

合肥呼叫中心项目招聘简章

一、【公司简介】

上海微盟企业发展有限公司(简称“微盟”)成立于2013年4月,总部现有员工2500人,全球代理商超过1300家,入驻商户突破220万家,公司估值近30亿美元。经过4年高速发展,微盟已由最初的微信开发服务商,快速发展成为一家专注于移动社交领域的互联网多元化企业-微盟集团。基于移动社交的核心价值,微盟以跨界领域的软件开发,广告营销,电商,金融,投资和大数据,形成战略整合,打造微盟移动社交生态圈。

微盟移动社交生态圈,提出三大引擎战略,“软件+营销+平台”。以市场导向提供商业化服务工具,以效果导向提供精准化营销策略,以数据导向提炼标签化用户行为。

合肥呼叫中心是微盟总部业务模式的升级,将传统的销售模式精细化,配合全国分子公司业绩提升,目前团队220人,年底预计突破1000人,办公面积四层楼6000平米,营销产品以微信小程序,微信公众号搭建与代运营服务等为主,旨在打造微盟华东地区最大的呼叫中心!

我们的使命—— 助力中小企业向智能商业转型升级!

我们的愿景 —— 让商业更智慧!

二、【岗位介绍】电话销售(实习生)

【办公地点】合肥市蜀山区电子商务新产业园区三期三栋E区

【人员需求】200人

【工资福利】

工资福利	保险	公司其他福利	招聘要求
S1 基本薪资2300+提成1000 (前2个月绩效奖金)+房补 500+餐帖300 总3600-4K	40元/人/月	节日福利 (端午/中秋); 生日福利;	S1 :大专及以上,电子商务相关专业;
S2 基本薪资2800+提成1000 (前2个月绩效奖金)+房补 500+餐帖300 总4100-4500	(乙方承担)	年度体检; 住宿:2公里内微盟 合作协议宿舍价格 (250-500元/人)	S2 :大专及以上,电子商务相关专业,有互联网销售经验优先。

三、【招聘简章】

工作职责：	任职要求：
1、以电话方式发掘追踪潜在客户，积累客户资源； 2、分析客户需求，总结市场，行情特征及规律，为客户提供微信营销方案； 3、每月按照既定的任务要求完成商机寻找，转出意向客户名单； 4、促进线下直销团队订单签订；	1、大专以上学历；（个人能力优秀者可放宽） 2、具有销售实习经验者优先 3、性格开朗、工作热情积极、踏实肯干； 4、具备良好的沟通说服能力，逻辑清晰； 5、具备良好的抗压能力及团队协作能力； 6、热爱营销类工作，敢于挑战，有志于成为微信营销专家； 7、熟练使用 Office 办公软件。

四、【薪酬福利】

★**职业前景**：业内领先的新媒体营销公司，专注于移动互联网应用研发与新媒体运营推广。

合肥呼叫中心预计年底扩充人员 1000 人以上，机遇与挑战并存！

★**生活补贴**：提供住宿、餐补等各种我们还在想方设法的员工补助，只为你能食宿无忧！

★**福利待遇**：入职就上社会保险（养老、医疗、工伤、失业、生育）！

★**团队氛围**：在职 90 后员工占比高达 95%，简单有爱、氛围轻松，追求自由，无障碍的沟通方式！

★**团建活动**：在职公司团建费用

★**发展平台**：互联网营销是每年爆炸式增长的朝阳行业；微盟已正式启动上市流程；公司估值近 30 亿美元！

★**办公环境**：花园式办公环境，超过 6000 平米独立办公区！

★**园区配套**：地铁直达班车，园区内餐厅，便利店方便办公生活！

★**培训体系**：入职即享受十天带薪培训，专业培训+领导力培训！

★**节日福利**：生日会、妇女节，端午节，中秋节，春节都有惊喜等着你！

★**奖励机制**：优秀员工，优秀团队，superstar，内部推荐奖千元现金，多样化的内部奖励让你王者荣耀！

五、【办公环境】

