

	Guía de llenado				Acceptance Criteria			
	ID: Un ID único que se utiliza para identificar el objeto de trazabilidad en la matriz de trazabilidad de requerimientos.	1			ID US	Id del requerimiento		
	Requerimiento Funcional: La descripción del requerimiento funcional.	1			Requerimiento	Nombre del requerimiento		
	RF ID: El ID del requerimiento funcional.	1			ID AC	Id del Acceptance Criteria con formato (IDUS.IDAC)		
	Estatus: El estatus actual del requerimiento funcional.(Ver diagrama trazabilidad)	1			Acceptance Criteria	Descripción del acceptance criteria		
	ID(s) Componentes del Sistema: Los ID(s) del componente del sistema o módulo al que esta relacionado este requerimiento funcional.	1-N						
	ID(s) Módulo de Software: El ID del módulo de software al que pertenece este requisito.	1-N						
	ID Criterio de Aceptación: El ID del criterio de aceptación asignado al requerimiento.	1-N						
	Test Case ID: This column should be populated with the test case ID linked to the functional requirement.	1-N						
	Defectos: El ID de los defectos encontrados en este requerimiento.	1-N						
	Comentarios Adicionales	1						

Nombre Proyecto: CADHU												
Descripción del Proyecto:												
ID	Requerimiento Funcional	RF ID	Estatus	ID Componente de Sistema	ID Modulo de Software	ID Criterio de Aceptación	ID Caso de Prueba	ID Defecto		ID Modulo de Software	Descripción	
1	Como usuario registrado, me gustaría poder iniciar sesión en el sistema para poder ingresar al sistema.	1	Planeación	2	1			N/A		1	Autenticación	
2	Como usuario registrado, me gustaría poder cerrar sesión para poder salir del mismo.	2	Planeación	1	1			N/A		2	Prospectos	
3	Como vendedora, me gustaría crear un nuevo prospecto para tener un registro de él.	3	Planeación	4,5,6	2			N/A		3	Eventos	
4	Como vendedora, me gustaría editar un prospecto para actualizar su información.	4	Planeación	3,5,6	2			N/A		4	Cientes	
5	Como vendedora, me gustaría leer un prospecto para acceder a su información.	5	Planeación	3,4,6	2			N/A				
6	Como vendedora, me gustaría eliminar a un prospecto para quitar información irrelevante.	6	Planeación	3,4,5	2			N/A				
7	Como vendedora, me gustaría consultar la lista de prospecto para llevar un control de los mismos.	7	Planeación	3,4,5,6	2			N/A				
8	Como vendedora, me gustaría asignar un estatus a un prospecto para tenerlo clasificado.	8	Planeación	4,5,7	2			N/A				
9	Como vendedora, me gustaría asignar uno o más cursos a un prospecto para tener información de su preferencia.	9	Planeación	5,7,10,11	2			N/A				
10	Como vendedora, me gustaría editar los cursos de un prospecto para tener su información actualizada.	10	Planeación	9,11	2			N/A				
11	Como vendedora, me gustaría eliminar los cursos de un prospecto para quitar información irrelevante.	11	Planeación	9	2			N/A				
12	Como vendedora, me gustaría poder agendar llamadas a los clientes para tener un recordatorio de mis pendientes.	12	Planeación	5,7	2			N/A				
13	Como vendedora, me gustaría crear una nueva empresa/entidad para tener un registro de ella.	13	Planeación	14,15,16,17,18	2			N/A				
14	Como vendedora, me gustaría editar una empresa/entidad para actualizar su información.	14	Planeación	13,17,18	2			N/A				
15	Como vendedora, me gustaría leer una empresa/entidad para acceder a su información.	15	Planeación	13,14,16,17	2			N/A				
16	Como vendedora, me gustaría eliminar a una empresa/entidad para quitar información irrelevante.	16	Planeación	13,15,17	2			N/A				
17	Como vendedora, me gustaría consultar la lista de empresas/entidades para llevar un control de los mismos.	17	Planeación	13,14,15,16,18	2			N/A				
18	Como vendedora, me gustaría cambiar el estatus de una empresa para actualizar su información.	18	Planeación	13,14,15,17	2			N/A				
19	Como vendedora, me gustaría asignar prospectos a una entidad para tener un mayor control de ellos.	19	Planeación	13,15	2			N/A				
20	Como vendedora, me gustaría ver un calendario con mis pendientes para ser más efectiva con mis prospectos.	20	Planeación	12,21	2			N/A				
21	Como vendedora, me gustaría marcar mis pendientes resueltos para saber cuales ya se resolvieron de la lista.	21	Planeación	12,20	2			N/A				
22	Como vendedora, me gustaría crear notas del seguimiento del prospecto para tener una bitácora del proceso.	22	Planeación	5,23	2			N/A				
23	Como vendedora, me gustaría leer las notas del seguimiento del prospecto/empresa para conocer el último seguimiento que se le hizo.	23	Planeación	5,22	2			N/A				
24	Como vendedora, me gustaría filtrar resultados de la búsqueda de la lista de prospectos para ver sólo los que me interesan	24	Planeación	7	2			N/A				
25	Como administrador, me gustaría consultar un evento para llevar un control de los mismos.	25	Planeación	26,27,28,29	3			N/A				
26	Como administrador, me gustaría agregar un nuevo evento para llevar un control de los mismos	26	Planeación	25,27,28,29	3			N/A				
27	Como adminstrador, me gustaría actualizar la información del evento en caso de existir algún error	27	Planeación	25,26,29	3			N/A				
28	Como administrador, me gustaría eliminar un evento en caso de no ser necesario.	28	Planeación	26,29	3			N/A				
29	Como administrador, me gustaría consultar la lista de eventos para ofrecerlos a los clientes.	29	Planeación	25,26,27,28	3			N/A				
30	Como administrador, me gustaría eliminar a un cliente de un evento en caso de que hubiera un error.	30	Planeación	31	3			N/A				
31	Como administrador, me gustaría registrar a un cliente al evento para que pueda cursarlo.	31	Planeación	30	3			N/A				
32	Como administrador, me gustaría agregar un nuevo tipo de evento para llevar un control de los mismos	32	Planeación	26,27,33,34,35	3			N/A				
33	Como administrador, me gustaría editar un nuevo tipo de evento para actualizar su información.	33	Planeación	32,33,34,36	3			N/A				
34	Como administrador, me gustaría leer un nuevo tipo de evento para acceder a su información.	34	Planeación	32,33,35,36	3			N/A				
35	Como administrador, me gustaría eliminar un tipo de evento para llevar un control de los mismos	35	Planeación	32,34,36	3			N/A				
36	Como administrador, me gustaría consultar la lista de tipo de eventos para llevar control de los mismos.	36	Planeación	32,33,34,35	3			N/A				
37	Como administrador, me gustaría actualizar la información de un cliente para poder llevar un control de los mismos.	37	Planeación	38	4			N/A				
38	Como administrador, me gustaría consultar la información de un cliente para poder llevar un control de los mismos.	38	Planeación	37,39	4			N/A				
39	Como administrador, me gustaría eliminar un cliente para poder llevar un control de los mismos.	39	Planeación	39	4			N/A				
40	Como administrador, me gustaría registrar anotaciones a un cliente sobre un cierto evento para darle seguimiento al mismo.	40	Planeación	38	4			N/A				
41	Como adminisrador, me gustaría poder registrar la referencia de pago que realice en el banco para poder mostrar evidencia.	41	Planeación	42,43	4			N/A				
42	Como administrador, me gustaría ver el historial de pagos para poder llevar un mejor control de los pagos pendientes.	42	Planeación	41,43	4			N/A				
43	Como administrador, me gustaría hacer carga masiva de información al sistema	43	Planeación		4			N/A				

	ID	CASOS DE USO	Análisis	Aprobado	Diseñado	Implementado	Pruebas	Autorizado	Operando
		[Nombre de caso de uso]	(Si/No)	No	No	No	No	No	No
	CU1	Iniciar Sesión		No	No	No	No	No	No
	CU2	Cerrar Sesión		No	No	No	No	No	No
	CU3	Registrar Prospecto		No	No	No	No	No	No
	CU4	Editar Prospecto		No	No	No	No	No	No
	CU5	Consultar Prospecto		No	No	No	No	No	No
	CU6	Eliminar Prospecto		No	No	No	No	No	No
	CU7	Consultar Prospectos		No	No	No	No	No	No
	CU8	Asignar estatus Prospectos		No	No	No	No	No	No
	CU9	Asignar curso Prospecto		No	No	No	No	No	No
	CU10	Editar Cursos		No	No	No	No	No	No
	CU11	Eliminar Cursos		No	No	No	No	No	No
	CU12	Agendar Llamadas a Clientes		No	No	No	No	No	No
	CU13	Registrar Nueva Empresa		No	No	No	No	No	No
	CU14	Editar Empresa		No	No	No	No	No	No
	CU15	Consultar Empresa		No	No	No	No	No	No
	CU16	Eliminar Empresa		No	No	No	No	No	No
	CU17	Consultar Lista de Empresas		No	No	No	No	No	No
	CU18	Cambiar Estatus Empresa		No	No	No	No	No	No
	CU19	Asignar Prospectos a Entidad		No	No	No	No	No	No
	CU20	Consultar Calendario de Pendientes		No	No	No	No	No	No
	CU21	Marcar Pendientes Resueltos		No	No	No	No	No	No
	CU22	Crear Notas de Seguimiento de Prospecto		No	No	No	No	No	No
	CU23	Consultar Notas de Seguimiento de Prospecto		No	No	No	No	No	No
	CU24	Filtrar Prospectos en Distintos Parámetros de Búsqueda		No	No	No	No	No	No
	CU25	Consultar un Evento		No	No	No	No	No	No
	CU26	Agregar Evento		No	No	No	No	No	No
	CU27	Editar Evento		No	No	No	No	No	No
	CU28	Eliminar Evento		No	No	No	No	No	No
	CU29	Consultar Lista de Eventos		No	No	No	No	No	No
	CU30	Registrar Cliente de Evento		No	No	No	No	No	No
	CU31	Eliminar Cliente de Evento		No	No	No	No	No	No
	CU32	Agregar Tipo de Evento		No	No	No	No	No	No
	CU33	Editar Tipo de Evento		No	No	No	No	No	No
	CU34	Consultar Tipo de Evento		No	No	No	No	No	No
	CU35	Eliminar Tipo de Evento		No	No	No	No	No	No
	CU36	Consultar Lista de Tipos de Eventos		No	No	No	No	No	No
	CU37	Editar Información de Cliente		No	No	No	No	No	No
	CU38	Consultar Información de Cliente		No	No	No	No	No	No
	CU39	Eliminar Cliente		No	No	No	No	No	No
	CU40	Registra Anotaciones a Cliente		No	No	No	No	No	No
	CU41	Registrar Referencia de Pago		No	No	No	No	No	No
	CU42	Consultar Historial de Pagos		No	No	No	No	No	No
	CU43	Consultar Fechas Pendientes de Pagos		No	No	No	No	No	No