

**FIȘA DE EVALUARE PANEL**  
**Competiția POC-A.1-A.1.2.1- C- 2015**

CRITERIU ELIMINATORIU	DA	NU
Cerere de finanțarea de proiect se încadrează în unul dintre domeniile și subdomeniile de specializare inteligentă și sănătate definite în Anexa 3 a ghidului solicitantului	x	

ATENȚIE!

Dacă răspunsul este NU în urma evaluării, proiectul se respinge fără a mai fi evaluată îndeplinirea celorlalte criterii.

## DATE DE IDENTIFICARE

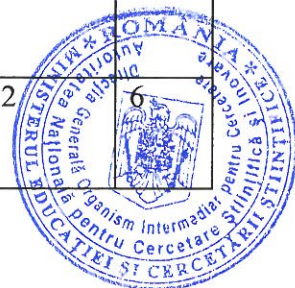
Număr de înregistrare (ANCSI):	38_543
Instituția solicitantă:	CLOUDIFIER S.R.L.
Titlul proiectului:	PLATFORMA DE MIGRARE AUTOMATIZATA IN CLOUD A APLICATIILOR SI SISTEMELOR INFORMATICE CLASICE
Acronim:	Cloudifier.NET
Tipul proiectului:	Întreprinderi inovatoare de tip start-up și spin- off
Domeniul și subdomeniul de specializare inteligenta sau sanatate	2. Tehnologii informaționale și de comunicații, spațiu și securitate 2.1.Tehnologii informaționale și de comunicații

Criteriu	Scor maxim nepond erat	Scor maxim (pondere x4)	Scor obținut nepond erat	Scor final
<b>1. Relevanța proiectului</b>	<b>10</b>	<b>40</b>	<b>8</b>	<b>32</b>
1.1. Aportul științific și/sau de inovare a proiectului  Proiectul isi propune dezvoltarea si punerea in functiune in mediul comercial a produsului inovativ platforma Cloudifier.NETdestinat stimulării si facilitării comerțului electronic la nivelul UE. Aportul la dezvoltarea cunoașterii in domeniu nu este foarte mare, existand numeroase aplicatii de acest tip pe piata mondiala.	2	8	1	4
1.2.Viabilitatea implementării proiectului prin obținerea de rezultate aplicabile în economie  Activitățile proiectului sunt viabile din punct de vedere tehnic. Proiectul utilizeaza tipuri avansate de tehnologii de tip Cloud	2	8	2	8



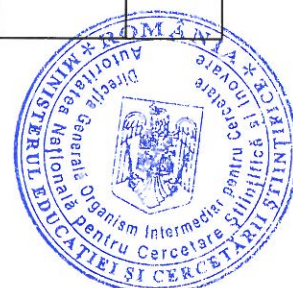
Computing pentru a integra toate aplicatiile utilizate in mediul online – aplicatii de tip Cloud– intr-un singur spatiu virtual, in care sa dispuna de servicii de securizare si confidentialitate avansata a informatiilor (pag. 7-10 din Cerere de finantare) Scopul si obiectivele proiectului sunt in conformitate cu obiectivele cererii de propuneri.				
1.3. Contribuția proiectului la dezvoltarea activităților de CDI în întreprindere  In cazul implementarii si comercializarii solutiei propuse, intreprinderea poate deveni o entitate inovativa prin realizarea serviciului inovativ propus. Proiectul contribuie la dezvoltarea companiei, mai ales prin activitatile sale care au un aport important de CD.	2	8	2	8
1.4. Dezvoltarea de produse/tehnologii/procese/servicii care să răspundă unei probleme/nevoi/oportunități identificate într-un anumit domeniu/sector economic  Proiectul se adreseaza sectorului Tehnologia Informatiilor si Comunicatiilor avand ca rezultat crearea unui software ce utilizeaza Cloud Computing (pag 7-10 din Cererea de finantare). Beneficiarii direcți ai proiectului din cadrele cu pregatire superioara si antreprenori si cuprinde si utilizatori din mediul corporate. Categoriile de utilizatori sunt pezentate in pag. 15 din Cererea de finantare.	2	8	2	8
1.5. Posibilitatea creării de noi locuri de muncă în cadrul întreprinderii datorită proiectului  Conform indicatorilor de realizare proiectul propune doua locuri de munca (1 in CDI) create, ceea ce pare fezabil, dar foarte putin. Echipa de implementare, desi formata numai din doua persoane, pare capabila sa implementeze proiectul.	2	8	1	4

Criteriu	Scor maxim neponde rat	Scor maxim (pondere x3)	Scor obținut nepond erat	Scor final
<b>2. Calitatea și maturitatea proiectului</b>	<b>10</b>	<b>30</b>	<b>8</b>	<b>24</b>
2.1. Corelarea între activitățile propuse, resursele necesare și scopul proiectului  Obiectivele proiectului, activitatile si subactivitatile sunt descrise cu claritate si suficient detaliate. Derularea activitatilor este logica si poate conduce la rezultatele preconizate. Indicatorii de rezultat propusi sunt verificabili.	2	6	2	6
2.2. Nivelul de pregătire/maturitate al proiectului, bugetul proiectului/ Analiza rezonabilității valorilor cuprinse în bugetele orientative din Cererea de finanțare	2	6	2	6





<p>Obiectivele, activitatile si subactivitatile sunt prezentate cu claritate si planificate adecvat cu graficul de implementare si bugetul proiectului.</p> <p>Bugetul proiectului este complet si judicios intocmit. Cheltuielile necesare mentionate sunt justificate si au valori rezonabile.</p> <p>Achizitiile se finalizeaza in 3 luni de la inceperea proiectului (pag 16-25 din Cererea de finantare).</p>				
<p>2.3. Metodologia de implementare a proiectului și riscurile asumate</p> <p>Activitatile proiectului sunt clar identificate, succint detaliate si corelate cu calendarul de realizare. Nu se face pentru fiecare activitate/subactivitate detaierea cerintelor, responsabilitatilor si abilitatilor – pag. 16-25 din Cererea de finantare).</p> <p>Riscurile sunt clar identificate, prezentate succint impreuna cu strategia utilizabila pentru minimizarea si/sau eliminarea lor (pag. 25-28 Cerere de finantare si pag. 35-39 din Planul de afaceri).</p>	2	6	1	3
<p>2.4. Capacitatea de implementare a proiectului</p> <p>Sarcinile colectivului de implementare si management sunt corelate cu activitatile previzionate, CV-urile nu demonstreaza calificarea personalului implicat (pag. 47-50 din Cererea de finantare).</p> <p>Managementul este intern, fiind atat tehnic si administrativ, cat si financiar-contabil. El este asigurat de directorul de proiect (pag. 35 din Cererea de finantare).</p> <p>Nu reiese expertiza de management financiar a colectivului implicat in proiect. Sarcinile ce revin fiecarui membru sunt sumar specificate (pag. 35-35 Cerere de finantare si pag 52-54 din Planul de afaceri).</p>	2	6	1	3
<p>2.5. Calitatea Planului de afaceri</p> <p>Datele prezentate sunt detaliate, corecte si sustin implementarea proiectului. Este facuta analiza contextului, sunt precizati utilizatorii potentiali (pag. 15 din Cererea de finantare) si mediul concurential (pag 20-26 din Planul de afaceri).</p> <p>Marketing-ul este descris pe larg (pag. 27-31 din Planul de afaceri).</p> <p>Se fac estimari ale tuturor tipurilor de cheltuieli, cat si ale indicatorilor de rentabilitate financiara si a senzitivitatii (pag. 81-95 din Planul de afaceri).</p>	2	6	2	6



Criteriu	Scor maxim neponderat	Scor maxim (pondere x3)	Scor obținut neponderat	Scor final
<b>3. Sustenabilitatea proiectului și capacitatea solicitantului de operare</b>	<b>10</b>	<b>30</b>	<b>7</b>	<b>21</b>
<b>3.1. Sustenabilitatea financiară a propunerii</b>  Sustenabilitatea financiară rezulta din fluxurile de venituri operationale obtinute prezentate in Planul de venituri si cheltuieli (pag. 85-87 din Planul de afaceri). Valorificarea comercială a rezultatelor și produsului proiectului este prezentata prin analiza fluxurilor de venituri (pag. 81-83 din Planul de afaceri). Estimarea costurilor de operare și intretinere a investitiei in urmatoorii 5 ani este facuta cu rigurozitate, dovedind rentabilitatea financiară a investitiei (pag. 86-87 din Planul de afaceri), RIR de peste 11 %. Acoperirea costurilor in perioada de 5 ani dupa terminarea proiectului pare posibila din datele financiare.	2	6	2	6
<b>3.2. Contribuția la dezvoltarea durabilă și la egalitatea de șanse</b>  Echipamentele și tehnologiile utilizate asigura protectia mediului. Proiectul asigura respectarea principiului egalitatii de șanse.	2	6	2	6
<b>3.3. Corelarea datelor financiare</b>  Estimarea tuturor tipurilor de cheltuieli și a veniturilor preconizate sunt corect fundamentate. Riscurile financiare sunt identificate, efectuandu-se și analiza de senzitivitate (pag 87-95 din Planul de afaceri). Valorile indicilor financiari se modifica drastic chiar pentru o crestere/scadere de 5%.	2	6	1	3
<b>3.4. Nivelul de cooperare</b>  Cloudifier SRL este membru fondator al clusterului CERTI - Clusterul pentru Evolutia Rapida a Tehnologiilor Inovative (pag 76 din Planul de afaceri). Nu ofera alte informatii despre colaborari viitoare certe.	2	6	1	3
<b>3.5. Sustenabilitatea instituțională administrativă</b>  Echipa proiectului are capacitatea de a asigura mentinerea, intretinerea și functionarea investitiei. Echipa de proiect este formata din 2 persoane anagajate ale companiei cu experienta in management și implementare. Totusi consideram ca echipa este foarte redusa, riscurile fiind ridicate in ceea ce priveste perosnalul.	2	6	1	3





BONUS	Scor
<p>Daca Cerere de finantarea de proiect se adresează, prin rezultatele obținute, unuia dintre sectoarele de competitivitate cu potențial de creștere definite de Strategia de Competitivitate - se acordă un bonus <b>de 5 puncte</b>. (Anexa 3.1)</p> <p>Se va analiza justificarea din capitolul " Justificarea și contextul "</p> <p>Cerere de finantarea se adreseaza, conform Strategiei nationale de competitivitate, domeniului Inovare, dezvoltare tehnologica si valoare adaugata, subdomeniul Tehnologii Informationale si de Comunicatii, Spațiu si Securitate</p> <p>- Tehnologii informaționale și de comunicații</p>	5
<b>TOTAL (CRITERIUL1+CRITERIUL2+CRITERIUL3)+BONUS: 32+24+21+5</b>	<b>82</b>

