7. Socios clave	8. Actividades clave	1. Propuesta de valor		4. Relaciones con los clientes	2. Segmentos de cliente
	*Diseño. *Color. *Sonidos. *Imágenes.	*Compra segura. *Rapidez en la		*Personalización *Elección de características	*
*Google. *Apple.	6. Recursos clave	com *Facilidad en cualqu	npra. de hacerlo vier lugar y	3. Canales de distribución	* Mayores de edad con tarjeta. *Zonas Urbanas.
	*Computadora. *Dispositivo móvil. *Android Studio. *JDK	momento.		*Redes sociales *Internet *Play Store *Correo electrónico	
9. Estructura de costos			5. Fuentes de ingresos		
*Desarrollo. * Publicidad. *Transporte.			*Rapidez. *Facilidad de compra.		