

Ernesto



Puesto

Representante de ventas

Edad

Entre 35 y 44 años

Nivel de educación más alto

Licenciatura

Redes sociales



Industria

Ventas

Tamaño de la organización

Entre 1 y 10 empleados

Canal favorito de comunicación

- Correo electrónico
- Teléfono
- Mensajes de texto

Herramientas que necesita para trabajar

- Correo electrónico
- Software de programación de empleados
- Software de creación de informes

Responsabilidades laborales

Gestionar a vendedores a bajo su cargo

Su trabajo se mide en función de

Productividad

Su superior es

CEO

Metas u objetivos

Generar ventas a la empresa

Obtiene información a través de

Participan en capacitaciones y asisten a conferencias constantemente

Dificultades principales

- Resolución de problemas y toma de decisiones
- Gestión de proyectos y falta de organización
- Gestión del cambio