会议记录 2016.9.23

地点：鼓楼校区第三食堂

问题：

P1 卖家找不到合适的买家

1.1没有办法告诉别人我要卖车

1.2没有办法知道谁会想买我的车

1.3不了解行情，不知道自己卖车会不会卖亏了

P2 买家找不到合适的车

2.1不知道谁要卖车

2.2没有办法告诉别人我想要买车

2.3不了解行情，不知道自己买车会不会买贵了

P3 交易不够透明，担心有中间商赚差价

3.1买家和卖家不能直接交流

3.2对车辆估值机构的不信任

3.3对行情不了解，不信任中介给出的定价

P4 对于个人来说，交易流程太麻烦

4.1需要先进行质检

4.2需要自己联系估值人员，而联系太麻烦

4.3对估值人员不信任，可能会找多个估值人员进行比较

4.4讨价还价太费时间

4.5不熟悉过户流程

4.6过户手续麻烦，懒得到处跑，懒得排队

目标：

G1缩短卖家出手时间

G2缩短买家找车时间

G3让买卖双方了解市场行情

G4交易透明化

G5简化交易流程