

**FACULDADE DE INFORMATICA E ADMINISTRAÇÃO PAULISTA**  
**ANÁLISE E DESENVOLVIMENTO DE SISTEMA**

THIAGO THOMAZ – RM:557992

ENZO BERZINS – RM:556613

PEDRO HENRIQUE DOS SANTOS – RM:559064

**CHALLENGE PORTO SEGURO**

SOFTWARE ENGINEERING

SÃO PAULO

2024

**FACULDADE DE INFORMATICA E ADMINISTRAÇÃO PAULISTA**  
**ANÁLISE E DESENVOLVIMENTO DE SISTEMA**

THIAGO THOMAZ – RM:557992

ENZO BERZINS – RM:556613

PEDRO HENRIQUE DOS SANTOS – RM:559064

**CARRO CHECK**

SCRIPT SQUAD

SÃO PAULO

2024

Sumário

PRODUCT BACKLOG..... 2

DESCRIÇÃO DA SOLUÇÃO..... 2

PITCH..... 3

## PRODUCT BACKLOG

Nesse início de trabalho tivemos que fazer um backlog no Trello mostrando as funcionalidades, atividades e histórias dos usuários da solução. Segue uma imagem da tela principal do nosso Trello

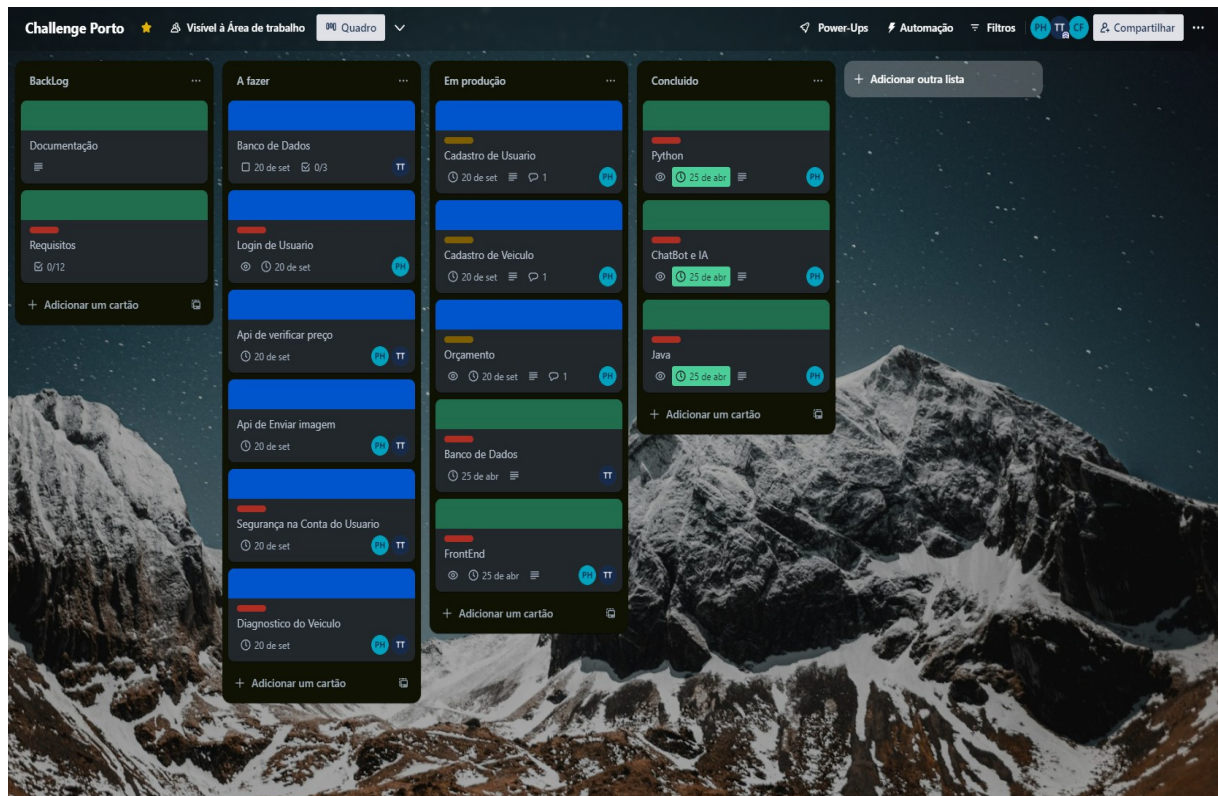


Imagem contendo a tela principal do nosso Trello

Segue abaixo o Link do Trello:

<https://trello.com/invite/b/1h1AQ0qG/ATTI595c423abfbcd07f678e00ee429f034cEC16CEC8/challenge-porto>

## DESCRIÇÃO DA SOLUÇÃO

O problema do porto é fazer um programa onde diagnostica o problema de um carro sem interferência humana e dar um orçamento prévio das peças que vai ter que comprar.

A solução que pensamos foi criar um ChatBot (um programa que simula uma conversa humana através de mensagem de texto e de voz) que faz perguntas e recebe imagens e mensagem de texto, através das respostas do usuário e das imagens ele nos

leva a descobrir onde está o problema no veículo do Usuário, assim descobrindo quais peças eles vão ter que comprar. Então nosso programa iria ter uma tela de login para o usuário se cadastrar ou entrar na sua conta, e eles iriam poder cadastrar seus veículos. Dentro do aplicativo iria ter uma opção de diagnosticar veículo, onde iria abrir a aba de chat eles iria escolher quais dos veículos cadastrados eles iria usar para diagnosticar é o chat iria fazer as perguntas a fim de diagnosticar esse veículo. Quando termina esse diagnostico iria aparecer a opção de fazer orçamento, o usuário poderia filtrar os produtos para ver os preços com base nos seus parâmetros é no fim iria aparecer o orçamento completo das peças que ele deveria comprar.

## **PITCH**

Nesse momento do trabalho fizemos um PITCH (uma breve apresentação persuasiva, usada para vender uma ideia, um produto, um serviço) para apresentar nosso trabalho por meio de um vídeo.

Segue o link do nosso PITCH: <https://youtu.be/cwGTZRxhI00?si=tX8olyLrascgAVGX>