



EQUIPO:

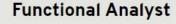


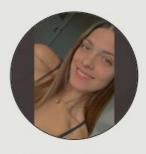
Data Scientist

Martin Ushiñahua



Rossella Manzi





Clara Santillan

Data Analyst



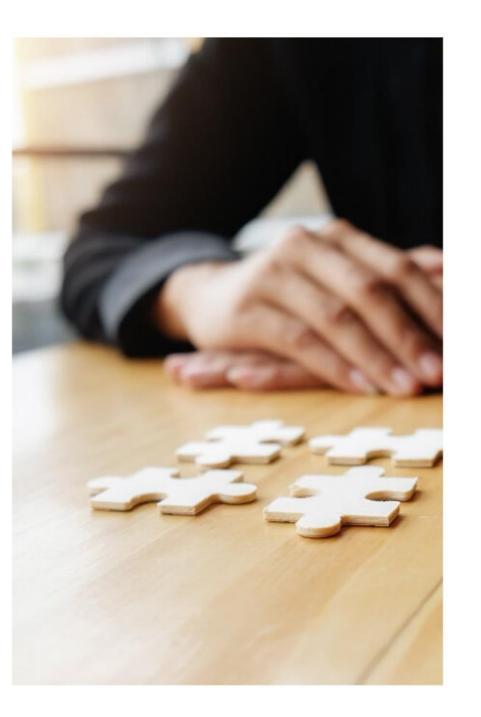
José Abrahan Bonilla

Data Engineer



Jorge Luis Garcia

Data Scientist





NECESIDADES EMPRESARIALES

- Identificar oportunidades de inversión.
- Mejorar el desempeño de los negocios locales.
- Realizar campañas de marketing efectivas.
- Tomar decisiones informadas y seguras.





OBJETIVO GENERAL

Desarrollar una herramienta de análisis y recomendación usando reseñas de Yelp y Google Maps para ayudar a empresas a tomar decisiones informadas, identificar oportunidades de inversión y mejorar el desempeño de negocios locales en base a datos confiables.









DATA OPS MIND

OBJETIVOS DEL PROYECTO

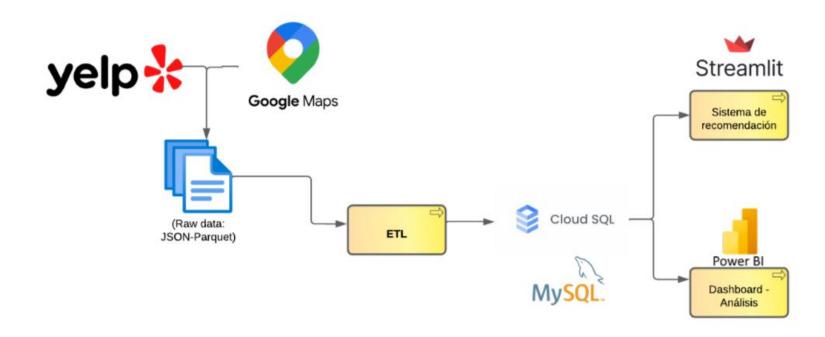
- Desarrollar una herramienta de análisis y recomendación.
- Implementar modelos de machine learning.
- Garantizar calidad y confiabilidad de los datos.
- Comunicar resultados de manera efectiva.
- Mantener comunicación y colaboración efectiva con el cliente.
- Cumplir plazos y entregables establecidos.

ALCANCE FUERA DE ALCANCE • Estados: California, Texas, Datasets (dimensiones): Users, New York, Florida e Chekin, tip. Illinois. • Datasets (dimensiones): Reseñas, empresas. Los 10 estados con mayor población en EE. UU.

ARQUITECTURA

propuesta para el proyecto























SPRINT 1: 💭

	Sprint 1, Puesta en marcha el proyecto y trabajando con los		28h	31/Jul	10/Aug	0%		Sprint 1, Puesta en marcha el proyecto y trabajando con los datos:
1	⊘ Entendimiento de las necesidades	Martin	3h	31/Jul	02/Aug	0%	Ma	Entendimiento de las necesidades
2	Objetivos: específicos del trabajo y del grupo	Jorge	5h	02/Aug	03/Aug	0%	Jo	Objetivos: específicos del trabajo y del grupo
3	Alcance y fuera de alcance	Jorge	2h	03/Aug	04/Aug	096	Jo	Alcance y fuera de alcance
4		Ro, CI	10h	04/Aug	06/Aug	0%	Rc CI	KPI's
5		josé A	1h	02/Aug	02/Aug	096	JA	Crear repositorio en Github
6		José A	2h	04/Aug	04/Aug	0%	JA	Stack tecnológico
	⊘ Entregables:	Todos		03/Aug	07/Aug	0%	То	Entregables:
8	Más de 4 KPI's (ver doc sobre KPI en slack)	Todos	- 28	03/Aug	03/Aug	0%	То	Más de 4 KPI's (ver doc sobre KPI en slack)
9		Todes	:8	07/Aug	07/Aug	0%	То	Tecnologías a usar
10	O Documentación de alcance del proyecto	Todos	19	07/Aug	07/Aug	096	То	Documentación de alcance del proyecto
11	Eda preliminar, calidad de dato	Todos	12	07/Aug	97/Aug	0%	To	Eda preliminar, calidad de dato
12		Todos	- 22	07/Aug	07/Aug	0%	To	Repo de github.
13	Planificación y estimación de esfuerzos. Gantt	Todos		07/Aug	07/Aug	0%	To	Planificación y estimación de esfuerzos. Gantt
14	Presentación para la demo	José A	5h	08/Aug	08/Aug	0%	JA	Presentación para la demo
15		Todos	-	10/Aug	10/Aug	0%	To	DEMO

SPRINT 2:

	Sprint 2, Data engineering:		45h	14/Aug	24/Aug	0%		Sprint 2, Data engineering:
18	Arquitectura propuesta y diagrama	José A	10h	14/Aug	14/Aug	0%	JA	Arquitectura propuesta y diagrama
19	O Diccionario de datos	Martin	10h	16/Aug	16/Aug	0%	Me	Diccionario de datos
20		JA, Jo	20h	18/Aug	18/Aug	096	la lo	Creación de DW
21	Automatizar DW, carga incremental.	Todos	5h	19/Aug	19/Aug	0%	То	Automatizar DW, carga incremental.
	⊙ Entregables	Todos	-	21/Aug	21/Aug	Ω%	To	☐ Entregables
23	DW automatizado con carga inicial	Todos	8	21/Aug	21/Aug	0%	To	DW automatizado con carga inicial
24	Al menos dos tablas de hecho y 5 dimensionales (aplic	Todos	-	21/Aug	21/Aug	0%	To	Al menos dos tablas de hecho y 5 dimensionales (aplica?)
25	O Carga incremental del dato (video)	Todos	130	21/Aug	21/Aug	0%	To	Carga incremental del dato (video)
26	 Uso de herramientes de BigData o servicios Cloud. 	Todos	23.	21/Aug	21/Aug	0%	To	Uso de herramientes de BigData o servicios Cloud.
27		Todos	(4)	24/Aug	24/Aug	0%	To	□ DEMO

SPRINT 3:

-	Sprint 3, Etapa de Analytics y ML:		79h	28/Aug	12/Sep	.0%		Sprint 3, Etapa de Analytics y ML:
30		Ro, Cl	20h	28/Aug	04/Sep	0%	Rc CI	Dashboard
31	⊘ Reportes	CI, Ro	20h	28/Aug	04/Sep	0%	C7 Ro	Reportes
32	Story Telling ■ Story Telling	CI, Ro, JA	15h	01/Sep	04/Sep	0%	C/ Rx J/	Story Telling
33	Modelo de ML y sus ajustes	Ma, Jo	24h	28/Aug	04/Sep	0%	Mi Jo	Modelo de ML y sus ajustes
34	Preparación Demo general del proyecto	Todos	331	11/Sep	12/Sep	0%	To	Preparación Demo general del proyecto
-		Todos	14.5	06/Sep	06/Sep	0%	To	
36		Todos	*	06/Sep	06/Sep	0%	To	Story Telling
37	Dashboard y reportes	Todos	90	06/Sep	06/Sep	0%	To	Dashboard y reportes
38		Todos		06/Sep	06/Sep	0%	To	Insights encontrados
39	Relacionar los KPI con datos hallados relevantes	Todos	040	06/Sep	06/Sep	0%	То	Relacionar los KPI con datos hallados relevantes
40		Todos	(4)	06/Sep	06/Sep	0%	To	Implementar modelo de ML
41	 Implementar un reporte con visualización geodgráfica 	Todos	+1	06/Sep	06/Sep	0%	To	Implementar un reporte con visualización geodgráfica si aplica
42	Plus del proyecto	Todos	(8)	06/Sep	06/Sep	0%	To	Plus del proyecto
43	⊘ Documentación	José A	90	28/Aug	04/Sep	0%	3A	Documentación
44		Todos		07/5ep	07/5ep	0%	То	□ DEMO

SPRINT 4: 〈

-	Ret	oques finales y presentación:		-	11/Sep	21/Sep	096	
47	0	Presentación dirigida a la dirección de la compañia	Todos	-	11/Sep	11/Sep	0%	To
18	0	Retomar lo mostrado en presentaciones anteriores	Todos		19/Sep	19/Sep	096	To
19	0	Retoques finales con recomendaciones de HM y PO	Todos		19/Sep	19/Sep	096	To
50	0	DEMO FINAL	Todos		21/Sep	21/Sep	096	To

Retoques finales y presentación:

Presentación dirigida a la dirección de la compañía

Retomar lo mostrado en presentaciones anteriores

Retoques finales con recomendaciones de HM y PO

DEMO FINAL

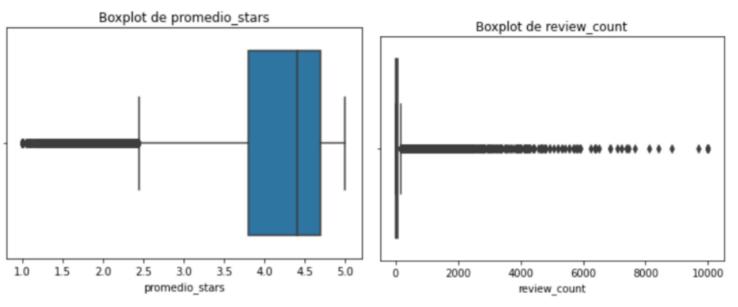
KPI'S PRIMERA ETAPA

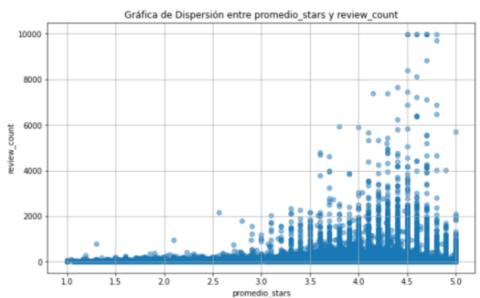
KPI relacionados con reseñas, estrellas, average_rating:

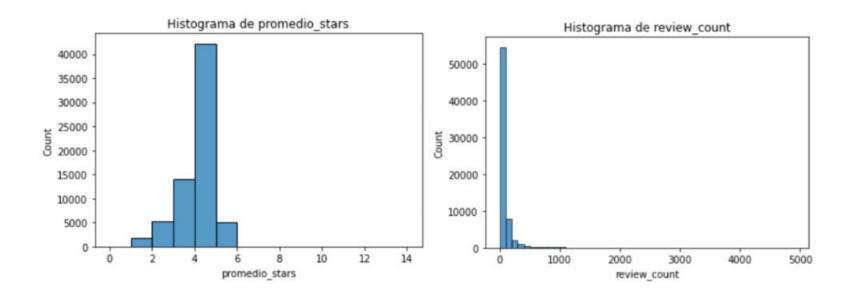
Número	KPI	Descripción
1	Calificación Promedio (Average Rating)	Este KPI nos permitirá realizar un seguimiento de la calificación promedio dada por los clientes a los negocios. Objetivo: Mantener una calificación mínima deseada para demostrar una alta satisfacción del cliente.
2	Porcentaje de Reseñas Positivas	Calculamos el porcentaje de reseñas con calificaciones altas (por ejemplo, 4 o 5 estrellas) respecto al total de reseñas recibidas. Este KPI nos muestra la proporción de clientes satisfechos y nos ayuda a evaluar el nivel general de satisfacción.
3	Porcentaje de Reseñas Negativas	Calculamos el porcentaje de reseñas con calificaciones bajas (por ejemplo, 1 o 2 estrellas) respecto al total de reseñas recibidas. Este KPI nos alerta sobre posibles problemas o insatisfacción de los clientes. 😔
4	Tasa de Respuesta a Reseñas	Este KPI mide el compromiso de los negocios con sus clientes y su capacidad de gestionar la retroalimentación de manera positiva. ○

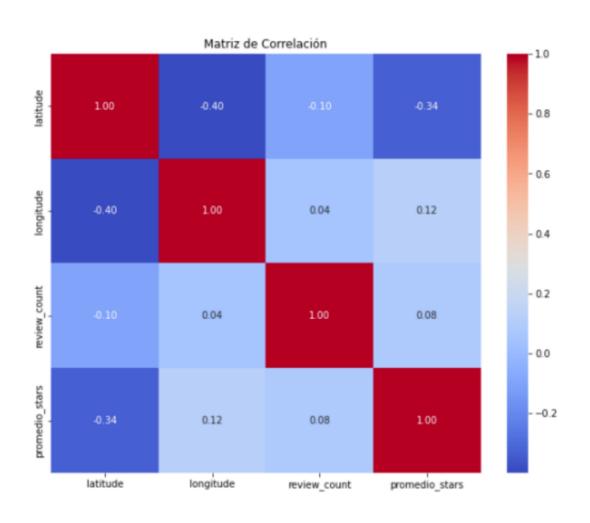
KPI'S EN RELACIÓN A ZONAS DÓNDE INVERTIR

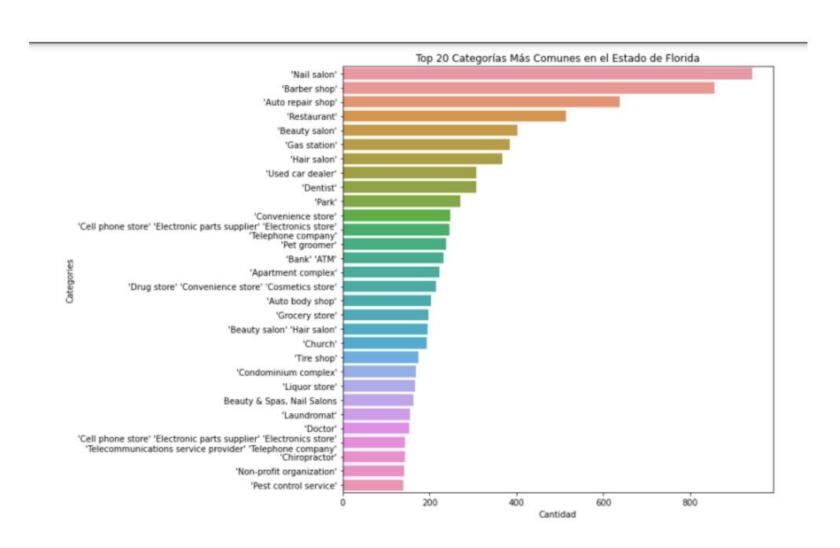
Número	KPI	Descripción
1	Densidad Demográfica	Cantidad de personas por un área geográfica, lo que permite saber si hay suficiente población para la demanda del negocio.
2	Crecimiento Poblacional	Analiza el aumento o disminución de la población en el área en los últimos años para determinar si el mercado está en expansión o contracción. 🃈
3	Tendencia de Mercado	Hace un seguimiento de las tendencias en el mercado para identificar oportunidades o cambios en la demanda que puedan afectar el negocio.
4	Participación de Mercado	Se estudia el mercado que ya es atendido por los competidores para poder ver cuán saturado está.
5	Accesibilidad y Visibilidad	Se pueden hacer encuestas a los clientes para saber si es fácil llegar al lugar y si el negocio es visible desde puntos estratégicos de la zona.
6	Densidad de Competidores	Cuantifica el número de competidores directos en la zona para entender el nivel de competencia que enfrenta el negocio.

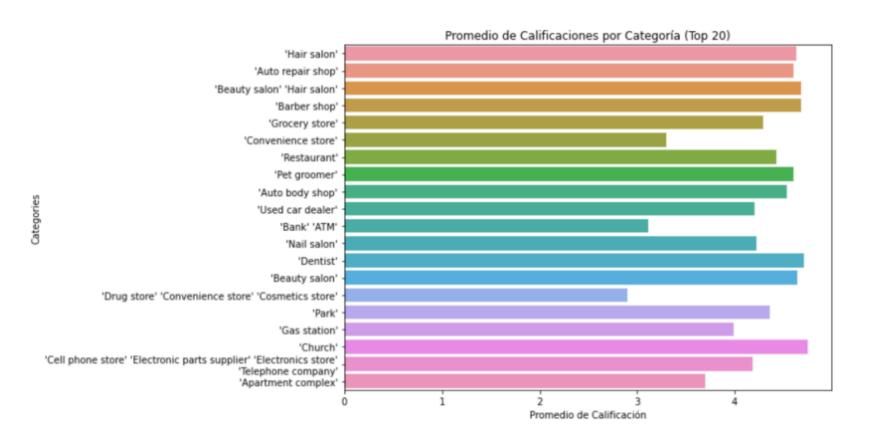












DATA OPS MIND

Q&A