投资中的体,用,术#F2970 yevon\_ou 水库论坛 今天 微信扫一扫 关注该公众号



投资中的体,用,术 #2970

一) 盲人体质

最近发生了一些事, 使得我对社会的运转, 有了新的认识。 好比"正常人"觉得,过马路是一件轻而易举的事。不用浪费口舌。 但是对于"盲人",就是高科技,就是障碍。就是不行。

你并不能体会"盲人"的痛苦。 你长了眼睛。

水库在上周四,官方推出了"贵阳商舖"项目。 具体的前文,可以参阅这二篇:

• 《14%的淘金战役》#F2930 • 《低首付高杠杆无月供节税骨折笋14%的淘金项目》#F2960

文章发出了以后,我"自己觉得",已经把:来龙去脉,优势劣势,风险收益,淘笋技巧, 讲得清清楚楚明白了。 剩下的,就是买张机票,赶紧飞过来。让贵阳团队"地接",奋力淘笋了。

好比我画了一张地图,告诉大家,去奥体公园淘笋。

你按图索骥就可以了。 但是网友们的留言和回复, 让我大跌眼镜。

二) 投资之体

他们问的是:"哥,请问怎么过马路呀"。屌丝连红绿灯都不会。

好吧,为了照顾这些"过马路都不会"的盲人。俺必须得讲得更细,再解释一篇。 《14%的淘金战役》#F2930

• 《低首付高杠杆无月供节税骨折笋14%的淘金项目》#F2960

这二篇文章, 请问哪一篇更重要一点?

小儿推拿

MEIZU 16T 如果我没猜错的话,99%的人,会选第二篇:《低首付高杠杆骨折笋》。津津乐道的话题,吹 牛也能吹三瓶啤酒。 因为第二篇,实在是写得很精彩。 剑拔弩张 • 无预售证风险,如何规避。 • 办产证的动力和利益,如何激励。 • 对赌之上限下限,如何双赢。

• 办不出产证又如何,办不出产证,我就长期"收租"。 租金回报有近20%

在最近三五年,你接触所有的"商业计划书",可能都没有如此精巧而巧妙了。

• 反正只付了40%, 就当是一个小产权的价格。

(难道水库中人,已经狂妄到,连20%都不屑一顾了)

文員

但是,如果你要说"二选一",二篇文章哪篇更重要。 重要的其实是第一篇《14%的淘金战役》。 这么平平无奇, 平铺筒述, 完全可以忽略的一篇文章。 为什么,因为这篇是"体"。 讲的是:《这是一个很好的不动产》。 我们买东西之前,首先要知道它是"好东西"。有几十万人口,有9.1的容积率,有成熟的经 营记录。 你必须要知道,"周围都是卖30000的,只有这几套卖15000/m" 你要先知道"公允"市场价,知道人流量,营业额,预期租金。 知道"市场价"下的租金回报比,空置周期,增长潜力。

第二篇讲的是"财技"。 讲的是资金的调度, 月供的安排, 杠杆的位置, 风险的配比。 从来没看过第一篇的人,能不能根据第二篇推介去买房。

因为第二篇纯粹都是"财技",并没有涉及"项目"。烂项目一样可以包装。

上一篇《押金不是商业模式》,曾经写得很清楚了。骂得凶的,都是没好好学习的。

财技,只能是一种*辅助*工具。不能作为投资思路之"体"。

绝对不可以倒过来。

而第二篇《低首付高杠杆无月供节税骨折笋14%的淘金项目》#F2960, 它其实是"用"。

部 图 团 酸 競 燙 廊 雅 涭 电话: 18798796693 磁菜十米版十锅底十趟水二10元/

先看中一个"零首付"的房源,为了零首付而零首付,丝毫不考虑盘笋不笋。 三) 十倍斩 我接触的人越多, 我越发现, 所谓"常识", 在14亿茫茫人口中, 也往往是不存在的。

很多人, 真的是连过马路都不会过。 (内行人都知道"彭厨"的份量)



2017年, 我们刚开始推"重庆"的时候, 口号就是"抛掉上海一套房子, 换回重庆十套房

水库认为,把"高附加值"堆在北京/上海,这样100000+的城市,是一种非常危险的行为。

要赌1:1000的租金回报率,继续涨到二十万/平米,租金回报率1:2000,和中国股市一样烂。

赌十万元的房价继续上涨,涨到二十万元,事倍功半,不是智慧的选择。 同样的道理, "北京/上海"的住宅, 真的是健康的资产么。 上海目前的次新房,租金回报率,早已跌破2%,一般仅仅在1.5%左右。 租金房价率1:1000.

大家知道,水库持续地在进行"十倍转移"。

为什么哈, 大家都是一张床, 二扇窗。

凭什么你要卖我的十倍。你是金子打造的么。 是"寒冰玉窗",睡上去可以长生不老么。

月租根本无法覆盖房贷, 借款越多吃利息亏得越多。

为什么,为什么我们要相信"京沪永远涨"。

这样做, 真的很香吗。

1 路径依赖

1 内卷化·信条

8000元/mi房子。

租金回报增加十倍。

很遗憾, 这些东西, 水库一项也没有教过。

• 水库没有任何一篇文章, 鼓励你们去办信用贷。 • 水库没有任何一篇文章, 鼓励你们上手高评高贷。

水库真正的核心心法, 你们一点没学过, 一点没教过。

我还是那么地寂寞。

选筹为体

财技为用

(你为啥不贷款买股票呢)

板块轮动,热点节奏。

我还是那么地寂寞。

9.1水泥森林九龙城寨。

日期 周六 (9.5)

聚焦在老太太手舞足蹈跳广场舞。

五) 结语

这些真正的"体", 你们既不研究, 也不讨论。

鏊天津津乐道"三个月建仓1000平",发财连耐心都没有。

这就是典型的, 把九阴真经, 练成九阴白骨爪。

子"。

Sto 申通快递 express

你不说别的,单单资产做实多少倍,风险降低多少倍。"真正的财富"保存胜利果实,你懂 不懂。 当年最精选的《搭桥三篇》,想必看过的人很少。 ● 价格 (一) ----- 三维价格 #550 • 价格(二)-----搭桥#560 • 价格(三)-----框架 #570 选中笋盘, 暴涨几十倍。 把暴涨后的资产,交换成**夯实**的资产。 新资产再涨几十倍。 四) 买椟还珠 "水库心法"流传于世。 被尊称为"科学房产观"。互联网生日2016年。 外界的管家公司, 如雨后春笋。 一个个都是"速成"大神,号称可以帮你赚钱,财务自由。 但是你去看看,外面"野鸡管家公司"的主流话术。呃,或者看他们"新员工"培训过程。 几乎每一家管家公司,都会从:结离婚破限购,高评高贷,信用贷,多套并发教育起。

当年我们劝你,上海的房子换重庆,这是"价格"变幻十倍。一套100000+房子,换十二套

现在我们劝你,把月租金1:1000,一千个月回本的资产,置换成15~20%的收租项目。

前二年,上海的管家公司,轰轰烈烈让无数人"透支重仓上海"。 结果呢, 结果是白骨累累。 • 水库真正"选筹"的思路,为什么要"大面积、低单价"。 • 为什么"套利和套险"。

● 怎么叫"价格搭桥",通过一个个的泡沫,惊险跳跃,实现A换B,B换C,C换5A。

贵阳花果园商铺,是水库"官方"隆重推荐的正式项目。 这个项目有风险,有冒险。但也有机会,有赢利的空间。 你们不要把目光聚集在"只付40%",应该把目光聚焦在"宇宙第一大盘",超大容积率,

水库贵阳商铺直播排期表

项目比较复杂, 我们周二周三20:00, 两场直播答疑会(就在今天)。互动介绍。

在積主題 在果园商铺介绍系列-为何在果园商铺如此火爆? 在果园商铺介绍系列-实踩旺铺篇

间香设育铺-花果园商铺含怎么选? 贵阳商辅淘金系列-水库为何进军花果园商铺? 贵阳商辅淘金系列-关于花果园商铺那些事儿

鉴金识铺篇

٥

● 水库论坛 😭 知梦房产 🛆 ‼ 商铺掘金三部曲

9.8/9.9周二周三晚20:00开播

欧神&青年小龟&梦路路 给大家带来答案

扫码进入直播间>>>>

欧神(欧成效)

水库论坛创始人

中国楼市最成功的 个人投资者

梦路山丘创始人 资产3000平鉴房师

另外,要订机票来贵阳了。 本月13日(本周日), 我亲自在花果园, 线下见面会。 是骡子是马, 你来现场看看, 不就明白了。

青年小龟(吴崇微)

中国两岸三地房地产有限公众号:台湾房产主理人

\* 绝大多数商铺总价50W,大铺仅有29间。

报名表,或者"阅读原文"。

阅读原文

(yevon\_ou@163.com, 2020年9月7日晚)