## Examen 1: Initiation au marketing.

- 1. Définissez les notions suivantes : le marketing, la carte perceptuelle. la gestion du
- 2. Expliquez les notions de démarche marketing, démarche opérationnelle, démarche
- 3. Présentez une idée de l'évolution historique du marketing 1pt
- 4. Qu'est ce que le diagnostic stratégiques ? quels sont ses objectifs ? et comment peuton l'établir ? 1PTS
- Eclairez la notion du DAS. 1PTS

## Questions d'analyse : 14PTS :

- Présentez une analyse de la chaine de valeur. 2PTS
- Analysez le concept « d'adaptation de l'offre » 2PTS
- 8. Pourquoi développe-t-on des facteurs clés de succès. 2PTS
- Quelles sont les relations existantes entre la stratégie de domaine et les 5F+1 de M.Porter? 1PT
- 10. Analysez la matrice de Derek Abell. 1PT
- 211. Présentez et analysez les modèles des stratégies de Ansoff et de Porter. 2PTS
  - 12. Analysez les stratégies de différentiation et de diversification. 1PT
- 13. Quels sont les liens présents entre le modèle des stratégies génériques et les stratégies de marché? 1PT
- 14. Analysez le constat suivant: « le positionnement est un phénomène stratégique, souvent dangereux, réducteur, mais un FCS d'une importance capitale. »2PT
- 15. Présentez un schéma synthétique du marketing stratégique. 2PT