Especificación de Requerimientos de Usuario (ERU)

Sistema de Venta de Perfumería con Gestión CRUD de Clientes por Administrador

1. Introducción

Propósito: Definir los requisitos y expectativas para un sistema de venta de perfumería que permita a los administradores realizar operaciones CRUD (Crear, Leer, Actualizar, Eliminar) sobre los clientes.

Alcance: El sistema se enfocará en proporcionar a los administradores las herramientas necesarias para gestionar clientes de manera eficiente, manteniendo actualizada la base de datos de usuarios.

Audiencia: Este documento está dirigido a desarrolladores, testers, analistas y demás interesados en el desarrollo del sistema.

2. Descripción General

Visión del sistema: El sistema permitirá a los administradores realizar una gestión completa de los clientes, incluyendo la creación de cuentas, actualización de información, visualización de datos, y eliminación de usuarios cuando sea necesario.

Beneficios esperados: Optimización en la gestión de clientes, mejora en el servicio al cliente, y mantenimiento de una base de datos de usuarios precisa y actualizada.

3. Requerimientos Funcionales

3.1. Funcionalidades CRUD para el Administrador en el Manejo de Clientes

3.1.1. Creación de Clientes

RF1: El administrador debe poder crear nuevas cuentas de clientes manualmente, ingresando datos como nombre, correo electrónico, dirección, y teléfono.

RF2: Al crear una cuenta, el administrador debe poder asignar roles específicos al cliente (por ejemplo, cliente regular, cliente VIP).

3.1.2. Lectura de Información de Clientes

RF3: El administrador debe poder leer y visualizar una lista completa de clientes registrados en el sistema, con detalles como nombre, correo electrónico, historial de compras y estado de la cuenta.

RF4: El administrador debe poder buscar y filtrar clientes por diferentes criterios, como nombre, correo electrónico, fecha de registro, o estado de la cuenta.

3.1.3. Actualización de Información de Clientes

RF5: El administrador debe poder actualizar la información de un cliente, como su nombre, dirección, correo electrónico, número de teléfono, y preferencias.

RF6: El administrador debe poder cambiar el estado de la cuenta del cliente (activo, inactivo, suspendido) y modificar roles asignados.

3.1.4. Eliminación de Clientes

RF7: El administrador debe poder eliminar una cuenta de cliente cuando sea necesario, ya sea por solicitud del cliente o por razones administrativas.

RF8: Antes de eliminar una cuenta, el sistema debe solicitar una confirmación para evitar eliminaciones accidentales.

4. Requerimientos No Funcionales

RNF1: El sistema debe ser accesible desde dispositivos móviles y de escritorio, con un diseño responsivo.

RNF2: La interfaz para la gestión de clientes debe ser intuitiva y fácil de usar, con tiempos de respuesta rápidos.

RNF3: El sistema debe cumplir con las normativas de seguridad, protegiendo la información personal de los clientes.

RNF4: El sistema debe ser escalable para manejar un número creciente de clientes y operaciones (PMOInformatica, s.f.) (Tazón, 2023).

Especificación de Requerimientos Funcionales

Especificación de Requerimientos Funcionales (ERF)

Sistema de Venta de Perfumería - Gestión de Clientes CRUD por Administrador

1. Introducción

Este documento detalla los requerimientos funcionales específicos relacionados con las operaciones CRUD que el administrador debe poder realizar para la gestión de clientes en el sistema de venta de perfumería.

2. Requerimientos Funcionales

2.1. Creación de Clientes

RF1: El sistema debe permitir al administrador crear una nueva cuenta de cliente, ingresando información básica como:

Nombre completo.

Dirección de correo electrónico.

Número de teléfono.

Dirección física.

Fecha de nacimiento (opcional).

RF2: El sistema debe enviar un correo electrónico de bienvenida al cliente cuando se crea una nueva cuenta.

2.2. Lectura y Visualización de Información de Clientes

RF3: El sistema debe permitir al administrador visualizar una lista completa de clientes registrados, mostrando información relevante como:

Nombre completo.

Dirección de correo electrónico.

Número de teléfono.

2.3. Actualización de Información de Clientes

RF3: El sistema debe permitir al administrador actualizar la información de un cliente, incluyendo:

Nombre completo.

Dirección de correo electrónico.

Número de teléfono.

Dirección física.

RF7: El sistema debe permitir al administrador cambiar el estado de la cuenta del cliente (por ejemplo, de activo a inactivo o suspendido).

RF8: El sistema debe registrar todas las modificaciones realizadas en la cuenta de un cliente, guardando un historial de cambios con fecha y hora.

2.4. Eliminación de Clientes

RF9: El sistema debe permitir al administrador eliminar una cuenta de cliente, con las siguientes consideraciones:

Confirmación previa por parte del administrador antes de proceder con la eliminación.

Registro de la eliminación en un historial que incluya la razón de la eliminación (si aplica) y la fecha de eliminación (IONOS Digital Guide, 2019).

Wireframes

Pantalla de Gestión de Clientes

- Elementos Clave:
- Tabla de Clientes: Listado de todos los clientes con columnas como Nombre,
 Correo Electrónico, Teléfono, Estado (Activo/Inactivo).
- Botones de Acción: "Agregar Cliente", "Editar", "Eliminar".
- Barra de Búsqueda: Para filtrar clientes por nombre o correo electrónico.
- Paginación: Para navegar entre múltiples páginas de resultados.

Formulario de Creación/Edición de Cliente

- Elementos Clave:
- Campos de entrada para:
- Nombre completo
- Dirección de correo electrónico
- Número de teléfono
- Dirección física

Confirmación de Eliminación de Cliente

- Elementos Clave:
- Mensaje de confirmación: "¿Está seguro de que desea eliminar este cliente?"
- Botones: "Sí, eliminar" y "No, cancelar".
- Registro de la razón de eliminación (opcional) en un campo de texto (Micronegocio, s.f.).

Mapas de Navegación

Diseño de Interfaz de Usuario (UI):

Prototipos de Mediana Fidelidad:

Pruebas tempranas y validación de conceptos.