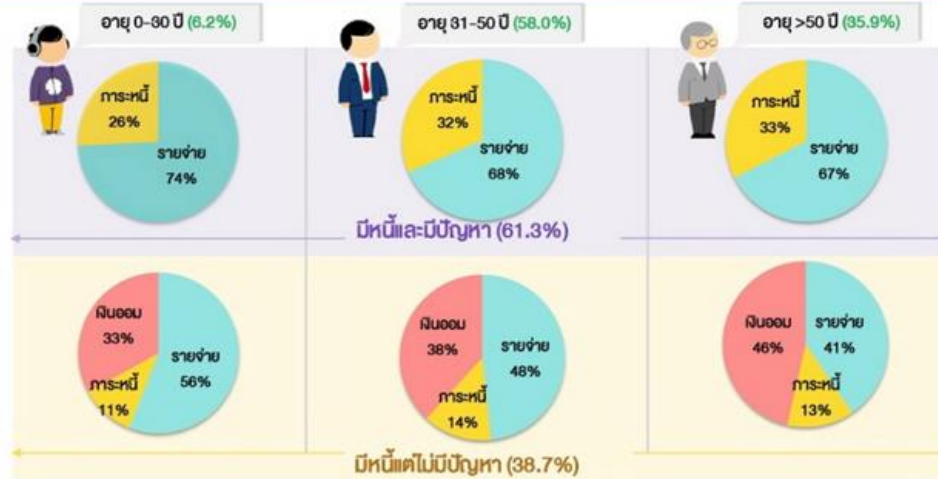
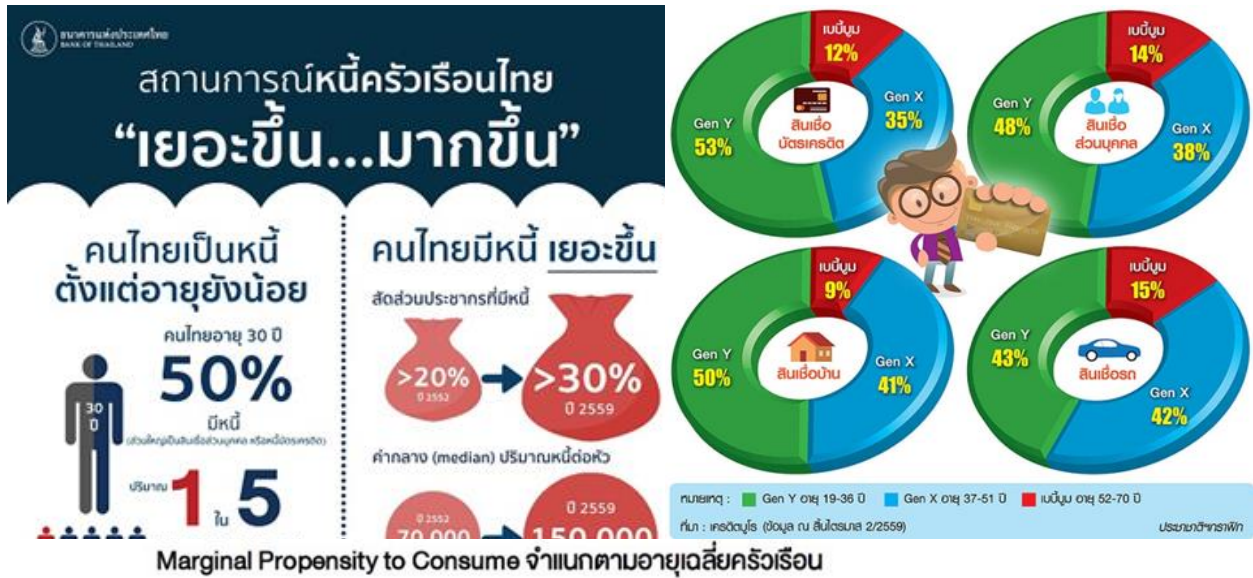


## ทำไมเราถึงใช้หลักการ preventive ได้

- เราใช้หลักการเดียวกันกับ preventive medicine คือ  
เวชศาสตร์ป้องกันซึ่งเป็นศาสตร์ทางการแพทย์แขนงหนึ่งที่เน้นในเรื่องของการให้ความสำคัญกับการป้องกันโรคแล้ว  
ก็ลดการแพร่กระจายของโรครวมถึงการป้องกันไม่ให้ตัวเราเกิดโรคในอนาคต
- เรานำมาปรับใช้เป็น preventive financial ซึ่งเป็นการป้องกันและลดความเสี่ยงการเกิดหนี้  
ซึ่งจะต้องใช้องค์ประกอบความรู้หลาย ๆ อย่างมาประยุกต์ใช้ร่วมกันเพื่อให้เกิดความรู้  
ความเข้าใจเพื่อส่งเสริมด้านการเงินให้กับคนทุกกลุ่มทุกเพศแล้วก็ทุกวัย

ช่วงวัย	ปีเกิด	อายุ ณ ปี 2563
Gen Baby Boomer ขึ้นไป	ผู้ที่เกิดก่อนปี 2509	ตั้งแต่ 55 ปีขึ้นไป
Gen X	ปี 2509 – 2523	40 – 54 ปี
Gen Y	ปี 2524 – 2543	20 – 39 ปี
Gen Z	ปี 2544 เป็นต้นไป	ต่ำกว่า 20 ปี

- หนึ่งในปัญหาสำคัญด้านการเงินในประเทศไทย คือ มีหนี้ครัวเรือนที่อยู่ในระดับสูง  
ซึ่งคนไทยเริ่มเป็นหนี้ตั้งแต่อายุน้อย กลุ่มที่เป็นหนี้มากที่สุด คือวัยเริ่มทำงานอายุตั้งแต่ 25-35 ปี
- กว่าครึ่งหนึ่งของคนอายุ 30 ปี มีหนี้จากสินเชื่ออุปโภคบริโภคและหนี้บัตรเครดิต  
โดยหนี้หรือสินเชื่อบัตรเครดิตและสินเชื่อบุคคลมีสัดส่วนสูงถึง 34% หนี้รถมีสัดส่วน 25% ขณะที่สินเชื่อที่อยู่อาศัย  
มีสัดส่วน 40% หนี้อื่นๆ อีก 1% สูงมากเมื่อเทียบกับ สิงคโปร์และอังกฤษ ที่ผู้คนมีหนี้จากการบริโภคไม่ถึง 5%
- ตลอดระยะเวลา 9 ปี ตั้งแต่ พ.ศ.2552-2561 พบว่าการขยายตัวของหนี้กว่า 4 ใน 5 กระจุกวัดอยู่ในผู้กู้รายเดิม
- ผลการวิจัยยังพบว่า คนไทยจำนวนมากมีหนี้ตลอดอายุการทำงาน ยิ่งไปกว่านั้นจำนวนหนี้ไม่ลดลง  
แม้เข้าสู่วัยเกษียณแล้ว ยิ่งแก่ตัวไปหนี้ยังท่วมหัวเอาตัวแทบไม่รอด โดยคนอายุ 60-69 ปี มีหนี้เฉลี่ย 453,438  
บาท/คน ส่วนคนอายุ 70-79 ปี มีหนี้เฉลี่ย 287,932 บาท/คน



Source: [https://www.bot.or.th/Thai/ResearchAndPublications/Report/Pages/AnnualReport2018\\_box04.aspx](https://www.bot.or.th/Thai/ResearchAndPublications/Report/Pages/AnnualReport2018_box04.aspx)