

## Componentes del Sistema

Versión 1.1

1. Definir componentes del sistema:

Componente	Descripción	Historias de Usuario que abarca (pueden repetirse)
Autenticación	Módulo correspondiente a la parte de identificación de usuarios.	1 - 2
Prospectos	Módulo correspondiente a la administración de prospectos y su seguimiento en el proceso.	3 - 25
Eventos	Módulo correspondiente a la calendarización y manejo de proyectos.	26 - 37
Clientes	Módulo correspondiente al seguimiento del cliente y pagos del mismo	38 - 45

2. Definir relaciones/limitantes entre los componentes:

	Autenticación	Prospectos	Cursos	Clientes
Autenticación	N/A	N/A	N/A	N/A
Prospectos	N/A	N/A	- Consultar información Cursos - Asignar cursos a prospectos - Editar/Eliminar cursos a prospectos	N/A
Cursos	N/A	- Consultar prospectos interesados por cursos	N/A	- Consultar información de clientes registrados - Realizar anotaciones de clientes

<b>Cientes</b>	N/A	N/A	- Consultar información curso	N/A
----------------	-----	-----	-------------------------------	-----

### 3. Definir actores del sistema:

<b>Actor</b>	<b>Descripción</b>	<b>Componente que puede utilizar</b>
Vendedora	Encargada de dar de alta y seguimiento de prospectos.	Prospectos, Autenticación
Administrador	Encargado de administrar seguimiento a clientes y eventos.	Cursos, Clientes, Autenticación, Prospectos
Cliente	Encargado de dar de alta sus pagos para que queden registrados.	Clientes
Superadministrador	Administrador con todos los privilegios.	Todos

### 4. Análisis de Métricas:

<b>Módulo</b>	<b>Número de Relaciones</b>
Prospectos	4
Cursos	6
Clientes	3

Debido a las relaciones que tiene el módulo de cursos, se generará un nuevo módulo llamado **grupos**, un sub-módulo que nos ayude a distribuir un poco la carga entre los módulos. Este módulo será el que tenga más relaciones y se convertirá en el centro del sistema.

Se desprecia el módulo de autenticación ya que este autoriza el uso de cada módulo pero no es algo a considerar dentro del análisis.

El diagrama quedaría de la siguiente manera:

	Autenticación	Prospectos	Cursos	Cientes	Grupos
Autenticación	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
Prospectos	N/A	N/A	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Consultar información Cursos</li> <li>- Asignar cursos a prospectos</li> <li>- Editar/Eliminar cursos a prospectos</li> </ul>	N/A	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Consultar información Grupo</li> <li>- Asignar grupo a prospectos</li> <li>- Editar/Eliminar grupo a prospectos</li> </ul>
Cursos	N/A	- Consultar prospectos interesados por cursos	N/A	N/A	Ver Grupos que forman parte de un Curso específico
Cientes	N/A	N/A	N/A	N/A	- Consultar información grupo
Grupos		Ver prospectos interesados	- Consultar información curso	Consultar información de clientes registrados - Realizar anotaciones de clientes	N/A

Al tener todo centrado en un módulo, tenemos un núcleo, lo cual nos sirve para el manejo rápido de los prospectos, clientes y cursos dependiendo del grupo. Las vendedoras son asignadas a grupos, y teniendo los grupos como núcleo ellas pueden acceder a cualquier área desde sus grupos.

#### Bitácora

No. de cambio	Cambio	Autor	Versión	Fecha de cambio
1.0	Creación del documento	Marco Antonio Luna	1.0	06/02/2018

1.1	Ingreso de información	Marco Antonio Luna	1.1	06/02/2018
-----	------------------------	--------------------	-----	------------