DIIC INSTITUTE

Power BI Financiero Ed 8 Sesión V



Docente: Miguel Adrianzén







Se requiere **puntualidad** para un mejor desarrollo del curso.



Para una mayor concentración **mantener silenciado el micrófono** durante la sesión.



Las preguntas se realizarán **a través del cha**t y en caso de que lo requieran **podrán activar el micrófono**.



Realizar las actividades y/o tareas encomendadas en los plazos determinados.



Identificarse en la sala Zoom con el primer nombre y primer apellido.







Lunes y Miercoles

07:10 PM - 07:30 PM **Soporte técnico DMC**

07:30 PM - 09:00 PM **Agenda**

09:00 PM - 09:10 PM **Pausa Activa**

09:10 PM - 10:30 PM **Agenda**

Horario de Atención Área Académica 02:00 Pm a 10:45 pm







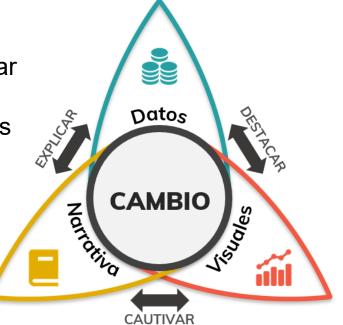
- Data Storytelling en Power Bl
- Función calculate





La narración de datos o el Data StoryTelling es el proceso de traducir los análisis de datos a términos simples para influir en una decisión o acción comercial

Narrativa + Datos = podremos explicar qué ha pasado y por qué un insight puede ser importante. Necesitaremos contexto para entender las conclusiones por completo.



Visualización + Datos = Destacar.
Cuando añadimos una visualización a nuestros datos, podemos iluminar a nuestra audiencia con insights que no habrían visto de otra manera.



Narrativa + Visualización = Cautivar. La combinación perfecta para lograr ese interés e incluso para entretener a nuestra audiencia



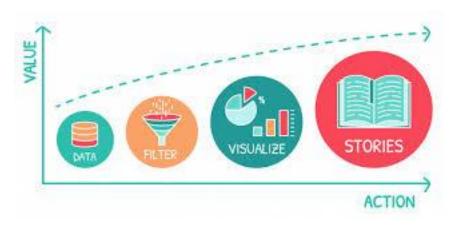


¿Cuál es la diferencia entre un dashboard y un tablero?

Un dashboard nos ayuda a la toma de decisiones, en cambio un tablero nos ayuda al seguimiento operativo de algún proceso.



¿Qué es UX?



"Diseño de Experiencia de Usuario" es una filosofía de diseño que tiene por objetivo la creación de productos que resuelvan necesidades concretas de sus usuarios finales, consiguiendo la mayor satisfacción y mejor experiencia de uso posible.





¿Cómo aplicamos UX en Power BI?

Un reporte o un dashboard siempre debe contar una historia o tener un objetivo claro, normalmente se quiere a una persona para que realice la presentación de cuadre o reporte creado, aplicando textos dinámicos y medidas en DAX traspasamos a los reportes tradicionales generando conclusiones o apoyo en la navegación del reporte.





Tipos Dashboard

Los dashboards (tableros de control) son herramientas visuales que permiten a los usuarios monitorear, analizar y presentar información clave en tiempo real de manera intuitiva. Son ampliamente utilizados en la analítica de datos para consolidar y visualizar métricas, indicadores de rendimiento (KPIs) y otras formas de datos relevantes, permitiendo tomar decisiones informadas rápidamente.

ESTRATÉGICOS



- · Orientados a la gerencia y alta dirección.
- · Muestra métricas de alto nivel.
- Se utiliza para la toma de decisiones a largo plazo

OPERACIONALES



- Monitorear procesos diarios o actividades operativas clave.
- Suelen actualizarse en tiempo real.
- Se utilizan para optimizar operaciones y detectar problemas a medida que ocurren.

ANALÍTICOS



- Analizan grandes volúmenes de datos y tendencias en la información.
- Los analistas de datos lo utilizan para profundizar en los detalles y realizar análisis avanzados.

TÁCTICOS



- Son utilizados para el seguimiento y la toma de decisiones a corto plazo.
- Muestran métricas que afectan directamente a áreas específicas, como el rendimiento de una campaña de marketing o las tasas de satisfacción del cliente.

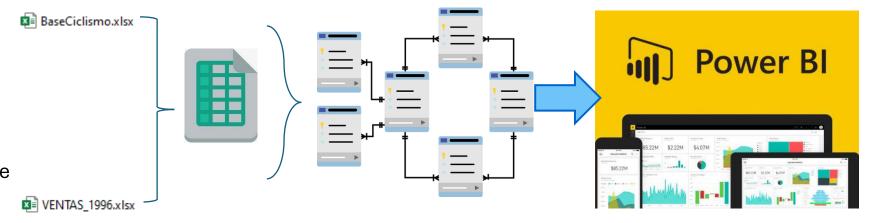






Objetivos

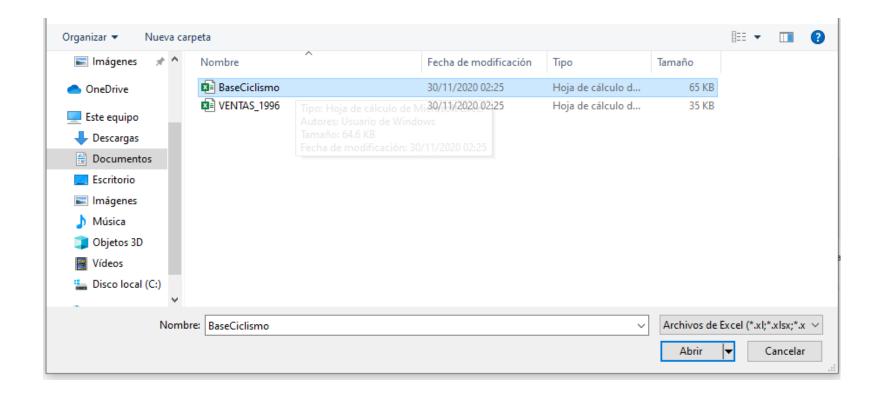
- Quiero saber quienes son los clientes que no han pagado
- Quiero saber sobre los clientes que no pagaron, quienes han recibido los productos
- Quiero saber de los clientes que no pagaron, no han recibido los productos
- Datos Importantes, cuanto dinero me falta cobrar
- 5) Quiero que el reporte tenga una buena experiencia para el usuario.





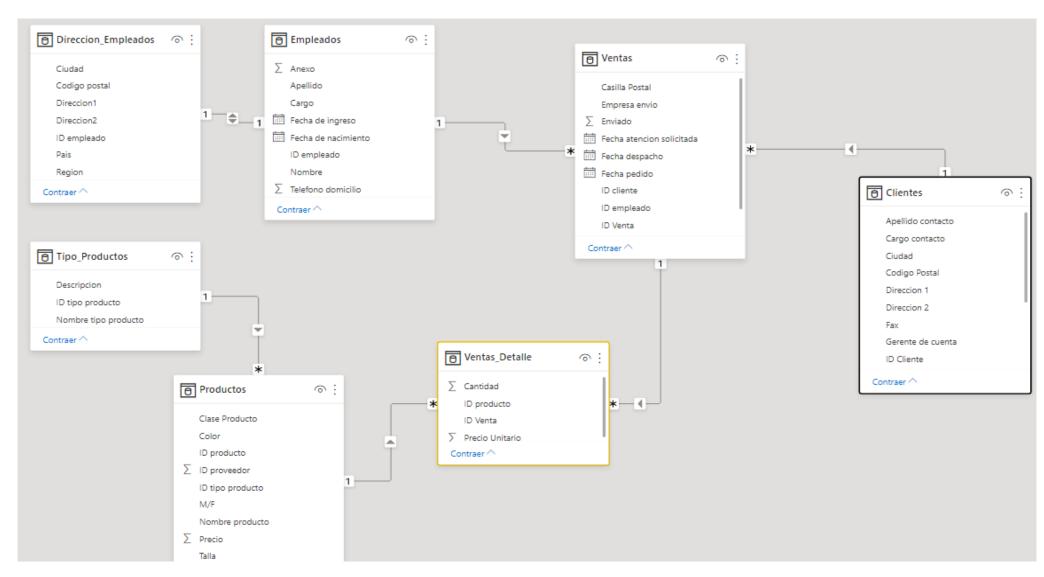






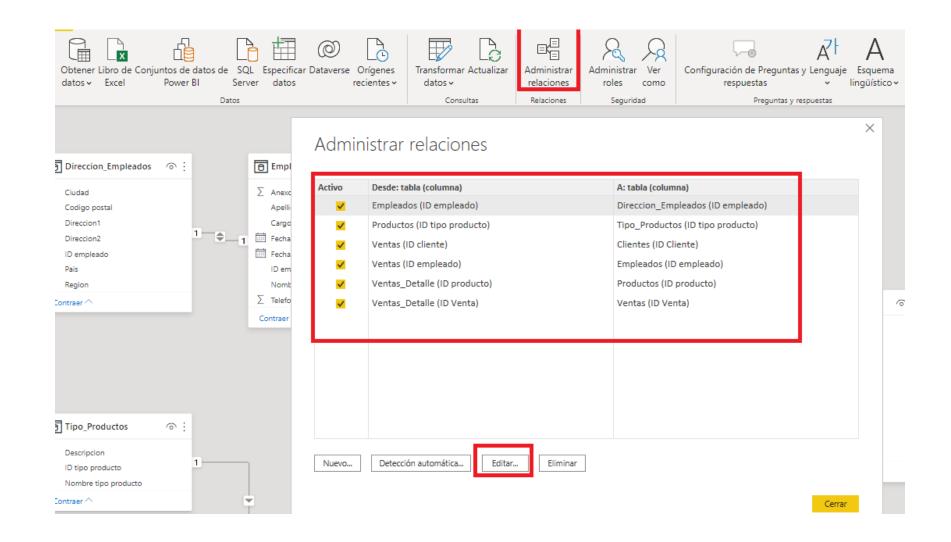






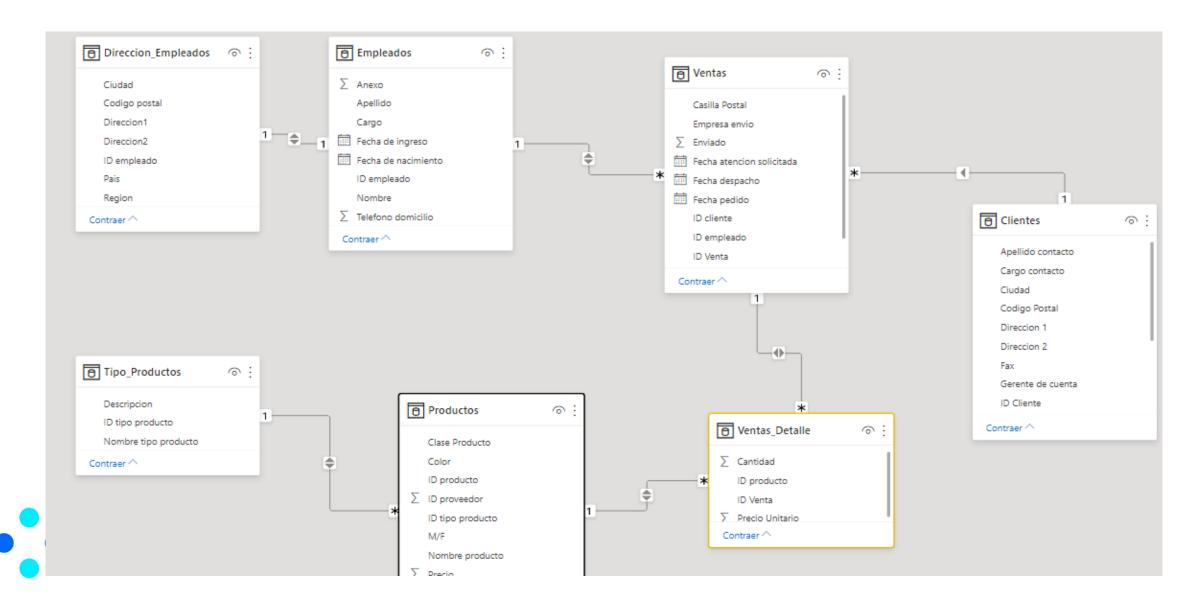




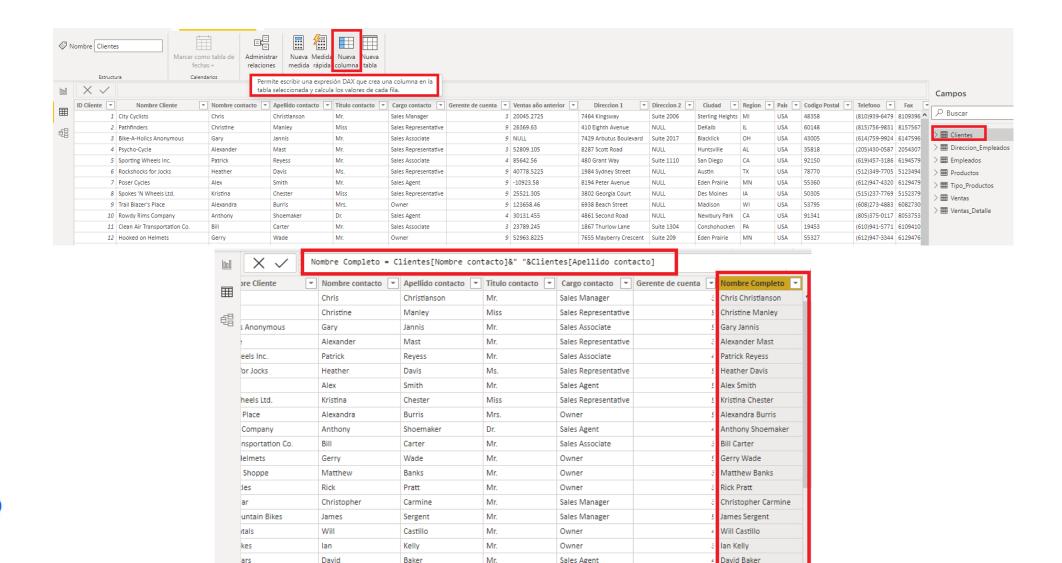








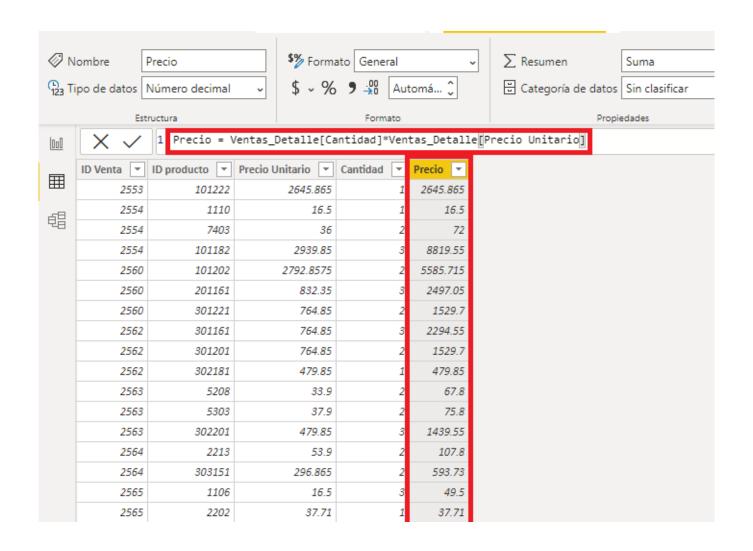












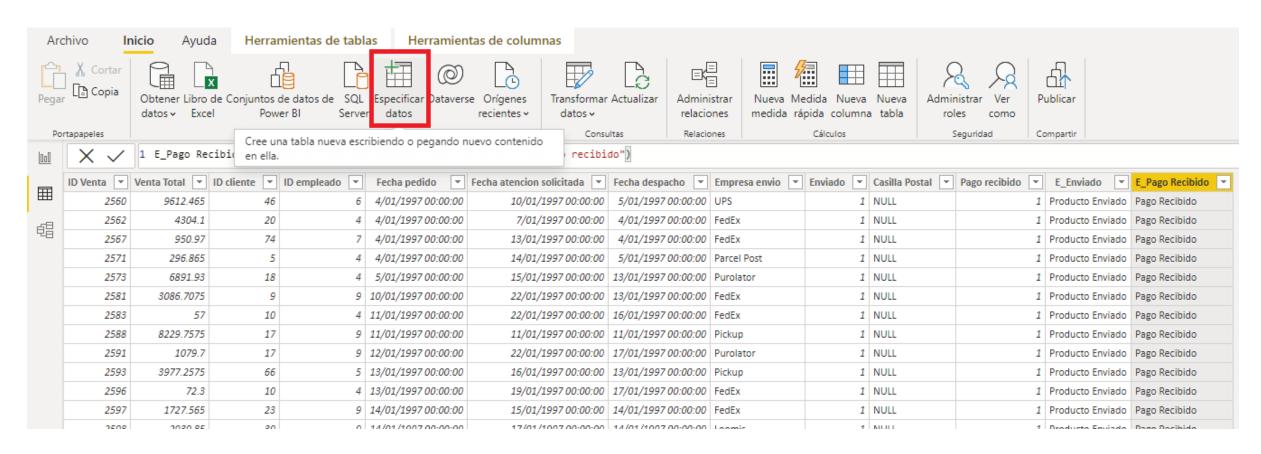




| X ✓ | 1 E_Enviado | = if(Ventas | [Enviado]=1,"P | roducto Enviado",' | 'Producto no enviado") | | |
|------------|---------------|-------------|----------------|---------------------|---------------------------|------------------|--------------------------|
| ID Venta 🔻 | Venta Total ▼ | ID cliente | ID empleado 🔻 | Fecha pedido 🔻 | Fecha atencion solicitada | E_Enviado = | |
| 2560 | 9612.465 | 46 | 6 | 4/01/1997 00:00:00 | 10/01/1997 00:00:00 | Producto Envia | Orden ascendente |
| 2562 | 4304.1 | 20 | 4 | 4/01/1997 00:00:00 | 7/01/1997 00:00:00 | Producto Envia | Orden descendente |
| 2567 | 950.97 | 74 | 7 | 4/01/1997 00:00:00 | 13/01/1997 00:00:00 | Producto Envia | Borrar orden |
| 2571 | 296.865 | 5 | 4 | 4/01/1997 00:00:00 | 14/01/1997 00:00:00 | Producto Envia | Borrar filtro |
| 2573 | 6891.93 | 18 | 4 | 5/01/1997 00:00:00 | 15/01/1997 00:00:00 | Producto Envia | |
| 2581 | 3086.7075 | 9 | 9 | 10/01/1997 00:00:00 | 22/01/1997 00:00:00 | Producto Envia | Borrar todos los filtros |
| 2583 | 57 | 10 | 4 | 11/01/1997 00:00:00 | 22/01/1997 00:00:00 | Producto Envia | Filtros de texto |
| 2588 | 8229.7575 | 17 | 9 | 11/01/1997 00:00:00 | 11/01/1997 00:00:00 | Producto Envia | Buscar |
| 2591 | 1079.7 | 17 | 9 | 12/01/1997 00:00:00 | 22/01/1997 00:00:00 | Producto Envia | Dustan |
| 2593 | 3977.2575 | 66 | 5 | 13/01/1997 00:00:00 | 16/01/1997 00:00:00 | Producto Envia | ✓ (Seleccionar todo) |
| 2596 | 72.3 | 10 | 4 | 13/01/1997 00:00:00 | 19/01/1997 00:00:00 | Producto Envia | ✓ Producto Enviado |
| 2597 | 1727.565 | 23 | 9 | 14/01/1997 00:00:00 | 15/01/1997 00:00:00 | Producto Envia | ✓ Producto no enviado |
| 2598 | 2939.85 | 30 | 9 | 14/01/1997 00:00:00 | 17/01/1997 00:00:00 | Producto Envia | Aceptar Cancelar |
| 2601 | 7445.565 | 42 | 9 | 14/01/1997 00:00:00 | 21/01/1997 00:00:00 | Producto Envia | |
| 2603 | 4589.1 | 68 | 7 | 14/01/1997 00:00:00 | 21/01/1997 00:00:00 | Producto Enviado | 0 |
| 2607 | 5321.25 | 73 | 7 | 15/01/1997 00:00:00 | 22/01/1997 00:00:00 | Producto Enviado | 0 |
| 2610 | 5219.55 | 4 | 3 | 17/01/1997 00:00:00 | 22/01/1997 00:00:00 | Producto Enviado | 0 |
| 2612 | 814.35 | 8 | 9 | 17/01/1997 00:00:00 | 20/01/1997 00:00:00 | Producto Enviado | 0 |
| 2613 | 53.9 | 29 | 9 | 17/01/1997 00:00:00 | 21/01/1997 00:00:00 | Producto Enviado | 0 |
| 2617 | 65.7 | 52 | 6 | 19/01/1997 00:00:00 | 20/01/1997 00:00:00 | Producto Enviado | 0 |











| | Estru | uctur | a | | | Formato | |
|---|----------|-------|------|--------|---|--------------------------|--|
| × | ✓ | 1 | Suma | Ventas | = | SUM(Ventas[Venta Total]) | |

| X 🗸 | Ventas Emp | leado = [Su | ıma Ventas] | | | | | | |
|------------|------------|-------------|------------------------------|---------------------|---------------------|----------------------|---------|--------------------|-----------------|
| empleado 🔻 | Apellido 🔻 | Nombre - | Cargo ▼ | Fecha de nacimiento | Fecha de ingreso | Telefono domicilio 💌 | Anexo ▼ | Nombre Completo 🔻 | Ventas Empleado |
| 1 | Davolio | Nancy | Sales Representative | 8/12/1968 00:00:00 | 29/12/1996 00:00:00 | 88010168 | 5467 | Nancy Davolio | 58078.882 |
| 2 | Fuller | Andrew | Vice Pres, Sales & Marketing | 19/02/1962 00:00:00 | 12/07/1996 00:00:00 | 6045559482 | 3457 | Andrew Fuller | |
| 3 | Leverling | Janet | Sales Representative | 30/08/1968 00:00:00 | 27/02/1994 00:00:00 | 5085553412 | 3355 | Janet Leverling | 229693.34 |
| 4 | Peacock | Murray | Sales Representative | 19/09/1973 00:00:00 | 30/03/1996 00:00:00 | 4085558122 | 5176 | Murray Peacock | 105634.72 |
| 5 | Buchanan | Steven | Sales Manager | 4/03/1960 00:00:00 | 13/09/1991 00:00:00 | 604554848 | 3453 | Steven Buchanan | 13901.05 |
| 6 | Suyama | Michael | Sales Representative | 2/07/1971 00:00:00 | 13/09/1995 00:00:00 | 715557773 | 428 | Michael Suyama | 63537.74 |
| 7 | King | Robert | Sales Representative | 29/05/1965 00:00:00 | 29/11/1992 00:00:00 | 44161581660 | 465 | Robert King | 54452. |
| 8 | Callahan | Laura | Inside Sales Coordinator | 9/01/1969 00:00:00 | 30/01/1993 00:00:00 | 6045551189 | 2344 | Laura Callahan | |
| 9 | Dodsworth | Anne | Sales Representative | 27/01/1966 00:00:00 | 12/10/1993 00:00:00 | 630554444 | 452 | Anne Dodsworth | 261294.68 |
| 10 | Chlumsky | Vlad | Warehouse Manager | 13/03/1960 00:00:00 | 1/03/1992 00:00:00 | 6045554869 | 7559 | Vlad Chlumsky | |
| 11 | Smith | Tim | Mail Clerk | 6/06/1976 00:00:00 | 15/01/1996 00:00:00 | 6045553857 | 6261 | Tim Smith | |
| 12 | Patterson | Caroline | Receptionist | 11/09/1957 00:00:00 | 15/05/1997 00:00:00 | 6045553487 | 1411 | Caroline Patterson | |
| 13 | Yaghobian | Andrew | IS Manager | 8/10/1962 00:00:00 | 1/01/1993 00:00:00 | 2065558468 | 377 | Andrew Yaghobian | |
| 14 | Martin | Xavier | Marketing Manager | 30/11/1967 00:00:00 | 15/01/1995 00:00:00 | 6045557101 | 380 | Xavier Martin | |
| 15 | Pereira | Laurie | Controller | 9/12/1960 00:00:00 | 1/02/1996 00:00:00 | 6045558725 | 376 | Laurie Pereira | |
| 16 | Ellison | Mark | President and CEO | 30/06/1964 00:00:00 | 3/01/1991 00:00:00 | 6049262156 | 5235 | Mark Ellison | |



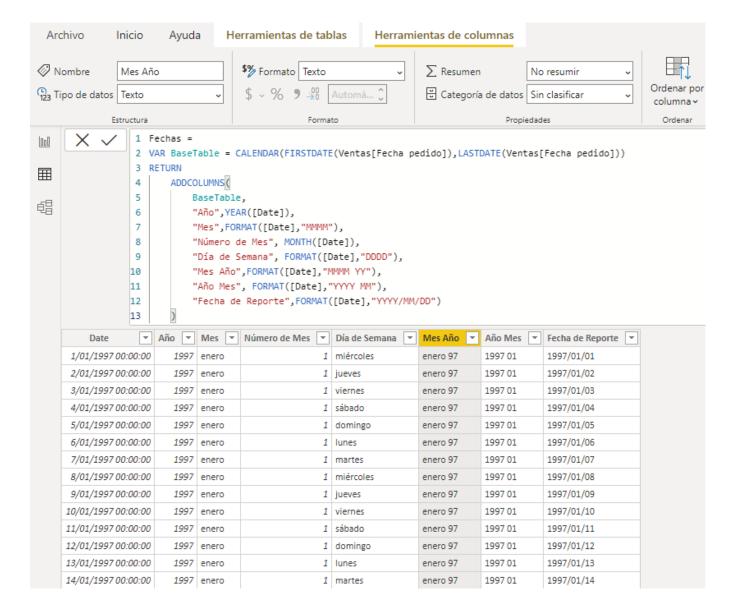




| Nombre contacto | ▼ Apellido contacto | Titulo contacto | Consumo Cliente |
|-----------------|---------------------|-----------------|-----------------|
| Chris | Christianson | Mr. | 7231.0 |
| Christine | Manley | Miss | 9615.37 |
| Gary | Jannis | Mr. | 959. |
| Alexander | Mast | Mr. | 35556.79 |
| Patrick | Reyess | Mr. | 5641.39 |
| Heather | Davis | Ms. | 16480.72 |
| Alex | Smith | Mr. | 9027.66 |
| Kristina | Chester | Miss | 4592.382 |
| Alexandra | Burris | Mrs. | 4262.407 |
| Anthony | Shoemaker | Dr. | 11228.5 |
| Bill | Carter | Mr. | 9280.24 |
| Gerry | Wade | Mr. | 17710.172 |
| Matthew | Banks | Mr. | 7293.93 |
| Rick | Pratt | Mr. | 21678.697 |
| Christopher | Carmine | Mr. | 8434.7 |

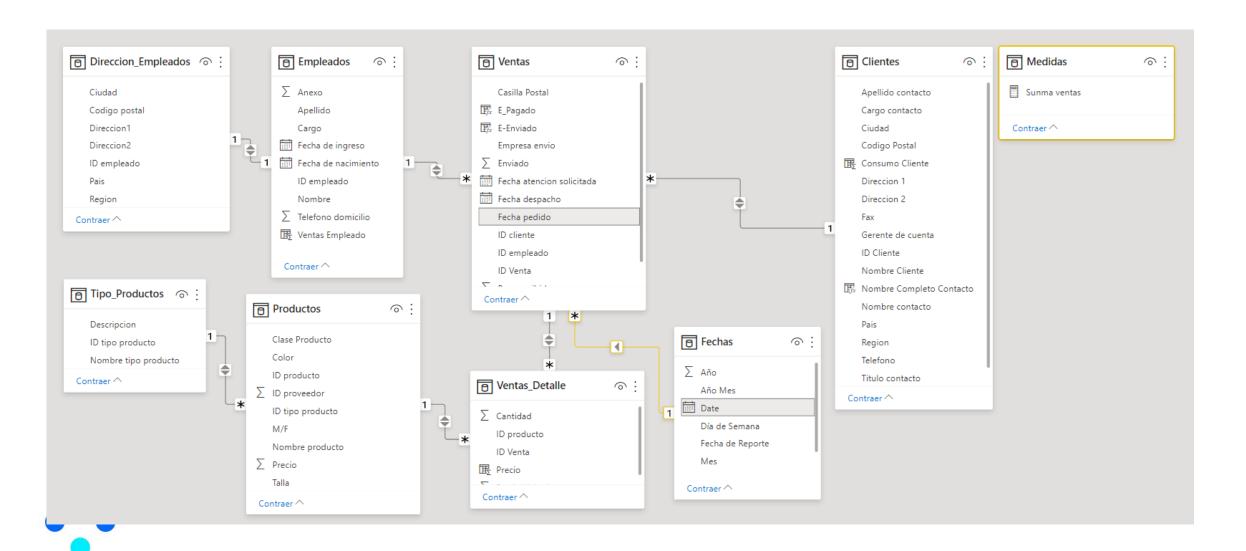








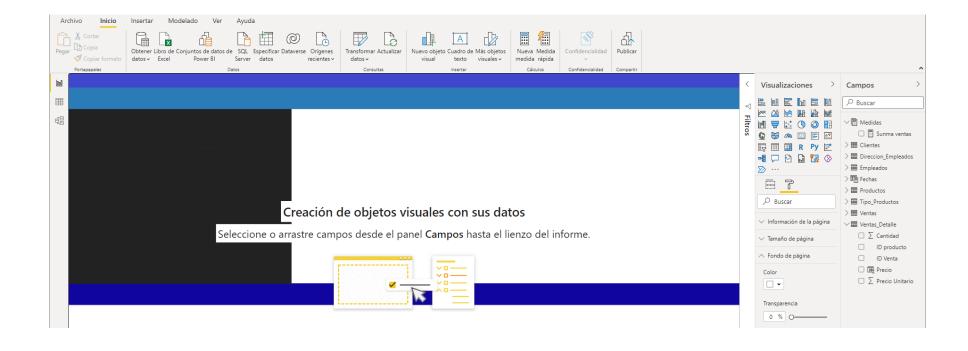






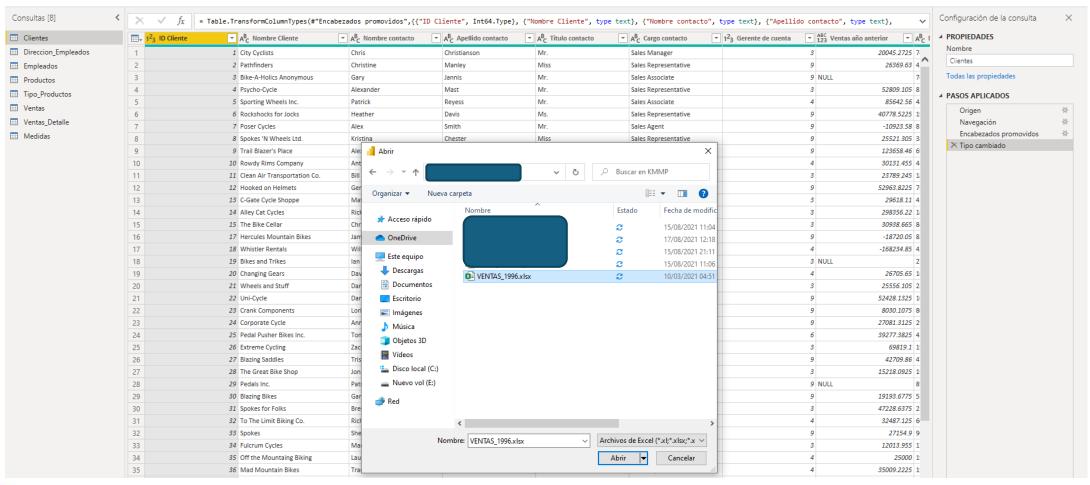








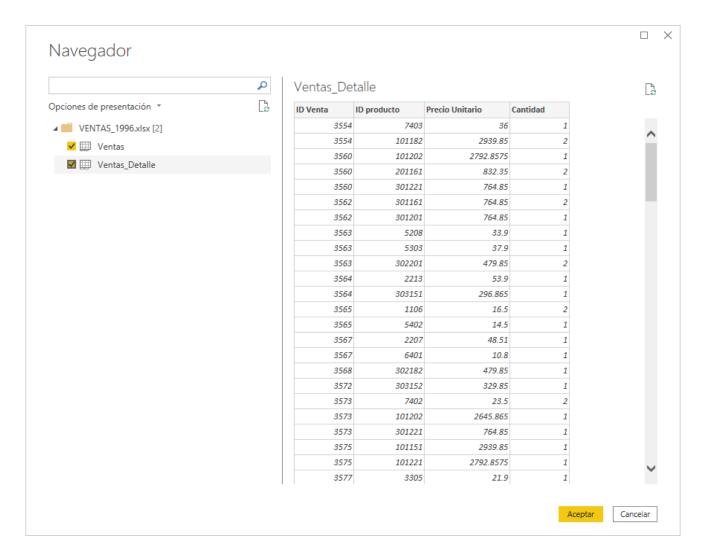






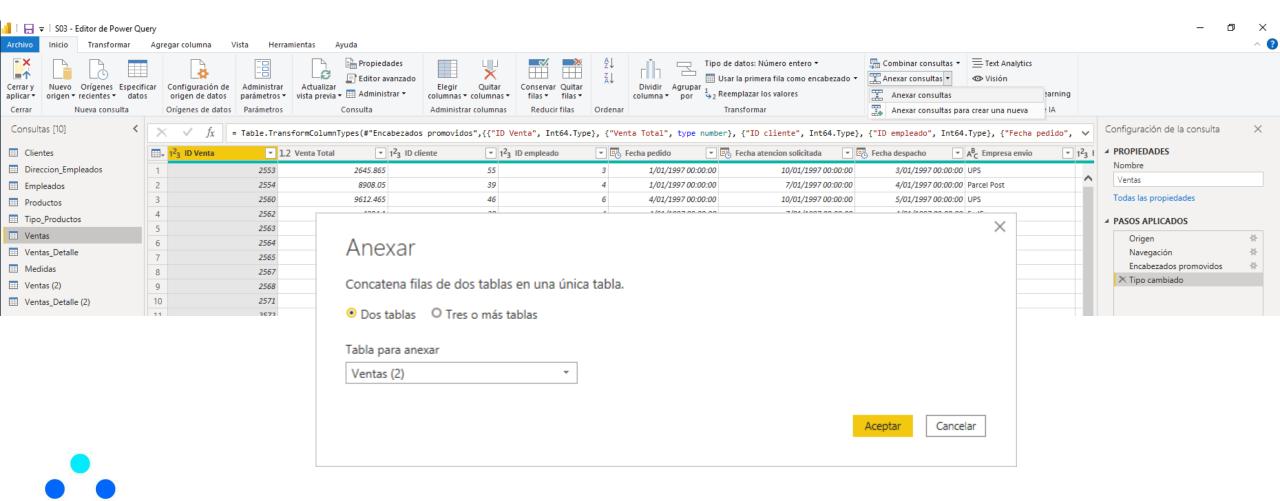




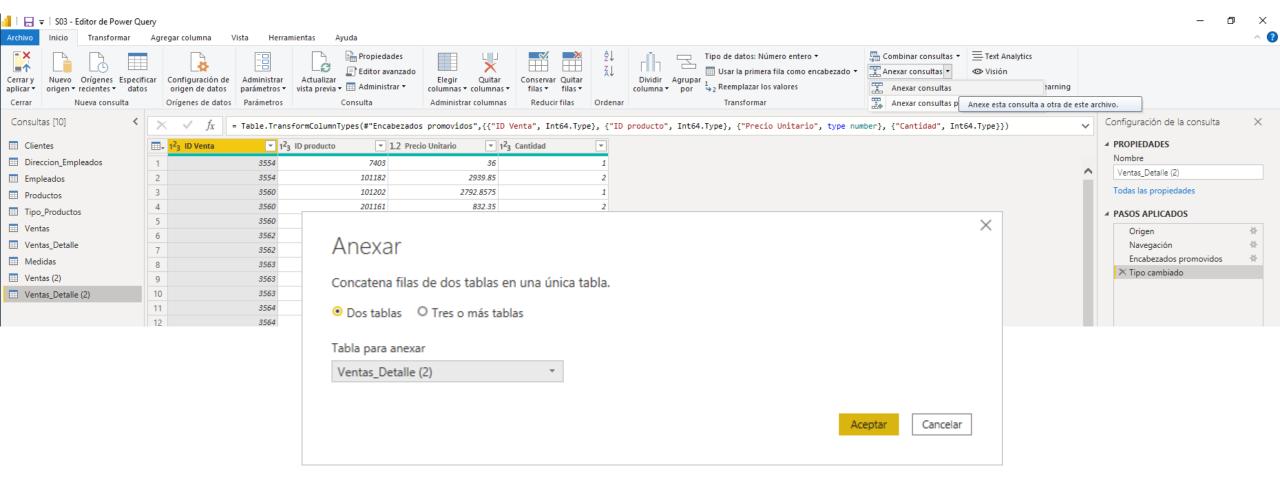






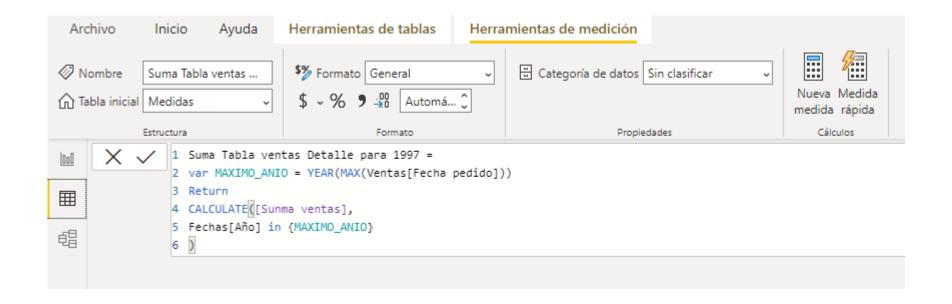






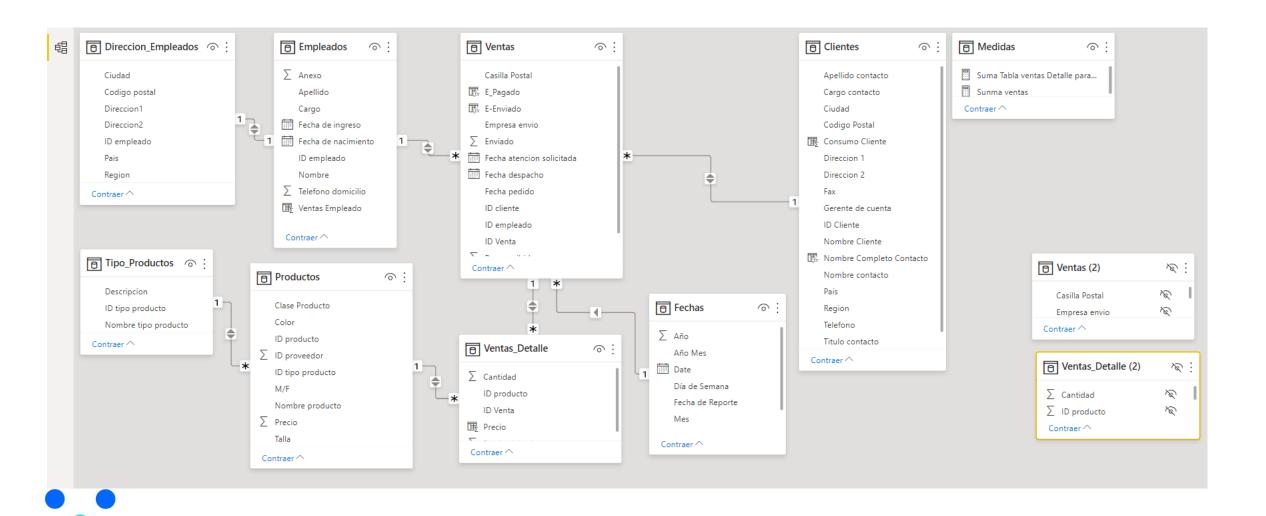




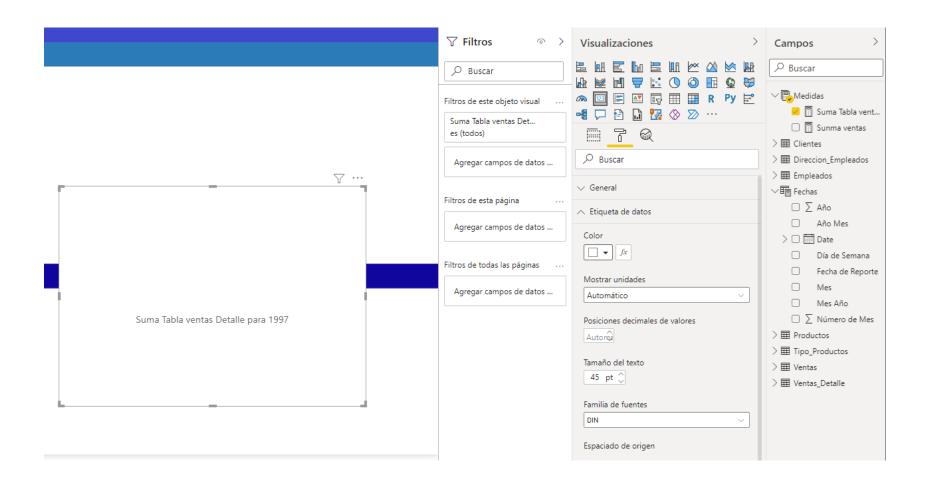






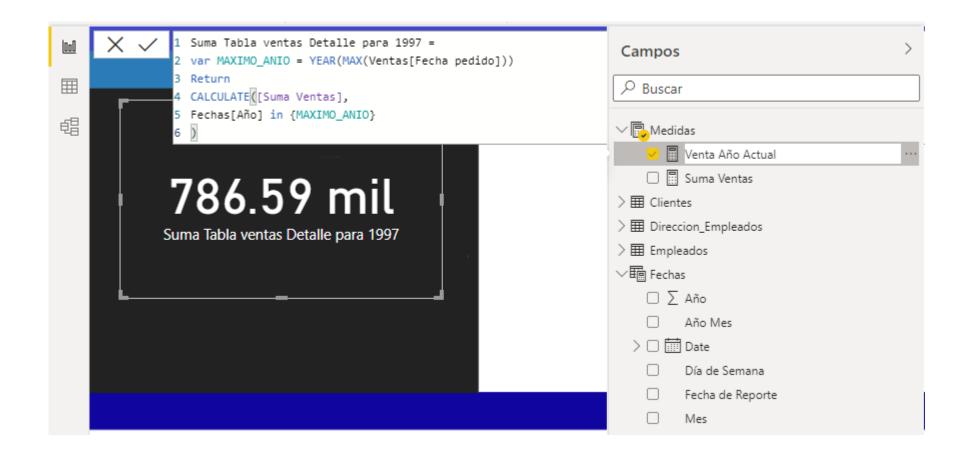






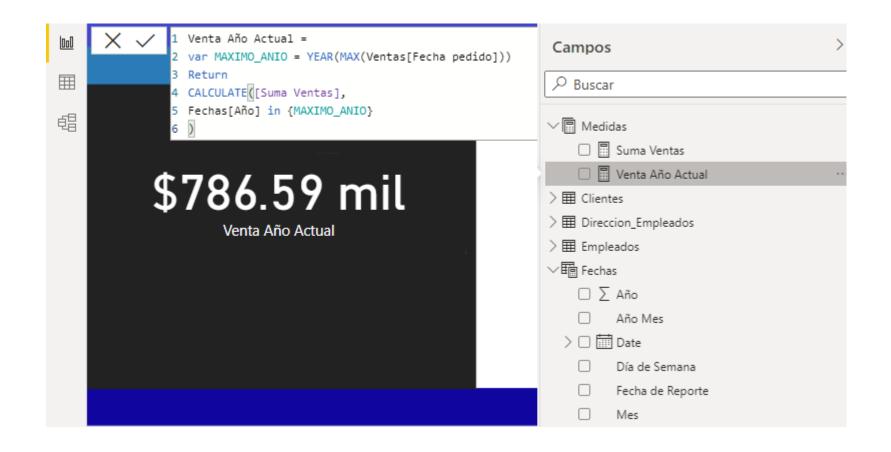
























DIVIDE



Realiza una división entre dos valores. Evita errores si el denominador es cero o está en blanco.

Sintaxis:

DIVIDE([Numerador],

[Denominador],

[Resultado alternativo si hay error])

CALCULATE ()

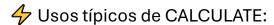


춡 ¿Qué hace?

Evalúa una expresión (medida través de filtros. Permite análisis dinámico.

Sintaxis:

CALCULATE([Medida], Filtro1, Filtro2, ...)



- Filtros por departamento, género, edad, etc.
- Acumulados o condiciones dinámicas.
- Comparaciones año contra año.

RELATED ()

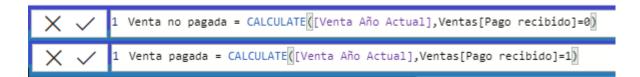


Trae el valor de una columna relacionada (de otra tabla conectada por una relación uno a muchos).

Sintaxis:

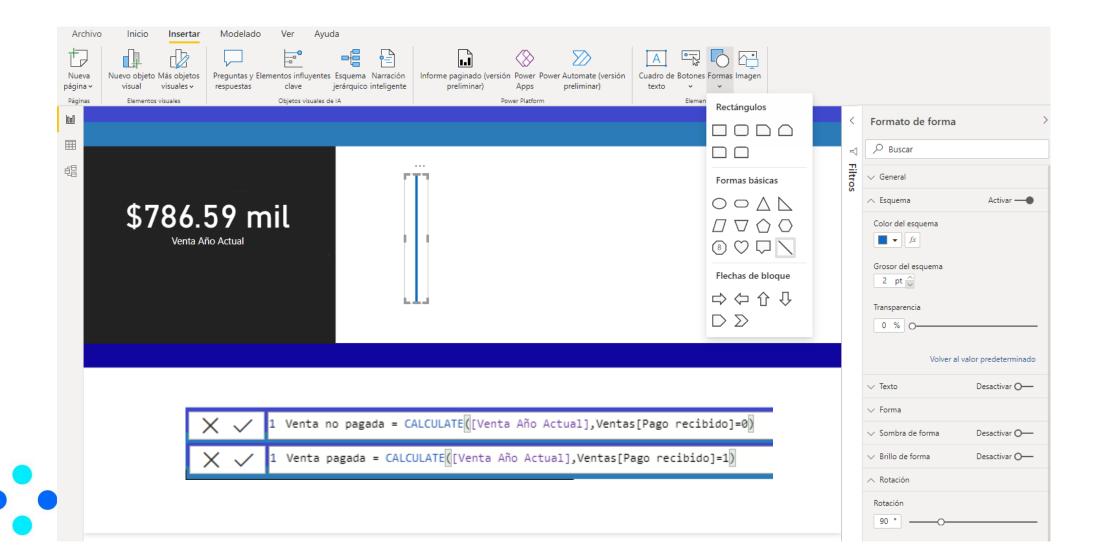
RELATED('TablaRelacional'[Columna])

Esto permite traer un campo desde otra tabla siempre y cuando este relacionado.

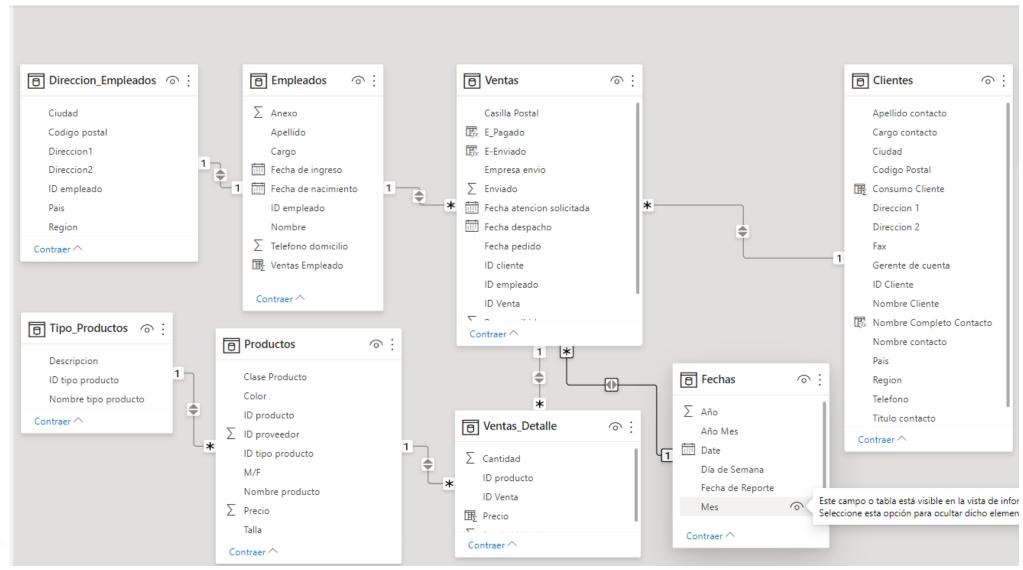






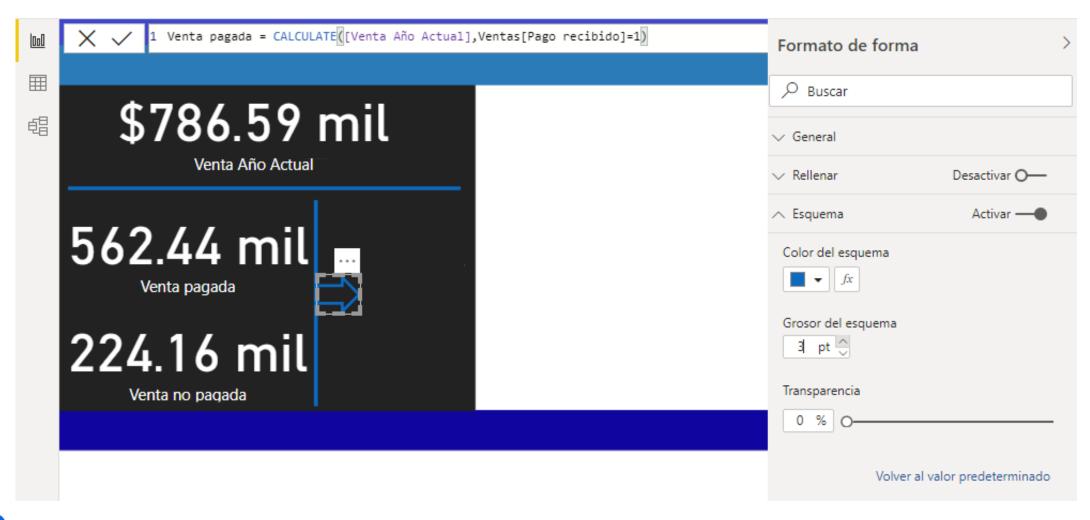












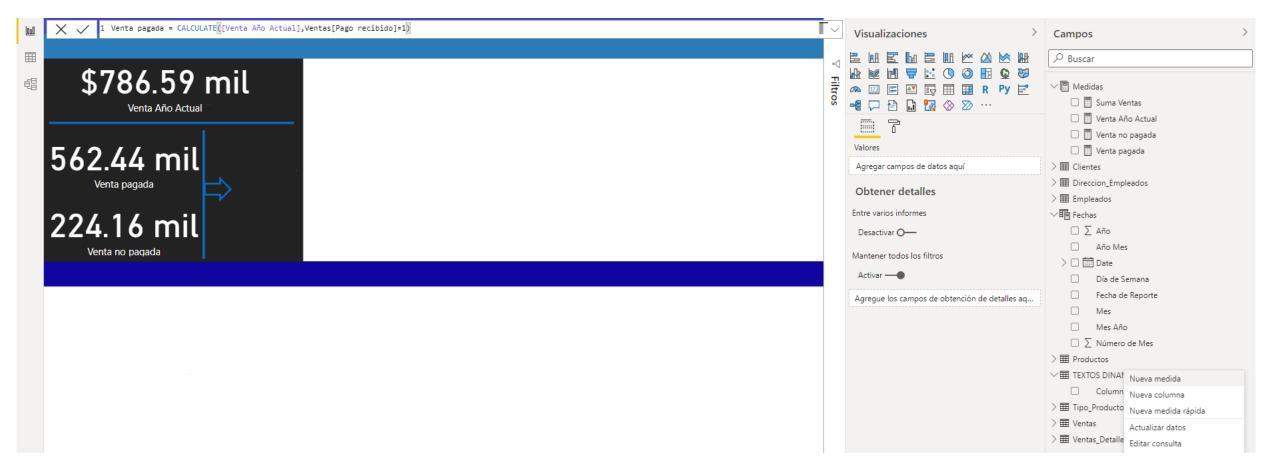




| Crea | r tabla | | | |
|------|------------------|--|--|--|
| 1 + | olumna1 + | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | TEXTOS DINAMICOS | | | |













```
Texto dinamico 1 =
                            = FORMAT(CALCULATE([Venta no pagada], Ventas[Enviado]=0), """s/"" #,")
           VAR MONTO COBRAR
           VAR MONTO_NO_COBRAR = FORMAT(CALCULATE([Venta no pagada], Ventas[Enviado]=1),"""s/"" #,")
          5 VAR TEXTO1 = "Se puede iniciar la gestion de cobranza de "
           VAR TEXTO2 = " mil, el monto restante de "
           VAR TEXTO3 = " mil tiene como pendiente la entrega de los productos, gestionar el envio "
          9 RETURN TEXTO1 & MONTO_COBRAR & TEXTO2 & MONTO_NO_COBRAR & TEXTO3
                                          Se puede iniciar la
562.44 mil
                                       gestion de cobranza de
                                         s/ 119 mil. el monto
        Venta pagada
                                        restante de s/ 105 mil
                                       tiene como pendiente la
224.16 mil
                                      entrega de los productos,
                                           gestionar el envio
       Venta no pagada
```







```
1 Texto dinamico 1 =
2 VAR MONTO_COBRAR = FORMAT(CALCULATE([Venta no pagada], Ventas[Enviado]=0), """s/"" #,")
3 VAR MONTO_NO_COBRAR = FORMAT(CALCULATE([Venta no pagada], Ventas[Enviado]=1), """s/"" #,")
4
5 VAR TEXTO1 = "Se puede iniciar la gestion de cobranza de "
6 VAR TEXTO2 = " mil, el monto restante de "
7 VAR TEXTO3 = " mil tiene como pendiente la entrega de los productos, gestionar el envio "
8
9 RETURN TEXTO1 & MONTO_COBRAR & TEXTO2 & MONTO_NO_COBRAR & TEXTO3
```





| | | Y |
|--------------------------|------------------|-----|
| Nombre Completo Contacto | Monto por Cobrar | |
| Alejandra Camino | 1,082.50 | - 1 |
| Andrew Dong | 762.11 | |
| Caitlin Jones | 8,425.57 | |
| Chris Christianson | 63.90 | |
| Christine Manley | 3,185.42 | |
| Christopher Carmine | 5,923.20 | |
| Cindy Forester | 161.70 | |
| Claus Main | 161.70 | |
| Daryl Davidson | 2,426.42 | |
| Dave Elkins | 4,685.10 | |
| Douglas McDougall | 2,110.20 | ~ |
| Total | 119,335.92 | |





```
Texto dinamico 1 =
            VAR MONTO_COBRAR = FORMAT([Monto por Cobrar],"""s/"" #,")
          3 VAR MONTO_NO_COBRAR = FORMAT([Monto por Gestionar],"""s/"" #,")
          5 VAR TEXTO1 = "Se puede iniciar la gestion de cobranza de "
          6 VAR TEXTO2 = " mil, el monto restante de "
            VAR TEXTO3 = " mil tiene como pendiente la entrega de los productos, gestionar el envio "
          9 RETURN TEXTO1 & MONTO_COBRAR & TEXTO2 & MONTO_NO_COBRAR & TEXTO3
                          Se puede iniciar la
562.44 mil
                         gestion de cobranza
                           de s/ 119 mil, el
    Venta pagada
                        monto restante de s/
                          105 mil tiene como
                         pendiente la entrega
224.16 mil
                          de los productos,
                          gestionar el envio
   Venta no pagada
```





Gracias

Docente: Miguel Adrianzén