AKADEMIA GÓRNICZO-HUTNICZA IM. STANISŁAWA STASZICA Wydział Elektrotechniki, Automatyki, Informatyki i Inżynierii Biomedycznej

Kraków



Inżynieria Oprogramowania Informatyka, III rok

Hotel

Autorzy: Sebastian KATSZER Katarzyna KOSIAK

Prowadzący: dr inż. Radosław Klimek

Spis treści

1	Streszczenie systemu	2
2	Lista obiektów	2
3	Lista zdarzeń	3
4	Diagram kontekstowy	3
5	\mathbf{DFD}	4
	5.1 poziom 0	4
	5.2 poziom 1	5
	5.3 poziom 2	9
	5.4 poziom 3	15
6	STD	16
	6.1 Obsługa klientów rezerwujących	16
	6.2 Obsługa danego klienta	17
	6.3 TODOTODO	19
	6.4 Księgowość	21
	6.5 Marketing hotelu	22
	6.6 Kontrola magazynu	23
	6.7 Kontrola satysfakcji	24
7	\mathbf{ERD}	26
8	Specyfikacja procesów PSPEC	28
	8.1 Spis	28
	8.2 Opis	29
9	Słownik danych	35

1 Streszczenie systemu

Projekt ten modeluje działanie niewielkiego hotelu.

Hotel ten dysponować będzie pokojami dwu-, trzy- i czteroosobowymi w ilości równiej pięć na każdy typ z możliwością ich rezerwacji na okres minimum doby (osobiście w recepcji, przez telefon lub poprzez stronę internetową). Dostępne są trzy opcje płatności: internetowa, gotówką lub kartą, przy czym rodzaj płatności trzeba podać podczas rezerwacji pokoju, a po jej dokonaniu otrzymuje się potwierdzenie dokonania wpłaty w wybranej formie: rachunek lub fakturę.

Oprócz procesu przygotowawczego pokoju przed przybyciem klienta, codziennie pokoje są sprzątane na prośbę klienta w godzinach 10:00-12:00.

Klient może zamówić posiłki do pokoju, które przygotowywane są przez firmę cateringową i dostarczane przez obsługę hotelową. Klient może zamówić budzenie i taksówkę przez recepcję. Po zakończeniu pobytu klient może ocenić zadowolenie z usług hotelu poprzez wypełnienie formularza.

Po spędzeniu w hotelu sumarycznie dwóch tygodni klient może ubiegać się o kartę stałego klienta uprawniającą do 15 % zniżki.

Niezbędne do funkcjonowania hotelu produkty zamawiane są przez kierownika w hurtowni. Reklama będzie realizowana przez wynajętą agencję.

2 Lista obiektów

• Pracownicy hotelu:

- Kierownik prowadzi hotel, akceptuje i modyfikuje listę zamówień z hurtowni,
- Recepcjonista obsługuje klientów przy rezerwacjach, daje i odbiera dostęp do pokoju klientom, informuje portiera o potrzebie przeniesienia bagaży, na prośbę klienta: budzi go o określonej godzinie, zamawia taksówkę,
- Pokojowy przygotowuje pokój przed przybyciem klienta, na prośbę klienta, sprząta pokój, przynosi posiłki, uzupełnia listę zamówień o brakujące środki czystości,
- Portier nosi bagaże klientów, udziela informacji klientom o topografii hotelu.

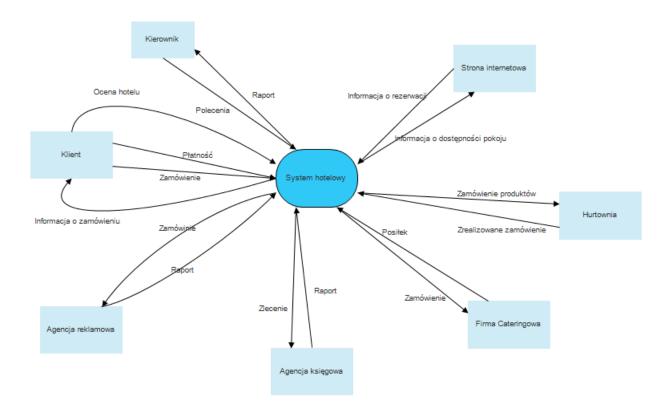
• Pozostali:

- Klient osoba rezerwująca pokój i korzystająca z niego w określonym przez rezerwację czasie,
- Agencja księgowa zajmuje się dokumentowaniem spraw finansowych hotelu zgodnie z obowiązującym prawem,
- Firma cateringowa realizuje zamówienia klienta, które są przekazywane przez obsługę hotelowa,
- Agencja reklamowa firma, która zarządza kampanią reklamową hotelu,
- Hurtownia dostarcza produktu, które są potrzebne w hotelu,
- Strona internetowa umożliwia rezerwację pokoju przez Internet.

3 Lista zdarzeń

- Klient rejestruje swój pobyt
- Klient przybywa i realizuje rezerwację
- Klient zamawia sprzątanie pokoju, posiłek, budzenie lub taksówkę,
- Klient zdaje pokój w recepcji
- Klient dokonuje oceny świadczonych usług w recepcji
- Klient dokonuje płatności: gotówką, kartą, internetowo
- Hurtownia dostarcza zamówionych przez kierownika produktów
- Agencja reklamowa dostarcza hotelowi swoje usługi
- Firma cateringowa wydaje polecone zamówienia

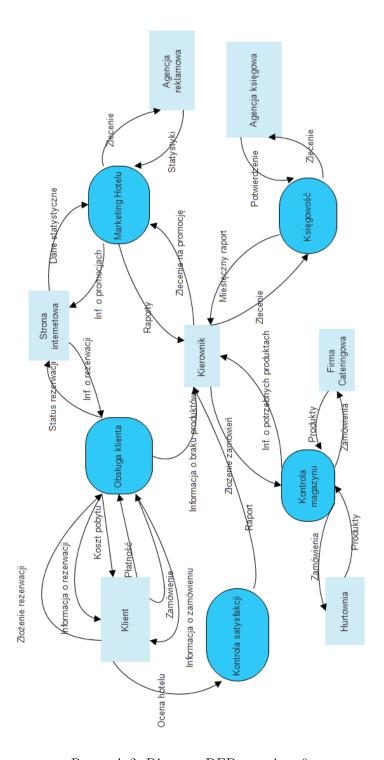
4 Diagram kontekstowy



Rysunek 1: Diagram kontekstowy

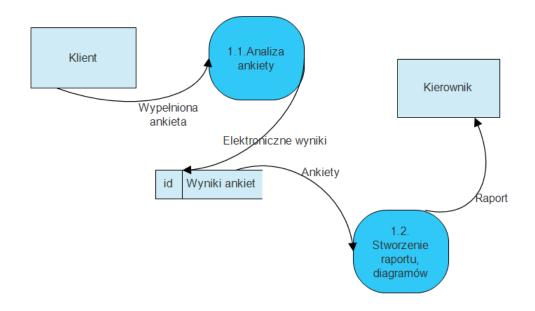
5 DFD

5.1 poziom 0

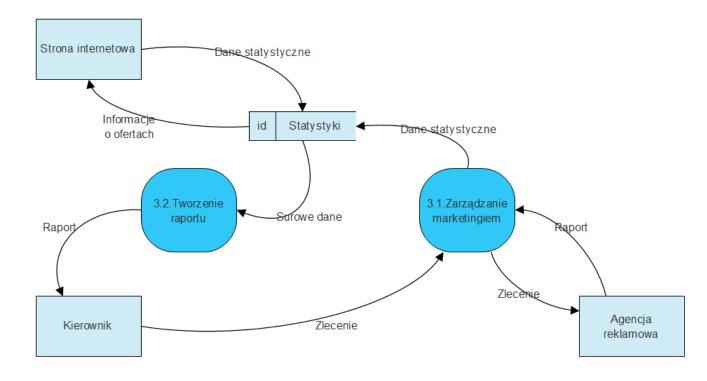


Rysunek 2: Diagram DFD - poziom 0.

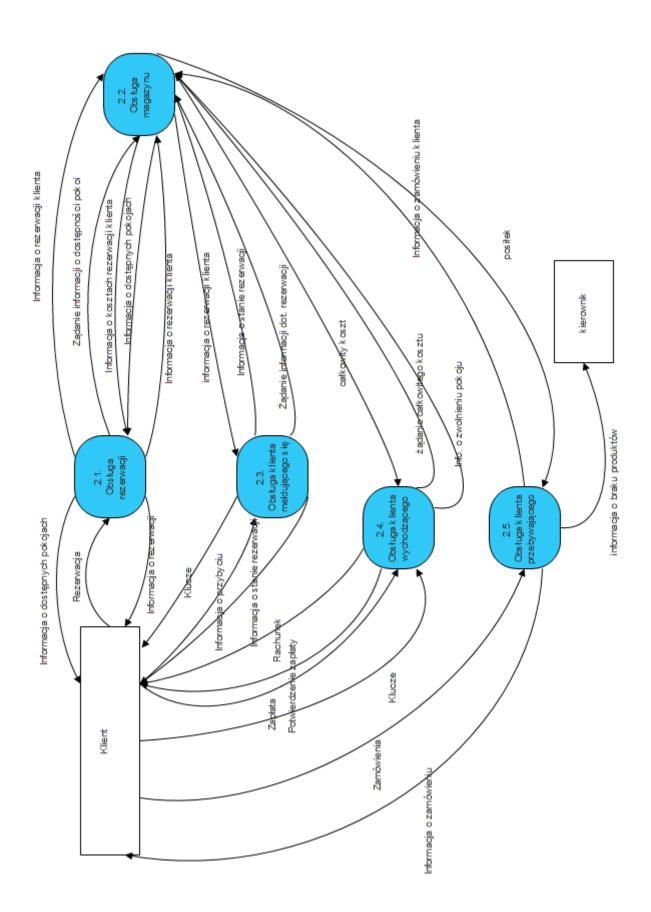
5.2 poziom 1



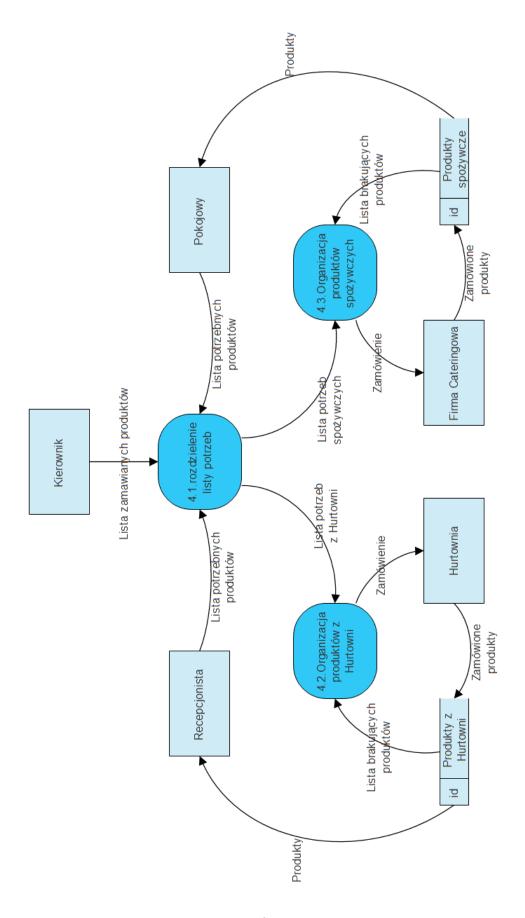
Rysunek 3: DFD - proces 1. - Kontrola satysfakcji



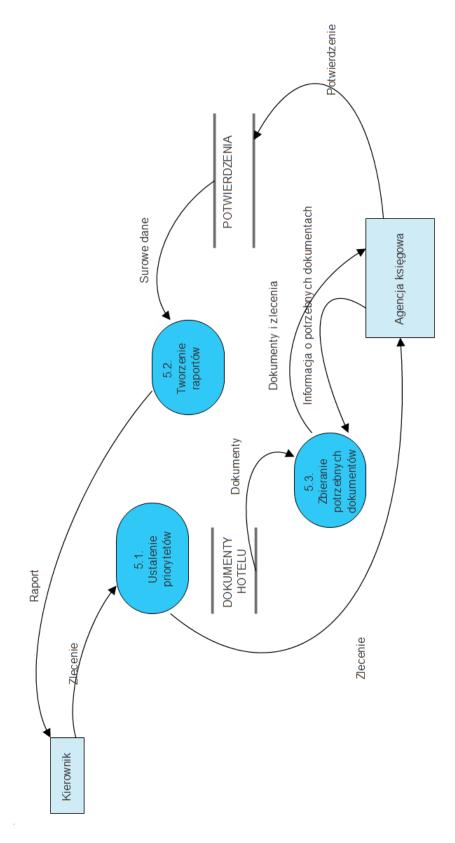
Rysunek 4: DFD - proces 3.- Marketing hotelu



Rysunek 5: DFD - proces 2. - Obsługa klienta

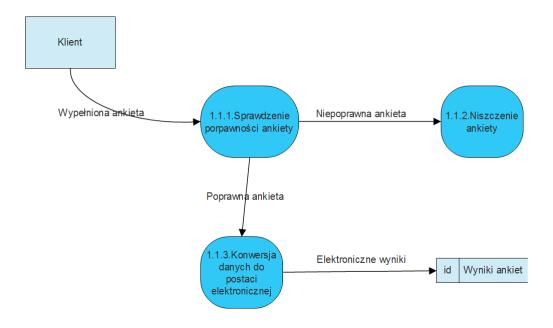


Rysunek 6: DFD - proce\$\frac{7}{4}. - Kontrola magazynu

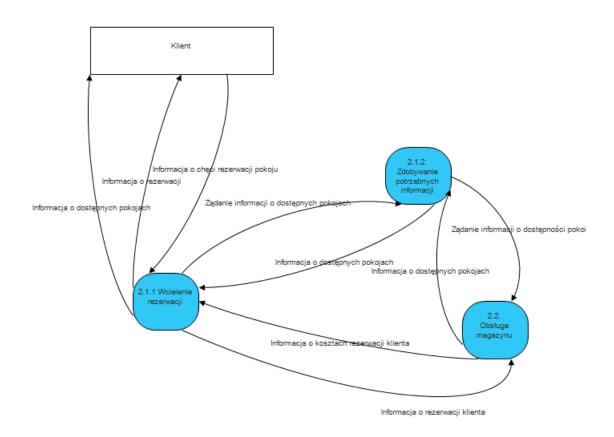


Rysunek 7: DFD - proces 5. - Księgowość

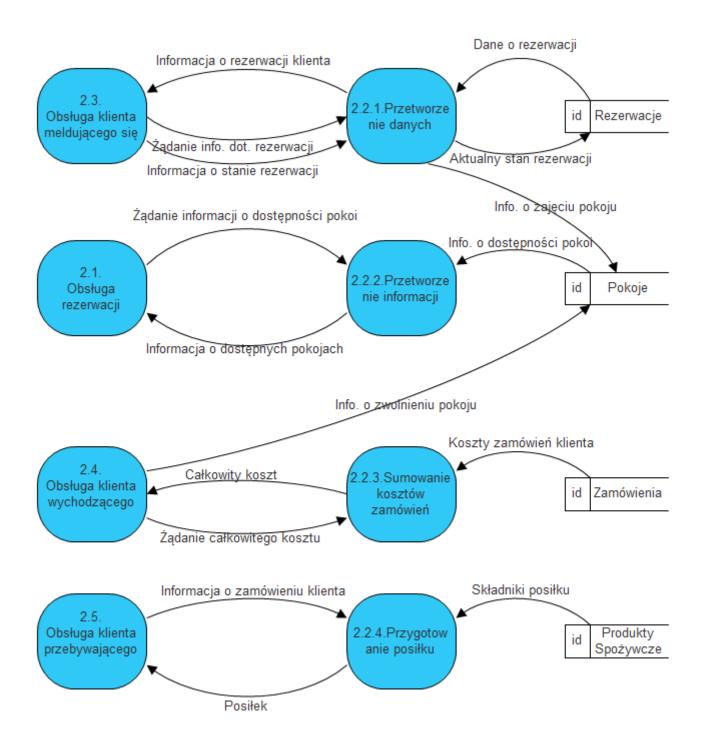
5.3 poziom 2



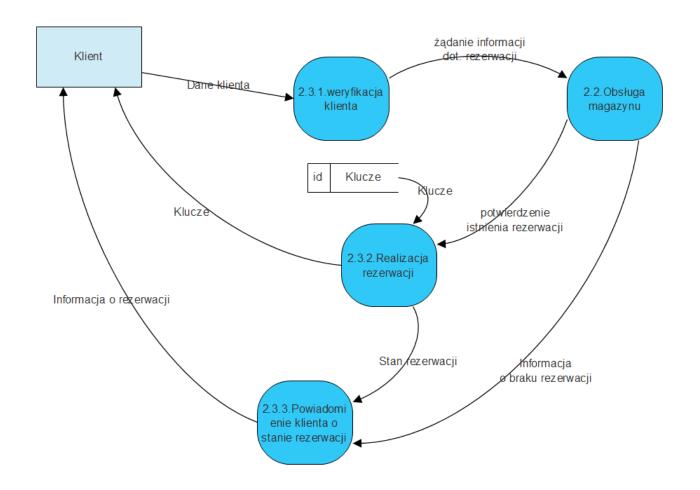
Rysunek 8: DFD - proces 1.1. - Analiza ankiety



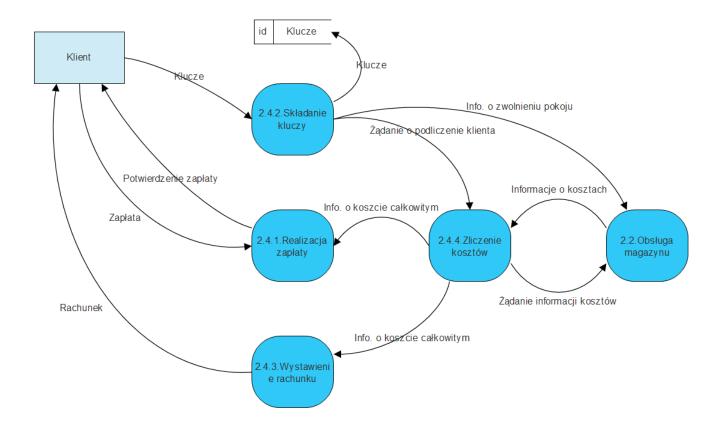
Rysunek 9: DFD - proces 2.1. - Obsługa rezerwacji



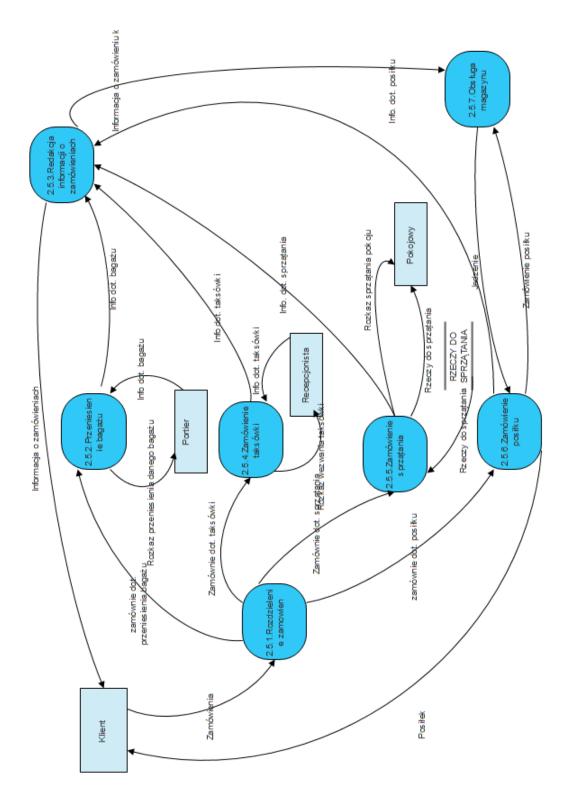
Rysunek 10: DFD - proces 2.2. - Obsługa magazynu



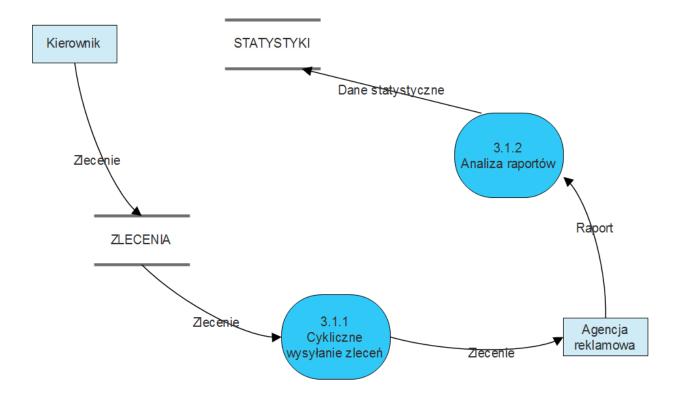
Rysunek 11: DFD - proces 2.3. - Obsługa klienta meldującego się



Rysunek 12: DFD - proces 2.4. - Obsługa klienta wychodzącego

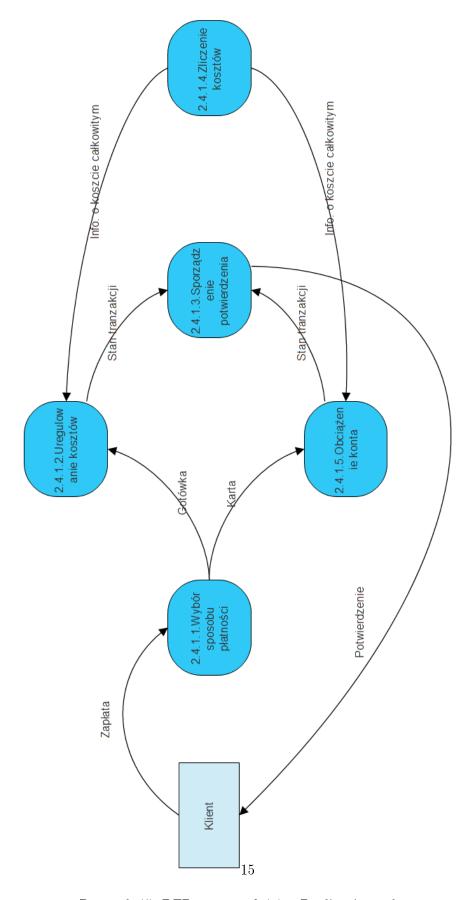


Rysunek 13: DFD - proces 2.5. - Obsługa klienta przebywającego



Rysunek 14: DFD - proces 3.1. - Zarządzanie marketingiem

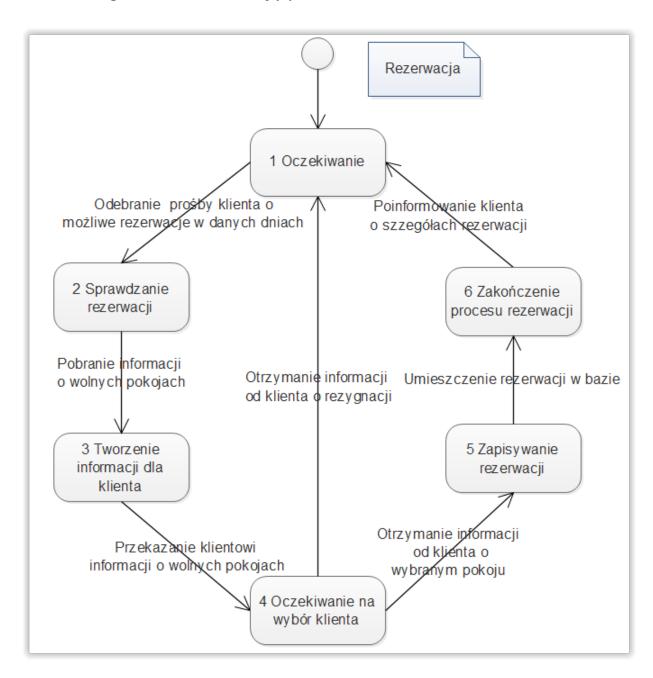
5.4 poziom 3



Rysunek 15: DFD - proces 2.4.1. - Realizacja zapłaty

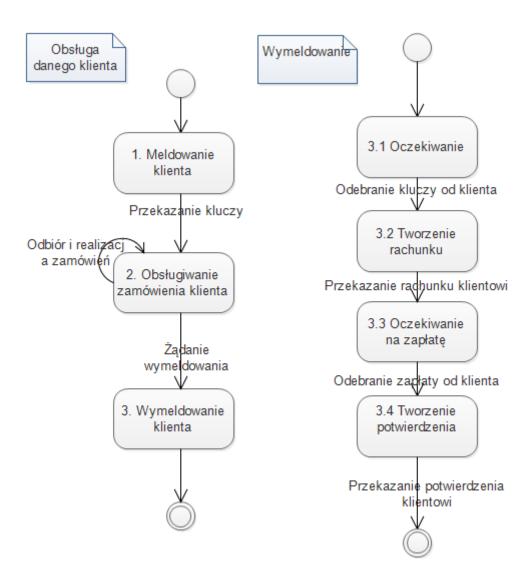
6 STD

6.1 Obsługa klientów rezerwujących

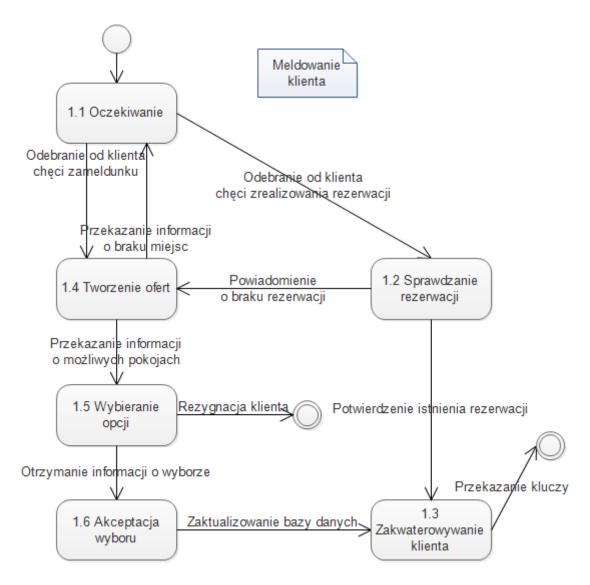


Rysunek 16: STD - stany obsługi klientów rezerwujących

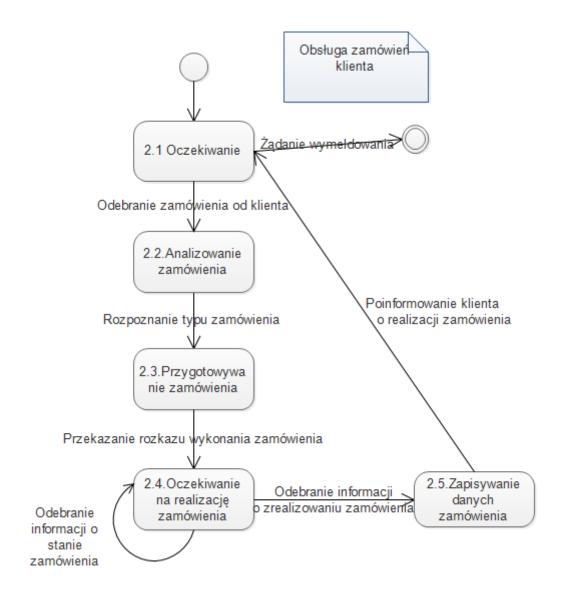
6.2 Obsługa danego klienta



Rysunek 17: STD - stany obsługi danego klienta i dekompozycja Wymeldowania

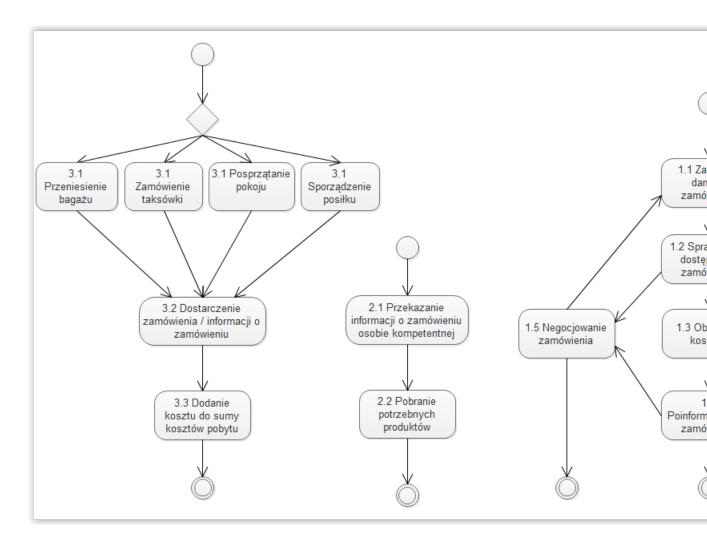


Rysunek 18: STD - dekompozycja Meldowania klienta



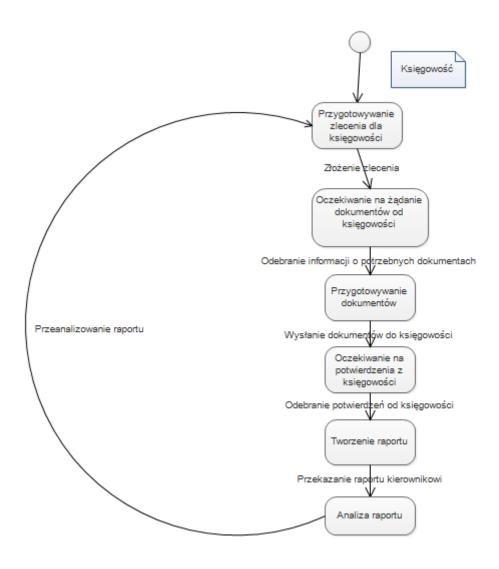
Rysunek 19: STD - dekompozycja Obsługi zamówień klienta

6.3 TODOTODO



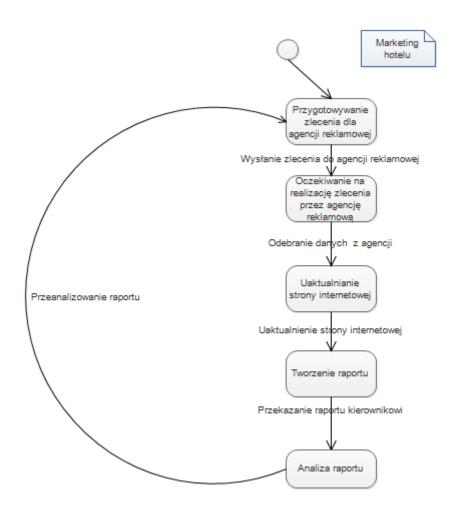
Rysunek 20: STD -TODOTODOTODO

6.4 Księgowość



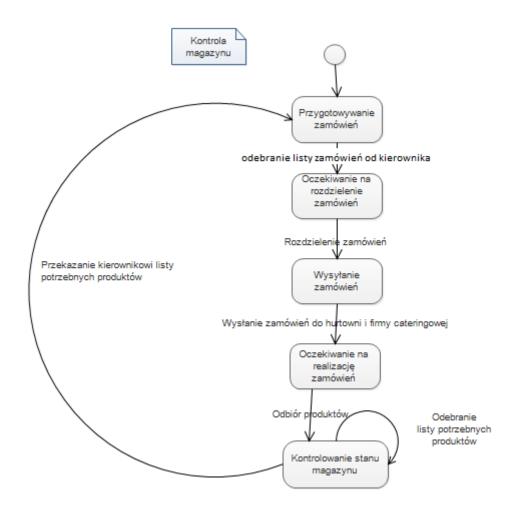
Rysunek 21: STD - stany księgowości hotelu

6.5 Marketing hotelu



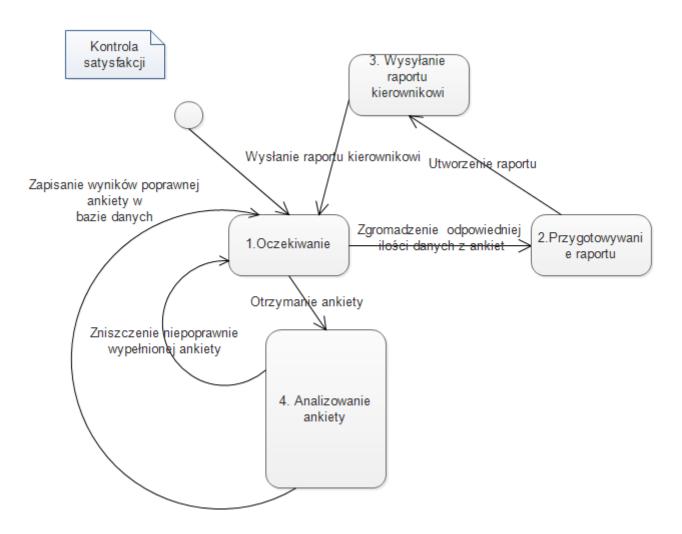
Rysunek 22: STD - stany marketingu hotelu

6.6 Kontrola magazynu

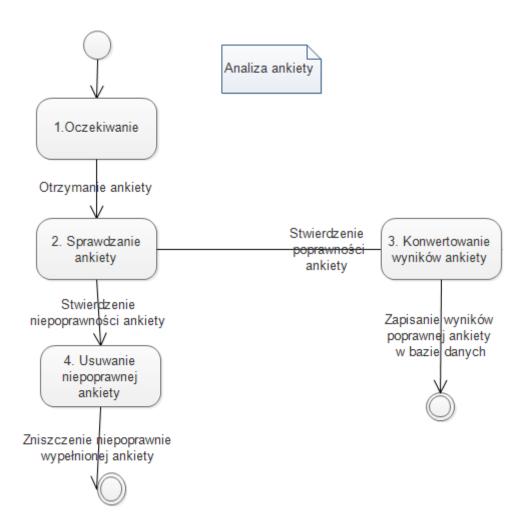


Rysunek 23: STD - stany kontroli magazynu

6.7 Kontrola satysfakcji

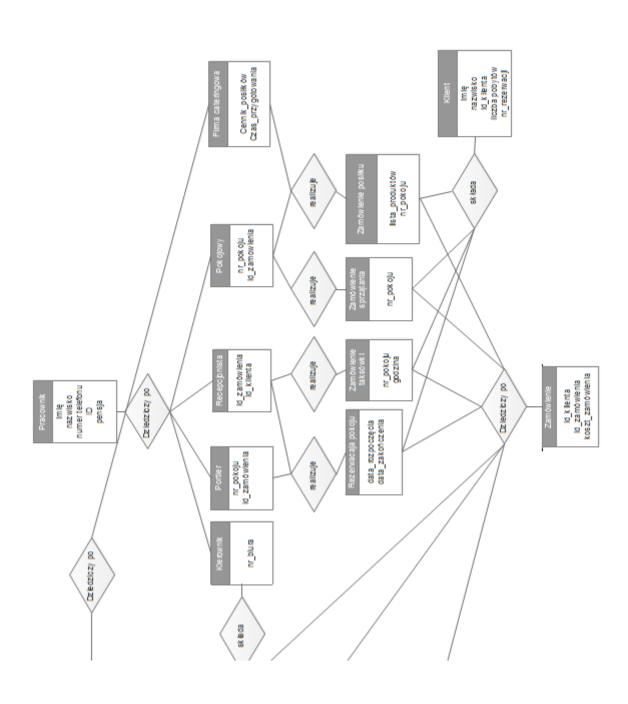


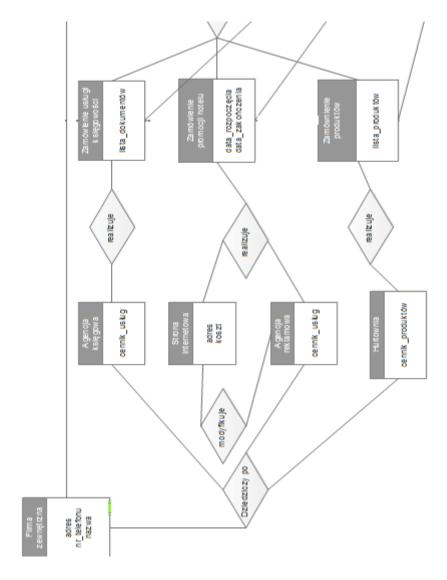
Rysunek 24: STD - stany kontroli satysfakcji



Rysunek 25: STD - dekompozycja Analizy ankiety

7 ERD





Rysunek 26: ERD dla systemu hotelowego

8 Specyfikacja procesów PSPEC

8.1 Spis

- 1. Kontrola satysfakcji
 - 1.1. Analiza ankiety
 - 1.1.1. Sprawdzenie poprawności ankiety
 - 1.1.2. Niszczenie ankiety
 - 1.1.3. Konwersja danych do postaci elektronicznej
 - 1.2. Stworzenie raportu, diagramów
- 2. Obsługa klienta
 - 2.1. Obsługa rezerwacji
 - 2.1.1. Wcielenie rezerwacji
 - 2.1.2. Zdobywanie potrzebnych informacji
 - 2.2. Obsługa magazynu
 - 2.2.1. Przetworzenie danych
 - 2.2.2. Przetworzenie informacji
 - 2.2.3. Sumowanie kosztów zamówień
 - 2.2.4. Przygotowanie posiłku
 - 2.3. Obsługa klienta meldującego się
 - 2.3.1. Weryfikacja klienta
 - 2.3.2. Realizacja rezerwacji
 - 2.3.3. Powiadomienie klienta o stanie rezerwacji
 - 2.4. Obsługa klienta wychodzącego
 - 2.4.1. Realizacja zapłaty
 - 2.4.1.1. Wybór sposobu płatności
 - 2.4.1.2. Uregulowanie kosztów
 - 2.4.1.3. Sporządzenie potwierdzenia
 - 2.4.1.4. Zliczenie kosztów
 - 2.4.1.5. Obciążenie konta
 - 2.4.2. Składanie kluczy
 - 2.4.3. Wystawianie rachunku
 - 2.4.4. Zliczenie kosztów
 - 2.5. Obsługa klienta przebywającego
 - 2.5.1. Rozdzielenie zamówień
 - 2.5.2. Przeniesienie bagażu
 - 2.5.3. Redakcja informacji o zamówieniach
 - 2.5.4. Zamówienie taksówki
 - 2.5.5. Zamówienie sprzatania
 - 2.5.6. Zamówienie posiłku
 - 2.5.7. Obsługa magazynu

- 3. Marketing hotelu
 - 3.1. Zarządzanie marketingiem
 - 3.1.1. Cykliczne wysyłanie zleceń
 - 3.1.2. Analiza raportów
 - 3.2. Tworzenie raportu
- 4. Kontrola magazynu
 - 4.1. Rozdzielenie listy potrzeb
 - 4.2. Organizacja produktów z Hurtowni
 - 4.3. Organizacja produktów spożywczych
- 5. Księgowość
 - 5.1. Ustalenie priorytetów
 - 5.2. Tworzenie raportów
 - 5.3. Zbieranie potrzebnych dokumentów

8.2 Opis

- 1. Kontrola satysfakcji
 - 1.1. Analiza ankiety
 - 1.1.1. Sprawdzenie poprawności ankiety

Wejście: Wypełniona ankieta

Wyjście: Poprawna ankieta, Niepoprawna ankieta

Działanie: - Segregacja wypełnionej ankiety względem poprawności.

1.1.2. Niszczenie ankiety

Wejście: Niepoprawna ankieta

Wyjście: -

Działanie: - Wrzucenie ankiety do niszczarki,

- Wyrzucenie śmieci,

1.1.3. Konwersja danych do postaci elektronicznej

Wejście: Poprawna ankieta

Wyjście: Elektroniczne wyniki ankiety

Działanie: - Przepisanie krok po kroku wszystkich pól z ankiety do systemu informa-

tycznego,

- zapisanie wyników,

1.2. Stworzenie raportu, diagramów

Wejście: Ankiety w formie elektronicznej

Wyjście: Raport

Działanie: - Sporządzenie na podstawie ankiet wykresów statystycznych zadowoleń,

- Ich analiza,

- wyciągnięcie wniosków w postaci sprawozdania wraz z diagramami,

2. Obsługa klienta

2.1. Obsługa rezerwacji

2.1.1. Wcielenie rezerwacji

Wejście: Informacja o chęci rezerwacji, lista dostępnych pokoi, koszt noclegu

Wyjście: Dostępność pokojów i ich cena, stan rezerwacji klienta, sygnał żądania pobra-

nia informacji o pokojach.

Działanie: - Przedstawienie w jasnej formie ofert pokoi i ich cen,

- Zaakceptowanie wyboru klienta,

- przesłanie dalej informacji do aktualizacji bazy danych,

2.1.2. Zdobywanie potrzebnych informacji

Wejście: Informacje o dostępnych pokojach, żądanie o te informacje

Wyjście: Informacje o dostępnych pokojach, żądanie o te informacje

Działanie: - Na żądanie informacji o dostępach pokoi wysłanie zapytania do obsługi bazy danych,

- Filtracja pokoi ze względu na zajęte,

- Przekazanie informacji podmiotom zainteresowanym,

2.2. Obsługa magazynu

2.2.1. Przetworzenie danych

Wejście: Żądanie informacji o rezerwacji, stan rezerwacji klienta

Wyjście: Informacje o dostępnych pokojach

Działanie: - Na żądanie, pobieranie informacji z bazy danych na temat rezerwacji,

- Przetwarzanie ich, do czytelniejszej postaci,

- Odesłanie zainteresowanemu podmiotowi,

W przypadku otrzymania stanu rezerwacji, przełożenie go na system informatyczny

- Zapisanie danych.

2.2.2. Przetworzenie informacji

Wejście: Żądanie informacji o dostępnych pokojach

Wyjście: Graficzna forma informacji o dostępnych pokojach

Działanie: - Na żądanie, pobieranie informacji z bazy danych na temat dostępności pokoi.

- Przetwarza do graficznej postaci,

- Odesłanie zainteresowanemu podmiotowi,

2.2.3. Sumowanie kosztów zamówień

Wejście: Koszty zamówień klienta, żądanie całkowitego kosztu

Wyjście: Całkowity koszt zamówień klienta

Działanie: - Na żądanie, pobieranie informacji z bazy danych na temat wszystkich usług i kosztów klienta.

- Zsumowanie kosztów,

- Przełożenie do czytelniejszej formy,

- Odesłanie zainteresowanemu podmiotowi,

2.2.4. Przygotowanie posiłku

Wejście: nazwa posiłku

Wyjście: posiłek

Działanie: - Na podstawie nazwy posiłku, pobieranie składników z magazynu produktów spożywczych,

- Przygotowanie z nich zestawu, całego posiłku,
- Odesłanie zainteresowanemu podmiotowi,
- 2.3. Obsługa klienta meldującego się
 - 2.3.1. Weryfikacja klienta

Wejście: Dane klienta

Wyjście: Żądanie informacji o rezerwacji

Działanie: - Analizowanie danych osobowych klienta,

- Sformułowanie poprawnego żądanie,

2.3.2. Realizacja rezerwacji

Wejście: Potwierdzenie istnienia rezerwacji, klucze

Wyjście: Klucze, Stan rezerwacji

Działanie: - Na podstawie pozytywnej informacji o rezerwacji, dokonanie zmiany stanu rezerwacji,

- Propagowanie stanu dalej,

- Pobranie odpowiedniego klucza z magazynu,

- Udostępnienie go klientowi,

2.3.3. Powiadomienie klienta o stanie rezerwacji

Wejście: Stan rezerwacji, Informacja o braku rezerwacji

Wyjście: Informacja o rezerwacji

Działanie: - Przedstawienie w jasnej formie ofert pokoi i ich cen,

- Zaakceptowanie wyboru klienta,

- Przesłanie dalej informacji do aktualizacji bazy danych,

- W zależności od wejścia, generowana jest informacja dla klienta,

- 2.4. Obsługa klienta wychodzącego
 - 2.4.1. Realizacja zapłaty
 - 2.4.1.1. Wybór sposobu płatności

Wejście: Zapłata

Wyjście: Gotówka, Karta

Działanie: - Przyjęcie zapłaty,

- W zależności od formy zapłaty, przygotowanie odpowiednich procedur,

2.4.1.2. Uregulowanie kosztów

Wejście: Gotówka, Koszt całkowity zamówień klienta

Wyjście: Stan transakcji

Działanie: - Przeliczenie gotówki,

- Sprawdzenie zgodności ilości gotówk z sumą kosztów,

- Schowanie do kasy,

2.4.1.3. Sporządzenie potwierdzenia

Wejście: Stan transakcji

Wyjście: Potwierdzenie transakcji

Działanie: - Na podstawie stanu transakcji, wydrukowanie potwierdzenia (paragonu,faktury),

2.4.1.4. Zliczenie kosztów

Wejście: -

Wyjście: Całkowity koszt poniesiony przez klienta, żądanie uzyskania informacji o

kosztach

Działanie: - Propagowanie informacji zainteresowanemu podmiotowi,

2.4.1.5. Obciążenie konta

Wejście: Karta, koszt całkowity zamówień klienta

Wyjście: Stan transakcji

Działanie: - Przygotowanie terminala,

- Autoryzacja transakcji

2.4.2. Składanie kluczy

Wejście: Klucze

Wyjście: Klucze, informacja o zwolnieniu pokoju, żądanie całkowitego kosztu zamówień

klienta

Działanie: - Odłożenie kluczy do magazynu,

- Przekazanie informacji o zwolnieniu pokoju,

- Przekazanie żądania o podliczenie klienta,

2.4.3. Wystawianie rachunku

Wejście: Koszt całkowity zamówień klienta

Wyjście: Rachunek

Działanie: - Wygenerowanie firmowego rachunku na bazie informacji o całkowitych kosz-

tach,

2.4.4. Zliczenie kosztów

Wejście: Żądanie obliczenia całkowitego kosztu zamówień klienta, informacje o kosz-

tach

Wyjście: Całkowity koszt zamówień klienta klienta, żądanie uzyskania informacji o

kosztach zamówień klienta

Działanie: - Wysłanie żądania o uzyskanie danych,

- Wydobycie cen z pobranych danych,

- Zsumowanie kosztów

- Propagowanie informacji zainteresowanemu podmiotowi,

2.5. Obsługa klienta przebywającego

2.5.1. Rozdzielenie zamówień

Wejście: Zamówienia

Wyjście: Zamówienia różnego sortu

Działanie: - Sortowanie zamówień ze względu na ich typ,

2.5.2. Przeniesienie bagażu

Wejście: Szczegółowe informacje dot. transportu, informacja zwrotna

Wyjście: Rozkaz przeniesienia bagażu, informacja o stanie zamówienia

Działanie: - Wybranie wolnego portiera i wydanie mu rozkazu o transporcie,

- Na podstawie informacji zwrotnej od portiera, stworzenie i przekazanie informacji dalej,

2.5.3. Redakcja informacji o zamówieniach

Wejście: Informacje o zamówieniach,

Wyjście: Informacje o zamówieniu

Działanie: - Gromadzenie zamówień klienta,

- Sporządzenie jednego zbiorczego zamówienia,
- Jego przekazanie do Klienta jak i Obsługi magazynu,
- 2.5.4. Zamówienie taksówki

Wejście: Szczegółowe informacje dot. taksówki, informacja zwrotna,

Wyjście: Rozkaz wezwania taksówki, informacja o stanie zamówienia,

Działanie: - Wybranie recepcjonisty i wydanie mu rozkazu o zamówienie taksówki,

- Na podstawie informacji zwrotnej od recepcjonisty, stworzenie i przekazanie informacji dalej,

2.5.5. Zamówienie sprzątania

Wejście: Detergenty, Szczegółowe informacje dotyczące sprzątania

Wyjście: Rozkaz sprzątnięcia, informacja o stanie zamówienia

Działanie: - Pobranie detergentów z magazynu,

- Wybranie wolnego pokojowego i wydanie mu rozkazu o posprzątaniu,
- Na podstawie informacji zwrotnej od pokojowego, stworzenie i przekazanie informacji dalej,
- 2.5.6. Zamówienie posiłku

Wejście: Informacja o zamówieniu, posiłek

Wyjście: Informacja o stanie zamówienia, posiłek

Działanie: - Na podstawie zamówienia klienta, sporządzenie zamówienia posiłku dla obsługi magazynu,

- Odebranie posiłku i przekazanie klientowi,

2.5.7. Obsługa magazynu

Wejście: Informacja o zamówieniu,

Wyjście: Posiłek

Działanie: - Na podstawie informacji o zamówieniach klienta, aktualizacja jego rekordu

w bazie danych,

- W odpowiedzi na zamówienie posiłku, jego wydanie,

3. Marketing hotelu

- 3.1. Zarządzanie marketingiem
 - 3.1.1. Cykliczne wysyłanie zleceń

Wejście: Zlecenia Wyjście: Zlecenia

Działanie: - Cyklicznie pobierania zleceń zmagazynowanych i złożonych przez kierow-

nika,

- Sformułowanie grupowego zlecenia dla agencji reklamowej,

3.1.2. Analiza raportów

Wejście: Raport

Wyjście: Dane statystyczne

Działanie: - Analizowanie raportów,

- Tworzenie danych statystycznych na podstawie raportów,

3.2. Tworzenie raportu

Wejście: Surowe dane

Wyjście: Raport

Działanie: - Analizowanie danych statystycznych,

- Generowanie na ich podstawie wykresów, diagramów,

- Tworzenie czytelnego raportu, wraz z opcjami marketingowymi,

4. Kontrola magazynu

4.1. Rozdzielenie listy potrzeb

Wejście: Listy zamawianych, potrzebnych produktów,

Wyjście: Lista potrzeb magazynu,

Działanie: - Na podstawie otrzymanych list, generowanie 2 list, jednej dla Hurtowni, drugą

dla Firmy Cateringowej,

4.2. Organizacja produktów z Hurtowni

Wejście: Lista potrzeb magazynu

Wyjście: Zamówienie

Działanie: - Analiza list potrzeb i listy brakujących produktów,

- Ewentualnie dopisanie do listy potrzeb dodatkowych produktów,

- Sformułowanie ostatecznego zamówienia

4.3. Organizacja produktów spożywczych

Wejście: Lista potrzeb magazynu

Wyjście: Zamówienie

Działanie: - Analiza list potrzeb i listy brakujących produktów,

- Ewentualnie dopisanie do listy potrzeb dodatkowych produktów,

- Sformulowanie ostatecznego zamówienia

5. Księgowość

5.1. Ustalenie priorytetów

Wejście: Zlecenie Wyjście: Zlecenie

Działanie: - Przypisanie zleceniu odpowiedniego priorytetu,

5.2. Tworzenie raportów

Wejście: Surowe dane

Wyjście: Raport

Działanie: - Tworzenie wykresów przedstawiających dane statystyczne,

- Tworzenie bilansów,

- Tworzenie czytelnego podsumowania.

5.3. Zbieranie potrzebnych dokumentów

Wejście: Dokumenty

Wyjście: Dokumenty, Zlecenia

Działanie: - Otrzymanie informacji o potrzebnych dokumentach,

- Pobranie wszystkich dokumentów z biura hotelu,

- Wykonanie kser i ich zbiorcze wysłanie

9 Słownik danych

A

- Ankieta=lista odpowiedzi

• C

- Cena = liczba + waluta

• D

- Dane klienta = idklienta + imię + nazwisko + adres
- Dane statystyczne = lista danych + nazwa danych + uwagi
- Dokumenty = lista iddokumentu
- Dostępność = ["Dostępny"," Niedostępny"]
- Dostępność pokojów i ich cena = lista numerów pokojów + dostępność + cena

• E

- Elektroniczne wyniki ankiet = lista elektronicznych wyników ankiety
- Elektroniczne wyniki ankiety = lista danych

• G

- Graficzna forma informacji o dostępnych pokojach = obraz elektroniczny

I

- Informacja o chęci rezerwacji = ["Tak"," Nie"]
- Informacje o dostępnych pokojach = lista dostępnych pokoi + cena
- Informacje o kosztach = cena
- Informacja o rezerwacji = ["Przed realizacją","W trakcie realizacji","Po realizacji","
 Nie istnieje"]
- Informacja o stanie zamówienia= ["W trakcie realizacji"," Niepowodzenie", " Analizowane", " Zrealizowane", " Nowe"]
- Informacje o zamówieniach= lista informacji o zamówieniu
- Informacje o zamówieniu = informacja o stanie zamówienia + cena + id
zamówienia + idklienta
- Informacje o zwolnieniu pokoju = ["Tak"," Nie"]
- Informacja zwrotna = [Źrealizowano"," Nie zrealizowano"]

• K

- Karta =numer
- Klucze = nrpokoju
- Koszt noclegu =cena
- Koszt zamówień klienta=cena
- Koszt całkowity zamówień klienta =cena

• L

- Lista dostępnych pokoi = "patrz:Dostępność pokojów i ich cena"
- Lista potrzeb magazynu = lista nazw produktów + ilość
- Lista zamawianych, potrzebnych produktów lista nazw produktów + ilość

• N

- Nazwa posiłku = idposiłku
- Nieoprawna ankieta = lista odpowiedzi z choć jedną odpowiedzią "inne"

• O

- Odpowiedź = ["1", "2", "3", "4", "5", "inne"]

P

- Poprawna ankieta = lista odpowiedzi bez odpowiedzi "inne"
- Posiłek = idzamowienia + nrpokoju + nazwa posiłku + zamówiony produkt
- Potwierdzenie istnienia rezerwacji = ["Tak"," Nie"]
- Potwierdzenie transakcji = [Źrealizowana"," Niezrealizowana"]

• R

- Rachunek = lista zamówień + koszty zamówień
- Raport = dane statystyczne +
- Rodzaj zamówienia = ["Taksówka",Śprzątanie","Posiłek",Żezerwacja"]
- Rozkaz przeniesienia bagażu = nrpokoju+idklienta+godzina+data
- Rozkaz sprzatnięcia = nrpokoju+idklienta+godzina+data
- Rozkaz wezwania taksówki = idklienta+godzina+data

• S

- Stan rezerwacji klienta = "patrz: Informacja o rezerwacji"
- Stan transakcji = "patrz: Potwierdzenie transakcji"
- Surowe dane = "patrz: Dane statystyczne"
- Szczegółowe informacje dotyczące sprzątania= nrpokoju+godzina+data
- Szczegółowe informacje dotyczące taksówki= idtaksówki+godzina+data+hasło
- Szczegółowe informacje dotyczące transportu bagażu = nrpokoju+idklienta+godzina+data

• W

- Wypełniona ankieta = "patrz:Ankieta"

Z

- Zamówienia = lista zamówień
- Zamówienie = idklienta+rodzajzamówienia+cena
- Zamówienia różnego sortu = "patrz:Zamówienia"

- Zapłata = "patrz:Cena"
- Zlecenia = "patrz:Zamówienia"
- Zmieniony stan rezerwacji = "patrz: Stan rezerwacji klienta"

• Ż

- Żądanie całkowitego kosztu zamówień klienta = idklienta
- Żądanie informacji o rezerwacji = idzamówienia
- Żądanie informacji o dostępnych pokojach = data początkowa, data końcowa
- Żądanie obliczenia całkowitego kosztu zamówień klienta = idklienta
- Żądanie pobrania informacji o pokojach = data początkowa, data końcowa