



MANUALE SALES FORCE

Ver. GT.321.24



Wolters Kluwer
PARTNER



Posizionarsi su : <https://pipeline.promedya.it/login>

Inserire le credenziali ricevute via mail.

A screenshot of the PROMEDYA Sales Force login page. The page features the PROMEDYA logo and the text 'Sales Force' in blue. Below this, there is a login form with two input fields: the first for the username 'Giovanni Tutino' and the second for the password, represented by dots. A red rectangle highlights these two input fields. To the right of each field is an icon: an envelope for the username and a padlock for the password. Below the input fields is a blue 'Login' button.

PROMEDYA

Sales Force

Giovanni Tutino

.....

Login



INDICE GENERALE

1. STATISTICHE

2. TABELLE

- 2.1. Dipendenti
- 2.2. Prodotti
- 2.3. Segnalato
- 2.4. Sales

3. BUDGET

4. AGENZIA

- 4.1. Visualizzazione
- 4.2. Inserimento
- 4.3. Modifica
- 4.4. Duplica
- 4.5. Cancellazione
- 4.6. Filtri, ricerche

5. CONCESSIONARIO

- 5.1. Visualizzazione
- 5.2. Inserimento,
- 5.3. Modifica
- 5.4. Duplica
- 5.5. Cancellazione
- 5.6. Filtri, ricerche

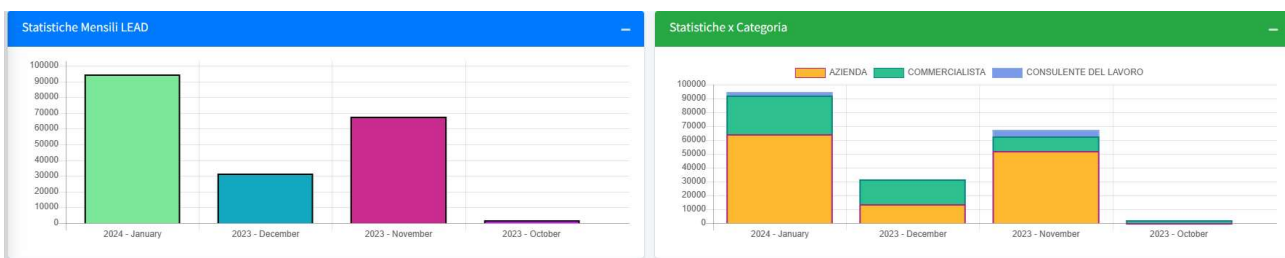
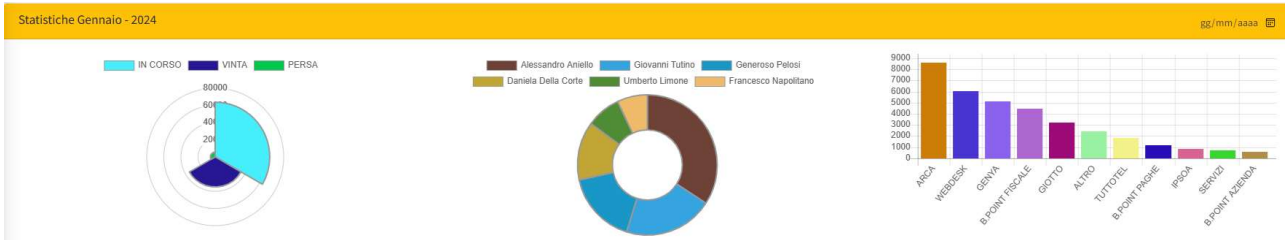
6. CREDITI

7. LOGOUT

STATISTICHE

1. Contenitore Budget;
2. Contenitore Sales Best Performer Annuale;
3. Contenitore Prodotto Best Performer Annuale;
4. Contenitore Riepilogativo Mensile;
5. Contenitore Riepilogativo Lead;
6. Contenitore Riepilogativo Categoria.

PROMEDYA Sales Force



Sales Force (ver. GT.321.24)
PROMEDYA SRL - IT 03144930645



Inserimento tabella Segnalato.

Aggiungi Nuovo segnalato			
Paginazione 25 Copy CSV Print			
Id	Descrizione	Azioni	
1	CLIENTE	✎	✖
2	COMMERCIALISTA	✎	✖
3	OCCASIONALE	✎	✖
4	WEB	✎	✖
5	CONTO TERZI	✎	✖
6	DIPENDENTE	✎	✖
7	WOLTERS KLUWER	✎	✖
9	MARKETING	✎	✖

Inserimento tabella Sales.

Aggiungi Nuovo Operatore				
Paginazione 25 Copy CSV Print				
Id	Username	Email	Password	Azioni
1	Giovanni Tutino	giovanni.tutino@promedya.it	Promedya@01	✎ Password ✖
2	Francesco Napolitano	francesco.napolitano@promedya.it	Promedya@02	✎ Password ✖
3	Dino Fioretti	dino.fioretti@promedya.it	Promedya@03	✎ Password ✖
4	Daniela Della Corte	daniela.dellacorte@promedya.it	Promedya@04	✎ Password ✖
5	Alessandro Aniello	alessandro.aniello@promedya.it	Promedya@05	✎ Password ✖

BUDGET

La sezione Budget presenta uno schema di inserimento valore mensile (solo utente Admin), elementi nel quadrante rosso, la somma di questi valori mensili popola il campo BUDGET ANNUALE.

Le nomenclature delle righe (Ven – Bgt – Obt) sono descritte al centro della foto di seguito visualizzata in basso al centro.

Le sezioni Q1, Q2, Q3 e Q4 rappresentano i totali trimestrali.

PROMEDYA Sales Force

	BUDGET ANNUALE					VENDITA ANNUALE			OBIETTIVO ANNUALE		
	420 001,00					34 946,30			-385 054,70		
	Gennaio	Febbraio	Marzo	Aprile	Maggio	Giugno	Luglio	Agosto	Settembre	Ottobre	Novembre
Ven	34 946,30	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Bgt	34 628,00	34 263,00	32 151,00	37 431,00	35 603,00	35 481,00	36 457,00	7 598,00	37 664,00	41 692,00	43 648,00
Obt	318,30	-34 263,00	-32 151,00	-37 431,00	-35 603,00	-35 481,00	-36 457,00	-7 598,00	-37 664,00	-41 692,00	-43 648,00
Q1			Q2			Q3					
Ven	34 946,30		Ven	0,00		Ven	0,00		Ven		
Bgt	101 042,00		Bgt	140 666,00		Bgt	117 200,00		Bgt		
Obt	-66 095,70		Obt	-140 666,00		Obt	-117 200,00		Obt		

(Ven) Vendite - (Bgt) Budget - (Obt) Obiettivo



AGENZIA

INSERIMENTO

Aggiungi Nuovo Contatto

Cliccare su “Aggiungi Nuovo Contatto”, inserire tutti i campi presenti facendo molta attenzione che nel campo “Valore Vendita A/C” va inserito il totale dell’ordine mentre nel campo “Valore Canone A/C” va caricato solo la parte del canone anno in corso.

Utilizzare il campo “Note” per descrizioni varie e/o definire il modulo da vendere, visto che dal campo “Prodotto” è possibile selezionare il ramo di appartenenza.

MODIFICA



Questa funzione è valida per la modifica della lead inserita.

DUPLICA



Cliccare su “D”, l’ordine presenta due righe che appartengono a due gruppi di prodotto diversi: es. B.Point – Moduli e Webdesk Fattura Smart.

Utilizzo di questa funzione accelera l’inserimento della seconda lead, le due lead inserite sono unite dal campo ID Padre.



CANCELLARE



Questa funzione è valida per la cancellazione della lead inserita.

FILTRI / RICERCA

Filtri / Ricerca

Questa funzione abilita la ricerca su tutti i campi.



PROMEDYA Sales Force

Aggiungi Nuovo Contatto

Filtri / Ricerca

☐ In Corso ☐ Persa ☐ Vinta

Paginazione 25

Copy

CSV

Print

Id	Id Padre	Sales	Data contatto	Ragione Sociale	Categoria	Tipo Cliente	Prodotto	Valore Vendita A/C	Valore Canone A/C	Probabilità Chiusura %	Data Probabile Chiusura	Vinta	Vendita Budget	Incremento Canone A/S	Segnalato	Dipendente	Note	Azioni
688	688	Giovanni Tutino	26-01-2024	FALCO MULINO	AZIENDA	OLD	ARCA - MODULI	812,80	250,00	25%	29-02-2024	IN CORSO	812,80	300,00	DIPENDENTE	Anna Maria Annunziata	NOTA	
687	687	Alessandro Aniello	25-01-2024	FRUGIERI ANTONIO	COMMERCIALISTA	OLD	GENYA FATTURE E CORRISPETTIVI	400,00	400,00	25%	09-02-2024	IN CORSO	400,00	0,00	DIPENDENTE	Emanuele Senatore		
686	678	Daniela Della Corte	22-01-2024	FRONTIERS RECORD	AZIENDA	OLD	GENYA BILANCIO	1.440,00	720,00	50%	29-02-2024	IN CORSO	1.440,00	720,00	COMMERCIALISTA			
682	682	Generoso Pelosi	24-01-2024	STUDIO GOLINO	COMMERCIALISTA	OLD	TUTTOTEL FE	614,00	614,00	50%	25-01-2024	IN CORSO	614,00	312,00	DIPENDENTE	Luigi Arrichiello	NOTA	
681	645	Generoso Pelosi	18-01-2024	GOLINO MICHELE	COMMERCIALISTA	OLD	B.POINT FISCALE SAAS - MODULI	356,00	264,00	100%	18-01-2024	SI	356,00	352,00			NOTA	
680	643	Alessandro Aniello	17-01-2024	ESSEPI	AZIENDA	OLD	B.POINT FISCALE	2.284,00	1.348,00	100%	18-01-2024	SI	2.284,00	1.348,00				
604	604	Daniela Della Corte	05-01-2024	GOLINO MICHELE	COMMERCIALISTA	OLD	WERDESK SMARTHUB	212,00	212,00	100%	05-01-2024	SI	212,00	212,00	CLIENTE			
602	602	Umberto Limone	05-01-2024	DELLA BELLA LOREDANA	COMMERCIALISTA	OLD	SISTEMA PROFESSIONISTI - MODULI	600,00	300,00	25%	25-01-2024	No	600,00	600,00	CLIENTE			

Wolters Kluwer
PARTNER



CONCESSIONARIO

Per la sezione in oggetto valgono le stesse condizioni sopra descritte per l'Agenzia.