

# 專題目的

知音文創已是現今台灣文創市場中不可或缺的供應廠商, 旗下品牌皆具有質感與品味, 且產品多樣性甚為豐富, 在許多如誠品、華山及松菸等書店或展覽場地皆能見到知音的相關品牌商品。而目前提供消費者的主要購買管道為實體門市, 並沒有自己的電商平台, 在線上販售的部分皆與其他網購平台合作, 如pchome、博客來…等, 對消費者而言, 欲購買旗下相關商品須至不同電商, 對品牌精神而言顯得有些分散。

綜合以上知音文創之現行困難,故我們欲整合線上線下的銷售通路,讓使用者能夠更快速地了解商品內容,與更便利的方式購買到知音文創的商品。

# 第七組 組員介紹



# 人物誌



使用者A

25~35歲, 小資上班族

教育程度多為高中職/大專以上, 小有積蓄和閒暇時間,喜愛購買小東西跟養動植物,願意嘗試不同事物,有努力不懈的精神!

周末常逛文藝市集/美術館, 喜愛網路購物, 樂於分享有趣的資訊



使用者B

30~50歲, 高階主管, 已婚

教育程度多為大學以上, 對生活品質要求極高,喜歡有特色商品,較追求 與眾不同,消費時不太在意價格~~

周末喜歡睡到下午, 醒來逛網拍消磨時間

## 3.想什麼?

要買哪一種類型的東西布置? 該從什麼管道購買?

## 1.看到什麼?

剛換了新工作,辦公桌面有點空,想買些小物布置桌面。



## 2.聽到什麼?

聽同事說知音文創的東西很可愛, 感覺超適合買來放。

# 4. 說或做什麼?

詢問同事有什麼推薦的商品, 用網路查詢有哪些裝飾小物可 以買

## 痛點是什麼?

進到官方網站, 找不到購買的地方。 子品牌與商品的關聯性不足。 看不到實體, 沒辦法知道商品的品質。

## 想的到什麼?

想知道如何在網路上購買。 想知道商品品牌間的差異。 想了解商品的材質、大小、特色。

# 核心路徑圖

#### 使用者目標

購買文創商品/送禮

得到文創商品資訊

#### 服務提供者目標

得到使用者的資訊

推廣品牌

銷售文創商品

### 向內路徑

Google Search

Social Media

網紅 & 部落客推薦

友好網站連結

EDM

### 核心資訊

知音音樂鈴 / TSUM 賽車

迪士尼授權聯名款、圖片

### 輔助資訊

價格、規格、簡介、產地

#### 關鍵字

文創、文青、音樂盒、送禮

、質感、紙膠帶、誠品、

木製品

#### 核心元素

價格、商品名稱、商品分類、 尺寸顏色、放入購物車、其他參考圖片、 加入收藏、社群分享、品牌識別...

#### 向外路徑

購物車

結帳頁面

分享

相關商品

相關分類

收藏清單

### 預期動作 (Call to action)

加入購物車

填寫會員資料

分享資訊 ... 等