梁书记及其父亲关于金河村概况的介绍

2019.07.26

（有没录下来的部分，已标出）

梁书记关于金河村概况的介绍

我是清河村的支部书记梁丽，我给大家介绍一下金河村的这种情况。金河村现在有四个小组，你们刚才去的锐华公司就是我们的双青社，我们进来的土路的地方是河口社，一共有四个社。我们共有1686人，然后幅员面积是28.8平方公里。大家看，就上面，下面，还有过一会儿你们吃饭的地方，那也是我们金河村的地界。金河村截至2018年年底，优质芒果（产量）6716.9吨，产值达到了4701万元，这是我们的人均收入，我们的人均纯收入是达到了17775元，已经较好地实现了经济效益和社会效益。

大家也看到了，现在的农户家都住上了洋房，开上了小车，也要感谢政府引导这么好的产业。我们金河村，主要是锐华公司，它是2000年进到我们金河村，带领我们一起种植芒果。还有你们所在的地方，（是）盐边县17年打造的一个霸王龙芒果基地。现在的两个很大的品牌就是攀枝花牌芒果，还有就是霸王龙芒果——我们盐边县自己打造的一个品牌——就是你们所在看到的这一片由17户农户组成了320亩试点的霸王龙芒果基地，它也是研究打造的一个（名为）霸王龙芒果的品牌。

现在我们金河村主要在品牌、还有品质上狠下功夫。为了更好地让各产业发展好，我们金河今年又以村为单位成立了合作社，全村的老百姓都要加入合作社。我们为什么要成立合作社？为了让我们让老百姓更好的了解什么时候卖芒果，什么时候打药什么时候销售芒果，实现三统一。就是统一时间，大家都知道水果没有成熟的时候是不可以上市的对不对？它会影响芒果的品质和口感，还有以后的价格。还有就是统一标准。统一时间、统一标准、统一销售。

我们成立合作社，做无害化的农业。有些农药老百姓自己可能不了解，你们都是大学生，你们可能对农产品农药指标就有所了解，而老百姓因为他们文化确实文化底蕴有限，他不了解，他们觉得别人家打农药打了那就是好的，我们就跟着他去打。而这个农药，他们就不知道他会不会在芒果产生危害，或者有残留？现在都要绿色化对不对？而他们可能就在这方面没有好的基础，所以说我们必须要统一起来，把金河村的芒果做大，做强，做好。

还有就是统一销售。就是为什么要统一销售？（就是芒果销售价格？）我们也看到了攀枝花芒果，我想攀枝花芒果盐边可能占三分之二，有这么大面积，我们要在这个市场上生存，我们就必须要用自己的方法来实现很好的价格，所以我们就给老百姓说，用我们的四个合作社，我们三社和四社就下面，因为他们海拔要低一些，上市的时间可能较早一些，我们就要三四社他们先卖，一二社的老百姓就不要动。那么等到三、四社卖完以后再卖，这样的话就互相抵御。比如说老百姓（说），他家都在卖了，不行，我要卖了芒果，他家卖完了老板不进来了，那我的芒果怎么办？于是大家都一起来卖。你晓得，一个人卖，两个人卖，他买东西的时候，他就觉得可以选择——你看这么多人卖，我买你家，买他家，我就压低这个价格，老百姓就觉得还是卖了。（于是）2块嘛也卖，3块嘛也卖。而如果我们要是不让动（不让一窝蜂地卖），老板来了，他就觉得，我出三块，老百姓都不卖，那么他就要提高（收购）价格了。不会让市场来影响我们，我们要影响市场，这样去销售。

去年我们金河村，因为芒果袋的原因受到一些损害，就是说老百姓在采芒果袋的时候对质量没有好的把握，然后就出现了骨面[[1]](#footnote-1)。比如说你们去选桃子，选苹果，都是漂亮的、光心的，就能卖很好的价格。（去年）就出现了一些情况，就是说水印花、角斑病、细菌性病，像我们金河村，去年可能损失在几百万。老百姓大家都一窝蜂地卖，最后（价格）最低的时候芒果到一块钱一斤。这是什么概念？就是说连本钱，老百姓自己的农药钱都是不够的。所以说今年子我们必须在这统一销售下，我们想分一下工，就是阶梯式的卖，下面都卖完了，我们上面的才卖。这样的话就好一些，老百姓也得到实惠。

因为我们前期的价格……不知道你们对品种有没有了解，我们的品种主要是凯特，大家所看到的这种品种。早期有红贵妃，还有就是椰香，还有就是白玉，还有就是瓦橙[[2]](#footnote-2)、还有鹰嘴芒，这些去年的价格平均都在4块5块，今年我们统一之后，今年白玉、红贵妃都是6块7块，金煌都是5块。所以我们老百姓也在看到，确信是他们的腰包鼓起来了，他们确实知道这样做了能让自己赚钱。所以说，我们金河村以后会主动在这方面发展、销售、统一开园时间。还有就是你们是上海过来的吧？有些时候，不到开园时间的时候，很多人就打着我们盐边金河村芒果（的名号）在卖，实际上我们是没有卖芒果的，因为我们这里的品质确实比外面的品质好。去年我们在沟口金莲子[[3]](#footnote-3)，因为修路，你们现在看到，往年我们有个卡点，就是说我们村里组织人去，不到开园时间，芒果是不能出村的。今年修路，我们就没有整了。

还有就像你们所看到的公路，因为这个公路的原因，我们年底的话可能对公路加宽改造，下一步，可能你们明年来，我们金河村可能就不是这样了。我们要大力发展观光农业，大家晓得，体验式农业、观光式农业、休闲式农业，就是向采摘或者农文旅游这方面发展，让老百姓不单单只是种芒果、卖芒果，我们也可以搞旅游。比如说你们今天你们来了，在我们这里住，在这里吃，在这里玩。因为这方面，因为我们路的原因、设施的原因，就没整理好。你们明年、后年可以自行来，我们可能就能达到这一步了。

还有就是你们今天因为时间的关系，上面我们做沃尔森农庄，它主要就是做的农文旅游的发展。今天我和他们联系，说那边还没开业。下次你们有机会来的话可以和我对接，然后去那边可以采风、写话，了解我们的芒果文化。什么是芒果文化？怎么种芒果，怎么摘芒果，芒果有什么故事，他们都在那里有体现的。所以下一步的话你们来的话，可能看点就要多一些……

你们看你们有什么问题的话，咨询我的爸爸，他是这个社的队长。看你们有什么要问的，都可以提问吗，都可以。就像我讲不到的，或者你们想了解的，还有你们看这些产业不懂的都可以问我。

梁书记父亲关于金河村概况的介绍

（前面可能有一段没录下来）

梁书记：

我们的芒果培训班，像你们呀都是坐在这里开会，我们是在芒果地里面开会。因为大家要了解它芒果得了什么病，我们应该怎么实施，怎么解，怎么整。所以说我们都是在芒果地里操控的（讲课的），这种就叫我们的土专家，懂了吧？

（团委发言：等一下梁书记也请了芒果的种植的农户过来。下面我们请我们本地的土专家梁老师给我们讲一下。）

梁老师（梁书记的父亲）发言[[4]](#footnote-4)：

好，刚刚讲的就是……因为未来……你们的年轻人、知识分子，把你们请过来学习，调研，你们感兴趣了……简单的介绍，我们以前我们的通沟[[5]](#footnote-5)的芒果，因为90年代已经在做，好多都还没怎[[6]](#footnote-6)，以前全是红苕[[7]](#footnote-7)、玉米、水稻为主的，从那个垃圾汤打厂的玉米，没得芒果的……[[8]](#footnote-8)

奋斗以后到了九零年、九一年多，有点小收获……我继续30年了，以前的话……我们以后，再逐步的开始我的芒果，尤其……现在说的（从事芒果方面的）得有30人。而且我们得到了县委、县政府的深切的帮助，给大家做宣传，大家全部都是芒果，一乡一坪。

好多人不接受，包括他们以前的有些做的。刚开始是工作上不能接受，一个就是觉得芒果……都不怎么吃嘛，哪能卖钱？工作作业的话跟他根本就不接受，有部分人就先放弃了。而且我们芒果，每年不要的芒果就八十多……（后面的一句话听不清）

党委政府发展的企业工作，为当地农业，有水稻、有玉米，就这几个程序化了。我都是通过今天，我们应该说还不知道他们怎么说[[9]](#footnote-9)。以前我们就是这个攀枝花，有草木没有花，工作产业的发展就做调整的话，就2000年以后它就基本上形成进行参加。就是芒果报告就总结全，包括有关的车子。有现在没有一个腿的话，有三个是去买房子的，讲求这是目前其次。这个结合，我可以把源头工农拆迁他技巧的一切可以越来越多。[[10]](#footnote-10)

他们来的都是研究的，都是年轻人，可能有带你们的，我下一步我带你们来参观学习，有我们这有好多东西国家给我们，有好的信息给我们搭起来，不懂不能做。（这是个）很好的机会。我接下来带大家简单的学习参观，简单说几点，有哪个有不懂的，我再跟你说……

1. 这个词录音里听不清楚是啥…… [↑](#footnote-ref-1)
2. 这里听不清楚说的是什么芒果品种…… [↑](#footnote-ref-2)
3. 这里听不清楚地名说的是啥…… [↑](#footnote-ref-3)
4. 梁书记的父亲口音很重，说话语无伦次，声音也小……很多地方我实在听不清楚……各位谁有更清晰的资源，或者有四川话方面的人才的话，可以帮一下…… [↑](#footnote-ref-4)
5. 听不清楚是哪里…… [↑](#footnote-ref-5)
6. 不知啥意思…… [↑](#footnote-ref-6)
7. “红苕”就是红心地瓜。 [↑](#footnote-ref-7)
8. 不知啥意思……（我已经来回听得快不行了……） [↑](#footnote-ref-8)
9. 不知啥意思…… [↑](#footnote-ref-9)
10. 这一段整个听起来就很……模糊、混乱……不知啥意思…… [↑](#footnote-ref-10)