NO	Id del producto		
Descripcion		Caracteres	50	NO	Descripcion del producto		
Precio		Entero	50	NO	Precio del producto		
PorcentajeP		Entero	50	NO	Porcentaje		
Id inventario	Foranea	Entero	50	NO	Id de inventario		
Id producto	Foranea	Entero	50	NO	Id del producto		

#### **Descuentos**

ATRIBUTOS	LLAVES	TIPO DE DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
Fecha ini	Primaria	Fecha	50	NO	Fecha de inicio
Fecha fin		Fecha	50	NO	Fecha de Final
Valor		Entero	50	NO	Valor del descuento

#### **Eventos**

		TIPO DE			
ATRIBUTOS	LLAVES	DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
Id	Primaria	Entero	50	NO	Id del evento
Titulo		Caracteres	50	NO	Titulo del evento
asunto		Caracteres	50	NO	Asunto del evento

#### Producto evento

		TIPO DE			
ATRIBUTOS	LLAVES	DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
	Primaria-				
Id evento	Foranea	Entero	50	NO	Id del evento
	Primaria-				
Id producto	Foranea	Entero	50	NO	Id del prodcuto

Categorías

Outogorius					
		TIPO DE			
ATRIBUTOS	LLAVES	DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
ld	Primaria	Entero	50	NO	Id de la categoria
Nombre		Caracteres	50	NO	Nombre de la categoria

imagen

ATRIBUTOS	LLAVES	TIPO DE DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
ID	Primaria	Entero	50	NO	Id de la imagen
Path		Caracteres	50	NO	
Id producto		Entero	50	NO	Id del producto

#### **Detalle venta**

		TIPO DE			
ATRIBUTOS	LLAVES	DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
Cantidad	Primaria	Entero	50	NO	cantidad
Preciov		Entero	50	NO	precio

#### similares

ATRIBUTOS	LLAVES	TIPO DE DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
Id	Primaria	Entero	50	NO	Id
Nombre p		Caracteres	50	NO	nombre

#### Bitacora

ATRIBUTOS	LLAVES	TIPO DE DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
Id	Primaria	Entero	50	NO	Id
ip		Caracteres	50	NO	Ip
Fecha inicio		Fecha	50	NO	Fecha de inicio
Fecha fin		Fecha	50	NO	Fecha final

#### 4.2.2 SCRIPT DE LA BD

Base de datos: `dbe-commerce`

-- Estructura de tabla para la tabla `billetera`

CREATE TABLE IF NOT EXISTS `billetera` (

`id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO\_INCREMENT,

`monto` int(11) NOT NULL,

`id\_user` int(10) unsigned NOT NULL,

`created\_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,

```
`updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
  KEY `billetera_id_user_foreign` (`id_user`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4 unicode ci AUTO INCREMENT=4;
-- Estructura de tabla para la tabla `bitacora`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `bitacora` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
  `fecha inicio` datetime NOT NULL,
  `id_user` int(10) unsigned NOT NULL,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL, `updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
  KEY `bitacora_id_user_foreign` (`id_user`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=1;
-- Estructura de tabla para la tabla `calificacion`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `calificacion` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
  `valor` int(11) NOT NULL,
  `modelo` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `id_modelo` int(11) NOT NULL,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
 PRIMARY KEY (`id`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4 unicode ci AUTO INCREMENT=1;
-- Estructura de tabla para la tabla `categoria`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `categoria` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
  `nombre` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY ('id')
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=6;
-- Estructura de tabla para la tabla `correo nl`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `correo_nl` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
  `contenido` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `id_user` int(10) unsigned NOT NULL,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY ('id'),
  KEY `correo_nl_id_user_foreign` (`id_user`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=1;
-- Estructura de tabla para la tabla `data_rows`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `data rows` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO_INCREMENT,
  `data type id` int(10) unsigned NOT NULL,
  `field` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `type` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `display name` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `required` tinyint(1) NOT NULL DEFAULT '0',
  `browse` tinyint(1) NOT NULL DEFAULT '1',
  `read` tinyint(1) NOT NULL DEFAULT '1',
  `edit` tinyint(1) NOT NULL DEFAULT '1',
  `add` tinvint(1) NOT NULL DEFAULT '1',
  `delete` tinyint(1) NOT NULL DEFAULT '1',
  `details` text COLLATE utf8mb4 unicode ci,
  `order` int(11) NOT NULL DEFAULT '1',
```

```
PRIMARY KEY ('id'),
  KEY `data_rows_data_type_id_foreign` (`data_type_id`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=1;
-- Estructura de tabla para la tabla `data_types`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `data_types` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
  `name` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode ci NOT NULL,
  `slug` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `display_name_singular` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `icon` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci DEFAULT NULL,
  `model name` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci DEFAULT NULL,
  `policy_name` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci DEFAULT NULL,
  `controller` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci DEFAULT NULL,
  `description` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci                        DEFAULT NULL,
  `generate permissions` tinyint(1) NOT NULL DEFAULT '0',
  `server side` tinyint(4) NOT NULL DEFAULT '0',
  `details` text COLLATE utf8mb4_unicode_ci,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
  UNIQUE KEY `data types name unique` (`name`),
  UNIQUE KEY `data_types_slug_unique` (`slug`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4 unicode ci AUTO INCREMENT=1;
-- Estructura de tabla para la tabla `descuentos`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `descuentos` (
  id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
  `fecha inicio` datetime NOT NULL,
  `fecha fin` datetime NOT NULL,
  `valor` double NOT NULL,
  `id producto` int(10) unsigned NOT NULL,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
  KEY `descuentos_id_producto_foreign` (`id_producto`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4 unicode ci AUTO INCREMENT=223 ;
-- Estructura de tabla para la tabla `deseados`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `deseados` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO_INCREMENT,
  `id_usuario` int(10) unsigned NOT NULL,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
  KEY `deseados id usuario foreign` (`id usuario`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4 unicode ci AUTO INCREMENT=1;
-- Estructura de tabla para la tabla `detalle bitacora`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `detalle_bitacora` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
  `accion` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `fecha` datetime NOT NULL,
  `id_bitacora` int(10) unsigned NOT NULL,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
```

```
PRIMARY KEY ('id'),
  KEY `detalle_bitacora_id_bitacora_foreign` (`id_bitacora`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=1;
-- Estructura de tabla para la tabla `detalle_venta
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `detalle_venta` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
  `cantidad` int(11) NOT NULL,
  `precio` double NOT NULL,
  `id_venta` int(10) unsigned NOT NULL,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `id producto` int(10) unsigned NOT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
  KEY `detalle venta id venta foreign` (`id venta`),
  KEY `detalle_venta_id_producto_foreign` (`id_producto`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4 unicode ci AUTO INCREMENT=5 ;
-- Estructura de tabla para la tabla `det_deseados`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `det_deseados` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO_INCREMENT,
  `id_producto` int(10) unsigned NOT NULL,
  `id deseados` int(10) unsigned NOT NULL,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
  KEY `det_deseados_id_producto_foreign` (`id_producto`),
  KEY `det deseados id deseados foreign` (`id deseados`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=1;
-- Estructura de tabla para la tabla `empresa`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `empresa` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
  `pais` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `descripcion` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `calificacion` double(8,2) NOT NULL,
  `propietario` int(10) unsigned NOT NULL,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
  KEY `empresa_propietario_foreign` (`propietario`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=4;
-- Estructura de tabla para la tabla `eventos`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `eventos` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
  `titulo` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `asunto` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `id_descuento` int(10) unsigned NOT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
  KEY `eventos id descuento foreign` (`id descuento`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=2;
-- Volcado de datos para la tabla `eventos`
```

```
INSERT INTO `eventos` (`id`, `titulo`, `asunto`, `created_at`, `updated_at`, `id_descuento`)
VALUES
(1, 'verano', 'inicio de verano', NULL, NULL, 111);
-- Estructura de tabla para la tabla `faqs`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `faqs` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
  `fecha` datetime NOT NULL,
  `pregunta` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `id_user` int(10) unsigned NOT NULL,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY ('id'),
  KEY `faqs id user foreign` (`id user`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=1 ;
-- Estructura de tabla para la tabla `ganancias user`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `ganancias_user` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
  `ganancia` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `estado` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `id user` int(10) unsigned NOT NULL,
  `id tipo` int(10) unsigned NOT NULL,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
  KEY `ganancias_user_id_user_foreign` (`id_user`),
KEY `ganancias_user_id_tipo_foreign` (`id_tipo`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4 unicode ci AUTO INCREMENT=3;
-- Estructura de tabla para la tabla `imagen`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `imagen` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO_INCREMENT,
  `path` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `id producto` int(10) unsigned NOT NULL,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL, `updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
  KEY `imagen id producto foreign` (`id producto`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4 unicode ci AUTO INCREMENT=1;
-- Estructura de tabla para la tabla `inventario`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `inventario` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO_INCREMENT,
  `id empresa` int(10) unsigned NOT NULL,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
  KEY `inventario_id_empresa_foreign` (`id_empresa`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=4;
-- Estructura de tabla para la tabla `menus`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `menus` (
  id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO_INCREMENT,
  `name` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
```

```
`updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY ('id'),
  UNIQUE KEY `menus_name_unique` (`name`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4 unicode ci AUTO INCREMENT=1;
-- Estructura de tabla para la tabla `menu_items`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `menu items` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
  `menu_id` int(10) unsigned DEFAULT NULL,
  `title` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `url` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode ci NOT NULL,
  `target` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL DEFAULT ' self',
  `icon class` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci DEFAULT NULL,
  `color` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci DEFAULT NULL,
  `parent id` int(11) DEFAULT NULL,
  `order` int(11) NOT NULL,
  `created at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `parameters` text COLLATE utf8mb4_unicode_ci,
  PRIMARY KEY (`id`),
  KEY `menu_items_menu_id_foreign` (`menu_id`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4 unicode ci AUTO INCREMENT=1;
-- Estructura de tabla para la tabla `migrations`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `migrations` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
  `migration` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `batch` int(11) NOT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4 unicode ci AUTO INCREMENT=64 ;
-- Estructura de tabla para la tabla `nota venta`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `nota_venta` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO_INCREMENT,
  `fecha` date NOT NULL,
  `monto` int(11) NOT NULL,
  `id_user` int(10) unsigned NOT NULL,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `total puntos` int(11) NOT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
  KEY `nota_venta_id_user_foreign` (`id_user`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=3;
-- Estructura de tabla para la tabla `password resets`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `password_resets` (
  `token` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `created at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  KEY `password_resets_email_index` (`email`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci;
-- Estructura de tabla para la tabla `permissions`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `permissions` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
  `key` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
```

```
`created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
  KEY `permissions_key_index` (`key`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=1;
-- Estructura de tabla para la tabla `permission role`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `permission_role` (
  permission id` int(10) unsigned NOT NULL,
  `role_id` int(10) unsigned NOT NULL,
  PRIMARY KEY (`permission_id`,`role_id`),
  KEY `permission role permission_id_index` (`permission_id`),
  KEY `permission_role_role_id_index` (`role_id`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4 unicode ci;
-- Estructura de tabla para la tabla `producto`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `producto` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
  `descripcion` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `nombre` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `precio` double NOT NULL,
  `por_puntos` int(11) NOT NULL,
  `calificacion` double(8,2) NOT NULL,
  `id_categoria` int(10) unsigned NOT NULL,
  `id_inventario` int(10) unsigned NOT NULL,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `stock` int(11) NOT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
  KEY `producto id categoria foreign` (`id categoria`),
  KEY `producto id inventario foreign` (`id inventario`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=7;
-- Estructura de tabla para la tabla `prod_evento`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `prod_evento` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
  `id_producto` int(10) unsigned NOT NULL,
  `id_evento` int(10) unsigned NOT NULL,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
  KEY `prod_evento_id_producto_foreign` (`id_producto`),
  KEY `prod evento_id_evento_foreign` (`id_evento`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=14 ;
-- Estructura de tabla para la tabla `roles`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `roles` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO_INCREMENT,
  `name` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `display_name` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode ci NOT NULL,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL, `updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
  UNIQUE KEY `roles name unique` (`name`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=4;
-- Estructura de tabla para la tabla `settings`
```

```
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `settings` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
  `key` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `display name` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `value` text COLLATE utf8mb4_unicode_ci,
  `details` text COLLATE utf8mb4_unicode_ci,
  `type` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `order` int(11) NOT NULL DEFAULT '1',
  `group` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
  UNIQUE KEY `settings_key_unique` (`key`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4 unicode ci AUTO INCREMENT=1;
-- Estructura de tabla para la tabla `tipos_ganancias`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `tipos ganancias` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO_INCREMENT,
  `nombre` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `created at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=5 ;
-- Estructura de tabla para la tabla `transaccion`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `transaccion` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO_INCREMENT,
  `tipo` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `concepto` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `monto` int(11) NOT NULL,
  `id_billetera` int(10) unsigned NOT NULL,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
  KEY `transaccion id billetera foreign` (`id billetera`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=3 ;
-- Estructura de tabla para la tabla `translations`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `translations` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
  `table_name` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `column name` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `foreign key` int(10) unsigned NOT NULL,
  `value` text COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
  UNIOUE
                KEY
                           `translations table name column name foreign key locale unique`
(`table_name`,`column_name`,`foreign_key`,`locale`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4 unicode ci AUTO INCREMENT=1;
-- Estructura de tabla para la tabla `users`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `users` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO_INCREMENT,
  `role id` int(10) unsigned DEFAULT NULL,
  `name` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `fecha nac` date NOT NULL,
  `pais` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
```

```
`email` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `avatar` varchar(191)    COLLATE utf8mb4_unicode_ci    DEFAULT 'users/default.png',
  `password` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `referido_code` int(11) NOT NULL,
  `ref_code_by` int(11) NOT NULL,
  `remember token` varchar(100) COLLATE utf8mb4 unicode ci DEFAULT NULL,
  `created at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
  UNIQUE KEY `users_email_unique` (`email`),
  KEY `users_role_id_foreign` (`role_id`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=10 ;
-- Estructura de tabla para la tabla `user_roles`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `user_roles` (
  `user id` int(10) unsigned NOT NULL,
  `role id` int(10) unsigned NOT NULL,
  PRIMARY KEY (`user_id`,`role_id`),
  KEY `user_roles_user_id_index` (`user_id`),
  KEY `user_roles_role_id_index` (`role_id`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4 unicode ci;
-- Restricciones para tablas volcadas
-- Filtros para la tabla `billetera`
ALTER TABLE `billetera`
  ADD CONSTRAINT `billetera_id_user_foreign` FOREIGN KEY (`id_user`) REFERENCES `users`
(`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `bitacora`
ALTER TABLE `bitacora`
  ADD CONSTRAINT `bitacora id user foreign` FOREIGN KEY (`id user`) REFERENCES `users`
(`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `correo nl`
ALTER TABLE `correo_nl`
  ADD CONSTRAINT `correo_nl_id_user_foreign` FOREIGN KEY (`id_user`) REFERENCES `users`
(`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `data_rows`
ALTER TABLE `data rows`
  ADD CONSTRAINT `data_rows_data_type_id_foreign` FOREIGN KEY (`data_type_id`) REFERENCES
`data types` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `descuentos`
ALTER TABLE `descuentos`
  ADD CONSTRAINT `descuentos_id_producto_foreign` FOREIGN KEY (`id_producto`) REFERENCES
`producto` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `deseados`
ALTER TABLE `deseados`
  ADD CONSTRAINT `deseados id usuario foreign` FOREIGN KEY (`id usuario`) REFERENCES
`users` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `detalle bitacora`
ALTER TABLE `detalle_bitacora`
                    `detalle_bitacora_id_bitacora_foreign` FOREIGN KEY (`id_bitacora`)
       CONSTRAINT
REFERENCES `bitacora` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `detalle_venta`
ALTER TABLE `detalle venta`
  ADD CONSTRAINT `detalle_venta_id_producto_foreign` FOREIGN KEY (`id_producto`) REFERENCES
producto` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE,
```

```
ADD CONSTRAINT `detalle_venta_id_venta_foreign` FOREIGN KEY (`id_venta`) REFERENCES
`nota_venta` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `det deseados`
ALTER TABLE `det deseados`
  ADD CONSTRAINT `det_deseados_id_deseados_foreign` FOREIGN KEY (`id_deseados`) REFERENCES
deseados` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE,
  ADD CONSTRAINT `det deseados id producto foreign` FOREIGN KEY (`id producto`) REFERENCES
`producto` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `empresa`
ALTER TABLE `empresa`
  ADD CONSTRAINT `empresa_propietario_foreign` FOREIGN KEY (`propietario`) REFERENCES
`users` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `eventos`
ALTER TABLE `eventos`
  ADD CONSTRAINT `eventos id descuento_foreign` FOREIGN KEY (`id_descuento`) REFERENCES
`descuentos` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `faqs`
ALTER TABLE `faqs`
  ADD CONSTRAINT `faqs_id_user_foreign` FOREIGN KEY (`id_user`) REFERENCES `users` (`id`)
ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `ganancias_user`
ALTER TABLE `ganancias_user`
  ADD CONSTRAINT `ganancias_user_id_tipo_foreign` FOREIGN KEY (`id_tipo`) REFERENCES
`tipos_ganancias` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE,
  ADD CONSTRAINT
                    ganancias_user_id_user_foreign` FOREIGN KEY (`id_user`) REFERENCES
`users` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `imagen`
ALTER TABLE `imagen`
  ADD CONSTRAINT `imagen_id_producto_foreign` FOREIGN KEY (`id_producto`) REFERENCES
`producto` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `inventario`
ALTER TABLE `inventario`
  ADD CONSTRAINT `inventario id empresa foreign` FOREIGN KEY (`id empresa`) REFERENCES
'empresa` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `menu_items`
ALTER TABLE `menu items`
  ADD CONSTRAINT `menu_items_menu_id_foreign` FOREIGN KEY (`menu_id`) REFERENCES `menus`
(`id`) ON DELETE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `nota_venta`
ALTER TABLE `nota venta`
  ADD CONSTRAINT `nota_venta_id_user_foreign` FOREIGN KEY (`id_user`) REFERENCES `users`
(`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `permission_role`
ALTER TABLE `permission role`
  ADD CONSTRAINT `permission_role_permission_id_foreign` FOREIGN KEY (`permission_id`)
REFERENCES `permissions` (`id`) ON DELETE CASCADE,
  ADD CONSTRAINT `permission_role_role_id_foreign` FOREIGN KEY (`role_id`) REFERENCES
`roles` (`id`) ON DELETE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `producto`
ALTER TABLE `producto`
  ADD CONSTRAINT `producto_id_categoria_foreign` FOREIGN KEY (`id_categoria`) REFERENCES
categoria` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE,
  ADD CONSTRAINT `producto_id_inventario_foreign` FOREIGN KEY (`id_inventario`) REFERENCES
`inventario` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `prod_evento`
ALTER TABLE `prod_evento`
```

```
ADD CONSTRAINT `prod_evento_id_evento_foreign` FOREIGN KEY (`id_evento`) REFERENCES
eventos` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE,
  ADD CONSTRAINT `prod_evento_id_producto_foreign` FOREIGN KEY (`id_producto`) REFERENCES
`producto` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `transaccion`
ALTER TABLE `transaccion`
  ADD CONSTRAINT `transaccion id billetera foreign` FOREIGN KEY (`id billetera`) REFERENCES
`billetera` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `users`
ALTER TABLE `users`
  ADD CONSTRAINT `users_role_id_foreign` FOREIGN KEY (`role_id`) REFERENCES `roles` (`id`);
-- Filtros para la tabla `user roles`
ALTER TABLE `user roles`
  ADD CONSTRAINT `user_roles_role_id_foreign` FOREIGN KEY (`role_id`) REFERENCES `roles`
(`id`) ON DELETE CASCADE,
  ADD CONSTRAINT `user_roles_user_id_foreign` FOREIGN KEY (`user_id`) REFERENCES `users`
(`id`) ON DELETE CASCADE;
/*!40101 SET CHARACTER SET CLIENT=@OLD CHARACTER SET CLIENT */;
/*!40101 SET CHARACTER_SET_RESULTS=@OLD_CHARACTER_SET_RESULTS */;
/*!40101 SET COLLATION_CONNECTION=@OLD_COLLATION_CONNECTION */;
POBLACION DE DATOS
-- Volcado de datos para la tabla `billetera`
INSERT INTO `billetera` (`id`, `monto`, `id_user`, `created_at`, `updated_at`) VALUES
(1, 1000, 3, '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05 04:00:00'),
(2, 500, 4, '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05 04:00:00'),
(3, 100, 5, '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05 04:00:00');
-- Volcado de datos para la tabla `categoria`
INSERT INTO `categoria` (`id`, `nombre`, `created at`, `updated at`) VALUES
(1, 'ropa', '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05 04:00:00'),
(2, 'celulares', '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05 04:00:00'),
(3, 'computadoras', '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05 04:00:00'),
(4, 'mochilas', '2018-09-06 04:00:00', '2018-09-05 04:00:00'),
(5, 'aparatos electronicos', '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05 04:00:00');
-- Volcado de datos para la tabla `descuentos`
INSERT INTO `descuentos` (`id`, `fecha_inicio`, `fecha_fin`, `valor`, `id_producto`,
`created_at`, `updated_at`) VALUES
(111, '2018-09-05 00:00:00', '2018-09-10 00:00:00', 20, 1, NULL, NULL), (222, '2018-09-05 00:00:00', '2018-09-11 00:00:00', 20, 2, NULL, NULL);
-- Volcado de datos para la tabla `detalle_venta`
INSERT INTO `detalle_venta` (`id`, `cantidad`, `precio`, `id_venta`, `created at`,
`updated_at`, `id_producto`) VALUES
(1, 1, 100, 1, '2018-09-05 04:00:00', NULL, 3),
(2, 2, 200, 1, '2018-09-05 04:00:00', NULL, 4),
(3, 1, 50, 2, '2018-09-05 04:00:00', NULL, 1),
(4, 1, 100, 2, '2018-09-05 04:00:00', NULL, 2);
-- Volcado de datos para la tabla `empresa`
INSERT INTO `empresa` (`id`, `nombre`, `pais`, `descripcion`, `calificacion`,
`propietario`, `created_at`, `updated_at`) VALUES
(1, 'datec srl', 'bolivia', 'empresa de insumos informaticos', 0.00, 6, NULL, NULL), (2, 'forever21', 'bolivia', 'empresa de ropa', 0.00, 7, NULL, NULL), (3, 'tegnocell', 'bolivia', 'empresa de celulares', 0.00, 8, NULL, NULL);
-- Volcado de datos para la tabla `ganancias_user`
INSERT INTO `ganancias_user` (`id`, `ganancia`, `estado`, `id_user`, `id_tipo`,
`created_at`, `updated_at`) VALUES
(1, '19', 'no monetizado', 3, 2, '2018-09-06 04:00:00', '2018-09-06 04:00:00'),
(2, '8', 'no monetizado', 4, 2, '2018-09-06 04:00:00', '2018-09-06 04:00:00');
```

```
-- Volcado de datos para la tabla `inventario`
INSERT INTO `inventario` (`id`, `id_empresa`, `created_at`, `updated_at`) VALUES
(1, 1, NULL, NULL),
(2, 2, NULL, NULL),
(3, 3, NULL, NULL);
-- Volcado de datos para la tabla `nota_venta`
INSERT INTO `nota_venta` (`id`, `fecha`, `monto`, `id_user`, `created_at`, `updated_at`,
`total puntos`) VALUES
(1, '2018-09-05', 500, 3, '2018-09-05 04:00:00', NULL, 19),
(2, '2018-09-05', 150, 4, '2018-09-05 04:00:00', NULL, 8);
-- Volcado de datos para la tabla `producto`
INSERT INTO `producto` (`id`, `descripcion`, `nombre`, `precio`, `por_puntos`,
`calificacion`, `id_categoria`, `id_inventario`, `created_at`, `updated_at`, `stock`)
VALUES
(1, 'color rojo', 'mousse', 50, 3, 0.00, 5, 1, NULL, NULL, 20), (2, 'color azul', 'teclado', 100, 5, 0.00, 5, 1, NULL, NULL, 50),
(3, 'color azul ideal para invierno', 'pantalon', 100, 5, 0.00, 1, 2, NULL, NULL, 100),
(4, 'color rosa ideal para verano', 'vestido', 200, 7, 0.00, 1, 2, NULL, NULL, 204),
(5, 'duos con camara frontal de 8mpx', 'celular alcatel p9', 1050, 8, 0.00, 2, 3, NULL,
NULL, 30),
(6, 'memoria interna de 16gb', 'celular nokia p9', 3050, 10, 0.00, 2, 3, NULL, NULL, 40);
-- Volcado de datos para la tabla `prod evento`
INSERT INTO `prod evento` (`id`, `id producto`, `id evento`, `created at`, `updated at`)
VALUES
(12, 3, 1, NULL, NULL),
(13, 4, 1, NULL, NULL);
-- Volcado de datos para la tabla `roles`
INSERT INTO `roles` (`id`, `name`, `display_name`, `created_at`, `updated_at`) VALUES
(1, 'administrador', 'adm', '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05 04:00:00'),
(2, 'cliente', 'cli', '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05 04:00:00'),
(3, 'empresa', 'emp', '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05 04:00:00');
-- Volcado de datos para la tabla `tipos_ganancias`
INSERT INTO `tipos_ganancias` (`id`, `nombre`, `created_at`, `updated_at`) VALUES
(1, 'referencia', '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05 04:00:00'),
(2, 'compra', '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05 04:00:00');
-- Volcado de datos para la tabla `transaccion`
INSERT INTO `transaccion` (`id`, `tipo`, `concepto`, `monto`, `id_billetera`,
`created_at`, `updated_at`) VALUES
(1, 'egreso', 'compra ', 150, 1, '2018-09-05 04:00:00', NULL),
(2, 'egreso', 'compra', 150, 2, '2018-09-05 04:00:00', NULL);
-- Volcado de datos para la tabla `users`
INSERT INTO `users` (`id`, `role_id`, `name`, `fecha_nac`, `pais`, `direccion`, `email`,
 avatar`, `password`, `referido_code`, `ref_code_by`, `remember_token`, `created_at`,
`updated_at`) VALUES
(1, 1, 'Juan Perez', '1991-09-08', 'bolivia', 'av.landivar', 'juan_@g,mail.com',
'imagesuserdefault', '12345', 100, 123, NULL, '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05
04:00:00'),
(2, 1, 'Rocio Garzon', '1995-04-08', 'bolivia', 'av.robore#3', 'rovagaez_@gmail.com',
'imagesuserdefault', '12345', 101, 123, NULL, '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05
04:00:00'),
(3, 2, 'Luis Velez', '1990-04-08', 'bolivia', 'av.piray', 'luisvelez_@gmail.com',
'imagesuserdefault', '123456', 102, 101, NULL, '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05
04:00:00'),
(4, 2, 'Alvaro fabricio', '1995-04-08', 'bolivia', 'av.robore#5', 'alvaro_@gmail.com',
'imagesuserdefault', '123456', 103, 101, NULL, '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05
04:00:00'),
```

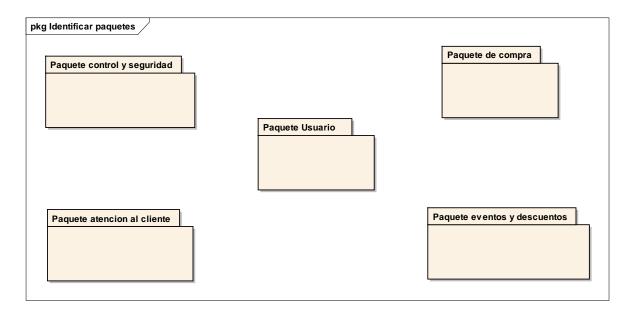
```
(5, 2, 'Leonardo Garcia', '1991-04-08', 'bolivia', 'av.robore#6', 'leogar_@gmail.com',
'imagesuserdefault', '123456', 104, 101, NULL, '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05
04:00:00'),
(6, 3, 'Lucia Garcia', '1981-04-08', 'bolivia', 'av.roca y coronado#6',
'lucia_@gmail.com', 'imagesuserdefault', '12345', 105, 101, NULL, '2018-09-05 04:00:00',
'2018-09-05 04:00:00'),
(7, 3, 'Paul Grimaldo', '1981-04-08', 'bolivia', 'av.cotoca', 'paul @gmail.com',
'imagesuserdefault', '12345', 106, 101, NULL, '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05
04:00:00'),
(8, 3, 'Eduardo Loma', '1960-04-08', 'bolivia', 'av.roca y coronado#6',
'eduardo_@gmail.com', 'imagesuserdefault', '12345', 106, 101, NULL, '2018-09-05 04:00:00',
'2018-09-05 04:00:00'),
(9, 1, 'Karen Rodriguez', '1995-01-08', 'bolivia', 'av.roca y coronado#6',
'karen @gmail.com', 'imagesuserdefault', '1234', 106, 123, NULL, '2018-09-05 04:00:00',
'2018-09-05 04:00:00');
CONSULTAS
-- Muestra los usuarios que tienen >= 500 en su billetera.
      SELECT users.name, billetera.monto from users, billetera
      WHERE billetera.monto>=500 AND users.id = billetera.id user
-- Muestra los usuarios y el monto de compra que realizaron.
      SELECT users.name, producto.nombre, nota venta.monto, detalle venta.precio,
(nota_venta.monto*detalle_venta.precio) AS Total
      FROM users, nota_venta, detalle_venta, producto
      where detalle venta.cantidad = 1 and users.id = nota venta.id user AND
      nota venta.id = detalle venta.id venta AND detalle venta.id producto = producto.id
-- Muestra el nombre del usuario y de la empresa. Y el stock mayor a 50
      SELECT users.name, empresa.nombre, empresa.pais, producto.stock FROM users,
empresa, inventario, producto
      WHERE users.id = empresa.propietario AND empresa.id = inventario.id empresa AND
inventario.id = producto.id_inventario AND producto.stock > 50
      -- Muestra el nombre del producto y la categoria a la que pertenece(1).
      SELECT categoria.nombre, producto.nombre, producto.precio FROM categoria, producto
      WHERE categoria.id = producto.id categoria AND categoria.id = 1
      -- Muestra el nombre, el concepto, y el monto de una transaccion.
      SELECT users.name, transaccion.concepto, transaccion.monto FROM users, billetera,
transaccion
      WHERE users.id = billetera.id user AND billetera.id = transaccion.id billetera
      --Muestra las empresas con stock menores a 300
      SELECT `empresa`.`nombre`, `inventario`.`stock`
    FROM `empresa`, `inventario`
   WHERE `empresa`.`id`=`inventario`.`id_empresa` and `inventario`.`stock` <300
      --Muestra la lista de productos que tiene descuentos en la fecha
      SELECT `producto`.`nombre`, `descuentos`.`valor`
    FROM `producto`,descuentos
    WHERE producto.id=descuentos.id producto AND descuentos.fecha inicio= '2018-09-05'
      --Muestra los productos con categoria 5
```

```
SELECT `producto`.`descripcion` FROM producto WHERE producto.id_categoria = '5'
--Muestra los roles de los usuarios Rocio Garzon
SELECT `users`.*, roles.name
FROM `roles`,users
WHERE roles.id=users.role_id AND users.name = 'Rocio Garzon'
--Muestra en orden todos los usuarios que tiene roles de administrador
SELECT `users`.`name`
FROM `users`
WHERE users.role_id=1
ORDER BY `users`.`name` ASC
```

## 5. FLUJO DE TRABAJO: ANÁLISIS

#### **5.1 ANALISIS DE ARQUITECTURA**

#### 5.1.1 IDENTIFICAR PAQUETES



#### Paquete de Usuarios

En este paquete se abarcará el registro y la gestión de los perfiles de los clientes y de los usuarios administradores.

### Paquete de Compra

Este es, definitivamente el paquete más importante del sistema, toda la actividad del sistema se centra en este. Se ofrecerán productos de distintas categorías y tipos con diferentes promociones, además también se podrán adquirir servicios con diferentes planes. Como una característica adicional, el cliente tendrá su lista de deseados, para poder seguir de cerca a los diferentes productos que quiera comprar en un futuro.

### **Paquete Eventos y Descuentos**

Este paquete contendrá lo que respecta a los eventos y descuentos que la empresa creará como estrategia de ventas y fidelizar a los clientes de la plataforma. Este paquete será accesible solo para el superadministrador

## Paquete de Atención al Cliente

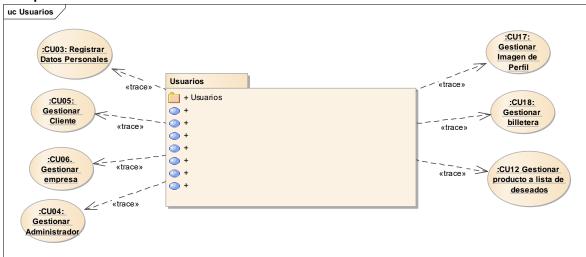
Este paquete está orientado a crear y mantener una mejor relación entre el cliente y la empresa, permitiendo la interacción indirecta entre ambos.

## Paquete de Control y Seguridad

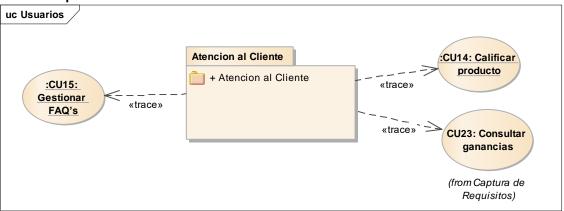
Este paquete, como su nombre lo indica, se encarga de la parte del control de las acciones por parte de los administradores en el sistema y la seguridad.

## 5.1.2 RELACIONAR PAQUETES Y CASOS DE USO

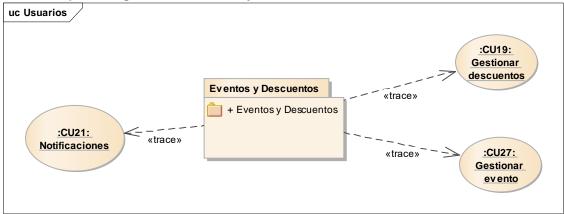
#### Paquete usuario



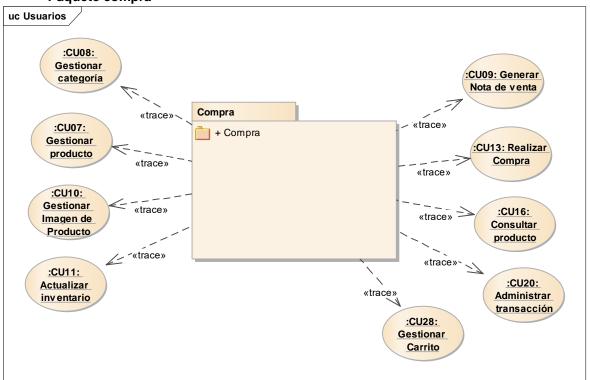
#### Paquete atención al cliente



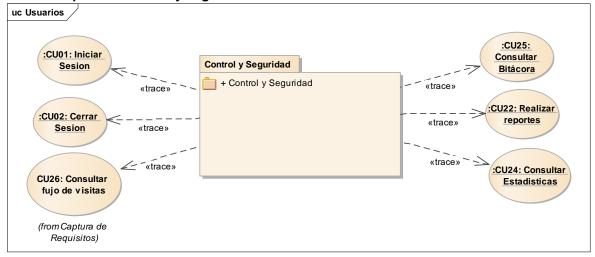
## Paquete de gestión de eventos y descuentos



### Paquete compra

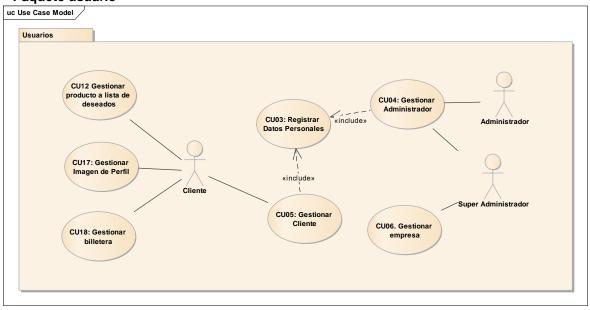


## Paquete de control y seguridad

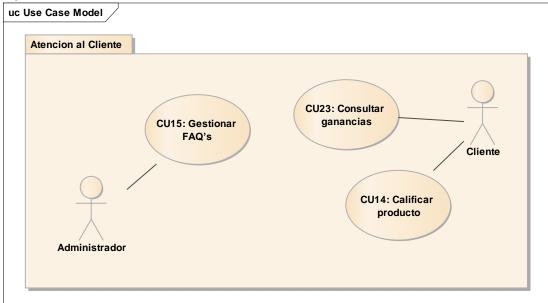


## 5.1.3 ENCAPSULAR CASOS DE USO

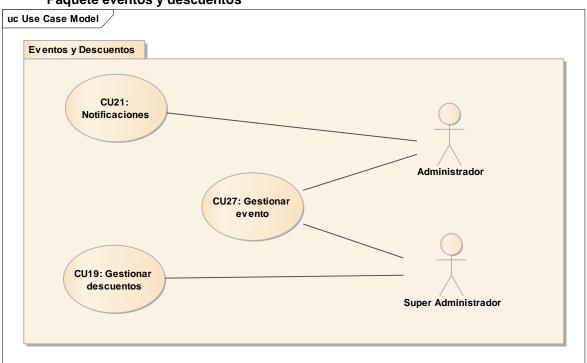
### Paquete usuario



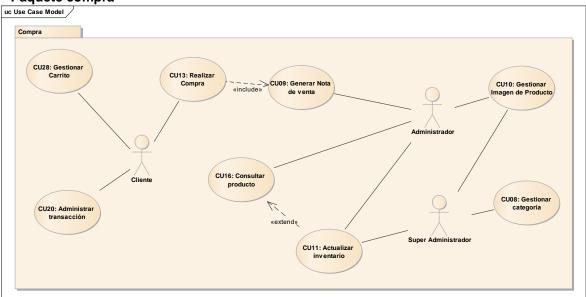
# Paquete atención al cliente



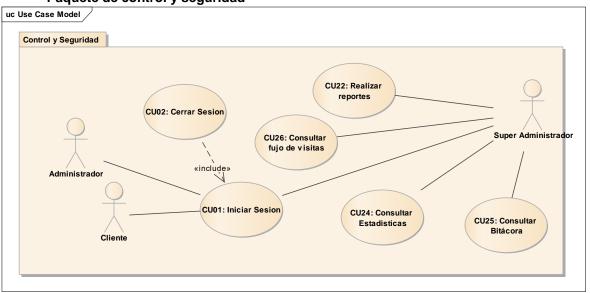
## Paquete eventos y descuentos



Paquete compra

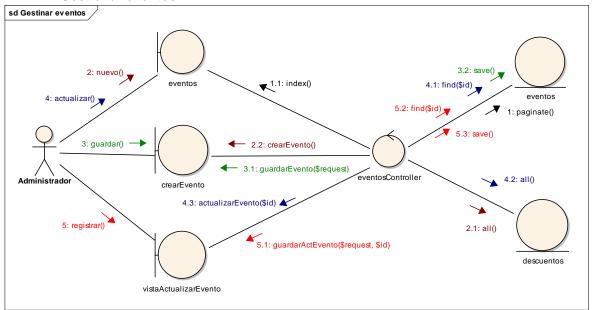


Paquete de control y seguridad

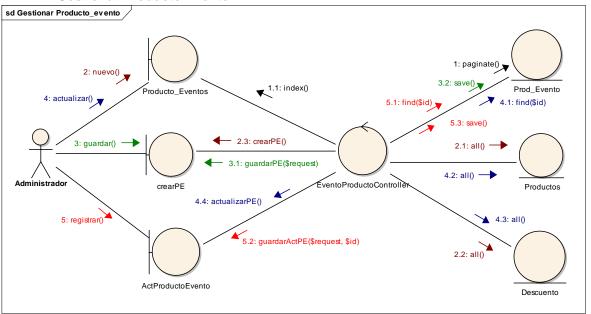


## 5.1.4 ANALISIS DE CASOS DE USO

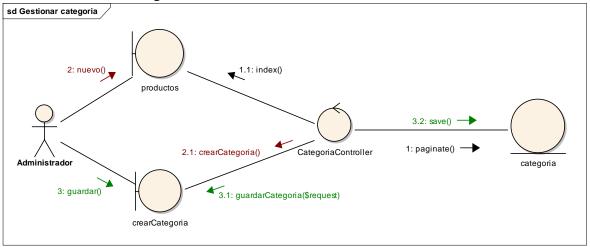
#### **Gestionar eventos**



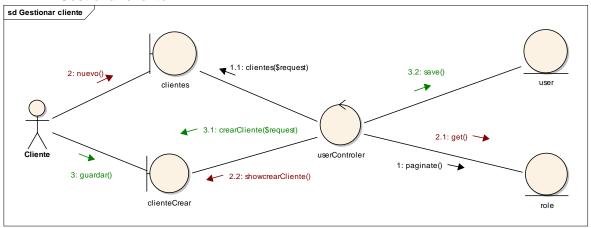
#### **Gestionar Producto Evento**



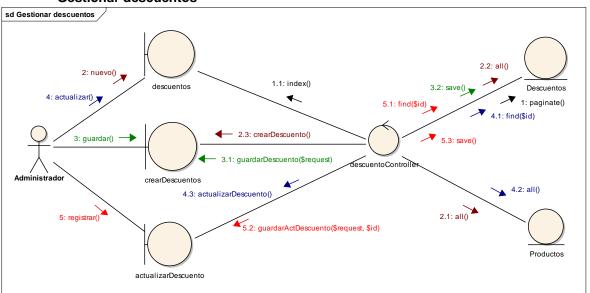
## Gestionar Categoría



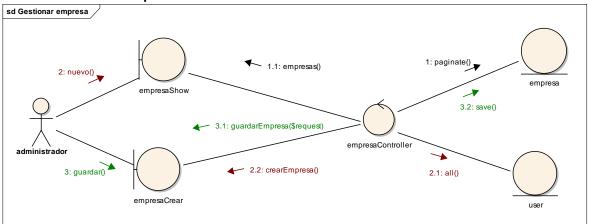
#### **Gestionar cliente**



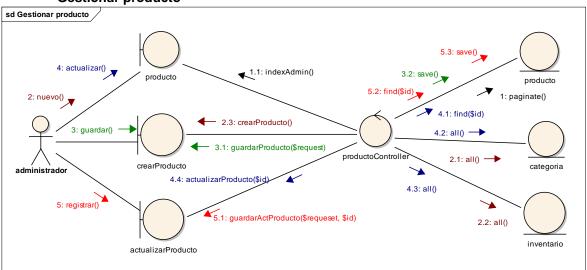
### **Gestionar descuentos**



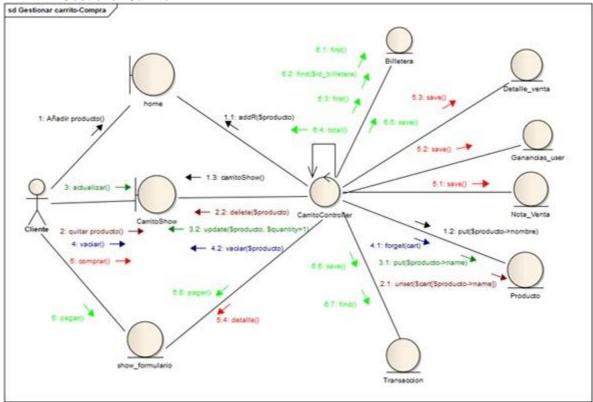
## **Gestionar empresa**



### **Gestionar producto**

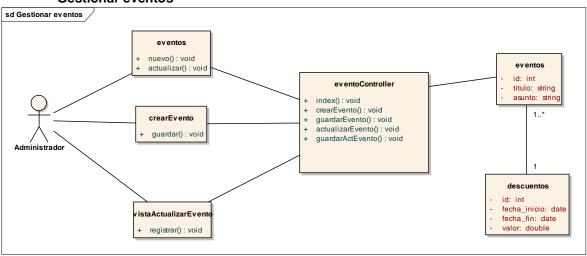


### **Gestionar Carrito**

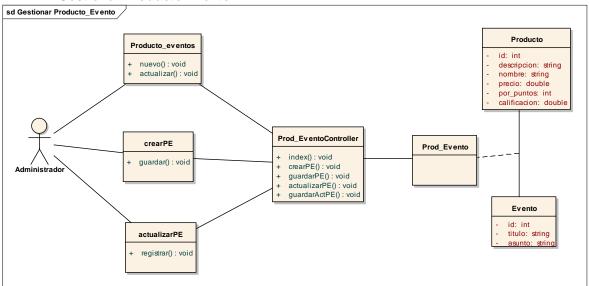


# 5.1.5 ANALIZAR LAS CLASES

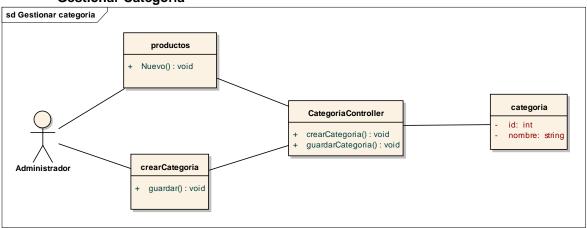
### **Gestionar eventos**



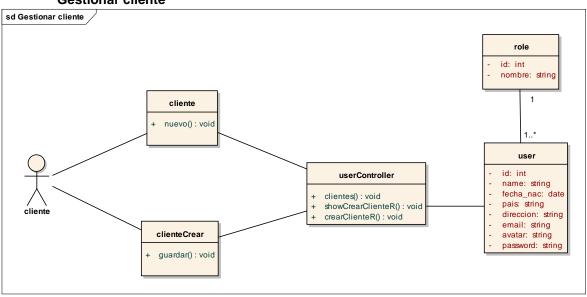
#### **Gestionar Producto Evento**



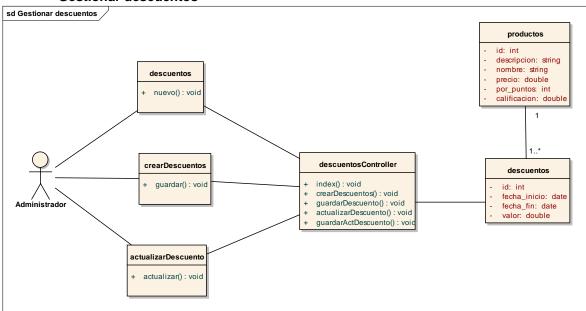
## Gestionar Categoría



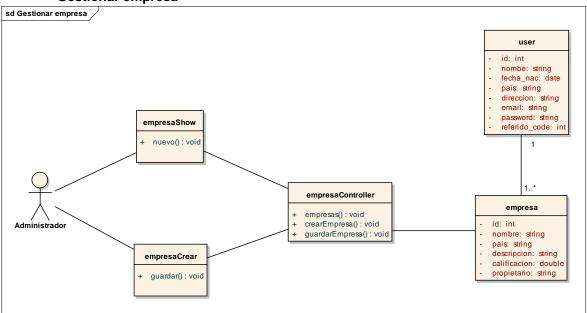
#### **Gestionar cliente**



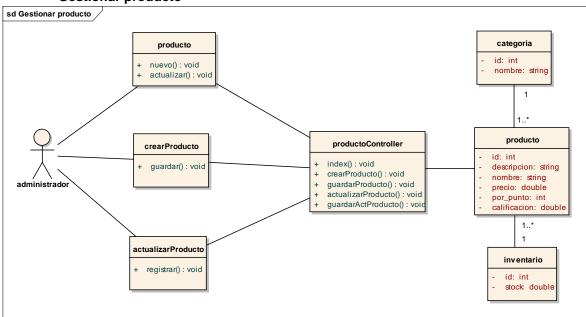
#### **Gestionar descuentos**



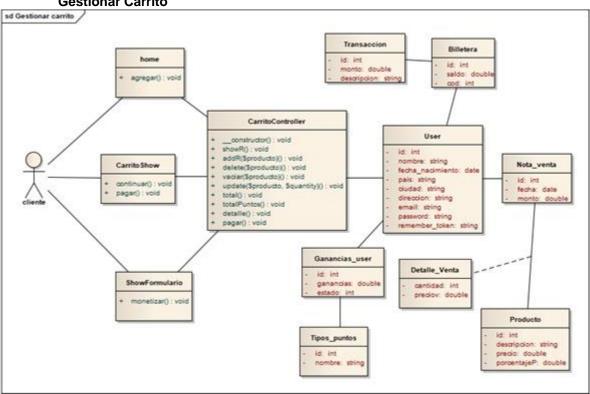
#### **Gestionar empresa**



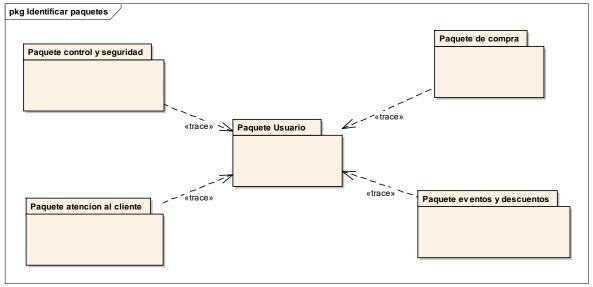
### **Gestionar producto**



#### **Gestionar Carrito**



# 5.1.6 ANALIZAR LOS PAQUETES

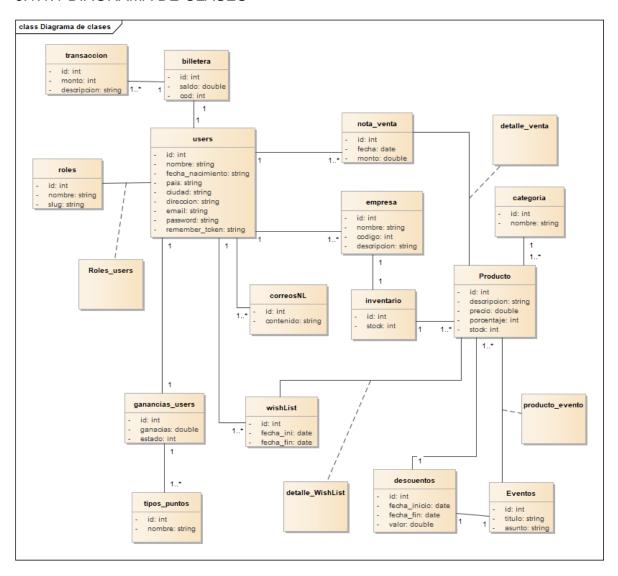


# 6. FLUJO DE TRABAJO: DISEÑO

## **6.1 DISEÑO DE DATOS**

## 6.1.1 DISEÑO LOGICO

### 6.1.1.1 DIAGRAMA DE CLASES



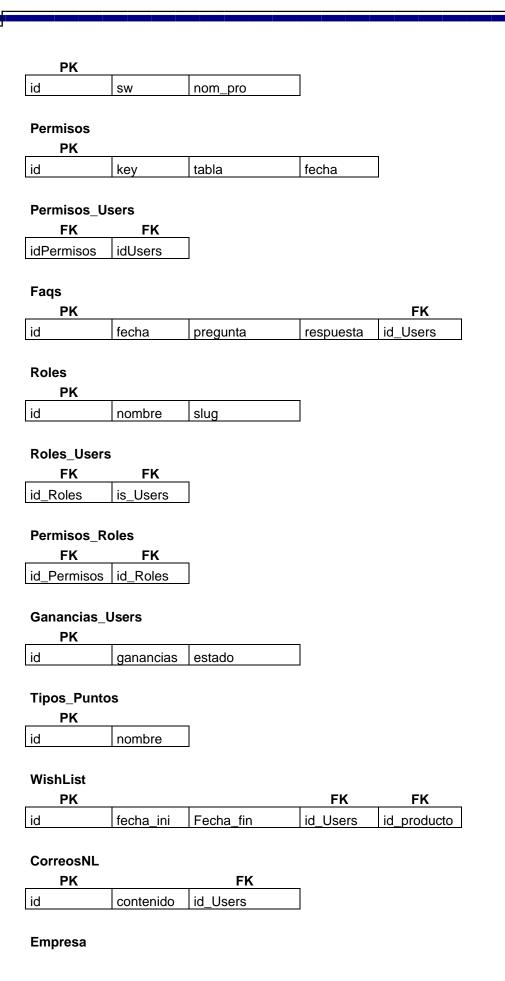
# 6.1.2 DISEÑO FISICO

## 6.1.2.1 MAPEO

#### **Users**

PK								FK
		fecha_nacimient				emai	passwor	idgusto
id	nombre	0	pais	ciudad	direccion	1	d	S

#### **Gustos**



#### PΚ codigo nombre descripcion **Puntuacion** PΚ FΚ FΚ id\_Empres id modelo id\_Producto valor а Inventario PΚ id stock **Billetera** PΚ FΚ Saldo id\_transaccion cod **Transaccio** PΚ id monto descripcion Nota\_Venta PΚ id fecha monto **Producto** PΚ FΚ FΚ id\_product porcentaje id\_inventari id descripcion precio **Descuentos** PΚ fecha\_inicio | fecha\_fin valor **Eventos** PΚ id titulo as<u>unto</u> Producto\_evento FΚ FΚ id\_product id\_evento

Categorias PK

id	nombre

# Imagen

PK FK
id path id\_producto

# Detalle\_Venta

PK

cantidad preciov
------------------

# **Similares**

PΚ

id	nombre_p
----	----------

## **Bitacora**

PΚ

## Detalle\_Bitacora

PK				FK
id	tabla	accion	fecha	id_Bitacora

# 6.1.2.2 TABLA DE VOLUMEN

Users

		TIPO DE			
ATRIBUTOS	LLAVES	DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
Id	Primaria	Entero	50	NO	Id del usuario
nombre		Entero	50	NO	Nombre del usuario
Fecha_nacimiento		Fecha	50	NO	Fecha de nacimiento
País		Caracteres	50	NO	País donde vive el usuario
Cuidad		Caracteres	50	NO	Ciudad donde vive el usuario
Dirección		Caracteres	50	NO	Dirección donde vive el usuario
Email		Caracteres	50	NO	Email del usuario
Password		Caracteres	50	NO	Contraseña
idgustos	Foránea	Caracteres	50	SI	Gustos

## Gustos

		TIPO DE			
ATRIBUTOS	LLAVES	DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
ID	Primaria	Entero	50	NO	Id del gusto
SW		Caracteres	50	NO	
Nom_pro		Caracteres	50	NO	Nombre del producto

Permisos

ATRIBUTOS	LLAVES	TIPO DE DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
Id	Primaria	Entero	50	NO	Id del permiso
Key		Caracteres	50	NO	Key del permiso
Tabla		Caracteres	50	NO	
fecha		Fecha	50	NO	Fecha en la que se crea

## Permisos Users

ATRIBUTOS	LLAVES	TIPO DE DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
idPermisos	Primaria Foranea	Entero	50	NO	Id del permiso
Idusers	Primaria Foranea	Entero	50	NO	Id del usuario

### Faqs

		TIPO DE			
ATRIBUTOS	LLAVES	DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
ID	Primaria	Entero	50	NO	CI de la persona
Fecha		Fecha	50	NO	Fecha de creación
Pregunta		Caracteres	50	NO	Pregunta realizada
Respuesta		Caracteres	50	NO	Respuesta a la pregunta
IdUsers	Foranea	Entero	50	NO	Id del usuario

## Roles

ATRIBUTOS	LLAVES	TIPO DE DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
Id	Primaria	Entero	50	NO	Id del ROL
nombre		Caracteres	50	NO	Nombre del Rol
slug			50	NO	

## Roles Users

		TIPO DE			
ATRIBUTOS	LLAVES	DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
	Primaria				
Id_Roles	Foranea	Entero	50	NO	ld del rol
	Primaria-				
Id_Users	Foranea	Entero	50	NO	ID usuario

# Permisos Roles

		TIPO DE			
ATRIBUTOS	LLAVES	DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
	Primaria-				
IDPermisos	Foranea	Entero	50	NO	Id del permiso
	Primaria-				
IdRoles	Foranea	Entero	50	NO	ld del rol

Ganancias Users

ATRIBUTOS	LLAVES	TIPO DE DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
ID	Primaria	Entero	50	NO	ID de la ganancia
Ganancias		Entero	50	NO	Ganancias
Estado		Caracteres	50	NO	Estado

Tipos Puntos

ATRIBUTOS	LLAVES	TIPO DE DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
ID	Primaria	Entero	50	NO	ID del punto
Nombre		Caracteres	50	NO	Nombre del tipo de punto

### Wishlist

		TIPO DE			
ATRIBUTOS	LLAVES	DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
ID	Primaria	Entero	50	NO	ID del wishlist
Fecha ini		Fecha	50	NO	Fecha inicial
Fecha fin		Fecha	50	NO	Fecha final
ld users	Foranea	Entero	50	NO	Id del usuario
Id producto	Foranea	Entero	50	NO	Id del producto

## CorreosNL

ATRIBUTOS	LLAVES	TIPO DE DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
Id	Primaria	Entero	50	NO	ID del correo
Contenido		Caracteres	50	NO	Contenido del correo
Id Users	Foranea	Entero	50	NO	Id del usuario

Empresa

 <u> — пртооа</u>					
ATRIBUTOS	LLAVES	TIPO DE DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
Codigo	Primaria	Entero	50	NO	ID de la factura
Nombre		Caracteres	50	NO	Fecha de la factura
Descripcion		Caracteres	50	ОИ	Descripcion

## Puntuacion

		TIPO DE			
ATRIBUTOS	LLAVES	DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
ID	Primaria	Entero	50	NO	Id de la puntuación
Valor		Entero	50	NO	Valor de la puntuación
Modelo		Caracteres	50	NO	Modelo
Id empresa	Foranea	Entero	50	NO	Id de la empresa
Id producto	Foranea	Entero	50	NO	Id del producto

Inventario

ATRIBUTOS	LLAVES	TIPO DE DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
Id	Primaria	Entero	50	NO	Id del inventario
Stock		Caracteres	50	NO	Descripcion del inventario

## Billetera

ATDIDLITOS		TIPO DE	AMPLITUD	NII II O	DESCRIPCION
ATRIBUTOS	LLAVES	DATUS	AMPLITUD	NULU	DESCRIPCION
Cod	Primaria	Entero	50	NO	Codigo de la billetera
Saldo		Entero	50	NO	Saldo de la billetera
Id Transaccion	Foranea	Entero	50	NO	Id de transacción

### Transaccion

ATRIBUTOS	LLAVES	TIPO DE DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
Id	Primaria	Entero	50	NO	Id de la transaccion
monto		Caracteres	50	NO	Monto de la transaccion
Descripcion		Caracteres	50	NO	Descripcion de la transaccion

## Nota Venta

ATRIBUTOS	LLAVES	TIPO DE DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
Id	Primaria	Entero	50	NO	Id de la nota de venta
Fecha		Fecha	50	NO	Fecha de la venta
Monto		Entero	50	NO	Monto de la venta

### Producto

1 100000					·
ATRIBUTOS	LLAVES	TIPO DE DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
ld	Primaria	Entero	50	NO	Id del producto
Descripcion		Caracteres	50	NO	Descripcion del producto
Precio		Entero	50	NO	Precio del producto
PorcentajeP		Entero	50	NO	Porcentaje
Id inventario	Foranea	Entero	50	NO	Id de inventario
Id producto	Foranea	Entero	50	NO	Id del producto

## Descuentos

ATRIBUTOS	LLAVES	TIPO DE DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
Fecha ini	Primaria	Fecha	50	NO	Fecha de inicio
Fecha fin		Fecha	50	NO	Fecha de Final
Valor		Entero	50	NO	Valor del descuento

## Eventos

ATRIBUTOS	LLAVES	TIPO DE DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
ld	Primaria	Entero	50	NO	Id del evento
Titulo		Caracteres	50	NO	Titulo del evento
asunto		Caracteres	50	NO	Asunto del evento

### Producto evento

		TIPO DE			
ATRIBUTOS	LLAVES	DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
	Primaria-				
Id evento	Foranea	Entero	50	NO	Id del evento
	Primaria-				
Id producto	Foranea	Entero	50	NO	Id del prodcuto

Categorías

ATRIBUTOS	LLAVES	TIPO DE DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
Id	Primaria	Entero	50	NO	Id de la categoria
Nombre		Caracteres	50	NO	Nombre de la categoria

imagen

		TIPO DE			
ATRIBUTOS	LLAVES	DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
ID	Primaria	Entero	50	NO	Id de la imagen
Path		Caracteres	50	NO	
Id producto		Entero	50	NO	Id del producto

## Detalle venta

ATRIBUTOS	LLAVES	TIPO DE DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
Cantidad	Primaria	Entero	50	NO	cantidad
Preciov		Entero	50	NO	precio

## similares

ATRIBUTOS	LLAVES	TIPO DE DATOS	AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
Id	Primaria	Entero	50	NO	Id
Nombre p		Caracteres	50	NO	nombre

## Bitacora

		TIPO DE			
ATRIBUTOS	LLAVES		AMPLITUD	NULO	DESCRIPCION
Id	Primaria	Entero	50	NO	Id
ip		Caracteres	50	NO	lp
Fecha inicio		Fecha	50	NO	Fecha de inicio
Fecha fin		Fecha	50	NO	Fecha final

#### 6.1.2.3 SCRIPT DE LA BD

```
-- Base de datos: `dbe-commerce`
-- Estructura de tabla para la tabla `billetera`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `billetera` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO_INCREMENT,
  `monto` int(11) NOT NULL,
  `id_user` int(10) unsigned NOT NULL,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
  KEY `billetera_id_user_foreign` (`id_user`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=4 ;
-- Estructura de tabla para la tabla `bitacora`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `bitacora` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
  `fecha_inicio` datetime NOT NULL,
  `id_user` int(10) unsigned NOT NULL,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
  KEY `bitacora id user foreign` (`id user`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=1;
-- Estructura de tabla para la tabla `calificacion`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `calificacion` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO_INCREMENT,
  `valor` int(11) NOT NULL,
  `modelo` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `id modelo` int(11) NOT NULL,
  `created at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY ('id')
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=1;
-- Estructura de tabla para la tabla `categoria`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `categoria` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO_INCREMENT,
  `nombre` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=6;
-- Estructura de tabla para la tabla `correo_nl`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `correo nl` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
  `contenido` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `id_user` int(10) unsigned NOT NULL,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
  KEY `correo_nl_id_user_foreign` (`id_user`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=1;
-- Estructura de tabla para la tabla `data rows`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `data rows` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
  `data_type_id` int(10) unsigned NOT NULL,
```

```
`field` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `type` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `required` tinyint(1) NOT NULL DEFAULT '0',
  `browse` tinyint(1) NOT NULL DEFAULT '1',
  `read` tinyint(1) NOT NULL DEFAULT '1',
  `edit` tinyint(1) NOT NULL DEFAULT '1',
 `add` tinyint(1) NOT NULL DEFAULT '1',
 `delete` tinyint(1) NOT NULL DEFAULT '1',
  `details` text COLLATE utf8mb4 unicode ci,
  `order` int(11) NOT NULL DEFAULT '1',
 PRIMARY KEY ('id'),
 KEY `data_rows_data_type_id_foreign` (`data_type_id`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=1;
-- Estructura de tabla para la tabla `data_types`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `data types` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
  `name` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `slug` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `display_name_singular` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `display name plural` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `icon` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci DEFAULT NULL,
  `model name` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci DEFAULT NULL,
  `generate permissions` tinyint(1) NOT NULL DEFAULT '0',
  server_side` tinyint(4) NOT NULL DEFAULT '0',
  `details` text COLLATE utf8mb4 unicode ci,
  `created at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
 PRIMARY KEY (`id`),
 UNIQUE KEY `data_types_name_unique` (`name`),
 UNIQUE KEY `data_types_slug_unique` (`slug`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=1 ;
-- Estructura de tabla para la tabla `descuentos`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `descuentos` (
 `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
  `fecha_inicio` datetime NOT NULL,
  `fecha_fin` datetime NOT NULL,
  `valor` double NOT NULL,
 `id_producto` int(10) unsigned NOT NULL,
 `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
 `updated at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
 PRIMARY KEY (`id`),
 KEY `descuentos_id_producto_foreign` (`id_producto`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4 unicode ci AUTO INCREMENT=223 ;
-- Estructura de tabla para la tabla `deseados`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `deseados` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO_INCREMENT,
  `id_usuario` int(10) unsigned NOT NULL,
 `created at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
 `updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
 PRIMARY KEY (`id`),
 KEY `deseados_id_usuario_foreign` (`id_usuario`)
```

```
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4 unicode ci AUTO INCREMENT=1 ;
-- Estructura de tabla para la tabla `detalle_bitacora`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `detalle bitacora` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO_INCREMENT,
  `accion` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `fecha` datetime NOT NULL,
  `id bitacora` int(10) unsigned NOT NULL,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL, `updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY ('id'),
  KEY `detalle_bitacora_id_bitacora_foreign` (`id_bitacora`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=1;
-- Estructura de tabla para la tabla `detalle_venta
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `detalle venta` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
  `cantidad` int(11) NOT NULL,
  `precio` double NOT NULL,
  `id_venta` int(10) unsigned NOT NULL,
  `created at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `id_producto` int(10) unsigned NOT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
  KEY `detalle venta id venta foreign` (`id venta`),
  KEY `detalle venta id producto foreign` (`id producto`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=5 ;
-- Estructura de tabla para la tabla `det deseados`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `det deseados` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
  `id_producto` int(10) unsigned NOT NULL,
`id_deseados` int(10) unsigned NOT NULL,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
  KEY `det_deseados_id_producto_foreign` (`id_producto`),
  KEY `det_deseados_id_deseados_foreign` (`id_deseados`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4 unicode ci AUTO INCREMENT=1;
-- Estructura de tabla para la tabla `empresa`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `empresa` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
  `nombre` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `pais` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `descripcion` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `calificacion` double(8,2) NOT NULL,
  `propietario` int(10) unsigned NOT NULL,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY ('id'),
  KEY `empresa_propietario_foreign` (`propietario`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=4 ;
-- Estructura de tabla para la tabla `eventos`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `eventos` (
```

```
`id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
  `titulo` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `asunto` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `created at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `id_descuento` int(10) unsigned NOT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
  KEY `eventos id descuento foreign` (`id descuento`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=2;
-- Volcado de datos para la tabla `eventos`
INSERT INTO `eventos` (`id`, `titulo`, `asunto`, `created_at`, `updated_at`,
`id_descuento`) VALUES
(1, 'verano', 'inicio de verano', NULL, NULL, 111);
-- Estructura de tabla para la tabla `faqs`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `faqs` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
  `fecha` datetime NOT NULL,
  `pregunta` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `respuesta` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `id_user` int(10) unsigned NOT NULL,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
 KEY `faqs_id_user_foreign` (`id_user`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=1;
-- Estructura de tabla para la tabla `ganancias_user`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `ganancias_user` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
  `ganancia` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `estado` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `id_user` int(10) unsigned NOT NULL,
  `id_tipo` int(10) unsigned NOT NULL,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
 KEY `ganancias_user_id_user_foreign` (`id_user`),
KEY `ganancias_user_id_tipo_foreign` (`id_tipo`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4 unicode ci AUTO INCREMENT=3 ;
-- Estructura de tabla para la tabla `imagen`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `imagen` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
  `path` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `id producto` int(10) unsigned NOT NULL,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
  KEY `imagen_id_producto_foreign` (`id_producto`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=1;
-- Estructura de tabla para la tabla `inventario`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `inventario` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO_INCREMENT,
  `id_empresa` int(10) unsigned NOT NULL,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
```

```
`updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
 PRIMARY KEY (`id`),
 KEY `inventario_id_empresa_foreign` (`id_empresa`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4 unicode ci AUTO INCREMENT=4;
-- Estructura de tabla para la tabla `menus`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `menus` (
 `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
 `name` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
 `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL, `updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
 PRIMARY KEY ('id'),
 UNIQUE KEY `menus name unique` (`name`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=1;
-- Estructura de tabla para la tabla `menu_items`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `menu items` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
 `menu_id` int(10) unsigned DEFAULT NULL,
  `title` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `url` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
 `target` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL DEFAULT '_self',
  `icon class` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci DEFAULT NULL,
  `parent_id` int(11) DEFAULT NULL,
  `order` int(11) NOT NULL,
 `created at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `parameters` text COLLATE utf8mb4 unicode ci,
 PRIMARY KEY ('id'),
 KEY `menu_items_menu_id_foreign` (`menu_id`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4 unicode ci AUTO INCREMENT=1;
-- Estructura de tabla para la tabla `migrations`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `migrations` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO_INCREMENT,
  `batch` int(11) NOT NULL,
 PRIMARY KEY ('id')
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4 unicode ci AUTO INCREMENT=64;
-- Estructura de tabla para la tabla `nota venta`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `nota venta` (
 `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO_INCREMENT,
 `fecha` date NOT NULL,
  `monto` int(11) NOT NULL,
 `id_user` int(10) unsigned NOT NULL,
 `created at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
 `updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `total_puntos` int(11) NOT NULL,
 PRIMARY KEY (`id`),
 KEY `nota_venta_id_user_foreign` (`id_user`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4 unicode ci AUTO INCREMENT=3 ;
-- Estructura de tabla para la tabla `password resets`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `password_resets` (
```

```
`token` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `created at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  KEY `password resets email index` (`email`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci;
-- Estructura de tabla para la tabla `permissions`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `permissions` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO_INCREMENT,
  `key` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `table_name` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci                         DEFAULT NULL,
  `created at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY ('id'),
  KEY `permissions_key_index` (`key`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=1;
-- Estructura de tabla para la tabla `permission_role`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `permission_role` (
   permission_id` int(10) unsigned NOT NULL,
  `role_id` int(10) unsigned NOT NULL,
  PRIMARY KEY (`permission_id`,`role_id`),
  KEY `permission role permission id index` (`permission id`),
  KEY `permission_role_role_id_index` (`role_id`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4 unicode ci;
-- Estructura de tabla para la tabla `producto`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `producto` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
  `descripcion` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `nombre` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `precio` double NOT NULL,
  `por_puntos` int(11) NOT NULL,
  `calificacion` double(8,2) NOT NULL,
  `id_categoria` int(10) unsigned NOT NULL,
  `id_inventario` int(10) unsigned NOT NULL,
  `created at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `stock` int(11) NOT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
  KEY `producto id categoria foreign` (`id categoria`),
  KEY `producto id inventario foreign` (`id inventario`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=7 ;
-- Estructura de tabla para la tabla `prod_evento`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `prod_evento` (
  id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
  `id_producto` int(10) unsigned NOT NULL,
  `id_evento` int(10) unsigned NOT NULL,
  `created at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
  KEY `prod_evento_id_producto_foreign` (`id_producto`),
  KEY `prod_evento_id_evento_foreign` (`id_evento`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4 unicode ci AUTO INCREMENT=14 ;
-- Estructura de tabla para la tabla `roles`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `roles` (
```

```
`id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
  `name` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `created at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
  UNIQUE KEY `roles name unique` (`name`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4 unicode ci AUTO INCREMENT=4;

    Estructura de tabla para la tabla `settings`

CREATE TABLE IF NOT EXISTS `settings` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO_INCREMENT,
  `key` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `display_name` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `value` text COLLATE utf8mb4 unicode ci,
  `details` text COLLATE utf8mb4_unicode_ci,
  `type` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `order` int(11) NOT NULL DEFAULT '1',
  `group` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
  UNIQUE KEY `settings_key_unique` (`key`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=1;
-- Estructura de tabla para la tabla `tipos ganancias`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `tipos_ganancias` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO_INCREMENT,
  `nombre` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL, `updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=5 ;
-- Estructura de tabla para la tabla `transaccion`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `transaccion` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO_INCREMENT,
  `tipo` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `concepto` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `monto` int(11) NOT NULL,
  `id_billetera` int(10) unsigned NOT NULL,
  `created at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
  KEY `transaccion_id_billetera_foreign` (`id_billetera`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=3;
-- Estructura de tabla para la tabla `translations`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `translations` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO_INCREMENT,
  `table name` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `column_name` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `foreign_key` int(10) unsigned NOT NULL,
  `locale` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `value` text COLLATE utf8mb4_unicode_ci NOT NULL,
  `created at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  `updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY (`id`),
```

```
UNIQUE KEY `translations table name column name foreign key locale unique`
(`table_name`,`column_name`,`foreign_key`,`locale`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4_unicode_ci AUTO_INCREMENT=1;
-- Estructura de tabla para la tabla `users`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `users` (
  `id` int(10) unsigned NOT NULL AUTO INCREMENT,
  `role id` int(10) unsigned DEFAULT NULL,
  `name` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `fecha nac` date NOT NULL,
  pais` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL.
  `direccion` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `email` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `avatar` varchar(191) COLLATE utf8mb4_unicode_ci DEFAULT 'users/default.png',
  `password` varchar(191) COLLATE utf8mb4 unicode ci NOT NULL,
  `referido_code` int(11) NOT NULL,
  `ref code by` int(11) NOT NULL,
  `remember token` varchar(100) COLLATE utf8mb4 unicode ci DEFAULT NULL,
  `created_at` timestamp NULL DEFAULT NULL, `updated_at` timestamp NULL DEFAULT NULL,
  PRIMARY KEY ('id'),
  UNIQUE KEY `users email unique` (`email`),
  KEY `users role id foreign` (`role id`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4 unicode ci AUTO INCREMENT=10 ;
-- Estructura de tabla para la tabla `user_roles`
CREATE TABLE IF NOT EXISTS `user roles` (
  `user id` int(10) unsigned NOT NULL,
  `role_id` int(10) unsigned NOT NULL,
  PRIMARY KEY (`user_id`,`role_id`),
  KEY `user roles user id index` (`user id`),
  KEY `user_roles_role_id_index` (`role_id`)
) ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4 COLLATE=utf8mb4 unicode ci;
-- Restricciones para tablas volcadas
-- Filtros para la tabla `billetera`
ALTER TABLE `billetera`
  ADD CONSTRAINT `billetera_id_user_foreign` FOREIGN KEY (`id_user`) REFERENCES `users`
(`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `bitacora`
ALTER TABLE `bitacora`
  ADD CONSTRAINT `bitacora_id_user_foreign` FOREIGN KEY (`id_user`) REFERENCES `users`
(`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `correo nl`
ALTER TABLE `correo nl`
  ADD CONSTRAINT `correo nl id user foreign` FOREIGN KEY (`id user`) REFERENCES `users`
(`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `data_rows`
ALTER TABLE `data rows`
  ADD CONSTRAINT `data_rows_data_type_id_foreign` FOREIGN KEY (`data_type_id`) REFERENCES
`data_types` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `descuentos`
ALTER TABLE `descuentos`
  ADD CONSTRAINT `descuentos id producto_foreign` FOREIGN KEY (`id_producto`) REFERENCES
`producto` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `deseados`
ALTER TABLE `deseados`
```

```
ADD CONSTRAINT `deseados id usuario foreign` FOREIGN KEY (`id usuario`) REFERENCES
`users` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `detalle bitacora`
ALTER TABLE `detalle bitacora`
  ADD CONSTRAINT `detalle_bitacora_id_bitacora_foreign` FOREIGN KEY (`id_bitacora`)
REFERENCES `bitacora` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `detalle venta`
ALTER TABLE `detalle venta`
  ADD CONSTRAINT `detalle_venta_id_producto_foreign` FOREIGN KEY (`id_producto`)
REFERENCES `producto` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE,
  ADD CONSTRAINT `detalle_venta_id_venta_foreign` FOREIGN KEY (`id_venta`) REFERENCES
`nota_venta` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `det deseados`
ALTER TABLE `det_deseados`
  ADD CONSTRAINT `det deseados id deseados foreign` FOREIGN KEY (`id deseados`) REFERENCES
deseados` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE,
  ADD CONSTRAINT `det deseados id producto foreign` FOREIGN KEY (`id producto`) REFERENCES
`producto` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `empresa`
ALTER TABLE `empresa`
  ADD CONSTRAINT `empresa_propietario_foreign` FOREIGN KEY (`propietario`) REFERENCES
`users` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `eventos`
ALTER TABLE `eventos`
  ADD CONSTRAINT `eventos id descuento foreign` FOREIGN KEY (`id descuento`) REFERENCES
`descuentos` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `faqs`
ALTER TABLE `faqs`
  ADD CONSTRAINT `faqs_id_user_foreign` FOREIGN KEY (`id_user`) REFERENCES `users` (`id`)
ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `ganancias user`
ALTER TABLE `ganancias_user`
  ADD CONSTRAINT `ganancias_user_id_tipo_foreign` FOREIGN KEY (`id_tipo`) REFERENCES
`tipos_ganancias` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE,
  ADD CONSTRAINT `ganancias_user_id_user_foreign` FOREIGN KEY (`id_user`) REFERENCES
`users` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `imagen`
ALTER TABLE `imagen`
  ADD CONSTRAINT `imagen_id_producto_foreign` FOREIGN KEY (`id_producto`) REFERENCES
`producto` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `inventario`
ALTER TABLE `inventario`
  ADD CONSTRAINT `inventario_id_empresa_foreign` FOREIGN KEY (`id_empresa`) REFERENCES
`empresa` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `menu_items`
ALTER TABLE `menu items`
  ADD CONSTRAINT `menu_items_menu_id_foreign` FOREIGN KEY (`menu_id`) REFERENCES `menus`
(`id`) ON DELETE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `nota venta`
ALTER TABLE `nota_venta`
  ADD CONSTRAINT `nota_venta_id_user_foreign` FOREIGN KEY (`id_user`) REFERENCES `users`
(`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `permission_role`
ALTER TABLE `permission role`
  ADD CONSTRAINT `permission_role_permission_id_foreign` FOREIGN KEY (`permission_id`)
REFERENCES `permissions` (`id`) ON DELETE CASCADE,
```

```
ADD CONSTRAINT `permission_role_role_id_foreign` FOREIGN KEY (`role_id`) REFERENCES
`roles` (`id`) ON DELETE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `producto`
ALTER TABLE `producto`
  ADD CONSTRAINT `producto_id_categoria_foreign` FOREIGN KEY (`id_categoria`) REFERENCES
categoria` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE,
  ADD CONSTRAINT `producto id inventario foreign` FOREIGN KEY (`id inventario`) REFERENCES
`inventario` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `prod_evento`
ALTER TABLE `prod evento`
  ADD CONSTRAINT `prod_evento_id_evento_foreign` FOREIGN KEY (`id_evento`) REFERENCES
`eventos` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE,
  ADD CONSTRAINT `prod evento id producto foreign` FOREIGN KEY (`id producto`) REFERENCES
`producto` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `transaccion`
ALTER TABLE `transaccion`
  ADD CONSTRAINT `transaccion id billetera foreign` FOREIGN KEY (`id billetera`)
REFERENCES `billetera` (`id`) ON DELETE CASCADE ON UPDATE CASCADE;
-- Filtros para la tabla `users`
ALTER TABLE `users`
 ADD CONSTRAINT `users_role_id_foreign` FOREIGN KEY (`role_id`) REFERENCES `roles`
-- Filtros para la tabla `user roles`
ALTER TABLE `user roles`
  ADD CONSTRAINT `user_roles_role_id_foreign` FOREIGN KEY (`role_id`) REFERENCES `roles`
(`id`) ON DELETE CASCADE,
  ADD CONSTRAINT `user_roles_user_id_foreign` FOREIGN KEY (`user_id`) REFERENCES `users`
(`id`) ON DELETE CASCADE;
/*!40101 SET CHARACTER_SET_CLIENT=@OLD_CHARACTER_SET_CLIENT */;
/*!40101 SET CHARACTER SET RESULTS=@OLD CHARACTER SET RESULTS */;
/*!40101 SET COLLATION CONNECTION=@OLD COLLATION CONNECTION */;
6.1.2.4 DIAGRAMA RELACIONAL
6.1.2.5 POBLACION DE LOS DATOS
-- Volcado de datos para la tabla `billetera`
INSERT INTO `billetera` (`id`, `monto`, `id_user`, `created_at`, `updated_at`) VALUES
(1, 1000, 3, '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05 04:00:00'),
(2, 500, 4, '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05 04:00:00'), (3, 100, 5, '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05 04:00:00');
-- Volcado de datos para la tabla `categoria`
INSERT INTO `categoria` (`id`, `nombre`, `created_at`, `updated_at`) VALUES
(1, 'ropa', '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05 04:00:00'),
(2, 'celulares', '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05 04:00:00'),
(3, 'computadoras', '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05 04:00:00'),
(4, 'mochilas', '2018-09-06 04:00:00', '2018-09-05 04:00:00'),
(5, 'aparatos electronicos', '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05 04:00:00');
-- Volcado de datos para la tabla `descuentos`
INSERT INTO `descuentos` (`id`, `fecha_inicio`, `fecha_fin`, `valor`, `id_producto`,
`created_at`, `updated_at`) VALUES
(111, '2018-09-05 00:00:00', '2018-09-10 00:00:00', 20, 1, NULL, NULL),
(222, '2018-09-05 00:00:00', '2018-09-11 00:00:00', 20, 2, NULL, NULL);
-- Volcado de datos para la tabla `detalle_venta`
INSERT INTO `detalle_venta` (`id`, `cantidad`, `precio`, `id_venta`, `created_at`,
`updated_at`, `id_producto`) VALUES
(1, 1, 100, 1, '2018-09-05 04:00:00', NULL, 3),
```

```
(2, 2, 200, 1, '2018-09-05 04:00:00', NULL, 4),
(3, 1, 50, 2, '2018-09-05 04:00:00', NULL, 1),
(4, 1, 100, 2, '2018-09-05 04:00:00', NULL, 2);
-- Volcado de datos para la tabla `empresa`
INSERT INTO `empresa` (`id`, `nombre`, `pais`, `descripcion`, `calificacion`,
    propietario`, `created_at`, `updated_at`) VALUES
(1, 'datec srl', 'bolivia', 'empresa de insumos informaticos', 0.00, 6, NULL, NULL),
(2, 'forever21', 'bolivia', 'empresa de ropa', 0.00, 7, NULL, NULL),
(3, 'tegnocell', 'bolivia', 'empresa de celulares', 0.00, 8, NULL, NULL);
-- Volcado de datos para la tabla `ganancias_user`
INSERT INTO `ganancias_user` (`id`, `ganancia`, `estado`, `id_user`, `id_tipo`,
`created_at`, `updated_at`) VALUES
(1, '19', 'no monetizado', 3, 2, '2018-09-06 04:00:00', '2018-09-06 04:00:00'),
(2, '8', 'no monetizado', 4, 2, '2018-09-06 04:00:00', '2018-09-06 04:00:00');
-- Volcado de datos para la tabla `inventario`
INSERT INTO `inventario` (`id`, `id_empresa`, `created_at`, `updated_at`) VALUES
(1, 1, NULL, NULL),
(2, 2, NULL, NULL),
(3, 3, NULL, NULL);
-- Volcado de datos para la tabla `nota_venta`
INSERT INTO `nota_venta` (`id`, `fecha`, `monto`, `id_user`, `created_at`, `updated_at`,
`total puntos`) VALUES
(1, '2018-09-05', 500, 3, '2018-09-05 04:00:00', NULL, 19),
(2, '2018-09-05', 150, 4, '2018-09-05 04:00:00', NULL, 8);
-- Volcado de datos para la tabla `producto`
INSERT INTO `producto` (`id`, `descripcion`, `nombre`, `precio`, `por_puntos`,
`calificacion`, `id_categoria`, `id_inventario`, `created_at`, `updated_at`, `stock`)
VALUES
(1, 'color rojo', 'mousse', 50, 3, 0.00, 5, 1, NULL, NULL, 20),
(2, 'color azul', 'teclado', 100, 5, 0.00, 5, 1, NULL, NULL, 50),
(3, 'color azul ideal para invierno', 'pantalon', 100, 5, 0.00, 1, 2, NULL, NULL, 100),
(4, 'color rosa ideal para verano', 'vestido', 200, 7, 0.00, 1, 2, NULL, NULL, 204),
(5, 'duos con camara frontal de 8mpx', 'celular alcatel p9', 1050, 8, 0.00, 2, 3, NULL,
NULL, 30),
(6, 'memoria interna de 16gb', 'celular nokia p9', 3050, 10, 0.00, 2, 3, NULL, NULL, 40);
-- Volcado de datos para la tabla `prod evento`
INSERT INTO `prod_evento` (`id`, `id_producto`, `id_evento`, `created_at`, `updated_at`)
VALUES
(12, 3, 1, NULL, NULL),
(13, 4, 1, NULL, NULL);
-- Volcado de datos para la tabla `roles`
INSERT INTO `roles` (`id`, `name`, `display_name`, `created_at`, `updated_at`) VALUES
(1, 'administrador', 'adm', '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05 04:00:00'),
(2, 'cliente', 'cli', '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05 04:00:00'), (3, 'empresa', 'emp', '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05 04:00:00');
-- Volcado de datos para la tabla `tipos ganancias`
INSERT INTO `tipos_ganancias` (`id`, `nombre`, `created_at`, `updated_at`) VALUES
(1, 'referencia', '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05 04:00:00'),
(2, 'compra', '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05 04:00:00');
-- Volcado de datos para la tabla `transaccion`
INSERT INTO `transaccion` (`id`, `tipo`, `concepto`, `monto`, `id_billetera`,
`created_at`, `updated_at`) VALÚES
(1, 'egreso', 'compra ', 150, 1, '2018-09-05 04:00:00', NULL),
(2, 'egreso', 'compra', 150, 2, '2018-09-05 04:00:00', NULL);
-- Volcado de datos para la tabla `users`
```

```
INSERT INTO `users` (`id`, `role_id`, `name`, `fecha_nac`, `pais`, `direccion`, `email`,
avatar`, `password`, `referido_code`, `ref_code_by`, `remember_token`, `created_at`,
`updated_at`) VALUES
(1, 1, 'Juan Perez', '1991-09-08', 'bolivia', 'av.landivar', 'juan_@g,mail.com', 'imagesuserdefault', '12345', 100, 123, NULL, '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05
(2, 1, 'Rocio Garzon', '1995-04-08', 'bolivia', 'av.robore#3', 'rovagaez_@gmail.com',
'imagesuserdefault', '12345', 101, 123, NULL, '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05
04:00:00'),
(3, 2, 'Luis Velez', '1990-04-08', 'bolivia', 'av.piray', 'luisvelez @gmail.com',
'imagesuserdefault', '123456', 102, 101, NULL, '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05
04:00:00'),
(4, 2, 'Alvaro fabricio', '1995-04-08', 'bolivia', 'av.robore#5', 'alvaro_@gmail.com',
'imagesuserdefault', '123456', 103, 101, NULL, '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05
04:00:00'),
(5, 2, 'Leonardo Garcia', '1991-04-08', 'bolivia', 'av.robore#6', 'leogar_@gmail.com',
'imagesuserdefault', '123456', 104, 101, NULL, '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05
04:00:00'),
(6, 3, 'Lucia Garcia', '1981-04-08', 'bolivia', 'av.roca y coronado#6',
'lucia_@gmail.com', 'imagesuserdefault', '12345', 105, 101, NULL, '2018-09-05 04:00:00',
'2018-09-05 04:00:00'),
(7, 3, 'Paul Grimaldo', '1981-04-08', 'bolivia', 'av.cotoca', 'paul_@gmail.com',
'imagesuserdefault', '12345', 106, 101, NULL, '2018-09-05 04:00:00', '2018-09-05
04:00:00'),
(8, 3, 'Eduardo Loma', '1960-04-08', 'bolivia', 'av.roca y coronado#6', 'eduardo_@gmail.com', 'imagesuserdefault', '12345', 106, 101, NULL, '2018-09-05 04:00:00',
'2018-09-05 04:00:00'),
(9, 1, 'Karen Rodriguez', '1995-01-08', 'bolivia', 'av.roca y coronado#6', 'karen_@gmail.com', 'imagesuserdefault', '1234', 106, 123, NULL, '2018-09-05 04:00:00',
'2018-09-05 04:00:00');
```

#### 6.1.2.6 CONSULTAS EN SQL

- ---Consultas
- -- Muestra los usuarios que tienen >= 500 en su billetera.
  SELECT users.name, billetera.monto from users, billetera
  WHERE billetera.monto>=500 AND users.id = billetera.id\_user
- -- Muestra el nombre del usuario y de la empresa. Y el stock mayor a 50
  SELECT users.name, empresa.nombre, empresa.pais, producto.stock FROM users, empresa, inventario, producto

WHERE users.id = empresa.propietario AND empresa.id = inventario.id\_empresa AND
inventario.id = producto.id\_inventario AND producto.stock > 50

- -- Muestra el nombre del producto y la categoria a la que pertenece(1).

  SELECT categoria.nombre, producto.nombre, producto.precio FROM categoria, producto

  WHERE categoria.id = producto.id\_categoria AND categoria.id = 1
- -- Muestra el nombre, el concepto, y el monto de una transaccion.

```
SELECT users.name, transaccion.concepto, transaccion.monto FROM users, billetera,
transaccion
      WHERE users.id = billetera.id_user AND billetera.id = transaccion.id_billetera
      --Muestra las empresas con stock menores a 300
      SELECT `empresa`.`nombre`, `inventario`.`stock`
    FROM `empresa`, `inventario`
   WHERE `empresa`.`id`=`inventario`.`id_empresa` and `inventario`.`stock` <300</pre>
      --Muestra la lista de productos que tiene descuentos en la fecha
      SELECT `producto`.`nombre`, `descuentos`.`valor`
    FROM `producto`, descuentos
    WHERE producto.id=descuentos.id_producto AND descuentos.fecha_inicio= '2018-09-05'
      -- Muestra los productos con categoria 5
      SELECT `producto`.`descripcion` FROM producto WHERE producto.id categoria = '5'
      --Muestra los roles de los usuarios Rocio Garzon
      SELECT `users`.*, roles.name
    FROM `roles`,users
    WHERE roles.id=users.role_id AND users.name = 'Rocio Garzon'
      --Muestra en orden todos los usuarios que tiene roles de administrador
      SELECT `users`.`name`
      FROM `users`
      WHERE users.role id=1
      ORDER BY `users`.`name` ASC
6.1.2.7 PROCEDIMIENTOS ALMACENADOS
-- verIFica si existe el usuario;
   DROP FUNCTION IF EXISTS existeUsuario;
   DELIMITER $$
    CREATE FUNCTION existeUsuario(emailUsuario varchar(50)) RETURNS tinyint BEGIN
        RETURN (SELECT COUNT(*) FROM users WHERE email=emailUsuario);
    END $$
   delimiter;
-- verefica si es correcta la contraseña
   DROP FUNCTION IF EXISTS passwordCorrecta;
   DELIMITER $$
   CREATE FUNCTION passwordCorrecta(emailUsuario varchar(50), pass varchar(20)) RETURNS
bool
      select password into @passw from users WHERE email=emailUsuario;
      IF(@passw=pass) THEN
        RETURN true;
            RETURN false;
      ELSE
      END IF;
    END $$
   DELIMITER;
---validar inicio de sesion
   DROP FUNCTION IF EXISTS validarInicioSesion;
   DELIMITER $
```

```
CREATE FUNCTION validarInicioSesion(email varchar(50), pass varchar(20)) RETURNS
tinyint
            BEGIN
      IF(select existeUsuario(email)) = 1 and (select passwordCorrecta(pass)) THEN
        SET @ms = 1;
            SET @ms = 0;
      ELSE
      END IF;
      RETURN @ms;
      COMMIT
   FND $
   DELIMITER;
---Lista de todas los usuarios;
     DROP PROCEDURE IF exists getListUsers;
     DELIMITER $
      CREATE PROCEDURE getListUsers() BEGIN
        select * from users where estado='A';
      END $
      DELIMITER;
---Lista de las empresas;
      drop PROCEDURE if exists getListEmpresas;
     DELIMITER $
      CREATE PROCEDURE getListEmpresas()
        select * from empresa where estado='A';
      end $
      DELIMITER;
---Lista de los productos;
      drop PROCEDURE if exists getListProductos;
      DELIMITER $
      CREATE PROCEDURE getListProductos()
                                             begin
        select * from producto where estado='A';
      end $
      DELIMITER;
---Lista de los Categorias;
      drop PROCEDURE if exists getListCategorias;
     DELIMITER $
      CREATE PROCEDURE getListCategorias()
                                                     begin
        select * from categoria where estado='A';
      end $
      DELIMITER;
-- verIfica si existe el usuario;
   DROP FUNCTION IF EXISTS existeUsuario;
   DELIMITER $$
   CREATE FUNCTION existeUsuario(emailUsuario varchar(50)) RETURNS tinyint BEGIN
        RETURN (SELECT COUNT(*) FROM users WHERE email=emailUsuario);
    END $$
   delimiter;
-- verefica si es correcta la contraseña
   DROP FUNCTION IF EXISTS passwordCorrecta;
   DELIMITER $$
   CREATE FUNCTION passwordCorrecta(emailUsuario varchar(50), pass varchar(20)) RETURNS
bool
```

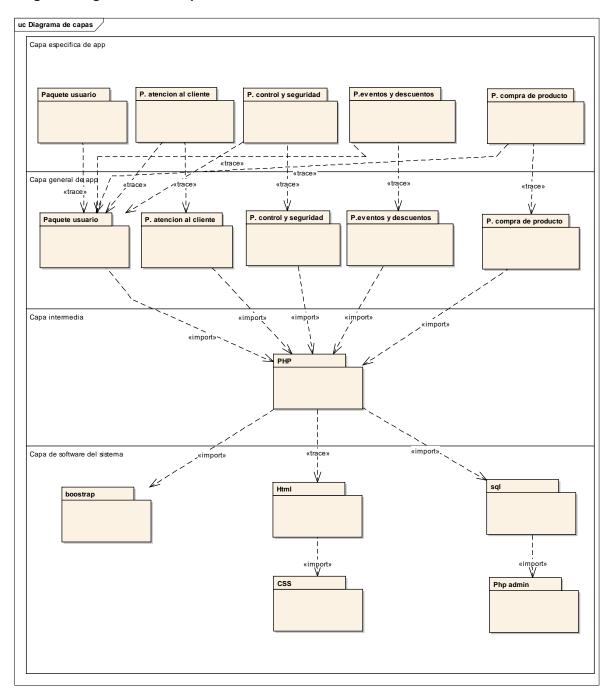
```
BEGIN
      select password into @passw from users WHERE email=emailUsuario;
      IF(@passw=pass) THEN
        RETURN true;
      ELSE
        RETURN false;
      END IF;
   END $$
   DELIMITER;
---validar inicio de sesion
   DROP FUNCTION IF EXISTS validarInicioSesion;
   CREATE FUNCTION validarInicioSesion(email varchar(50), pass varchar(20)) RETURNS
tinyint
   BEGIN
      IF(select existeUsuario(email)) = 1 and (select passwordCorrecta(pass)) THEN
       SET @ms = 1;
      ELSE
       SET @ms = 0;
      END IF;
      RETURN @ms;
      COMMIT
   END $
   DELIMITER;
---Lista de todas los usuarios;
      DROP PROCEDURE IF exists getListUsers;
      DELIMITER $
     CREATE PROCEDURE getListUsers()
       select * from users where estado='A';
      END $
      DELIMITER;
---Lista de los empresas;
      drop PROCEDURE if exists getListEmpresas;
      DELIMITER $
     CREATE PROCEDURE getListEmpresas()
        select * from empresa where estado='A';
      end $
      DELIMITER;
---Lista de los productos;
      drop PROCEDURE if exists getListProductos;
      DELIMITER $
     CREATE PROCEDURE getListProductos()
        select * from producto where estado='A';
      end $
      DELIMITER;
---Lista de los Categorias;
      drop PROCEDURE if exists getListCategorias;
      DELIMITER $
     CREATE PROCEDURE getListCategorias()
```

```
select * from categoria where estado='A';
      end $
      DELIMITER;
        -- Muestra el nombre del producto y la categoria a la que pertenece.
      CREATE PROCEDURE ProductoCategoria(IN Id Categoria INT)
             SELECT categoria.nombre, producto.nombre, producto.precio FROM categoria,
producto
            WHERE categoria.id = producto.id categoria AND categoria.id = Id Categoria
-- Muestra lo que a ganado cada usuario.
      CREATE PROCEDURE Ganancias(IN ID Usuario INT)
            SELECT users.name, ganancias_user.ganancia, tipos_ganancias.nombre from
users, ganancias_user, tipos_ganancias
            where users.id = ganancias_user.id_user AND ganancias_user.id =
tipos ganancias.id and users.id = ID Usuario
-- Muestra los productos que tienen descuento, el descuento y el evento.
      CREATE PROCEDURE ProductoDescuento(IN id Producto INT)
            SELECT producto.nombre, eventos.titulo, descuentos.valor FROM producto,
eventos, prod_evento, descuentos
            where producto.id = prod evento.id producto and eventos.id =
prod evento.id evento AND descuentos.id producto = producto.id AND producto.id =
id Producto
-- Muestra el nombre y el rol que tiene un usuario.
      CREATE PROCEDURE UserRol(IN id user INT)
      SELECT users.name as nombre, roles.name as rol FROM users, roles, user_roles
            where users.id = user roles.user id AND roles.id = user roles.role id AND
users.id = id user
-- Muestra el nombre del usuario, la fecha y el monto de la nota de venta realizada en una
fecha
      CREATE PROCEDURE FechaVenta(IN fecha date)
            SELECT users.name, nota_venta.monto, nota_venta.fecha FROM users, nota_venta
       WHERE nota_venta.fecha = fecha AND users.id = nota_venta.id_user
```

# **6.2 DISEÑO DE ARQUITECTURA**

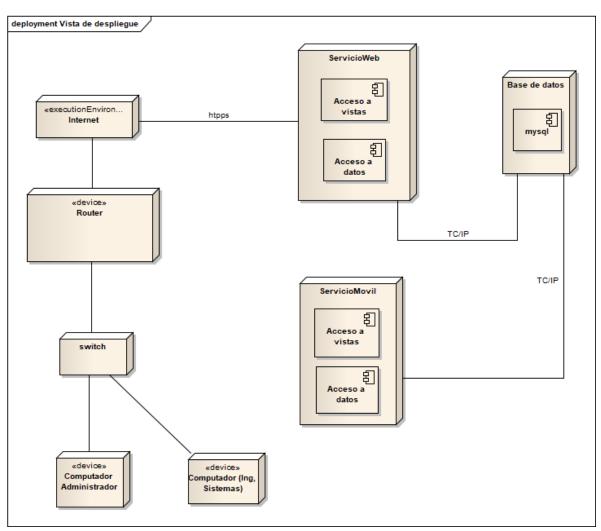
# 6.2.1 DISEÑO LOGIGO DE ARQUITECTURA

## Diagrama Organizado en Capas



# 6.2.2 DISEÑO FISICO DE ARQUITECTURA

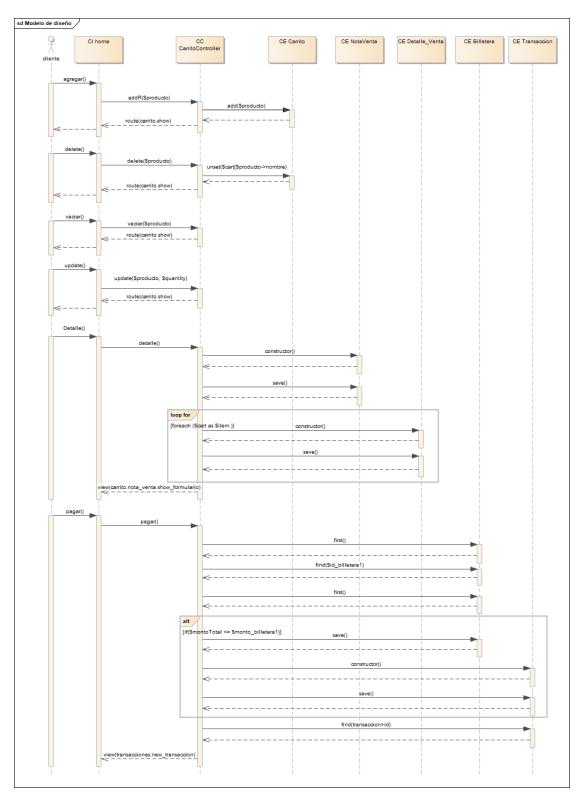
## Diagrama de Despliegue



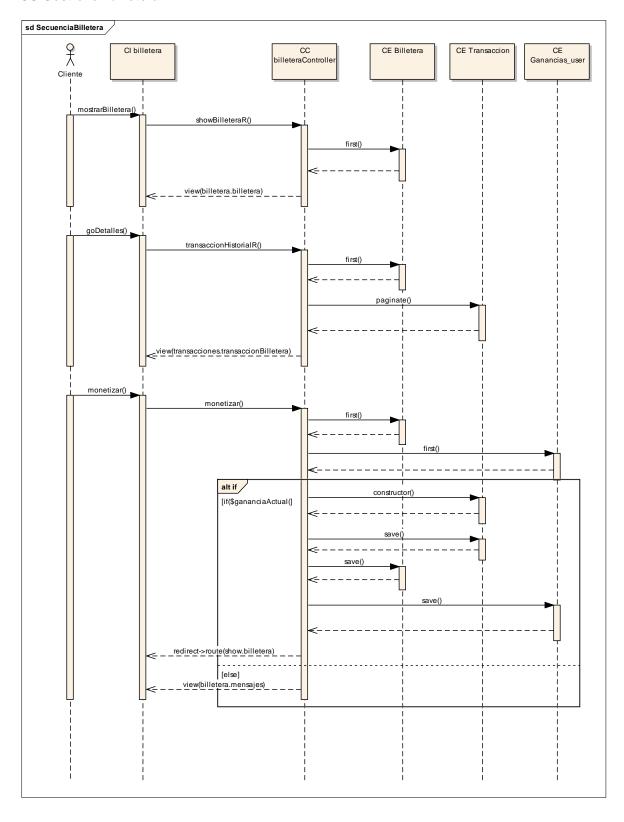
# 6.3 DISEÑO DE CASOS DE USO

# 6.3.1 DIAGRAMA DE SECUENCIA

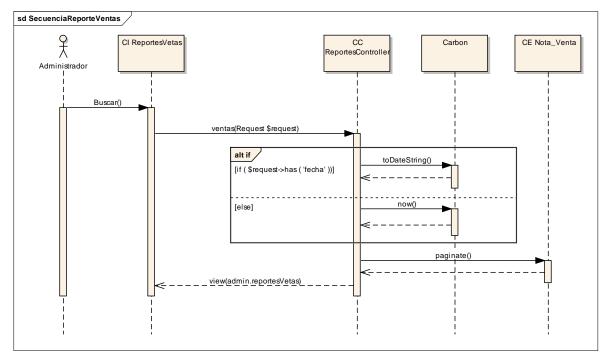
## **CU: Gestionar Carrito**



## **CU Gestionar billetera**

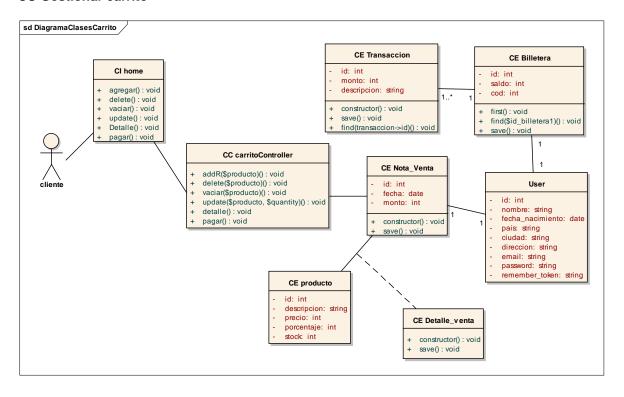


## **CU Reporte (Ventas)**

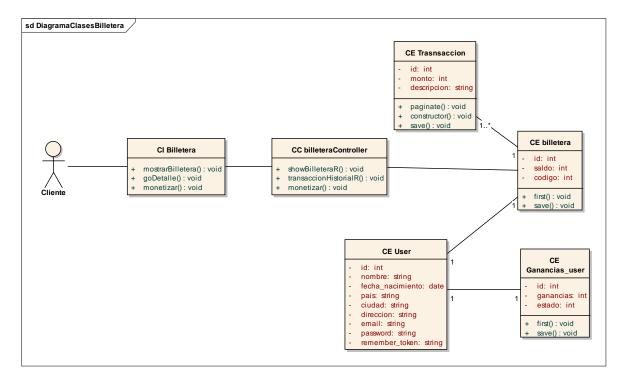


## 6.3.2 DIAGRAMA DE CLASES

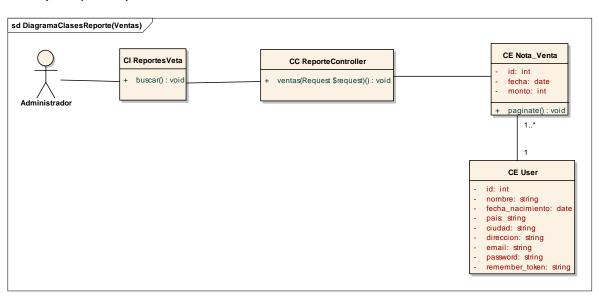
#### **CU Gestionar carrito**



## CU Gestionar Billetera.



## **CU Reporte(ventas)**

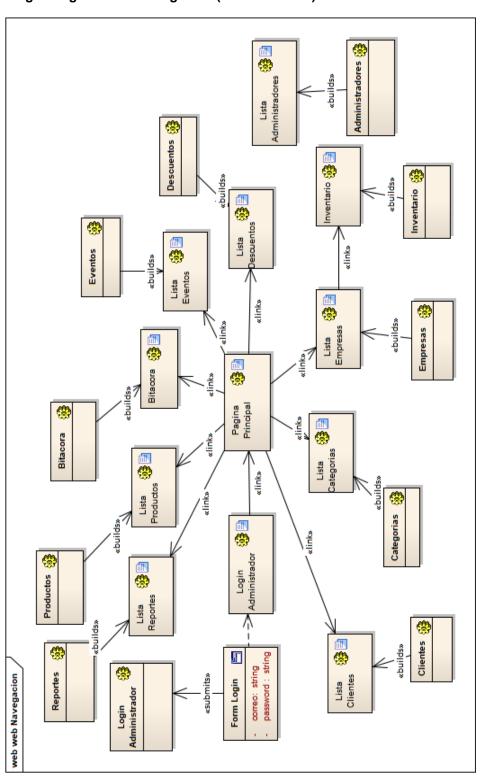


# **6.4 DISEÑO DE SUBSISTEMA**

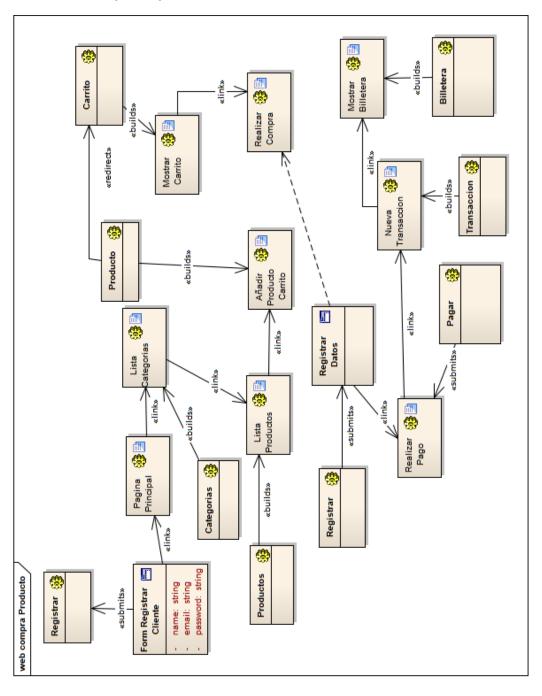
## 6.4.1 VISUALIZAR LAS INTERFACES DE UN PAQUETE

## 6.4.2 DIAGRAMA DE NAVEGACION

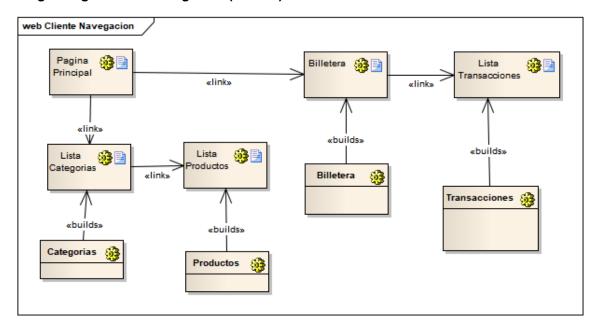
Diagrama general de navegacion (ADMINISTRADOR)



## Proceso de compra de producto

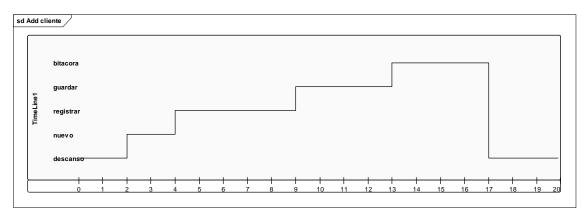


## Diagrama general de navegación (CLIENTE)

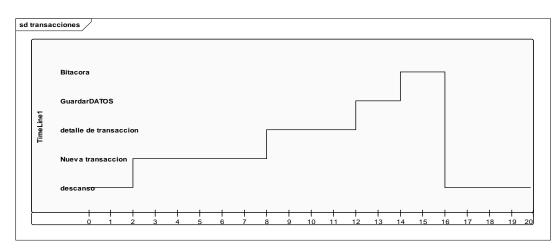


## 6.4.3 DIAGRAMA DE TIEMPO

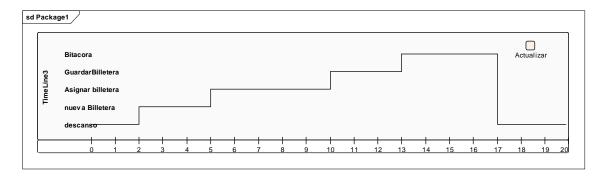
## **Registrar Cliente**



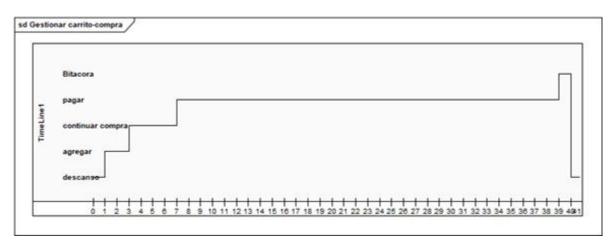
## **Gestionar Transacción**



#### **Gestionar Billetera**

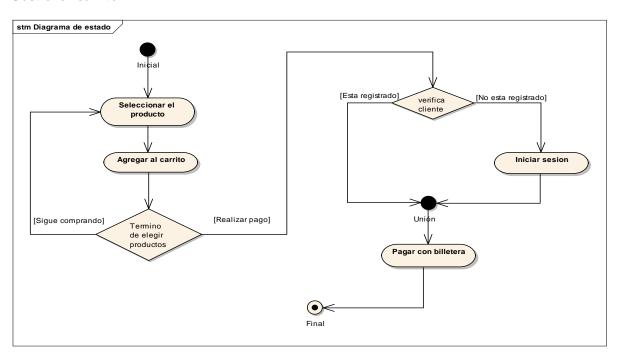


#### **Gestionar Carrito**



## 6.4.4 DIAGRAMA DE ESTADOS

#### Gestionar carrito.



#### 7. ANEXOS

#### WOOCOMMERCE



## **DESCRIPCIÓN**

WooCommerce es un plugin de comercio electrónico de código abierto para WordPress. Está diseñado para pequeños y grandes comerciantes en línea con WordPress. Lanzado el 27 de septiembre de 2011, el plugin rápidamente se hizo popular por su simplicidad para instalar y personalizar la base de datos de los productos expendidos.

Esta entrada es nuestro primer caso de tratar con software de comercio electrónico auto hospedado. Lo que es diferente en comparación con Shopify o BigCommerce es que, en lugar de registrarse para obtener una cuenta de usuario, lo que obtiene es un paquete de software sin formato llamado WordPress, que necesitas instalar en un servidor web por ti mismo.

En otras palabras, para comenzar con WordPress, debe comprar un plan de alojamiento web y luego configurar las cosas de forma manual. Estoy diciendo "algo" ya que la mayoría de los servidores web tienen scripts de instalador fáciles que hacen su vida más fácil. Por ejemplo, si utiliza una empresa como lart, obtendrás una instancia funcional de WordPress desde el principio.

Precio: desde \$ 6- \$ 10 / mes

Qué es: software de comercio electrónico auto-alojado

Vendemos: productos físicos, digitales, servicios, dropship.

Características: 8 / 10

Facilidad de uso: 5 / 10

Diseños: 7 / 10

El punto fuerte de WooCommerce es que es realmente versátil y le permite vender lo que desee. También tiene total libertad en cuanto a cómo desea configurar su tienda y qué desea agregarle (funciones adicionales). Esto no es algo que se obtiene con cualquiera Shopify o BigCommerce.

Al mismo tiempo, configurar WooCommerce es un poco más manual en la naturaleza, por lo que necesita ser consciente de eso.

WordPress ofrece una gran cantidad de temas (paquetes de diseño) para elegir. Hay literalmente miles de ellos en la web, tanto gratuitos como de pago. La única dificultad es encontrar la correcta. También puede crear su propio tema o contratar a alguien para que lo haga.

#### **FUNCIONALIDAD**

Estas son algunas de las características que obtiene con WooCommerce:

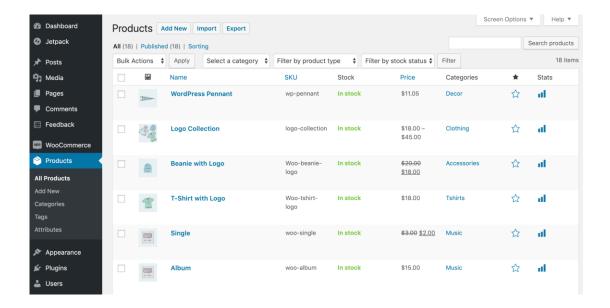
- Todo lo ilimitado: pedidos, productos, almacenamiento de archivos, ancho de banda.
- Soporte solo de su proveedor de alojamiento web, que puede o no ser útil (es con lart)
- Optimizado para móviles
- Certificado SSL a través de su host
- Acepte PayPal de forma predeterminada, y también puede instalar extensiones para procesar tarjetas de crédito
- Gastos de envío e impuestos gestionados por extensiones.
- Buen constructor de arrastrar y soltar para el contenido del sitio
- Una plataforma de blogs de primera línea incluida
- Funciona con múltiples idiomas.
- Configurar cuentas y perfiles de clientes.
- Optimizado para los buscadores.
- Integración de redes sociales a través de extensiones.
- La gestión del inventario
- Variaciones del producto
- Cumplimiento de PCI en función de su host.

## **VENTAJAS PARA PROGRAMADORES, DESARROLLADORES**

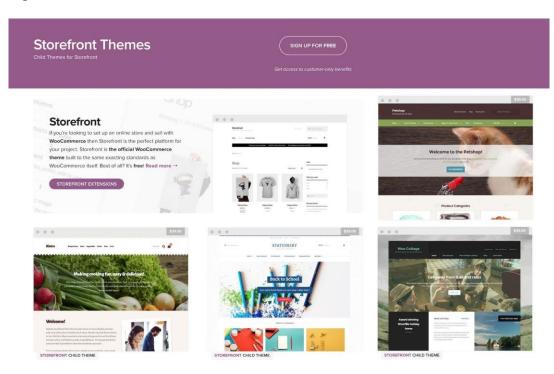
- WooCommerce no sólo funciona como tienda online para vender de productos físicos sino que, combinándolo con otras extensiones, puedes convertirlo en:
- Una plataforma de reservas de alojamiento para hoteles, apartamentos, etc.
- Una tienda de venta de entradas para eventos.
- Un catálogo online, en donde no se presentan precios y los compradores tienen la opción de solicitar presupuesto.
- Una plataforma de venta por suscripción.
- Un sitio de membresías para ofrecer contenido y productos Premium previo pago.
- incluso una web de subastas.
- Vista de la pagina

#### **DESVENTAJAS DE UTILIZAR WOOCOMMERCE**

- Este artículo no sería objetivo si no enunciamos algunas "desventajas" de utilizar
   Woocommerce, aunque es una solución estable es necesario que tengas en cuenta lo siguiente:
- Si quiere más funcionalidad necesitas comprar extensiones
- Aunque le etiqueta "Gratis" puede sonar maravillosa, si de verdad quieres desarrollar tu tienda más allá de las funcionalidades básicas es necesario invertir en add-ons o plugins pagos.
- Estos pueden rondar desde los U\$S 15 dólares hasta los U\$S 299 dependiendo de las características y cantidad de sitios en que los puedes instalar.
- Viéndolo en perspectiva, son soluciones asequibles con una excelente relación costobeneficio.
- Además, si eres programador, proveedor web o una agencia digital siempre puedes amortiguar los costos al revender estas funcionalidades a tus clientes y remarcarles un porcentaje



Algunos ejemplos de tiendas de comercio electrónico existentes basadas en descargas digitales fáciles:



Storefront Theme		Storefront Child Themes	
iOS App	_ 3	WooCommerce REST API	
Codex	<u></u> 0	Internal API Docs	
eveloper Documentation			
7. Sales Reports	<u></u> 2	8. Migrating/changing platforms to WooCommerce.com	<u></u> 1
Core Shipping Options	5	6. Managing Orders	<u></u> 3
Core Payment Options	<u></u> 9	5. Shipping	<u></u> 9
3. Set Up Products	<u></u> 11	4. Sell Products	<u>13</u>
1. Installation & Updating	<u></u> 11	2. Settings & Options	<u></u> 11
etting Up & Running With WooCommerce		Browse all	topics →

## **VOLUSION**



## **DESCRIPCIÓN**

Se trata de una solución Ecommerce que al igual que muchas otras plataformas de comercio electrónico, permite crear tiendas online y enfocarse en las ventas, sin enredarse con el trato a los servidores o sin tener que preocuparse acerca de cómo integrar un carrito de compras a tu sitio web Ecommerce.

Se calcula que alrededor de más de 40.000 tiendas online han sido creadas con este software, permitiendo a los propietarios de un negocio Ecommerce, vender más de 17 millones de dólares, solamente en los últimos 15 años.

# ¿CUÁLES SON SUS VENTAJAS?

Volusion cuenta con herramientas de comercio electrónico de gran alcance, que permiten crear una tienda online fácilmente. Todas estas herramientas están incluidas en sus planes

mensuales, pero cuanto mayor sea el plan que se elija, mayor será la cantidad de herramientas a las que se tenga acceso.

Se pueden configurar cientos de productos, recibir soporte las 24 horas del día los 7 días de la semana, acceder a plantillas, herramientas para redes sociales, comercio móvil optimizado, incluso se cuentan con herramientas para las tasas de impuestos automáticos. El software además ofrece soporte en tiempo real para que se pueda solicitar ayuda cuando se necesite.

Mejor aún, Volusion no cobra nada por las transacciones que se realizan, de tal manera que tu Ecommerce mantiene sus beneficios. Eso sí, todavía será necesario pagar una cuota de procesamiento de pagos, pero en realidad Volusion no cobra nada.

## ¿PARA QUIÉN ESTÁ DIRIGIDO?

Este software Ecommerce para crear tienda online es ideal para quienes están pensando en construir un sitio web de comercio electrónico, pero no tienen tiempo o las habilidades técnicas para trabajar con códigos o integrar las herramientas. Es una solución Ecommerce que te ayuda a agregar productos, promocionar tu negocio, facilitar los cobros a los clientes, gestionar tu inventario y lo mejor es que se puede implementar en prácticamente cualquier tipo de negocio, incluyendo ropa, productos de belleza y salud, electrónicos, joyería, automoción, etc.

Software que permite crear, administrar y expandir fácilmente su tienda, a través del comercio electrónico

#### **FUNCIONALIDAD**

## Opciones de envío

Experto en envíos: con Volusion puede especificar los tipos de envío, solicitar una firma, ofrecer descuentos especiales, ofrecer opciones planas y establecer tarifas de envío generales.

Además, envíe correos electrónicos de recordatorio útiles a las personas que han abandonado los carros que esperan en las alas.

## Personalización de visualización de productos

Ofrezca a los compradores la información que desean con comentarios, uso compartido en redes sociales, notificaciones de disponibilidad y una función de Historial reciente.

#### **Almacenes**

Configure fácilmente las ubicaciones de su almacén y calcule las tarifas de envío.

#### Inventario de existencias

Elimine el estrés de la gestión de inventario con nuestro sistema fácil de usar, que muestra el estado del producto, rastrea los niveles de cantidad de pedidos de existencias, proporciona verificación de cantidad y envía alarmas de existencias bajas.

## Páginas de productos

Comercialice completamente sus productos con múltiples fotos, videos y detalles de artículos que muestran de manera brillante todo lo bueno de lo que vende.

#### **Definir moneda**

Vende en todo el mundo con nuestras ingeniosas herramientas de divisas.

## Pago seguro

¡Ofrezca a sus clientes y a usted mismo! - tranquilidad con nuestro proceso de pago seguro y certificado por PCI.

#### **Gestionar devoluciones**

Elimine el dolor de cabeza de la gestión de devoluciones con nuestro sistema simple e intuitivo.

## Aplicación móvil de gestión de tienda

Lleve su tienda a donde quiera que vaya con nuestra aplicación móvil gratuita y fácil, que tiene todas las herramientas que necesita para que todo funcione sin problemas.

#### Administrar cuentas de clientes

Mantenga el dedo en el pulso de su tienda: ¡sus clientes! - con nuestro perspicaz sistema de gestión, que le permite ver el historial de compras y la información de contacto.

#### **Crear informes**

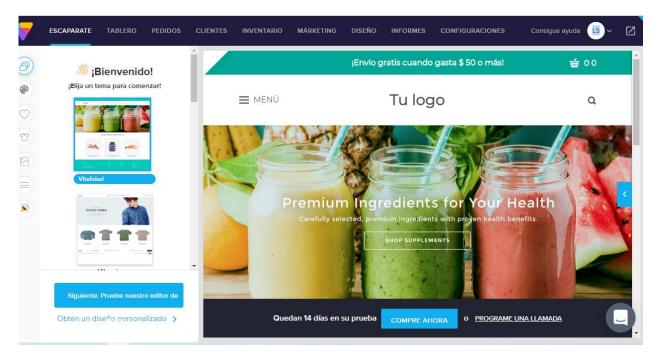
Obtenga información, sobre todo, desde carritos abandonados y en vivo, compras, RMA, vistas de productos y categorías y tickets de CRM.

#### **Boletines informativos**

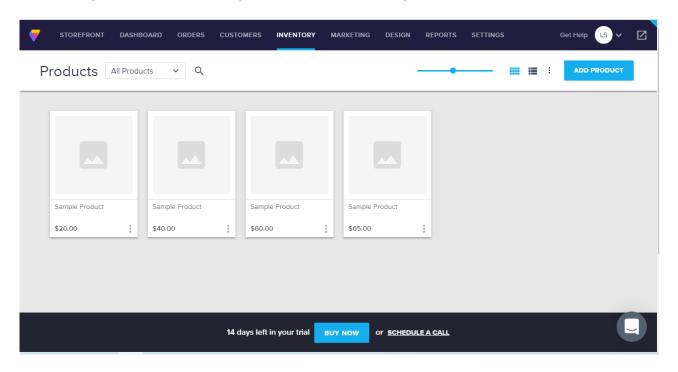
Nuestra función de boletines le ayuda a mantener informados a los clientes.

Modelos (Interfaz, Informe, Reporte)

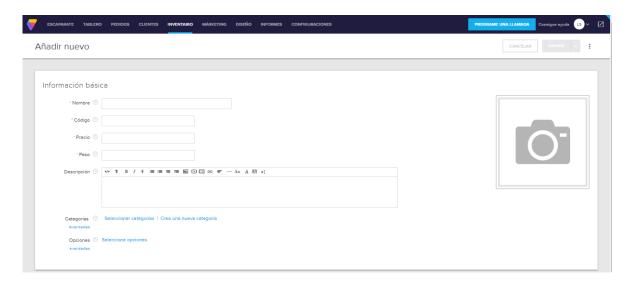
Diseño de la portada principal de la tienda, seleccionando diferentes platillas prediseñadas, fácil de interactuar con el cliente.



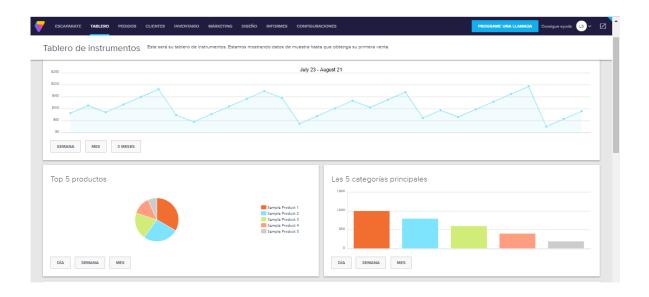
Interface que muestra la descripción de los diferentes productos ofertados en la tienda



Interface para agregar nuevos productos a la tienda, mostrando la descripción específica de cada uno



Reportes diarios del comportamiento comercial de la pagina, de a cuerdo a las ventas realizadas



# CASOS DE USO PRINCIPALES DEL SOFTWARE Envío

Los comerciantes tienen diferentes flujos de trabajo de envío y diferentes necesidades de cumplimiento de pedidos y servicios de seguimiento.

A medida que nuestros comerciantes amplían sus negocios, el cumplimiento de pedidos se convierte en un desafío. Muchos de nuestros comerciantes quieren un servicio que gestione su proceso de cumplimiento de pedidos para que puedan centrarse en marketing y ventas.

Hoja de trucos

ACCIÓN SOLICITUD API

Interactúa con el catálogo de productos GET / app / store / admin / products

Webhook cuando llega un nuevo pedido GET / app / webhooks

Leer de pedidos existentes GET / app / store / admin / orders

Actualizar detalles del pedido PUT / app / store / admin / orders / {id}

#### Punto de venta

Las empresas físicas, los camiones de comida, las casetas de eventos y los comerciantes itinerantes tienen la necesidad de cobrar el pago en persona.

Además de su presencia en línea, los comerciantes de Volusion requieren capacidades de pago de clientes cara a cara que sincronizan automáticamente la información de pedidos e inventario con su tienda de comercio electrónico.

## Hoja de trucos

## ACCIÓN SOLICITUD API

Interactúa con el catálogo de productos GET / app / store / admin / products

Crea productos POST / app / store / admin / products

Agregar y actualizar detalles PUT / app / store / admin / products / {id}

Eliminar productos del catálogo ELIMINAR / app / store / admin / products / {id}

Leer de pedidos existentes GET / app / store / admin / orders

Crear registros de clientes POST / aplicación / compradores

Canal de ventas alternativo

Monetice su base de usuarios existente permitiendo que los comerciantes de Volusion tengan acceso privilegiado.

Los comerciantes de Volusion buscan continuamente formas de presentar sus productos frente a más clientes potenciales. Sin embargo, los métodos de comercialización tradicionales tienen un costo y muchas veces producen poco o ningún retorno.

Una integración con un servicio que proporciona acceso a una base de usuarios hiperdirigida a un costo mínimo beneficiaría a todos. Los comerciantes podrían exponer sus productos a clientes ideales, mientras que los propietarios de canales podrían beneficiarse al permitir que dichos comerciantes tengan acceso a sus usuarios.

## Hoja de trucos

#### ACCIÓN SOLICITUD API

Interactúa con el catálogo de productos GET / app / store / admin / products

Crea un carrito con ciertos productos POST / aplicación / carros

#### Edición de fotos

Permita que los comerciantes utilicen su aplicación de edición y transformación de fotos para obtener las mejores fotos de productos posibles para su tienda de comercio electrónico. Hermosas imágenes de alta calidad son fundamentales para convertir las visitas en ventas. Los comerciantes están ansiosos por aprovechar las integraciones que les permiten optimizar las imágenes del producto directamente desde su interfaz administrativa.

# Hoja de trucos

## ACCIÓN SOLICITUD API

Interactúa con el catálogo de productos GET / app / store / admin / products Agregar y actualizar detalles PUT / app / store / admin / products / {id}

#### Contabilidad / informes fiscales

Llegue a miles de pequeñas empresas que necesitan herramientas o servicios fiscales, financieros y contables.

Muchos operadores de pequeñas empresas necesitan experiencia y orientación financiera.

Los comerciantes más grandes también desean integraciones con la contabilidad y el software de informes fiscales.

Los socios de software financiero y contable tienen la oportunidad de eliminar este problema para los comerciantes pequeños y grandes al ofrecer una solución integral que se integra con las tiendas Volusion.

# Hoja de trucos

## ACCIÓN SOLICITUD API

Obtener información de la tienda GET / app / store information

Obtenga información de los compradores OBTENER / aplicación / compradores

Leer de pedidos existentes GET / app / store / admin / orders Actualizar detalles del pedido PUT / app / store / admin / orders / {id}