# CARSTEN JUNG

**Geburtstag** 19.11.1981

• Adresse Eichenstr. 43

61476 Kronberg

**L** Telefon 0176/60145188

**☑** E-Mail hello@carstenjung.io

Portfolio 418.carstenjung.io

Webseite carstenjung.io



#### **BERUFSERFAHRUNG**

August 2019 - heute

#### Freelancer Webentwicklung

## Frontend Developer

- Umsetzung von Webprojekten mit HTML, CSS und Javascript
- Entwicklung von responsiven, benutzerfreundlichen Webseiten basierend auf Adobe XD Vorlagen
- Zusammenarbeit mit Kreativagenturen, um maßgeschneiderte Lösungen zu liefern, die den visuellen und funktionalen Anforderungen entsprechen
- Kontinuierliche Kommunikation mit Kunden und Projektteams, um Änderungen an Design und Funktionen umzusetzen
- Erstellung von Wordpress-Webseiten
- Verwendung von Liquid, der Shopify-eigenen Templating-Language, zur Anpassung von Store-Designs
- Integration von Drittanbieter-Apps und -Diensten zur Verbesserung der Funktionalität des Stores
- Gestaltung und Umsetzung von Shopify-Stores nach Kundenanforderungen

Dezember 2017 - November 2018

#### **Expense Reduction Analysts**

Inside Sales Account Manager

- Akquise von Neukunden
- Entwicklung von Werbekampagnen
- Kundenrecherche- und analyse
- Steuerung von Kundenprojekten

Juli 2016 - November 2017

### **Edding Vertrieb GmbH**

Außendienstmitarbeiter

- Betreuung von Fach- sowie Großhandelskunden
- Verhandlung von speziellen Konzepten und Jahresvereinbarungen
- Katalogverhandlungen in Bezug auf Neulistungen und WKZ
- Unterstützung bei Ausschreibungen
- Mitarbeit in verschiedenen Projektgruppen

Mai 2014 - Juli 2016 Neotackle Geschäftsführer / Inhaber • Erstellung und Pflege eines Onlineshops • Vermarktung neuer Produkte über verschiedene Werbepartner • Import von Waren aus den Vereinigten Staaten • Verhandlung von Exklusivverträgen für den deutschen Markt Müller & Höhler GmbH & Co. KG - Key Account Manager Juni 2009 - April 2014 Besondere Erfolge: Beförderung zum Gebietsleiter (Key Account) • Betreuung von großen und mittelständigen Unternehmen • Persönliche und telefonische Akquise von potenziellen Kunden Kalkulation von Angeboten und Ausschreibungen • Terminvereinbarung und entsprechende Tourenplanung • Umsetzung verschiedener Vertriebsaktionen • Einarbeitung neuer Mitarbeiter **AUSBILDUNG** April 2023 - Juni 2023 Coursera React Advanced React Components State Management API Integration React Context • Higher-Order Components (HOC) and Render Props Error Handling and Debugging Advanced React Patterns März 2023 HarvardX - Professional Certificate Computer Science for Web Programming CS50W Web Programming with Python and JavaScript CS50X Introduction to Computer Science Januar 2023 - März 2023 HarvardX - Graded Course CS50W Web Programming with Python and JavaScript • Full-Stack Web Entwicklung (Flask, Django) Responsive Web Design Versionskontrolle mit GIT Web APIs Deployment and Hosting Security and Authentication August 2022 - Januar 2023 **HarvardX - Graded Course** CS50X Introduction to Computer Science • Programmieren in C, Python sowie JavaScript Web APIs Algorithmisches Denken Webentwicklung Datenbanken (SQLite) Debugging Konrad Adenauer Schule Juli 2000 - Juli 2003

Abschluss: Kaufmann im Groß- und Außenhandel

Heinrich-Böll Gesamtschule

Abschluss: Realschulabschluss

August 1997 - Juni 2000

Seite 2

## **KENNTNISSE UND INTERESSEN**

Fremdsprachen • Deutsch (Muttersprache)

• Englisch (gut)

IT-Kenntnisse • HTML, CSS, JavaScript, SASS

• Frameworks: React, GSAP

• Entwicklungswerkzeuge: GIT, NPM

Kronberg im Taunus, den 24.7.2023

Carsten Jum