4. Relaciones con los 2. Segmentos de 7. Socios clave 8. Actividades clave 1. Propuesta de valor clientes cliente *Diseño. *Personalización de la *Color. aplicación. *Animación. *Elección juegos. *Sonido. *Aplicación *Diversión *Cambio de idioma. *Educación *Google. económica *Imágenes. * Mayores de edad *Colaboradores. *Entretenimiento. con tarjeta. *Especialistas en *Estrategia. 3. Canales de * Zonas Urbanas. pedagogía. *Habilidades. 6. Recursos clave *Niños con distribución *Distribuidores de *Aprendizaje autorización de publicidad. *Mejorar la memoria. *Computadora. padres. *Lógica. *Apple. *Dispositivo móvil. *Redes sociales *Concentración. *Android Studio. *Internet *Play Store *NetBeans. *SDK. *Correo electrónico *JDK. 9. Estructura de costos 5. Fuentes de ingresos

Iteración: 2

*Desarrollo.

*Producción.

*Salarios.

*Transporte.

*Marketing.

*Entretenimiento.

*Aprendizaje.

*Educación.

*Concentración y lógica