

# NASIONALE SENIOR SERTIFIKAAT

**GRAAD12** 

**LANDBOUWETENSKAPPE V2** 

**NOVEMBER 2016** 

**MEMORANDUM** 

**PUNTE:150** 

Hierdie memorandum bestaan uit 11 bladsye

TOTAAL AFDELING A:

45

# **AFDELING A**

## **VRAAG 1**

1.1	1.1.1 1.1.2 1.1.3 1.1.4 1.1.5 1.1.6 1.1.7 1.1.8 1.1.9 1.1.10	A  D  B  D  D  B  C <th>(10 x 2)</th> <th>(20)</th>	(10 x 2)	(20)
1.2	1.2.1 1.2.2 1.2.3 1.2.4 1.2.5	E ✓ ✓ G ✓ ✓ J ✓ ✓ C ✓ ✓	(5 x 2)	(10)
1.3	1.3.1 1.3.2 1.3.3 1.3.4 1.3.5	Elastisiteit ✓✓ Kontantvloei ✓✓ Teelwaarde ✓✓ Epistase ✓✓ Intelingsdegenerasie/-agteruitgang/depressie ✓✓	(5 x 2)	(10)
1.4	1.4.1 1.4.2 1.4.3 1.4.4 1.4.5	Prosessering/verwerking ✓ Produktiwiteit ✓ Lipofeksie ✓ Kodominansie ✓ Seleksie ✓	(5 x 1)	(5)

(2)

(Enige 2)

### **AFDELING B**

2.1

2.2

## **VRAAG 2: LANDBOUBESTUUR EN BEMARKING**

Gede	elte oor bemarking	
2.1.1	<ul> <li>Identifikasie van die bemarkingsfunksies</li> <li>Transport/vervoer ✓</li> <li>Stoor/berging ✓</li> </ul>	(1) (1)
2.1.2	<ul> <li>Ekonomiese term vir elk van die volgende stellings</li> <li>Verpakking ✓</li> <li>Verkoeling ✓</li> <li>Prosessering/waarde toevoeging ✓</li> </ul>	(1) (1) (1)
2.1.3	<ul> <li>TWEE voordele van die prosessering van landbouprodukte</li> <li>Voorkom agteruitgang/bederf/verleng die rakleeftyd ✓</li> <li>Produkte is beskikbaar regdeur die jaar ✓</li> <li>Veiligheid/veiliger deur verhitting tot by sekere temperature ✓</li> <li>Maklik om te vervoer ✓</li> <li>Makliker om te stoor/berg ✓</li> <li>Waardetoevoeging aan plaasprodukte/verhoogde waarde/hoër inkomste vir boere ✓</li> <li>Verskaf werksgeleenthede ✓</li> <li>Verminder vermorsing van oortollige produkte ✓</li> <li>Voorkom 'n ooraanbod van produkte ✓</li> <li>Produkte is makliker om te verpak en te hanteer/vereenvoudig produkte ✓</li> <li>(Enige 2)</li> </ul>	(2)
2.2.1	Identifikasie van die suksesvolste boer Boer B ✓	(1)
2.2.2	<ul> <li>Rede</li> <li>Boer B verkoop sy produk teen 'n hoër prys/R8/kg ✓</li> <li>Boer doen navorsing/identifiseer verbruikers voorkeure en verkoop daarom sy produkte teen 'n wins ✓</li> <li>Boer bereken die koste en verkoop teen 'n wins ✓</li> <li>Verseker toekomstige markte ✓</li> <li>Verpakking volgens verbruikers behoeftes/voorkeure ✓</li> <li>Geen gebruik van 'n middelman nie ✓</li> <li>(Enige 1)</li> </ul>	(1)
2.2.3	TWEE aspekte van fokus vir'n bemarkingstrategie  ■ Produkte ✓	

Kopiereg voorbehou Blaai om asseblief

Verbruikers voorkeure/vraag ✓ Prysbepaling/vasstelling ✓

Plek/verspreiding ✓

Promosie ✓

	2.2.4	<ul> <li>Aanduiding van die bemarkingstrategie</li> <li>Navorsing ✓</li> <li>Bemarkings mengsel ✓</li> </ul>	Enige 1)	(1)
	2.2.5	<ul> <li>TWEE voordele van die bemarkingstrategie vir die boer</li> <li>Markte/verkope/pryse is gewaarborg ✓</li> <li>Geen middelman/tussenganger/persoon ✓</li> <li>Waarborg kontrakte vir die volgende seisoen ✓</li> <li>Promosie van produkte ✓</li> </ul>	Enige 2)	(2)
2.3	Form	ulering van 'n hipotese		
	2.3.1	<ul> <li>Formulering van die hipotese</li> <li>Die prys van lemoene word beinvloed ✓ deur die vraag da OF</li> <li>'n Daling in die prys van lemoene ✓ lei tot 'n hoër vraag da OF</li> <li>Die verhoging in die prys van lemoene ✓ sal aanleiding ge laer vraag/wins/hoër verliese ✓ OF</li> <li>Verkope van lemoene sal daal ✓ met 'n verhoging in prys ✓ Verkope van lemoene sal styg ✓ met 'n verlaging in prys ✓</li> </ul>	aarvoor ee tot 'n ✓	(2)
	2.3.2	Faktor wat vraag beïnvloed  • Prys ✓		(1)
	2.3.3	<ul> <li>Verduideliking van die faktor wat vraag beïnvloed</li> <li>As die prys van lemoene daal ✓ sal die vraag styg ✓ OF</li> <li>As die prys van lemoene styg ✓ sal die vraag daal/afneem</li> </ul>	<b>✓</b>	(2)
	2.3.4	Invloed van die hoër prys op die winsgewendheid Met 'n styging in prys ✓ sal die wins daal/afneem ✓		(2)
2.4	Analis	se van die advertensie		
	2.4.1	<b>Tipe etikettering</b> Eko/groen-etikettering ✓		(1)
	2.4.2	<ul> <li>TWEE redes vir etikettering</li> <li>Verpak in herwinde sakkies/materiaal/biodegradeerbaar ✓</li> <li>Organies geproduseer ✓</li> </ul>	•	(2)
	2.4.3	<ul> <li>Regverdig omgewings vriendelike verpakking</li> <li>Verpak in herwinde sakkies/materiaal ✓</li> <li>Organies geproduseer ✓</li> </ul>	Enige 1)	(1)
	2.4.4	Bemarkings aanslag vir die bevordering van produksie Volhoubare landboubemarking/groen/eko-vriendelike bemarking	ng <b>√</b>	(1)

## 2.5 **SWOT-ontleding**

#### 2.5.1 Koppel die stellings aan die SWOT-ontleding

A - Sterkpunte ✓ (1)

- B Geleenthede ✓
   (1)
- C Swakhede ✓ (1)
- E Bedreigings ✓ (1)

### 2.5.2 Hoe sterkpunte/geleenthede boerdery onderneming kan verbeter

- Boer kan voordeel trek uit die grond deur toegang tot besproeiing/ hulp van die voorligtingsbeampte/finansiële bystand van die Landbank (sterkpunt) ✓
- Vraag na miniatuur worteltjies (geleentheid) ✓

# 2.6 DRIE persoonlike eienskappe van 'n suksesvolle entrepreneur

- Leierskap ✓
- Motivering ✓
- Selfvertroue ✓
- Toewyding ✓
- Harde werk/energiek ✓
- Deursettingsvermoë ✓
- Markgedrewenheid ✓
- Innovasie/kreatiwiteit ✓
- Positiewe gesindheid ✓
- Die neem van risiko's ✓
- Dinamies/buigsaamheid ✓
- Verantwoordelikheid ✓
- Sukses gedrewe ✓
- Kommunikasie ✓
- Visie/doel georiënteerd ✓ (Enige 3) (3)

[35]

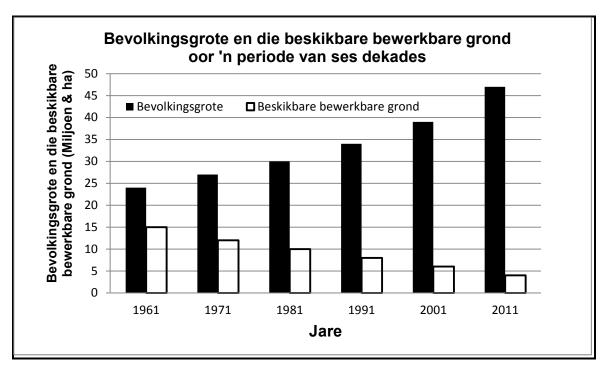
(6)

(2)

#### **VRAAG 3: PRODUKSIEFAKTORE**

#### 3.1 Grond as produksiefaktor

# 3.1.1 Staafgrafiek van die bevolkingsgrote en die beskikbare bewerkbare grond oor tyd



#### Kriteria/rubriek/nasienriglyne

- Korrekte opskrif ✓
- Y-as: Korrek gekalibreer met byskrif (Bevolkingsgrote en die beskikbare bewerkbare grond) ✓
- X-as: Korrek gekalibreer met byskrif (Jare) ✓
- Korrekte eenhede (miljoen en hektaar) ✓
- Staafgrafiek ✓
- Alle kriteria korrek voorgestel/aangebied ✓

#### 3.1.2 Die ekonomiese eienskap van grond

Grond vir landbou doeleindes is beperk/beperkend ✓ (1)

#### 3.1.3 Invloed van beperkte grond op produksie

Verhoogde populasie plaas meer druk op die beperkte landbougrond ✓ gevolglik sal produksie afneem/verlaag ✓

### OF

Hoe grootter die populasie ✓

hoe minder die beskikbare landbougrond/produksie ✓

#### OF

Hoe kleiner die populasie ✓

hoe meer die beskikbare landbougrond/produksie ✓

#### OF

Hoe meer die beskikbare landbougrond ✓ hoe hoër die produksie ✓

#### OF

Hoe minder die beskikbare landbougrond ✓

hoe laer die produksie ✓

# NSS – Memorandum

	3.1.4	<ul> <li>Ontwikkel siekte bestande kultivars en rasse ✓</li> <li>Kennis oor die regte gebruik van kunsmis/doders ✓</li> <li>Regte aanwending van grond/kyk beter na landbougrond ✓</li> <li>Aanpassing/gebruik van wetenskaplike metodes/gebruik van tegnologie om opbrengste te verhoog ✓</li> <li>Verhoog kennisvlakke deur landbou-opleiding/presisie boerdery ✓</li> <li>Meganisasie ✓</li> <li>Diversifikasie ✓</li> <li>Water voorsienings/bestuur ✓</li> <li>Voldoen aan die toepaslike beleid/wetgewing ✓</li> <li>Konsoladering van onekonomiese eenhede ✓ (Enige 2)</li> </ul>	(2)		
3.2	Kontrakte van werkers				
	3.2.1	Werker met die verkeerde werksomstandighede Werker B ✓	(1)		
	3.2.2	<ul> <li>Rede</li> <li>Te lang werksure/12 uur per dag ✓</li> <li>Onvoldoende betaling vir Sondae en openbare vakansiedae/ Boer betaal R200 per dag en nie R240 per dag nie ✓</li> <li>Verlof nie volgens wetgewing nie/10 dae verlof in 3 jaar ✓ (Enige 2)</li> </ul>	(2)		
	3.2.3	<ul> <li>Arbeidswetgewing omwerkgewer mee te konfronteer</li> <li>Wet op Arbeidsverhoudinge ✓</li> <li>Wet op Basiese Diensvoorwaardes ✓</li> </ul>	(2)		
3.3	Metodes	om arbeids produktiwiteit te verhoog			
	3.3.1	Fisiese beplanning van die infrastruktuur/fisiese plaasbeplanning ✓	(1)		
	3.3.2	Opleiding/vaardigheidsontwikkeling ✓	(1)		
	3.3.3	Aanvaarbare lewensomstandighede/omgewing ✓	(1)		
	3.3.4	Meganisasie ✓	(1)		

#### 3.4 Kontantyloeistaat

#### 3.4.1 Mini kontantyloeistaat

Kostes items	Bed	rag
Lone	R4 000	)
Voer	R7 00	<b>√</b>
Elektrisiteit	R2 500	
Ander kostes	R1 500	,
Totale kostes	R15 000 ✓	
Inkomste		
Eiers/braaikuikens verkoop per week	R10 000/R60 000 ✓	
Nettokontant per week	– R5 000/R45 000 ✓	

(4)

(3)

# 3.4.2 Bepaling van die netto kontant inkomste vir die maand

- Eier inkomste per week + braaikuiken inkomste per maand kostes per maand
- $(R10\ 000\ x\ 4)\ \checkmark + R50\ 000 = R90\ 000 (R15\ 000\ x\ 4)\ \checkmark$
- = R30 000 ✓

# 3.4.3 Kan die netto wins van 'n onderneming deur die kontantvloei gewaarborg word

- Onderneming se kontantvloei per week is negatief/posetief (– R5000/R45 000) ✓
- Kontantvloei nie gebruik om die netto wins/inkomste van die onderneming te bepaal nie/kontantvloei kan beperk wees vir 'n gegewe tydperk al is die onderneming winsgewend ✓

(2)

### 3.5 Kapitaal probleme

- 3.5.1 Oorkapitalisering ✓ (1)
- 3.5.2 Risiko faktore/onsekerheid ✓ (1)
- 3.5.3 Kapitaal is skaars/rentekoers ✓ (1)
- 3.5.4 Depresiasie ✓ (1)

#### 3.6 Identifikasie van die bestuursbeginsels

- 3.6.1 Beplanning/besluitneming ✓ (1)
- 3.6.2 Kontrole/beheer√ (1)

[35]

# **VRAAG 4:BASIESE LANDBOUGENETIKA**

4.1	Kruisin	g van die swart-gesig ram en die wit-gesig ooi	
	4.1.1	Genotipe van ouer B bb ✓	(1)
	4.1.2	<b>Aanduiding of ouers homosigoties of heterosigoties is</b> Homosigoties ✓	(1)
	4.1.3	<b>Rede</b> Ouers het dieselfde allele vir die gene/suiwer ras ✓	(1)
	4.1.4	<ul> <li>Identifikasie van die fenotipe in die F₂ generasie</li> <li>F: swart-gesig ✓</li> <li>G: swart-gesig ✓</li> <li>H: wit-gesig ✓</li> </ul>	(1) (1) (1)
	4.1.5	<ul> <li>Genotipiese en fenotipiese verhouding in die F₂ generasie</li> <li>Verhouding van die genotipe 1:2:1 ✓</li> <li>Verhouding van die fenotipe 3:1/3 swart:1 wit ✓</li> </ul>	(1) (1)
4.2	Verwag	yte teelwaardes	
	4.2.1	Geselekteerde eienskappe in die Bonsmara en die Boerbok Bonsmara:Sagtheid van vleis ✓ Boerbok: Naspeningsgroei ✓	(2)
	4.2.2	<ul> <li>Regverdiging</li> <li>Die oorerflikheid van beide die eienskappe is hoër as 50%/ word meer deur gene bepaal ✓√</li> </ul>	(2)
	4.2.3	<ul> <li>TWEE redes om nie vir geboortemassa, vaggewig en maervleis te selekteer nie</li> <li>Oorerflikheid is laer as 50% ✓</li> <li>Eienskappe word meer deur omgewingsinvloede beheer/ minder beheer deur gene ✓</li> </ul>	(2)
4.3	Omgew	vingsfaktore wat variasie veroorsaak	
	4.3.1	Ligintensiteit/temperatuur/klimaat ✓	(1)
	4.3.2	Voeding ✓	(1)
	4.3.3	Topografie/reliëf/terrein ✓	(1)
	4.3.4	Klimaat/lae temperatuur ✓	(1)

# 4.4 Poligeniese oorerwing

	4.4.1	<ul> <li>Bepaling van die produksie van die BbGgkk gene</li> <li>B= 5 eiers ✓</li> <li>G = 5 eiers ✓</li> <li>5 + 5 + 60 = 70 eiers ✓</li> </ul>	(3)
	4.4.2	Genotipe wat 90 eiers lewer BBGGKK ✓	(1)
	4.4.3	Gee die tipe oorerwing Poligeniese/kwantitatiewe oorerwing ✓	(1)
4.5	Teelpro	gram met verse	
	4.5.1	Toepaslike term vir die verskynsel van die data Aaneenlopende/kontinue variasie/normaal verspreidingskurwe/ biometrie ✓	(1)
	4.5.2	Aantal verse as 12% geselekteer word  Totaal: 10+15+20+30+40+60+75+65+45+35+15+10+5 = 425 ✓ 12% (0,12)x 425 ✓ = 51 verse ✓	(3)
	4.5.3	Massa van die gemiddelde vers Gemiddelde massa = 140 kg ✓	(1)
	4.5.4	Boer se doel met die verse  (a) Hoogste lewende massa - Selekteer vir teel doeleindes ✓  (b) Laagste lewende massa - Prul/slag/verkoop ✓	(1) (1)
4.6	Tegniek	vir die genetiese modifikasie van tamaties	
	4.6.1	Identifikasie van die tegniek Genetiese modifikasie/manipulering/ingenieurswese/ mikro-inspuiting ✓	(1)
	4.6.2	<ul> <li>TWEE voordele van GM/mikro-inspuiting</li> <li>Beter/hoër opbrengste/oeste ✓</li> <li>Beter/langer rekleeftyd//stoor ✓</li> <li>Verbeter/verhoog die kwaliteit/voedingswaarde/waarde toevoeging ✓</li> <li>Meer/beter bestand teen insekte/peste/siektes ✓</li> <li>Bestand teen droogtes/omgewings uiterstes ✓ (Enige 2)</li> </ul>	(2)

## 4.6.3 TWEE sosio-ekonomiese implikasies van GMO plante

- Kleinskaal/arm boere kan dit nie bekostig nie/GM plante is duur √
- Boere mag nie GMO's her-gebruik nie ✓
- Boere kan sommige sade nie gebruik nie aangesien dit steriel is √
- Sommige verbruikers sal as gevolg van etiese besware nie by boere koop nie ✓
- Vestig monopolieë wat die ontwikkeling van klein maatskappye verhoed/bevoordeel die produseerders/buit opkomende boere uit ✓ (Enige 2)

[35]

(2)

TOTAAL AFDELING B: 105 GROOTTOTAAL: 150