

# **SISTEMA PARA ÓPTICA**

## **Características sistema**

### **Objetivo**

Tener un software administrativo que sea capaz de brindar seguridad, control de ingresos y egresos en un mismo lugar, gestión de inventarios, administración del cliente, informes y reportes financieros, reportes de compras diarios. Reportes de caja. Y otros necesarios para efectivizar a productividad

## **OPERACIONES**

### **Inventarios**

### **Ventas**

### **Compras**

### **Costos**

### **Traspasos entre ópticas**

### **Pagos (saldos)**

## **1. Seguridad**

- Crear accesos usuarios (restringidos e irrestringidos)
- Configuración de roles o perfiles (administrador, operador y vendedor) de forma personalizada, mediante la asignación y revocación de permisos para el usuario sobre las funciones del sistema.
- Generación de copias de respaldo (backups) de la base de datos de forma manual y automática.
- Registro de datos Generales de la empresa así como el logotipo, Nombre por sucursal, dirección y telefono
- Mantiene la privacidad de los datos sensibles como los costos de adquisición, ganancias y contacto con proveedores.

## **2. Registro de movimientos**

Registro de las siguientes transacciones:

- Control de usuarios reporte de horas de ingreso
- Ingresos de mercadería
- Ventas de monturas
- Ventas de accesorios
- Venta de materiales
- Recetas oftálmicas
- Reportes de compras
- Reportes y estadísticas
- Búsqueda y registro de clientes
- Informes gerenciales
- Alertas de inventario
- Datos almacenar de Clientes, numeración por ventas, teléfono, prescripción médica, características de las ventas, adicionar o actualizar venta.
- Alerta Recordatorio anual de cliente mente almacenar datos teléfono medidas.....
- Generación de códigos de barras o qr, por ítems familias: numérico o alfanumérico.
- Múltiples criterios de búsqueda de productos o servicios.
- Diferentes formas de pago: efectivo, tarjeta, cheque, depósito
- En deposito bancarios de saldos de (ventas a mi cuenta) consignar monto fecha, numero de transacción. etc
- Posibilidad de realizar ventas-prepago.
- Venta mayorista, minorista, por paquetes o por unidades.
- Cálculo y registro de efectivo recibido y el cambio a entregar
- Venta con opción de descuento general o por cliente.
- Consignar si la venta fue con sin factura, descuentos y registrar el número de factura

### **3. Reportes para imprimir**

- Exportar a cualquier formato. Excel pdf, etc
- Importación en caso de formatos similares
- De las compras y ventas, por rango de fechas, por día y por horas, por vendedor, por cliente, por producto, etc.
- De las ganancias, ventas y compras filtradas por varios criterios.
- Todos los listados los puede exportar a un archivo para luego utilizarlos con Hojas de cálculo y/o Procesadores de Texto
- Reportes de movimientos comerciales detallado y resumido.
  - Clientes
  - Ventas por producto
  - Ventas por sucursal
  - Faltantes en inventarios
  - Productos por vencer
  - Existencias con nivel mínimo
  - Productos
  - Productos más vendidos
  - Productos menos vendidos
  - Proyección de ventas
- **Imprimir**
  - Imprimir las recetas médicas con dos formatos Tipo Receta (reporte) y tipo papel térmico (tipo comanda)
  - Imprimir las Ordenes de Trabajo para mandar a laboratorio con dos formatos Tipo Receta (reporte) y tipo papel térmico (tipo comanda)
  - Reportes de compras diario (de las cantidades de medidas por materiales de las ventas) \*operador)
  - Reporte de ventas que no se finalizaron (trabajos por recoger)
  - Caja reporte calculos
  - Con sin factura descuentos
  - Traspasos sucursales (prestamos)

## Requerimientos del sistema

DATOS QUE SE DEBEN DE RECOGER DE LOS CLIENTES: (QUE SE DEBE ALMACENAR Y SE DEBE IMPRIMIR):

LEJOS		ESF.	CIL.	EJE	D.P
O.D.					
O.I.					
INT.					
CERCA					

ADICION.....  
OBS.....

EN LAS MEDIDAS: LOS RANGOS DEBEN SER DE 0.25 EN 0.25 Y LLEVAR SIGNOS POSITIVO Y NEGATIVO CUANDO CORRESPONDA (DEPENDIENDO DE LA RECETA). (P.E. +0.25; +0.50 ; -0.75; -1:00.....+2:75)

EN ADICION. DEBE RESTAR O HACER LA COVERCION EN FUNCION A LA FORMULA DE TRANSPOSICION. (debo explicarte) (P.E. SI DE LEJOS ES ESF +0.75 Y DE CERCA ES ESF +2.50, SE CALCULAR LA ADICION AUTOMATICAMENTE = +1,75) \*\*CILINDRO ES CON NEGATIVO SI RECIBEN CON POSITIVO TRANSPONER FORMULA

Alertas de alarma en caso de registrar con error en los parámetros de medida

EN CLASE DE MATERIAL CR39/ORGANICO O HMC/ ANTIRREFLEX.....(DESPLEGAR OPCIONES Y OTROS PARA ADICIONAR PUEDEN SER DOS O MAS OPCIONES NO SOLO UNO)

EN MONTURA: A01-A02 (DESPLEGAR OPCIONES Y OTROS PARA ADICIONAR SER DOS O MAS OPCIONES NO SOLO UNO)

TRABAJOS RECIBIDOS PAGADOS CON ADELANTO. TRABAJOS RECOGIDOS. CUADRAR LOS COSTOS.

ADICIONAR OPCION DE CON FACTURA Y SIN FACTURA.

----- LOS EMPLEADOS QUE NO PUEDAN MODIFICAR NI CAMBIAR UNA VEZ GENERADA LA VENTA. EN CASO DE REBAJAR EL PRECIO POR DESCUENTO DE FACTURA PONER EN OBSERVACION. EN CASO DE ENTREGAR FACTURA CONSIGNAR EL NUMERO DE LA FACTURA.

GENERAL SALDOS DE CAJA POR CIERRE DEL DIA.

ELLOS NO PUEDEN TENER ACCESO PARA AUMENTAR O DISMINUIR EL INVENTARIO. SOLO CON AUTORIZACION DE LA ADMINISTRACION SE PUEDE AUMENTAR.