



微信扫一扫
关注该公众号



从重庆谈逆袭的战略路径 #X112

而应集中绝对优势兵力，即集中六倍、五倍、四倍于敌，至少也是三倍于敌的兵力，并集中全部或大部分的地头，从敌军薄弱地中，选择较弱的一点（不是两点），

猛攻的进攻点，务期攻克。

-----《毛选》

一、以弱胜强的疑惑

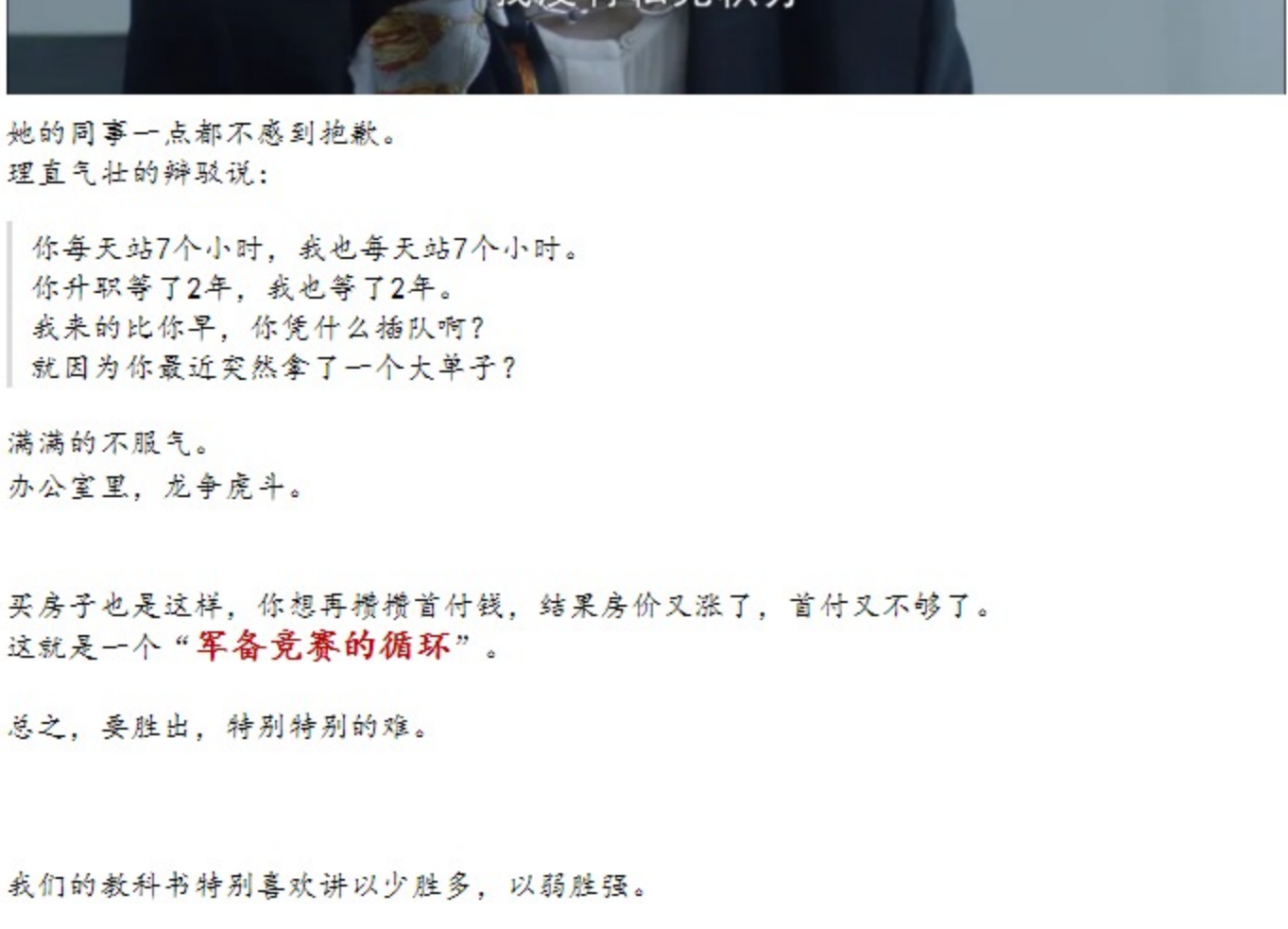
弱胜要强，其实就是要以少胜多，以弱胜强。

无论是职场，还是搞房子，或者做生意，你只要认真思考过，都知道：

- 别说以弱胜强，就算同班的竞争，想超越别人一个单位，都是难上加难。
- 因为你在进步，别人也在进步。

比如最近的热播剧《三十而已》，里面女主之一的王漫妮被人陷害，差点被开除，全行业通报。

后来发现陷害她的人，竟然就是她的同事。



她的同事一点都不感到抱歉。
理直气壮的辩解说：

你每天站7个小时，我也每天站7个小时。
你升职等了2年，我也等了2年。
我来的比你早，你凭什么提拔呢？
就因为为你最近突然拿了一个大单子？

满满的不服气，
办公室里，龙争虎斗。

买房子也是这样，你总得攒钱首付钱，结果房价又涨了，首付又不够了。
这就是一个**“筹备竞赛的循环”**。

总之，要胜出，特别特别的难。

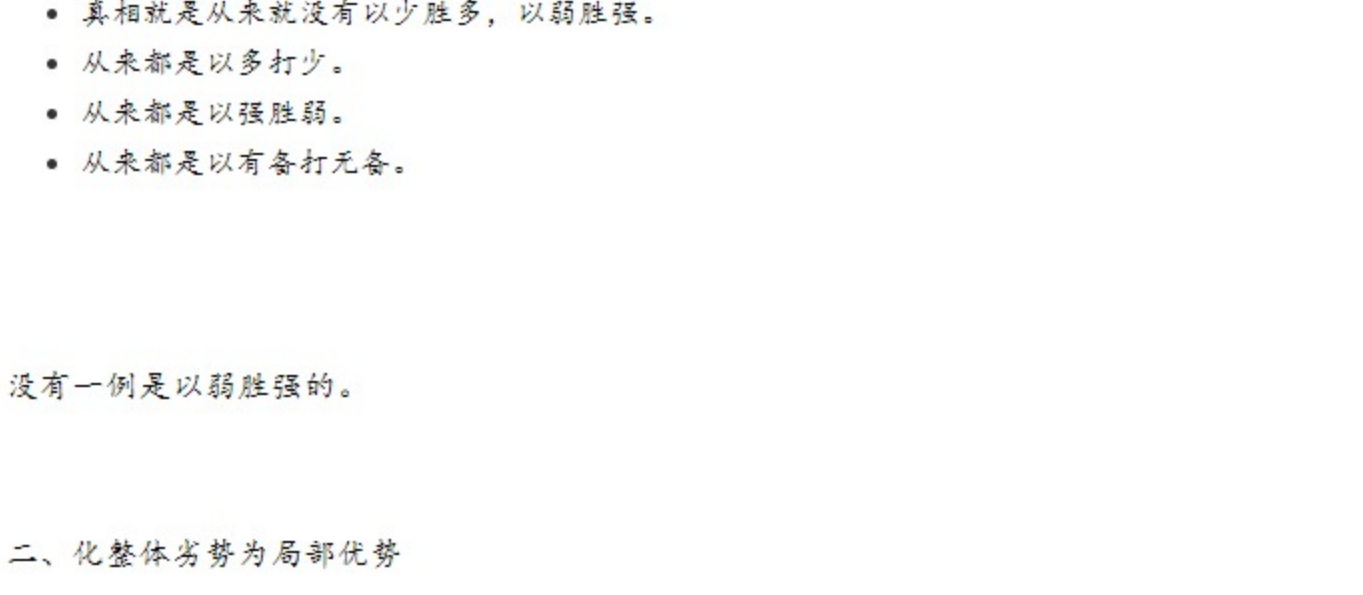
我们的教科书特别喜欢讲以少胜多，以弱胜强。

官渡之战，历史上著名的以少胜多的战役。
萨尔浒之战，历史上著名的以少胜多的战役。
抛尔登和罗马之间的坎尼会战，还是历史上著名的以少胜多的战役。

这还有完没完？

说得多了，搞的好像满世界都是以少胜多，以弱胜强。

这也就造成了现在很多年轻人的气质。
就是要赢，就是要赢，赢过谁都不要，沙雕霸道总裁文流行。



但是气人的是，教科书也不告诉你怎么以弱胜强？
教科书只讲what，不讲why和how。

历史上的这种著名的以少胜多的战例，如果仅仅是凭运气，那看了也没有多大的帮助。
没有可复制性。

咱们走别说实践，至少从理论上可以让你说得通的。
理论上都说不过，那就别提实践了，肯定是一场灾难。

那么事实上的真相是什么呢？

- 真相就是从东就没有以少胜多，以弱胜强。
- 从来都是以多打少。
- 从来都是以强胜弱。
- 从来都是以有备打无备。

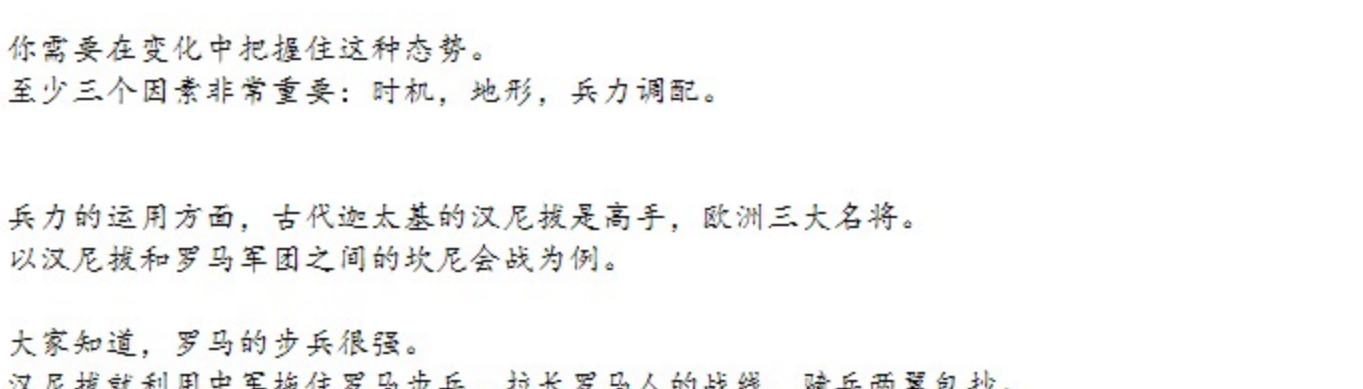
没有一例是以弱胜强的。

二、化整体劣势为局部优势

核心的思想非常简单，**化整体劣势为局部优势**。
在获得局部优势的前提下，扩大局部优势为整体优势。

小公司能不能打败大公司？
可以。

一个大公司，你别看这么多人，分到每个业务，其实就没那么多人了。



你如果有300人，但是你全投这个业务。

请注意，三倍就是一个数量级的差异。
这样是完全可能打赢的。

赢了之后，出去吹，就是斯巴达三百勇士赢了波斯。

这就是集中优势兵力的含义。
看到没有，永远都是以多打少，永远都是。

以弱胜强，对于实力是有要求的。
最低限度，你的整体强到一个局部，要能形成碾压压强的优势。
你得有300人，是吧？

这是简化的模型。
简化是为了便于理解，但是你要觉得实际情况这么简单，那就错了。
关键是你的对手没有那么蠢。

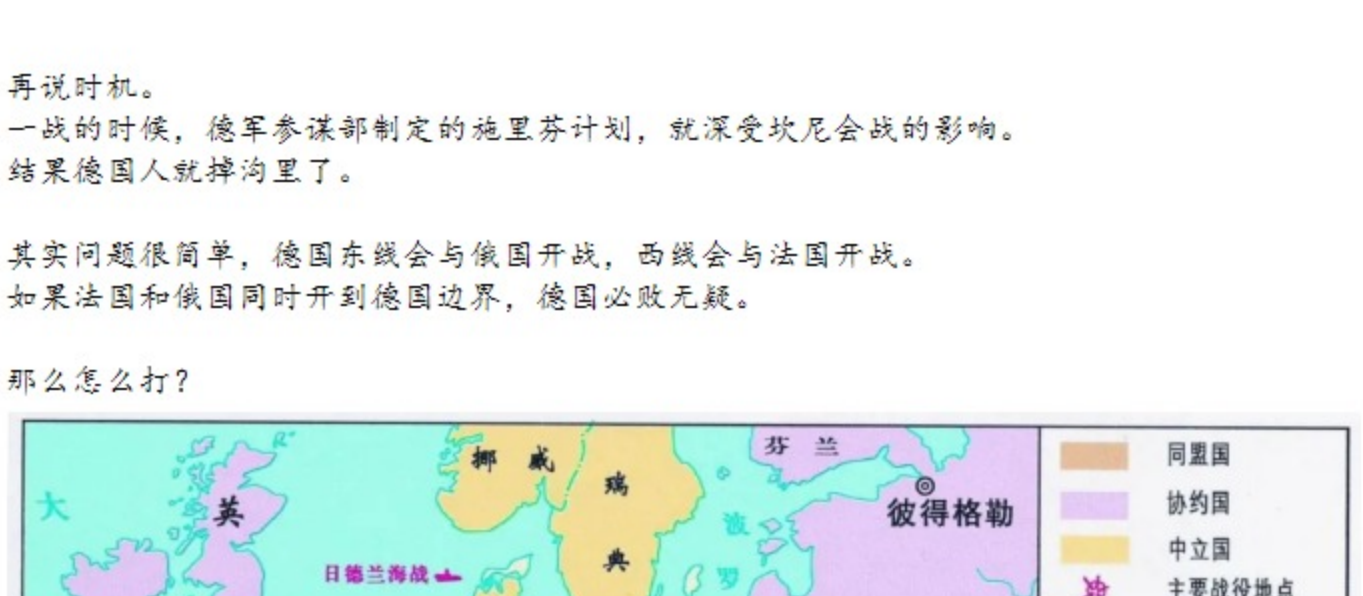
你玩游戏，连电脑AI都不会这么蠢。

你需要在变化中把握住这种态势。
至少三个因素非常重要：时机，地形，兵力调配。

兵力的运用方面，古代迦太基的汉尼拔是高手，欧洲三大名将。
以汉尼拔和罗马军团之间的坎尼会战为例。

大家知道，罗马的步兵很强。

汉尼拔利用中军拖住罗马步兵，拉长罗马人的战线，骑兵两翼包抄。
在兵力不如别人的情况下，包围分割敌人，形成局部以多打少的态势。



这就是锥形战术。

汉尼拔以4万劣势兵力，一举歼灭罗马9万主力。
罗马执政官保罗斯和80多名罗马元老院成员阵亡，6-7万罗马士兵被杀或被俘。罗马几乎家家都有人死在当时或者后来的战役中，罗马发动，国本动摇。

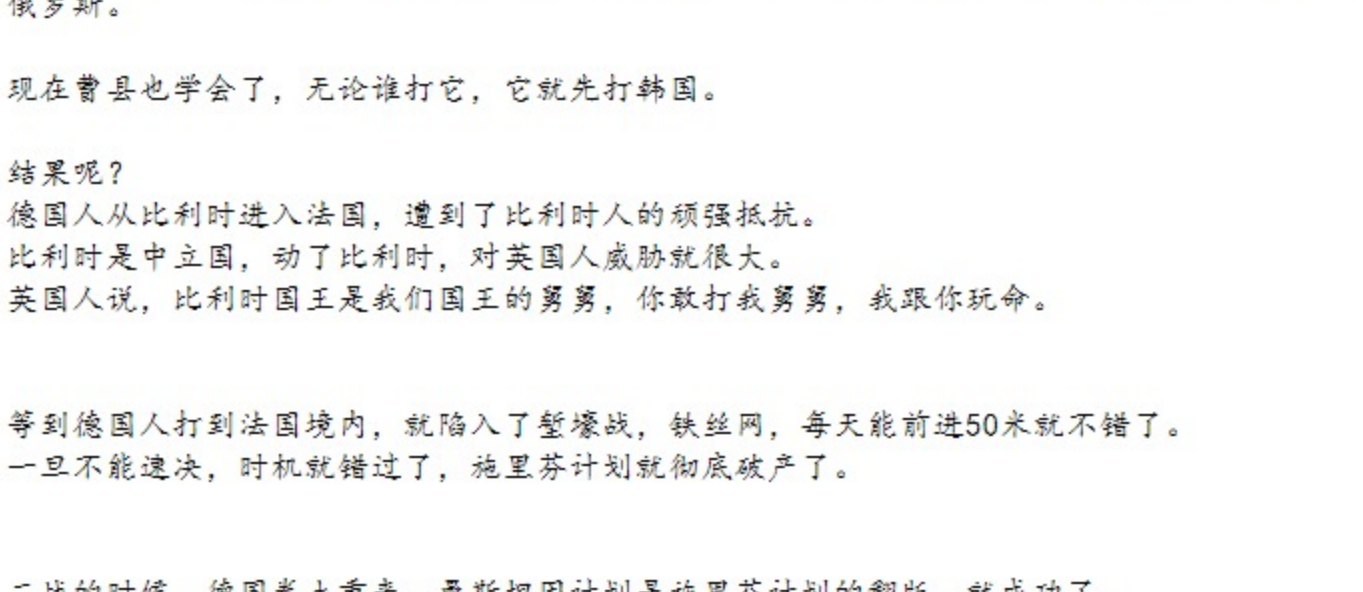
光是当时罗马上等人的金戒指，汉尼拔就收缴了200多个。
当汉尼拔将这些东西陈列在迦太基元老院门前时，震惊了整个迦太基。

所以，后面把那种完美的战役称为“坎尼再现”。

再说时机。
一战的时候，德军参谋部制定的施里芬计划，就深受坎尼会战的影响。
结果德国人就掉沟里了。

其实问题很简单，德国东线战事与俄军开战，西线会与法国开战。
如果法国和俄国同时开到德国边境，德国必败无疑。

那么怎么打？



德国人的想法是，法国动员快，俄国国土辽阔，动员时间慢，装备落后。
这中间存在一个时间差。
所以，只要一开战，就集中优势兵力先打法国，一举先把法国人打趴下，然后再解决东线的俄罗斯。

现在曹孟也学会了，无论谁打它，它就先打韩国。

结果呢？
德国人从比利时进入法国，遭到了比利时的顽强抵抗。
比利时是中立国，给了比利时，对英国人威胁很大。
英国人说，比利时国主是我们国王的舅舅，你攻打我舅舅，我跟你拼命。

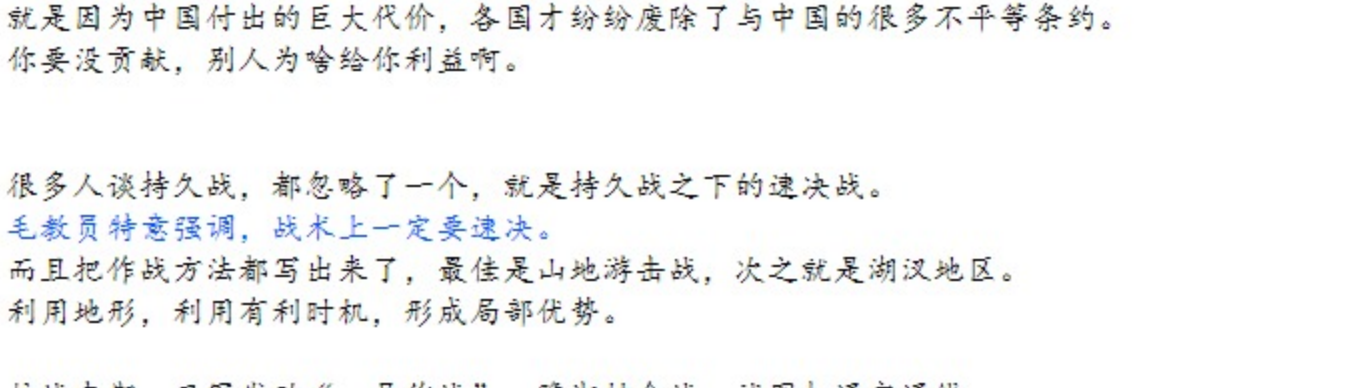
等到德国人打到法国境内，就陷入了堑壕战，铁丝网，每天前进50米就不错了。
一打不能进，时机就错过了，施里芬计划就彻底破产了。

二战的时候，德国卷土重来，曼斯坦计划是施里芬计划的翻版，就成功了。

请注意，这是容克军官团的小计。和纳粹是有区别的。
不过还是很残忍，比利时招谁惹谁了，每次都先打比利时。

最后说地形。
以战为例。
有很多人认为，日本人是被美国人打败的。

其实你真的是要了解那段历史，就知道日本人从进攻中国的那一刻起，就输定了。
为什么？



以空间换时间，积小胜为大胜。
赢也好，输也好，就是不投降，死死拖住日本人。
我们国家地大，日本人占领的越多，兵力就越分散。

最后其实日本人只控制了铁路沿线，远离城市的地方，那是游击队的天下。

谁告诉你，战争胜利就是靠一波兵干谁？
拖住别人，也是胜利。

大家不知道吧，很多不平等条约都是在抗战中废除的。
就是因为中国付出的巨大代价，各国才纷纷废除了与中国的很多不平等条约。
你要没抗战，别人为啥给你利益啊。

很多人很持久战，都忽略了一个，就是持久战之下的速决战。
毛教员特意强调，战术上一定要速决。
而且把作战方法都写出来了，最佳是山地游击战，次之就是湖汉地区。
利用地形，利用有利时机，形成局部优势。

抗战末期，日军发动“一号作战”，横跨整个中国，试图打通交通线。
正面战场中国溃败，但是八路军抓住时机收复失地，发展一旅千里。
那交通线总兵也没通几辆火车，简直无法形容日本人在战略上的愚蠢。

中央红军到达陕北的时候，只剩下6000人，再加上其他方面的红军，只有几万人。
到1945年，日本人投降，八路军已经是一百万雄师，根据地人口9000多万。
通过收复失地，拥有了争取天下的资本。

就是说，形成局部优势以多打少，从战略上是没问题的。
但是你要形成这种态势，而且持续的保持这种态势，在操作上是并不容易的。

所以，以少胜多的战役，其实历史上并没有那么多。

三、什么情况下数量可以干死质量？

从搞房子的角度说，时机、地形、兵力三大要素是什么？
时机、选筹、杠杆。

有人讲，水涨不如涨2N吗？
择时有那么重要吗？
当然了。

所谓2N，其实是一个长期战略，是持久战。
具体在择作的时候，其实你更应该关注持久战之下的速决战。
你一场仗打下来，有得赚，才能持久战啊。

比如去年、今年上半年没有买深圳，就错过大好时机了。
南京这几天，也出了相关的政策。
按照这个形势，一些二线强二线要是有个风吹草动的，说不定也要出政策。

但是水啊，它总是会流动的。

老人问我，是应该买重庆，还是买深圳，上海等一线？
其实从城市角度来说，关键是**代差问题**。

要是存在代差上的碾压，数量很难战胜质量。
但是如果代差距离不大的话，数量完胜质量。

一线和重庆，本来是有代差的，但是当前这个节点，代差被压制住了。
这种情况，买重庆是一个比较好的时机。

还记得我们上文说的施里芬计划中的动员时间差吧。

你可以在一线被压制的时候，先在重庆取得决定性的胜利。

其实前几年这么做的，都赚了不少了。

从个人来说，你还要看量，你的整体态势能不能在重庆形成局部优势？
做到这点，还真的不是很难。

你1-2套的话，不用想这么多。
布局重庆，一定要有足够的数量。

我的习惯，就是一般在一个地方先买个1-2套，熟悉一下情况。
然后，慢慢发育。
当条件合适的時候，集中调动弹药，高于普通人6倍的力量（6N），一举奠定结局。
当然，我们的对手是通胀。

这个搞法，经常被水军元老们嘲笑说是all in。
其实，这根本不是all in，只是集中优势兵力形成局部优势。
有些时机，千载难逢。

每个人的情况都是不同的。

你如果在一线城市，资源都快耗尽了，就需要走出去。

你如果在一线城市，买个房子很难，那就是消耗战。

- 不如留下一线城市的一些房票资源，先去攻重庆这样的地方。

在重庆形成局部碾压性的优势之后，再到一线城市扩大优势。

你在一二三线城市，省城还不如重庆，那重庆你要重点考虑了。

当你在重庆获得了足够的仓位和一定的涨幅，可以去一线城市再买个四马路楼。
就像当年八路从青纱帐里面走出来，横扫天下如卷席。

四、结语

以弱胜强，以少胜多，其具体路径，化整体劣势为局部优势。
难点，这就是一个很长的链条，你要小心翼翼，**每个局部都要赢**。

为什么说治大国如烹小鲜？
一不小心，就糊了啊。

这注定是一条艰难的路，但是你至少还有路。

（陈强牛魔王，2020年7月26日晚）

现代社会，包包已经不能证明你的财力。
豪车宝马，BBA也早已飞入寻常百姓家。

身份象征，实力区分，首先你得有1000平米房子。
加入水涨“千平会”认证，识别同类，寻觅战友，建桥板马。



水库千平会A9 Club是**欧洲唯一直属**资产配置公司，水库官方将会定期推出优质房产项目，帮助广大重庆置业建家，服务广大重庆资产的全周期管理。

限价新房 严选优质房源，让你多赚20%！
超笋二手房 无限资源，无限建家！
7折法拍 买入即赚30%，钱能躺赚！

抢占先机，挑战新玩法，速速扫码报名

水库千平会 让你先有1000平
直接扫码报名8月2日欧洲重庆线下活动。

文章已于2020-07-31删改