

Comment négocier son salaire

Préparation en amont

Se renseigner : Consulte les salaires du secteur, de l'entreprise, des anciens ZZ.

Auto-évaluation : Dresse la liste de ta valeur ajoutée, de tes résultats et de tes compétences.

Définir un objectif clair : Fixe un salaire cible et un minimum acceptable. Pense aux autres avantages du contrat (télétravail, primes, congés, etc.).

Choisir le bon moment : Idéal après une réussite, une évaluation positive ou une promotion.

Aborder la conversation

Démarrer avec assurance : Sois direct et respectueux, expose factuellement pourquoi tu mérites une augmentation.

Soutenir ta demande : Utilise des données du marché, garde tes résultats et tes objectifs réalistes et alignés avec ceux de l'entreprise.

Garder son calme : Adopte une attitude professionnelle, évite l'émotionnel et reste concentré sur les faits.

Techniques de négociation

N'aie pas peur des silences : Une fois la question abordée, laisse un moment de réflexion à ton interlocuteur.

Être flexible : Si l'augmentation salariale est refusée, envisage d'autres avantages (formation, primes, congés supplémentaires).

Anticiper les objections : Prépare des réponses aux freins possibles (budget limité, politique interne) et propose des alternatives.

Conclusion de la négociation

Analyser l'offre : Évalue le salaire brut, les avantages et les éventuelles contreparties.

Accepter ou refuser avec tact : Si l'offre est insatisfaisante, reste courtois et envisage une future négociation.

Confirmer par écrit : Demande une confirmation officielle par email ou dans ton contrat.

Maintenir une bonne relation : Quel que soit le résultat, reste professionnel et constructif.

Conseils supplémentaires :

Sois préparé à une réponse négative : Ce n'est pas une fin en soi, entends leurs arguments, reste ouvert aux discussions et assure-toi que l'employeur voit ta motivation à long terme.

Évite les comparaisons directes : Concentre-toi sur tes propres réussites et compétences plutôt que de te comparer à un collègue ou à un autre poste, pas de jalousie.

Élargis tes possibilités : N'hésite pas à te tourner vers d'autres entreprises, tu n'es pas marié à ton entreprise.