# DYLEMAT WIĘŹNIA. STRATEGIE CENOWE W WARUNKACH OLIGOPOLU.

## 1. DYLEMAT WIĘŹNIA

Gra dotyczy dwóch aresztantów, podejrzewanych o wspólne dokonanie przestępstwa. Są przetrzymywani w izolacji i nie mają możliwości porozumiewania się.

		Gracz B	
		nie przyznać się	przyznać się
Gracz A	nie przyz nać się	-2 -2	-8 <b>-1</b>
	przyz nać się	<b>-1</b> -8	-5 -5

Podejrzani poinformowani zostali o możliwych wyrokach sądu, jakie mogą zapaść w zależności od sytuacji:

- Jeśli żaden się nie przyzna, uzyskają stosunkowo łagodne wyroki po 2 lata.
- Jeśli obaj przyznają się do winy, uzyskają wysokie wyroki po 5 lat.
- Jeśli tylko jeden z nich się przyzna, a drugi nie, przyznający się dostanie niski wyrok - 1 rok, a wspólnik uzyska wyrok wysoki - 8 lat.

Strategią dominującą dla każdego gracza jest przyznanie się do winy i obciążenie wspólnika w zamian za złagodzenie kary. Ale przyznając się do winy, obaj wychodzą na tym gorzej, niż gdyby się nie przyznali (R > U).

Występuje tu konflikt między racjonalnością indywidualną w postaci kryterium dominacji a racjonalnością grupową w postaci kryterium Pareto. Jednostki dbające o swoje indywidualne interesy doprowadzają do wyniku niekorzystnego dla wszystkich, w tym i dla nich samych.

### Ogólna postać DYLEMATU WIĘŹNIA:

		Gracz B	
		C (cooperation) <b>kooperacja</b> (nie przyznać się)	D (defection) dezercja (przyznać się)
Gracz A	Strate gia C	R $R$	S <b>T</b>
	Strate gia D	<b>T</b> S	<b>U U</b>

#### Warunki:

T > R > U > S oraz  $R \ge 0.5$  (S + T)

gdzie:

R – nagroda za kooperację (reward); S – wypłata frajera (sucker); T – wypłata pokusy (temptation); U – wypłata niekooperacyjna (uncooperation)

Jest to gra o sumie niezerowej, która ma jeden punkt równowagi – **strategią dominującą** zarówno dla jednego jak i drugiego gracza **jest strategia** "**przyznać się"**, ale **równowaga ta nie jest paretooptymalna** (nie jest efektywna w sensie Pareto).

#### 2. STRATEGIE CENOWE W WARUNKACH OLIGOPOLU

Dylemat więźnia znajduje zastosowanie również w przypadku analizy strategii cenowych firm konkurujących na rynku w warunkach oligopolu.

#### Przykład:

2 firmy: firma A i firma B

Koszty jednakowe w firmie A i B: AC = MC = 4

Dwa warianty cen: wysoka P = 8, niska P = 6

Dane są również rozmiary popytu przy różnych cenach (tabela). Liczba po lewej dotyczy firmy w wierszu, liczba po prawej – firmy w kolumnie.

		Firma B	
		wysoka cena	niska cena
		P = 8	P=6
Firma A	wysok a cena $P=8$	2,5 2,5	1,25 6
	niska cena $P = 6$	6 1,25	3,5 3,5

Na podstawie danych możemy obliczyć zyski firm dla różnych wariantów cen:

$$\pi = (P - AC)Q$$

Uzyskujemy następującą **tablicę wypłat** (zysków firm dla różnych wariantów cen):

		Firma B	
		wysoka cena	niska cena
		P=8	<i>P</i> = 6
Firma A	wysoka cena $P = 8$	10 10 zmowy cenowe	5 12
	niska cena $P = 6$	<b>12</b> 5	7 7 wojny cenowe

#### Strategia dominującą jest strategia niskich cen.

Strategia dominująca - strategia optymalna, niezależnie od tego, jakie posunięcie wybiorą inni gracze (strategia, która stanowi najlepszą odpowiedź <u>na dowolny ruch</u> przeciwników).