

Sube tus archivos CSV

Selecciona todas las partes de tus archivos CSV

Drag and drop files here

Limit 200MB per file • CSV

Browse files



PurchasesFl...
14.7MB



PurchasesFl...
14.7MB



PurchasesFl...
14.7MB



Showing page 2 of 10 < >

Datos cargados y listos.



Optimización de Inventario para Licores Andinos



Paso 1: Datos Listos

Vista previa del DataFrame de Ventas:

	InventoryId	Store	Brand	Description	Size	SalesQuantity	SalesDollars	SalesPrice
0	1_HARDERSFIELD_1004	1	1004	Jim Beam w/2 Rocks Glasses	750mL	1	16.49	16.49
1	1_HARDERSFIELD_1004	1	1004	Jim Beam w/2 Rocks Glasses	750mL	2	32.98	16.49
2	1_HARDERSFIELD_1004	1	1004	Jim Beam w/2 Rocks Glasses	750mL	1	16.49	16.49
3	1_HARDERSFIELD_1004	1	1004	Jim Beam w/2 Rocks Glasses	750mL	1	14.49	14.49
4	1_HARDERSFIELD_1005	1	1005	Maker's Mark Combo Pack	375mL 2 Pk	2	69.98	34.99

Dimensiones de los Datos de Ventas: (1048575, 14)



Paso 2: Pronóstico de Demanda de la Empresa

Modelo de pronóstico de ventas de la empresa entrenado.

Error Cuadrático Medio (RMSE)

311556.56



Paso 2.5: Pronóstico de Demanda

Selecciona el período de proyección:

1 semana



Ventas totales pronosticadas (\$) para los próximos 7 días (para toda la empresa):

	SalesDate	Predicted_SalesDollars
0	2016-03-01 00:00:00	
1	2016-03-02 00:00:00	
2	2016-03-03 00:00:00	
3	2016-03-04 00:00:00	
4	2016-03-05 00:00:00	
5	2016-03-06 00:00:00	
6	2016-03-07 00:00:00	



Paso 3: Punto de Reorden Predictivo por Marca

Selecciona una marca para pronosticar:

Terroirs du Rhone



Pronosticando ventas para la marca: **Terroirs du Rhone**

Ventas diarias pronosticadas (unidades) para la próxima semana:

	SalesDate	Predicted_SalesQuantity
0	2016-03-01 00:00:00	
1	2016-03-02 00:00:00	
2	2016-03-03 00:00:00	
3	2016-03-04 00:00:00	
4	2016-03-05 00:00:00	
5	2016-03-06 00:00:00	
6	2016-03-07 00:00:00	

Tiempo de entrega (días)



Promedio de Venta Diaria Pronosticada

2.90 unidades

Punto de Reorden Predictivo (ROP)

17.37 unidades

