

Acta de inicio del proyecto

Datos			
Nombre de la empresa/organización		La casa del Audio (Sucursal San Miguel)	
Fecha de acuerdo		24 de octubre de 2025	
Cliente	Carlos Roi	Gerente del proyecto	Omar Bazar
Equipo IT			
Nombre		Descripción de rol	
Castillo Máximo		Líder de equipo	
Barreto Lautaro		Programador Senior	
Prieto Tomás		Programador Jr.	
Benítez Santiago		Encargado de base de datos	
Gonzales Mateo		Analista de datos	
Luengo Matías		Analista de datos	
Fecha		Nombre del proyecto	
24 de octubre de 2025		Renovación del sistema con la integración de un vínculo entre el mecanismo de compras online y el stock actual.	
Fecha de inicio del proyecto		Fecha de finalización del proyecto	
25 de octubre de 2025		21 de noviembre de 2025	

Descripción del proyecto

La propuesta consiste en el desarrollo de un software que recupere las dinámicas y aspectos más fundamentales del sistema actual pero que también permita la integración del mismo con la metodología de compras online.

Objetivos del proyecto

- Integrar las implicaciones de las compras online al sistema actual.
- Minimizar la aparición de redundancias en registros de venta.
- Garantizar que el recuento del inventario sea exacto y no se produzcan atrasos o desfases.
- Corregir las incomodidades que se producen a causa del diseño de la interfaz.
- Evitar potenciales errores en la carga de datos correspondientes a transacciones.

Justificación del proyecto

Según lo informado por el gerente *Carlos Roi*, en *La casa del audio* se emplea un sistema de gestión descrito como resiliente y de alto valor operativo, sin embargo, el mismo presenta cierta insuficiencia en lo respectivo a la integración de ventas online con el control del stock en tiempo real y algunas cuestiones alusivas al diseño de la interfaz. Actualmente, los detalles de ventas online son cargados manualmente por los empleados en el sistema interno y como consecuencia de esto se suelen producir ciertas irregularidades en la disponibilidad real de productos, duplicados en facturaciones y cargas erróneas de datos personales de clientes.

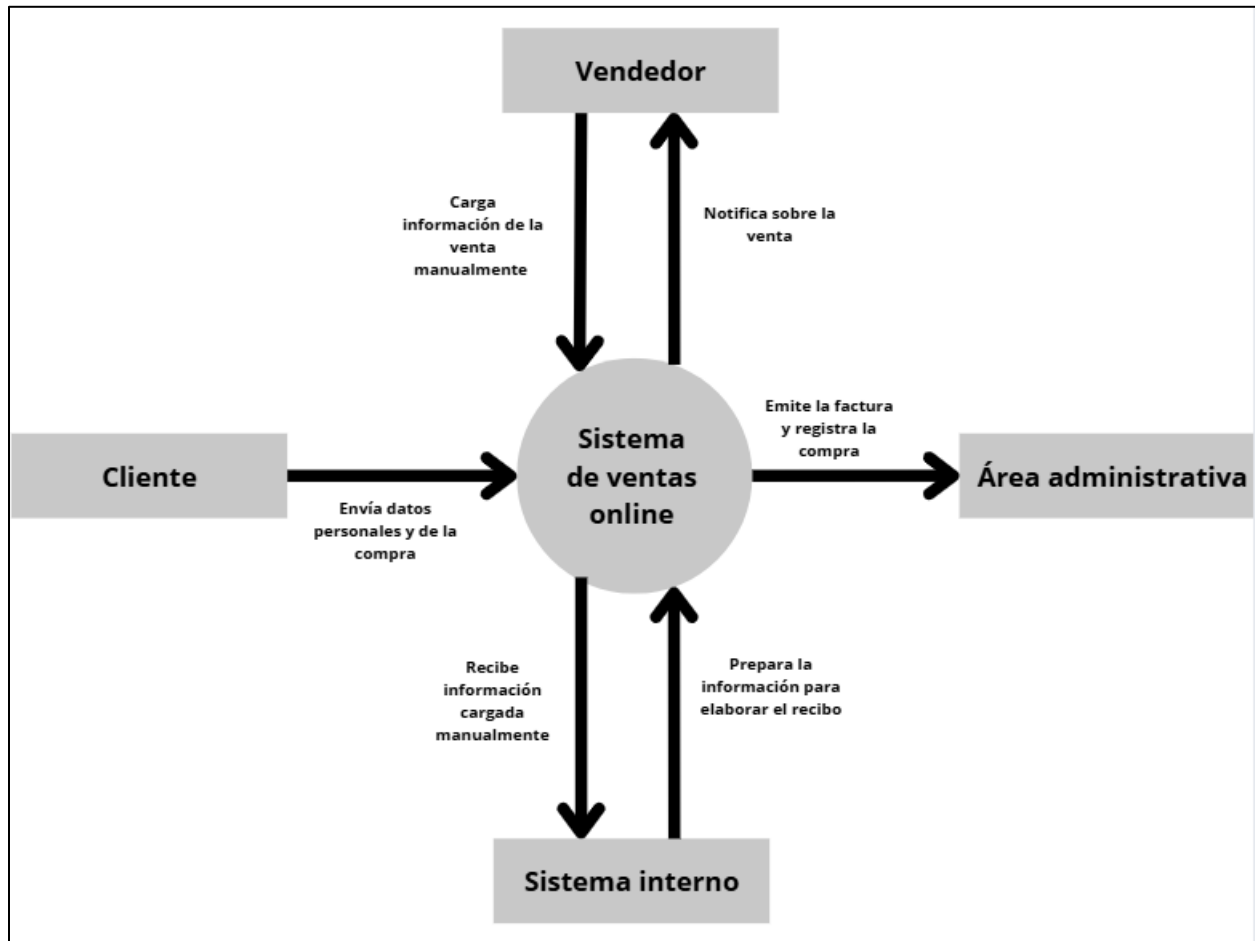
Viabilidad preliminar del proyecto

Como resultado del análisis realizado al rendimiento del sistema actual, fue posible determinar cómo sus propios atributos influirían en el desarrollo del proyecto. Como primer factor tenemos la solidez presente en elementos como las bases de datos, ya que su adecuada organización favorece potenciales exportaciones e inserciones en futuros proyectos; otro aspecto radica en la consistencia de los mecanismos internos que facilitan la planificación de funciones compatibles con la integridad del sistema ya existente; por último se puede destacar el concepto que el sistema brinda en sí, gracias a su firmeza operacional es posible determinar cuáles herramientas tecnológicas son más convenientes de emplear para garantizar una escalabilidad fructífera.

En síntesis, la viabilidad técnica del proyecto es de un grado alto ya que las propuestas realizadas pueden partir de lo previamente establecido para concretarse satisfactoriamente.

Hablando ahora de su factibilidad operativa, la naturaleza del proyecto no busca alterar de manera significativa la arquitectura vigente ni modificar sus aspectos más fundamentales. Los usuarios podrán continuar trabajando con normalidad, beneficiándose además de las nuevas funciones incorporadas, las cuales optimizarán la eficiencia y reducirán las tareas manuales sin afectar la dinámica habitual de uso.

Contexto actual del sistema

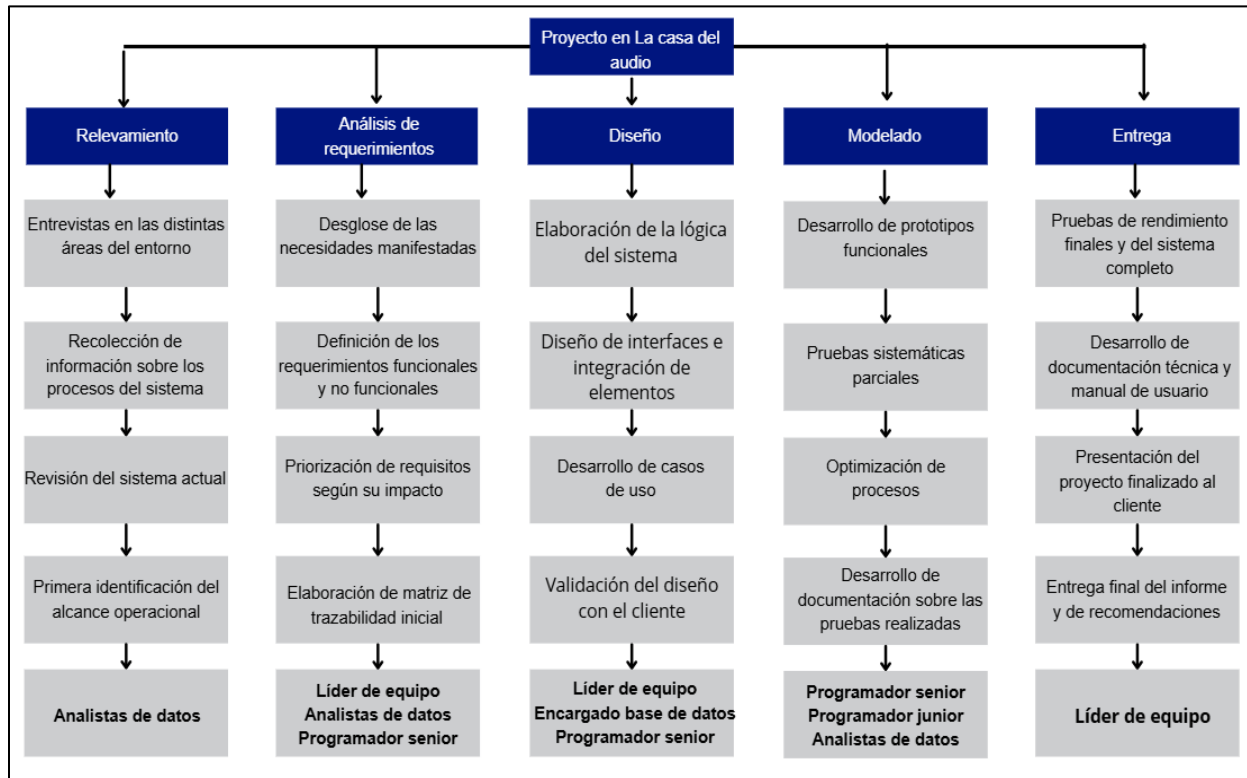


Problemáticas que pueden surgir y sus eluciones

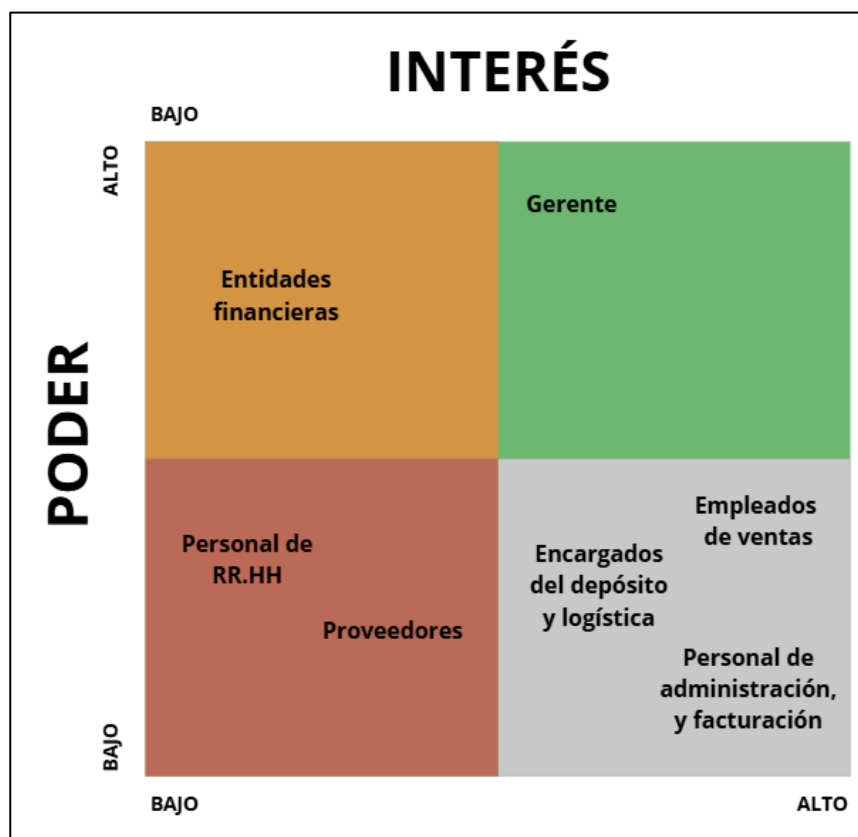
Descripción	Formas de evasión
Comunicación inconsistente o recepción de información incompleta entre las áreas del entorno.	Expresar cuidadosamente cada aspecto del proyecto y brindar el espacio para que los usuarios objetivos puedan reflexionar sobre el impacto del mismo en sus rutinas y manifestar sus dudas o inquietudes al respecto.

Pérdida de tiempo.	Disponer de un cronograma que permita organizar el orden de prioridades de las actividades y sus tiempos de inicio y fin, también es útil elaborar planes de contingencia que permitan resolver eventualidades sin comprometer el avance que se tenga del proyecto.
Errores durante la integración de elementos ya existentes.	La migración de elementos existentes debe darse de forma progresiva y controlada para facilitar la detección corrección de errores emergentes, es recomendable también realizar copias de seguridad con cierta regularidad para preservar funcionalidades.
Falta de verificaciones.	Para asegurar la entrega de un producto confiable y seguro, es idóneo realizar pruebas parciales y totales cada vez que se concluya una etapa de desarrollo o integración de elementos. Esto nos permite a los desarrolladores evaluar el rendimiento del sistema y comprobar que la respuesta dada sea la requerida.

Desarrollo del proyecto: Nuestro trabajo por partes



Stackholders (Entes involucrados con la organización) identificados:

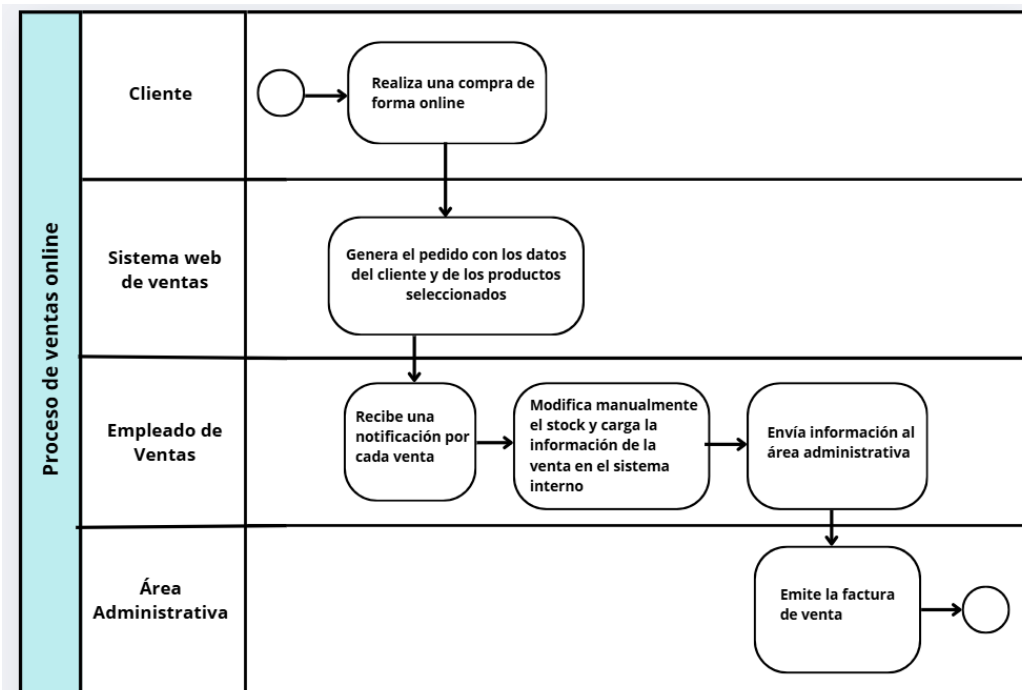


Requisitos del usuario obtenidos:

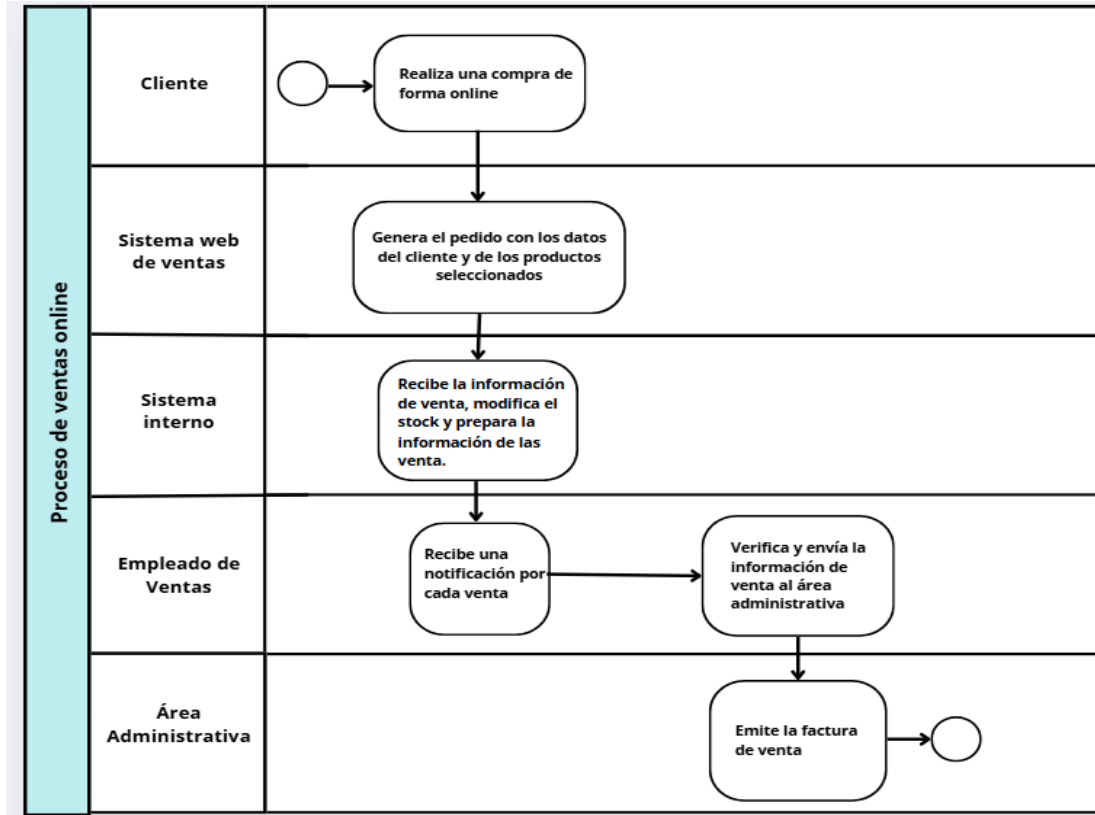
- Tener una visión general del stock, tanto de las ventas físicas como online.
- Poder visualizar reportes de ventas diarios, semanales y mensuales.
- Acceso a un panel de control moderno con estadísticas en tiempo real.
- Control de usuarios y permisos del sistema (empleados, cajeras, etc.)
- Interfaz sencilla y rápida para registrar ventas.
- Sistema que muestre en tiempo real el stock disponible.
- Posibilidad de emitir comprobantes (ticket, factura A o B).
- Poder consultar historial de ventas del cliente.

- Integración directa con el sistema online (para evitar vender productos sin stock).
- Agilidad en la emisión del recibo o factura electrónica.
- Un sistema estable que no se trabe ni se caiga durante la atención.
- Sistema que genere recibos automáticamente al registrar una venta.
- Vinculación directa con el módulo de ventas y stock.
- Posibilidad de consultar o reimprimir comprobantes.
- Reportes automáticos de ventas, pagos y métodos de cobro.
- Acceso rápido a devoluciones o cancelaciones.
- Visualización clara del detalle de cada venta (fecha, vendedor, producto, total).

Función actual del sistema



Funciones planeadas para el sistema



Análisis de brechas

Aspecto	Situación Actual (AS-IS)	Situación Futura (TO-BE)	Necesidad del Sistema
Ingreso de datos	Los empleados de ventas cargan la información manualmente.	El sistema web transfiere automáticamente los datos al sistema interno.	Integración entre la venta online y el sistema interno.

Tiempo de procesamiento	Depende de la disponibilidad del empleado.	Automático y en tiempo real.	Automatización del flujo de información.
Errores de carga	Frecuentes por intervención humana.	Mínimos gracias al registro automático.	Validaciones automáticas de campos obligatorios y formato de datos.
Control administrativo	Manual, basado en planillas o revisiones.	Automático con validación final por el área administrativa.	Panel de control que muestre el estado de cada pedido.
Ingreso de datos	Los empleados de ventas cargan la información manualmente.	El sistema web transfiere automáticamente los datos al sistema interno.	Integración entre el e-commerce y el sistema interno mediante API o interfaz de datos.