7. Socios clave	8. Actividades clave	1. Propuesta de valor		4. Relaciones con los clientes	2. Segmentos de cliente
*Google. *Apple. *Oracle.	*Diseño. *Color. *Animación	*Diagnóstico confiable. *Medicamentos al alcance de cualquier persona. *Facilidad de manipular la aplicación		*Personalización. *Selección de características	* Mayores de edad con tarjeta. *Zonas Urbanas.
	6. Recursos clave			3. Canales de distribución	
	*Computadora. *Dispositivo móvil. *Android Studio. *JDK			*Redes sociales *Internet *Play Store *Correo electrónico	
9. Estructura de costos			5. Fuentes de ingresos		
*Desarrollo. * Publicidad. *Transporte.			*Diagnóstico confiable . *Facilidad de manuplación.		