Alejandra Claire Aguilar Mata AM19089

1-Detallar cómo afrontaría la situación, explique los primeros pasos que daría hasta llegar a la recolección de requisitos (más específicos que los que a groso modo brindó el cliente).

Primero lo que haria seria una vision del estudio, las ideas que vamos a generar, para luego irlo puliendo, despues vendria a la etapa mas importante: la planeacion aquí yo estableceria los terminos de referencia para orientar la ejecucion del provecto aquí identificaria los elementos que debo estudiar mas a fondo, en pocas palabras organizaria todas mis ideas, los registros y el plan de trabajo que se va a realizar para llegar al objetivo; despues hago una investigación preliminar, aquí determinaria la situación administrativa de la organización aquí ya se estima el tiempo y recursos humanos, los materiales, aquí tambien pediria si ellos ya tienen un trabajo realizado anteriormente para estudiarlo, tambien pediria lo que son ellos como empresa para asi saber los fines de ella, tambien me iria fijando en la competencia para poderme inspirar ; luego de tener la aprovacion del jefe prepararia el documento de partida a fin de ponerlo en practica aquí seria mi propuesta tecnica que deberia de tener naturaleza, alcance, justificacion, antecedentes, objetivos, estrategias, acciones, recursos, costo, resultados y la informacion complementaria; luego ya hiciera mi recopilacion de los datos este paso se divide en dos secciones: la primera es como voy a abordar la recopilación de datos que esto es pertinente a mi equipo de trabajo y a la forma que vamos a adentrarnos en la empresa y la otra es los requisitos del software; los datos a recopilar deben ser especificos, completos, correctos, pertinentes, congruentes, susceptibles de validarse; ahora para recabar la infomacion en forma agil y ordenada utilizaria las siguientes tecnicas de recopilacion de datos: la investigacion documental(informacion de la empresa), observacion directa (observar la empresa en si), consulta a sistemas de informacion(si es que ellos lo tienen), cuestionario(hago una serie de preguntas), cedula(es un documento que se llena) y la entrevista que aquí son preguntas directas y es cara a cara, este es el mas completo; para los requisitos de software utilizaria "IEEE"; ahora en la entrevista con el jefe el me deberia de brindar las historias de usuarios, de aca sacare mis requisitos para luego sacar mi product backlog.

2-Análisis de la situación actual, y las recomendaciones claves para subsanar cada problemática.

Según la descripción del problema existe una serie de causas las cuales se clasificaron en 4 categorias: **Almacenamiento, Alcance, Procedimientos, Reportes, Roles** se describiran a continuacion:

Causas

Almacenamiento

- Sin mayores mecanismos de seguridad para proteger los productos
- No existe un inventario como tal
- dificultad al encontrar el producto(ya que se extravian)

Alcance

- Alcance limitado (ya que no tienen alguna pagina web)
- no existe un buen marketing

Procedimientos

- facturacion de forma manual
- errores de escritura (ya que es de forma manual)

Reportes

- reportes de forma escrita y en fisico
- menor control de ventas (va que todo esta en papeles)
- dificultad al buscar (ya que todo esta en papeles)

Roles

- no hay roles definidos
- errores al facturar
- errores al hacer reportes

Solucion

Almacenamiento

- el sistema debe incluir el control de inventarios para solucionar esos problemas
- instalacion de camaras en bodega

Alcance

- Se debe diseñar un sitio web atractivo a los clientes con un buen diseño, que incluya tienda en linea
- podría pensarse en marketing en redes sociales

Procedimientos

- Para evitar errores en la facturación debe incluirse el módulo de ventas o facturación que debe contemplar el registro de clientes y productos
- El sistema debe poder registrar las facturas y facilitar la búsqueda o agregar clientes; así como la búsqueda e inserción de productos a cada factura que se crea y verificar si hay existencia del producto requerido para la venta; para facilitar al usuario debe permitir quitar o modificar productos de la factura; así como también anular facturas.

Reportes

 el sistema debe tener módulo de reportes que incluye las ventas agrupadas por: por rango de fechas, vendedor, por productos, por categoría y otros parámetros que la gerencia considere utiles

Roles

- El sistema debe incluir roles por ejemplo: cajero, vendedor, bodeguero; así como también sesión por cada usuario asociado a un rol y guardar en las transacciones el usuario que realiza una acción y asi saber por consulta las ventas del usuario u otros procesos
- 3-Crear un product backlog priorizado, de acuerdo a los requisitos que usted analizó anteriormente. Recuerda ponderar cada ítem y explica por qué diste dicha ponderación a cada uno.

N de entregable	Requerimiento	Prioridad	Ponderacion
Entregable 1 (1 semana)	 Control de inventarios (dentro del sistema) 	1	2: es facil pero no tanto ya que habria que hacer un sistema complejo pero no tanto
	• Instalar camaras en bodega	2	1:facil, contratarian a otra persona, si yo las deberia de poner subiria la ponderacion
Entregable 3 (2 semanas)	• Diseño de sitio web	6	2: es facil pero no tanto ya que hay que hacerlo atractivo al ojo del

			cliente
Entregable 2 (2 semanas)	 módulo de ventas o facturación que debe contemplar el registro de clientes y productos 	3	3: es dificil ya que de este se desglosa, esta tarea la partiria en partes menores ya que es extenso
	• módulo de reportes	4	3: ya que es una tarea extensa la veo dificil, la partiria en partes tambien, aunque todas se complementan
Entregable 3 (2 semanas)	• login	5	3: asignarle cada rol a los trabajadores, lo veo dificil ya que es una tarea grande, osea tambien la partiria en partes, ya que son tareas mas pequenas que se complementan

4-Crear un Diagrama de casos de uso general, de acuerdo al product backlog (solamente los primeros 4 elementos de mayor prioridad) debe mostrarse la relación de los diferentes actores con los casos de uso correspondientes





