

7.29 录音整理

• 刘

你好，我们是芒果加工组的，我们想询问几个问题。首先是我们了解到攀枝花关于芒果的深加工，加工成芒果干，芒果醋，芒果酒之类的，现在还没怎么开始做，就一些小商贩把那些快熟了，熟透了，卖不出去了，用小机器考出芒果干在市场上卖。攀枝花这芒果品种适不适合深加工？如果适合的话，有没有一个未来的计划什么？

• 冯站长

我们攀枝花的芒果，因为味道就是这样。用来加工，主要是考虑加工原材料的一个成本的问题。如果新鲜的卖就新鲜的卖，他就不考虑加工。但是芒果的次果，过熟的果，它有很很大的比例。所以说必须考虑这种加工。在我们盐边县，现在专门搞加工的应该是主要有两家企业。攀大的一个老师搞的山博士，还有我们远东，远镇农业。山博士也搞了芒果干，芒果醋，包括芒果美容，芒果酒等等这些产品他都搞。但是我想的话，肯定原材料稍微贵了一点，所以它不是那么大的成规模。我们的次果。如果好的一年，老百姓根本看不起的时候，那么搞芒果销售的，他把好的果子选了以后，那么（次果）它就是一块一块五一块把两块全部把装起来，老百姓嫌简单。但是我们的次果，他们拿出去主要是供应一些酒店。因为酒店有很多芒果汁，鲜芒果，消费者就吃了。这个远镇，除了一般的芒果干和芒果浆以，也搞芒果冻干。通过低温加工，非常好吃的。它加工有一系列的工序，非常好。这些问题都在考虑。而且在上市。如果在某种程度上，原材料的价格在一定程度上（合适的）时候，加工就（应该）火了起来。

• 刘

有没有考虑过把加工成的芒果干也卖到国外去之类的，因为他我们尝尝芒果干味道确实不错。

• 冯站长

应该芒果冻干是可以的。因为芒果干很多是老百姓自发烤的，量很小。他在卫生这方面还有一些证办理起来有点问题。当然以后我们的联合社可能要考虑这些，因为老百姓做起来这个量会非常的大。

• 刘

好，谢谢。还有一个问题，我们当时在金当时在金河村调研的时候，我发现当地彝族的种植情况跟汉族这种情况不大一样。彝族的有一些语言问题或者观念问题，他们芒果种的不如汉族的好。关于这方面有没有采取什么措施？

- 冯站长

我们盐边县是一个多民族的县。有汉族，彝族，苗族，还有其他族，包括一些蒙古族。以种芒果来讲，应该是主要是汉族彝族为主。彝族都是从高山迁下来的，应该说也曾是很勤奋的。我们盐边县的彝族，最大的特点在培养子女后代的时候，他可以付出一切代价。抱着掉脑袋这种风险，它都会培养后代。所以说在我们盐边县的北部，多数就是彝族租房子带孩子，都，教育读书，所以很聪明。在我们金河村，这个多数就是彝族种植芒果。因为他某种程度上也想致富，所以他会下来种芒果。他比起汉族可能文化层次和这个观念它有一些落后，但是他也在努力的去种芒果。我就在一处村子搞了一个培训，在那个地方培训的时候，他们都非常认真，也很靠谱，他在努力的奋进。

- 刘

非常感谢。我们发现在金河村芒果种植基地山上，交通不是很方便！好像考虑要把这个道路拓宽，然后让城里的人进山里进城，农家乐的方式，让他们在山里住，然后采芒果，然后采了芒果就在那里购买，这种方式目前是怎么考虑的？修建这些道路都需要一定资金，这个资金是怎么考虑的？

- 冯站长

你太会看问题了。在我们街口村建立了一个芒果农庄。政府在考虑这一方面，要让我们的芒果既让外面的人知道，要让外面的人在这个地方来体验种植芒果的过程。那么前几年他根据他的关系，把他的芒果向外通过影像电子的这些方式传出去，让他们的朋友在他们这个基地里面种植芒果。就说你我一株芒果一年好多钱，你走了以后，你在屏幕上观看了以后是怎么种的？然后这种芒果全部采走的时候给你就这样的。在道路建设方面，应该说在我们山区，我们走的这些道路已经是非常好的。政府通过非常大的资金，为了产业。为什么我们刚进沟的时候走了一些泥巴路？因为我们在主路现在正在扩建。准备今后从那进去，最终目的要把主路修通。这不都在考虑这些问题，这也需要一个过程。

- 李

还想问您一下，主要是问一下习总，您刚才提到预计在三年内希望能做到一个采购处理的标准化，请问采购处理标准化理想的情况大概是什么样的？您能详细的介绍一下吗？

- 习总

好的。理想的标准化的话，我们未来就说比如我们ABCDE几个等级？比如说我们的A股它的颜色外观内部长度等等是基本一致，就做到基本标准化，就向我们提起来的猕猴桃一样。B果它可能又是一个标准。大概是这样的一个情况，也就是说我们从外观到内部吃的感觉，他都是基本一致的。因为这个现在从科学上是可以实现的，而且在荷兰和以色列他们都有类似这样的一个这个设备。为什么说荷兰可能大

家不理解。荷兰不产芒果地方，但它是芒果最大得出口国，因为它是转口贸易做得很好，标准化程度很高。

- 李

还有现在攀枝花已经有一些采后处理的一些公司在做采购处理的标准化，您觉得现有的这种标准化有哪些问题还有待提高？

- 习总

现在标准化的话，只是针对重量和外观的一个粗略标准，内在品质的标准化还没有做到。因为标准化这块其实我就多说几句，标准化这块其实它是非常有必要的，对农业来讲。我举个例子，当时一个武汉大学的一个大学生叫梦婷，大学的时候在创业，然后他也是去年到攀枝花来创业，是一个90后。去年我跟他还有一些竞争，因为他当时的我们仁和区就做了一个类似的标准化的一个厂房，但实际标准化上了几个设备，这个设备只是芒果放上去的话在上面转，然后人在上面选而已。就这样做了一下，但是包装那些做的很精美。

去年我的一个客户，荷兰的一个超市，一个连锁超市的一个过来了。当时报的价格，我跟他的价格差了九毛钱，但是最终别人选择跟他合作。所以标准化的未来的空间是非常大的。它最能跟他合作，就是这个果看起来更好更标准。所以超市要的东西就这样的。就说你这一批果跟上一批和下一批果，它一定是一致性很强。包括我刚刚提的就是跟什么欧洲那边合作，我们是前年跟世界第三大出口供应商叫fair face，他们主要是做的菠萝和香蕉。就这两个单品在全年的销售额是接近60亿美元。然后前年我们发了两吨货到到河南，到阿姆斯特丹，当时给他的一些销售商做这个就是看那个标准，当时发过去以后来了二十几个老外就到攀枝花。他们当时还跟我说，意思说你要做好准备，订单应该超过上亿。（他们对）组织环境，包括我们的品质口感都非常认可，为什么最后没有下订单。什么原因，就是采购的不标准。他们觉得就说你给我的果要有一致性，比如说这批果的长度是15下去，下批还是15，他们觉得不可靠。所以最后合作就是暂时中止。我们标准化的线建起来以后，我相信欧洲市场应该说非常大的市场，而且利润毛利非常高。当时据我了解，销售价格应该是他的批发价格是我们产地送到他那里的1.7倍左右，也就是我们过去可以翻翻倍的盈利。

- 李

还有一个问题就是比如你们公司或者是现在攀枝花的一些做芒果比较大一点的公司。您觉得现在在初加工方面，也就是芒果从树上摘下后到卖出去行，还有哪些环节是有比较大的提升空间？

- 习总

我觉得应该就是标准化。我觉得整个攀枝花产区都做芒果，和刚刚我们冯站长说的一样，他的经验各方面都非常好。如果有一方面还有待提升，就是采购标准化。而且今天我觉得同学们应该说还是比较荣幸，我们冯站长，对芒果这块是我们当地的最厉害的专家。而且发展到现在，他的功劳是首屈一指的。说真的，冯站长在老百

姓那里口碑太高了，我们去的话可能没有这么（高）规格的接待。那他去的话就很老百姓很热情。

- 冯站长

我们瑞华公司从澳大利亚采购一台芒果的自动分选生产线回来/但是在不断的生产的应用当中都有不断的一些问题，都在不断的改进。因为我们芒果它不像不像这个梨，苹果好洗。应该说它在生产线很长，他要清洗消毒，然后他过秤，要卖到企业。如果再把这个加上的话，而且能够实现你的外观和内在一样，就能够自豪地说，我们的芒果是一流的，都是一样的。

- 张

两位领导你们好。是这样子的，我们前天去了一趟瑞华的冷链中心，据那边的王主任介绍，现在加工方面做的不是很多，主要是因为芒果供不应求，光鲜果就不够卖的。那么像现在的话，芒果每年大概增产多少？

- 冯站长

我们种植的芒果现在每亩的产量它也是参差不齐的，它取决于它的管理水平。还有每年气候不一样，它的产量也不是很稳定。去年的产量是6.5万吨，整个盐边县。因为今年是从花朵情况来看非常好，但是各自受前期的气候的影响，在6月份以前我们这里面高温干燥，所以很多芒果在吸花露在生长过程当中，它就长得很慢，很大程度上形成了一些浆果。果子不大，但是总的产量来讲，我想他会他也是会增加的。应该接近8万吨，今年。

- 刘

你好，我还想问个问题，当时参观了万吨气调库，他这个是为了解决储存问题，主要在每年的主要在每年的8月份到10月份采用。不是这一段时间内，有没有考虑过把它用来储存或者加工其他的水果？

- 冯站长

实际他这个重点就在应用。气调库主要是储存的芒果。你们到了彝民乡的气调库参观，那个地方也有我们盐边县早晨蔬菜，番茄，四季豆。他在这段时间他也起市场缓冲的作用，它都在应用，而且我们彝民乡种的玫瑰非常的好。我们和斗南花卉合作，现在已经接近发展到一百亩的玫瑰花，以后玫瑰花采摘以后也需要这些汽车库冷库的一些暂时的储存，它是有空间的。