## Modélisation statistique - TD4 Régression linéaire simple avec R

## 1 Exercice: Ventes selon les budgets publicitaires

Dans le fichier Advertising.csv vous trouverez les ventes d'un produit réalisés sur 200 marchés différents, ainsi que les budgets de publicités alloués aux média : télévision, radio et journaux.

- 1. Importer dans R, le fichier de données et créez un data frame que vous nommerez Ad.
- 2. Dans un premier temps, vous observerez le lien entre les couples de variables Sales et TV, Sales et Radio, et enfin Sales et Newspaper.
  - (a) Pour chaque couple de variable, réaliser un nuage de points et calculer la corrélation.
  - (b) Y a t-il une relation linéaire entre les variables de chaque couple?
  - (c) Pour chaque couple, à partir du nuage de point uniquement, faites une estimation grossière de l'écart-type lorsque les dépenses publicitaires sont modérées et lorsqu'elles sont élevées. Que remarque vous?
- 3. Estimer un modèle de régression linéaire simple entre les ventes et les dépenses publicitaires (un par couple).
- 4. Rappeler les hypothèses faites dans le cadre de la régression linéaire simple vous semblentelles vérifiées?
- 5. Est-ce le cas pour le modèle Sales Newspaper ? Comment interprétez-vous le résultat de la régression ?
- 6. On s'intéresse maintenant au modèle Sales Radio. Pour tenter de supprimer l'hétéroscédasticité des résultats nous allons utiliser une méthode dite de "Stabilisation de la variance". Elle consiste à transformer la variable Y par ln(Y) ou  $\sqrt{Y}$  et à modéliser ces variables transformées plutôt que Y.
  - (a) Créez deux nouvelles colonnes au data frame Ad. Une avec le logarithme de Sales et l'autre avec la racine carrée.
  - (b) Estimer un modèle de régression linéaire simple SqrtSales~Radio et observez comment se comportent les résidus. Si vous estimez que les résidus sont encore hétéroscédastiques passez au log.
  - (c) Interpréter les résultats du modèle choisi. Attention au fait que l'espérance du log n'est pas égal au log de l'espérance. Si  $\ln(Y) \sim \mathcal{N}(\mu, \sigma^2)$  alors  $E(Y) = e^{\mu + \sigma^2/2} \neq \exp(E[\ln(Y)]) = e^{\mu}$ .
- 7. On s'intéresse maintenant au modèle Sales~TV. Quelles transformations du modèles pouvez-vous proposez pour que les hypothèses de la régression semblent valides?