MATA KULIAH KEWIRAUSAHAAN

LAPORAN USAHA KUY MASKER



Disusun Oleh:

Mohammed Ken Edo L. B. (4 D4 IT B / 2110171041)

POLITEKNIK ELEKTRONIKA NEGERI SURABAYA TAHUN AJARAN 2020/2021

A. Deskripsi Usaha

i.

Latar Belakang Pendirian Usaha Tujuan pendirian usaha jual beli masker dikarenakan pada masa pandemic seperti saat ini, masyarakat sangat membutuhkan masker untuk berinteraksi diluar rumah mereka. Namun mengingat masker dalam masa seperti ini menjadi barang yang langka dan mahal, saya berinisiatif untuk menjual masker murah bagi masyarakat yang membutuhkan. Sehingga tujuan saya berbisnis masker ini tidak semata mata mencari keuntungan, dan diharapkan masyarakat dapat menggunakan masker Ketika mereka melakukan aktivitas. Masker yang saya jual tidak hanya satu varian, ada beberapa varian yang dapat dipilih.

ii. Informasi Bisnis Usaha

KUY MASKER

Nama Perusahaan : KUY MASKER Merk Produk : masker medis

dengan segala bentuk varian

Bidang Usaha : Pengharum tubuh Tanggal Berdiri : 2 Februari 2021 Alamat Usaha : Jl. Bhaskara 4 No.

17 Surabaya

Seperti pada keterangan di atas usaha ini dilakukan perseorangan dengan modal bantuan dari orang tua (Ayah).

iii. Produk Usaha Produk masker yang akan dijual dibeli dari beberapa seller masker.

B. Target Pasar

i. Segmentasi Pasar

Disini saya mengklasifikasikan konsumen ke dalam kelompok-kelompok memperlihatkan kebutuhan, karakteristik, dan atau tingkah laku yang berbeda yang disebut juga segmentasi pasar (Market Segmentation). Dari usaha jual beli masker ini dapat dilihat bahwa segmen pasarnya terbagi atas 3 kelompok besar, yaitu: kelompok muda dengan kisaran umur 12-30th, kelompok Tua dengan kisaran umur 31-50th, kelompok lansia dengan kisaran umur 51th keatas. Target pasar kami awalnya untuk para pekerja lapangan Karena pasti semua pekerja lapangan juga sangat membutuhkan masker karena harus berinteraksi dengan banyak orang diluar rumah. Tetapi semakin kesini kita juga berusaha menjangkau seluruh kalangan, dimana kita mulai memikirkan varian dan bentuk masker menurut umur.

ii. Persaingan Pasar

Karena saya melalukan usaha secara online di beberapa online shop, persaingan pasar yang terjadi adalah harga, kualitas melalui review serta iklan. Agar barang dapat terlihat pada halaman pertama saya harus melakukan iklan.

C. Laporan Keuangan

Usaha ini bermodal pinjaman dari Ayah sebesar Rp. 1.000.000 dan dari tabungan saya Rp.500.000. Serta rencana pengembalian yang akan saya terapkan adalah pembagian keuntungan dari penjualan sebesar 50%-50% pada keuntungan bersih yang didapatkan dihitung perbulan.

i. Pengeluaran Dana

1. Bulan Februari

No	Uraian	Banyak	Biaya per	Sub Total
		Pack	Pack	
1	KN-95	2	60.000	120.000
		(40pcs)		
2	Earloop	3	70.000	210.000
	disposable	(150pcs)		
	masks			
	(hijab)			
3	ONE	2	70.000	140.000
	CARE	(100pcs)		
	disposable			
	face mask			

4	Vio new	3	50.000	150.000
	prime	(150pcs)		
5	JSP Mask	2 (50pcs)	50.000	100.000
6	Iklan	90 hari	280.000	280.000
	Total	1.000.000		

2. Bulan Maret

No	Uraian	Banyak Pack	Biaya per Pack	Sub Total
1	KN-95	2	60.000	120.000
		(40pcs)		
2	Earloop	3	70.000	210.000
	disposable	(150pcs)		
	masks			
	(hijab)			
3	ONE	2	70.000	140.000
	CARE	(100pcs)		
	disposable			
	face mask			
4	Vio new	3	50.000	150.000
	prime	(150pcs)		
5	JSP Mask	2 (50pcs)	50.000	100.000
	Total	Pengeluaran	1	720.000

3. Bulan April

		i		
No	Uraian	Banyak	Biaya per	Sub Total
		Pack	Pack	
1	KN-95	2	60.000	120.000
		(40pcs)		
2	Earloop	3	70.000	210.000
	disposable	(150pcs)		

	masks (hijab)				
3	ONE CARE	2 (100pcs)	70.000	140.000	
	disposable face mask				
4	Vio new prime	3 (150pcs)	50.000	150.000	
5	JSP Mask	2 (50pcs)	50.000	100.000	
	Total Pengeluaran 720.000				

4. Bulan May

	1. Bului iviay				
No	Uraian	Banyak	Biaya per	Sub Total	
		Pack	Pack		
1	KN-95	2	60.000	120.000	
		(40pcs)			
2	Earloop	3	70.000	210.000	
	disposable	(150pcs)			
	masks	_			
	(hijab)				
3	ONE	2	70.000	140.000	
	CARE	(100pcs)			
	disposable				
	face mask				
4	Vio new	3	50.000	150.000	
	prime	(150pcs)			
5	JSP Mask	2 (50pcs)	50.000	100.000	
	Total Pengeluaran 720.000				

ii. Perkiraan Harga per 10pcs

KN-95	30.000
-------	--------

Earloop disposable	20.000
masks (hijab)	
ONE CARE	20.000
disposable face	
mask	
Vio new prime	15.000
JSP Mask	20.000
Total	105.000

Harga Jual : Harga Produksi + 5.000

0	
KN-95	35.000
Earloop disposable	25.000
masks (hijab)	
ONE CARE	25.000
disposable face	
mask	
Vio new prime	20.000
JSP Mask	25.000
Total	130.000

Laba : 130.000 - 105.000

: 25.000

Bagi hasil : 25.000 /2

: 2.500

→ kembalikan modal : 12.500/10pcs→ Laba bersih : 12.500/10pcs

iii. Omset/Penjualan 4 Bulan Terakhir1. Bulan FebruariMinggu 1 (6 hari)

	86" (" ")					
No	Barang	Kuantitas	Total			
1	KN-95	20 pcs	280.000			
2	Earloop	30 pcs				
	disposable					
	masks (hijab)					
3	ONE CARE	20 pcs				
	disposable					
	face mask					
4	Vio new	30 pcs				
	prime					
5	JSP Mask	10 pcs				
Tota	l barang	110 pcs				

Minggu 2 (6 hari)

	Minggu 2 (O harr)				
No	Barang	Kuantitas	Total		
1	KN-95	10	320.000		
2	Earloop	40			
	disposable				
	masks (hijab)				
3	ONE CARE	30			
	disposable				
	face mask				
4	Vio new	30			
	prime				
5	JSP Mask	20			
Tota	l barang	130			

No	Barang	Kuantitas	Total
1	KN-95	10	365.000

2	Earloop	50	
	disposable		
	masks (hijab)		
3	ONE CARE	30	
	disposable		
	face mask		
4	Vio new	40	
	prime		
5	JSP Mask	10	
Tota	l barang	140	

	1,111100		
No	Barang	Kuantitas	Total
1	KN-95	10	285.000
2	Earloop	30	
	disposable		
	masks (hijab)		
3	ONE CARE	20	
	disposable		
	face mask		
4	Vio new	50	
	prime		
5	JSP Mask	10	
Tota	l barang	120	

Omset Total Bulan Februari:

280.000 + 320.000 + 365.000 + 285.000 =

Rp **1.250.000**

Laba : Omset – Pengeluaran Feb

: 1.250.000 - 1.000.000

: Rp **250.000**

Laba bersih: Laba / 2

: 250.000 / 2

: Rp 125.000

2. Bulan Maret Minggu 1 (6 hari)

No	Barang	Kuantitas	Total
1	KN-95	20 pcs	280.000
2	Earloop	30 pcs	
	disposable		
	masks (hijab)		
3	ONE CARE	20 pcs	
	disposable		
	face mask		
4	Vio new	30 pcs	
	prime		
5	JSP Mask	10 pcs	
Tota	l barang	110 pcs	

Minggu 2 (6 hari)

	111111554 2 (0 11	/	
No	Barang	Kuantitas	Total
1	KN-95	10	320.000
2	Earloop	40	
	disposable		
	masks (hijab)		
3	ONE CARE	30	
	disposable		
	face mask		
4	Vio new	30	
	prime		
5	JSP Mask	20	
Tota	l barang	130	

No	Barang	Kuantitas	Total
1	KN-95	10	365.000

2	Earloop	50	
	disposable		
	masks (hijab)		
3	ONE CARE	30	
	disposable		
	face mask		
4	Vio new	40	
	prime		
5	JSP Mask	10	
Tota	l barang	140	

No	Barang	Kuantitas	Total
1	KN-95	10	285.000
2	Earloop	30	
	disposable		
	masks (hijab)		
3	ONE CARE	20	
	disposable		
	face mask		
4	Vio new	50	
	prime		
5	JSP Mask	10	
Tota	l barang	120	

Omset Total Bulan Maret:

280.000 + 320.000 + 365.000 + 285.000 =

Rp **1.250.000**

Laba : Omset – Pengeluaran Feb

: 1.250.000 - 720.000

: Rp **530.000**

Laba bersih: Laba / 2

: 530.000 / 2

: Rp 265.000

3. Bulan April Minggu 1 (6 hari)

	00 \		
No	Barang	Kuantitas	Total
1	KN-95	20 pcs	280.000
2	Earloop	30 pcs	
	disposable		
	masks (hijab)		
3	ONE CARE	20 pcs	
	disposable		
	face mask		
4	Vio new	30 pcs	
	prime		
5	JSP Mask	10 pcs	
Tota	l barang	110 pcs	

Minggu 2 (6 hari)

No	Barang	Kuantitas	Total
1	KN-95	10	320.000
2	Earloop	40	
	disposable		
	masks (hijab)		
3	ONE CARE	30	
	disposable		
	face mask		
4	Vio new	30	
	prime		
5	JSP Mask	20	
Tota	l barang	130	

No	Barang	Kuantitas	Total

1	KN-95	10	365.000
2	Earloop	50	
	disposable		
	masks (hijab)		
3	ONE CARE	30	
	disposable		
	face mask		
4	Vio new	40	
	prime		
5	JSP Mask	10	
Tota	l barang	140	

	86"		ı
No	Barang	Kuantitas	Total
1	KN-95	10	285.000
2	Earloop	30	
	disposable		
	masks (hijab)		
3	ONE CARE	20	
	disposable		
	face mask		
4	Vio new	50	
	prime		
5	JSP Mask	10	
Tota	l barang	120	

Omset Total Bulan Maret:

280.000 + 320.000 + 365.000 + 285.000 =

Rp **1.250.000**

Laba : Omset – Pengeluaran Feb

: 1.250.000 - 720.000

: Rp **530.000**

Laba bersih: Laba / 2

: 530.000 / 2: Rp 265.000

5. Bulan May Minggu 1 (6 hari)

No	Barang	Kuantitas	Total
1	KN-95	20 pcs	280.000
2	Earloop	30 pcs	
	disposable		
	masks (hijab)		
3	ONE CARE	20 pcs	
	disposable		
	face mask		
4	Vio new	30 pcs	
	prime		
5	JSP Mask	10 pcs	
Tota	l barang	110 pcs	

Minggu 2 (6 hari)

No	Barang	Kuantitas	Total
1	KN-95	10	320.000
2	Earloop	40	
	disposable		
	masks (hijab)		
3	ONE CARE	30	
	disposable		
	face mask		
4	Vio new	30	
	prime		
5	JSP Mask	20	
Tota	l barang	130	

	T		
No	Barang	Kuantitas	Total
1	KN-95	10	365.000
2	Earloop	50	
	disposable		
	masks (hijab)		
3	ONE CARE	30	
	disposable		
	face mask		
4	Vio new	40	
	prime		
5	JSP Mask	10	
Total barang		140	

	Williago I		
No	Barang	Kuantitas	Total
1	KN-95	10	285.000
2	Earloop	30	
	disposable		
	masks (hijab)		
3	ONE CARE	20	
	disposable		
	face mask		
4	Vio new	50	
	prime		
5	JSP Mask	10	
Total barang		120	

Omset Total Bulan Maret:

280.000 + 320.000 + 365.000 + 285.000 =

Rp **1.250.000**

Laba : Omset – Pengeluaran Feb

: 1.250.000 - 720.000

: Rp **530.000**

Laba bersih: Laba / 2

: 530.000 / 2 : **Rp 265.000**

Total Omset 4 Bulan:

1.250.000 x 4 bulan = **Rp 5.000.000 Laba Bersih :** 125.000 + 265.000 + 265.000 + 265.000 = **Rp 920.000**

D. Rencana Pengembangan

- i. Rencana pengembangan 1 tahun
 Dalam pengembangan 1 tahun ke depan,
 akan difokuskan pada penambahan jumlah
 varian masker, serta
 analisi pasar terhadap varian.
 Dengan target jumlah varian mencapai 10
 varian, serta untuk memperluas pasar saya
 akan menjualkan barang tersebut pada
 beberapa online shop yang tersedia di
 internet. Dengan desain produk yang lebih
 baik.
- ii. Rencana pengembangan 5 tahun
 Untuk pengembangan 5 tahun ke depan,
 saya akan melebarkan peluang usaha
 dengan menambah jenis usaha.
 Sehingga, bukan hanya
 masker yang akan dijual. Dan juga
 mulai membuat label produk sendiri
 dengan bagus. Dan tetap menjual parfum
 dan mulai merekrut karyawan
 untuk pembuatan parfum serta dalam

- proses packaging untuk pengiriman barang. Karena melihat akan banyak produk dan varian yang akan diproduksi dan dijual.
- iii. Rencana pengembangan 10 tahun
 Dalam pengembangan 10 tahunan, saya
 akan berfokus pada pembuatan platform
 web untuk media jual beli khusus produk
 saya. Dengan promosi lewat online shop
 yang sudah ada sebelumnya untuk
 mengunjungi website yang dibangun.
 Agar menghemat biaya iklan dan lain
 sebagainya. Serta lebih fleksibel dalam
 penggunaan transaksi jual beli online.
- E. Omset Perkiraan 1 tahun, 5 tahun dan 10 tahun kedepan

1. Omset perkiraan 1 tahun

No	Bulan	Kuantitas	Total
1	Juni	490	1.250.000
2	Juli	500	1.275.000
3	Agustus	600	1.530.600
4	September	700	1.785.700
5	Oktober	800	2.040.800
6	November	900	2.295.900
7	Desember	1000	2.551.000
8	Januari	1100	2.806.100
9	Februari	1200	3.061.200
10	Maret	1300	3.316.300
11	April	1400	3.571.400
12	May	1500	3.826.500

2. Omset Perkiraan 5 tahun

No	Tahun	Kuantitas	Total
1	2022	11.491	29.310.500
2	2023	22.982	58.621.000
3	2024	34.473	87.931.500
4	2025	45.964	117.242.000
5	2026	57.455	146.552.000

3. Omset Perkiraan 10 tahun

No	Tahun	Kuantitas	Total
1	2022	11.491	29.310.500
2	2023	22.982	58.621.000
3	2024	34.473	87.931.500
4	2025	45.964	117.242.000
5	2026	57.455	146.552.000
6	2027	68.491	175.863.000
7	2028	80.437	205.173.500
8	2029	91.928	234.484.000
9	2030	103.419	263.794.500
10	2031	114.910	293.105.000

Pada 10 tahun kedepan Insyaallah ada perekrutan karyawan sebesar 10-15 orang. Serta akan ada pengembangan aplikasi