Анализ уровня потребительской лояльности абонентов



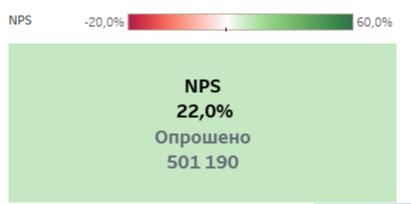
Подготовил Зайцев Геннадий

На основе данных базы телекоммуникационной компании

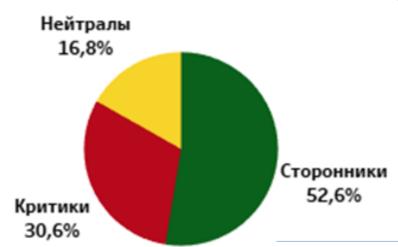
Какова структура лояльности пользователей ?



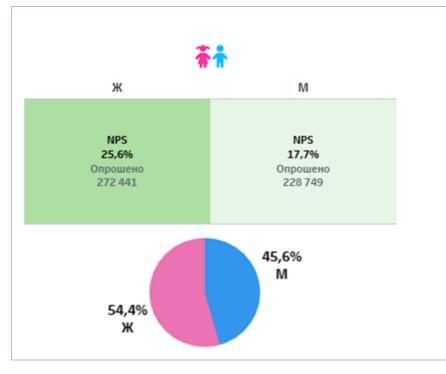
Общая лояльность



Всего 501 190 релевантных отзыва, формируют общий NPS в 22%

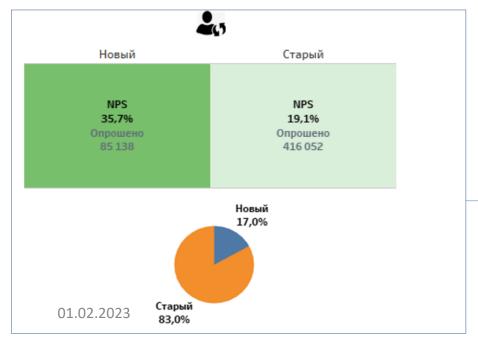


Сторонников большинство





Женщин больше и они лояльнее мужчин



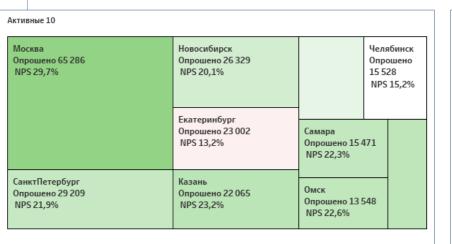
Новых абонентов меньше и они лояльнее

География опроса

В опросе приняли участие абоненты из 62 городов, самые активные оказались жители мегаполисов

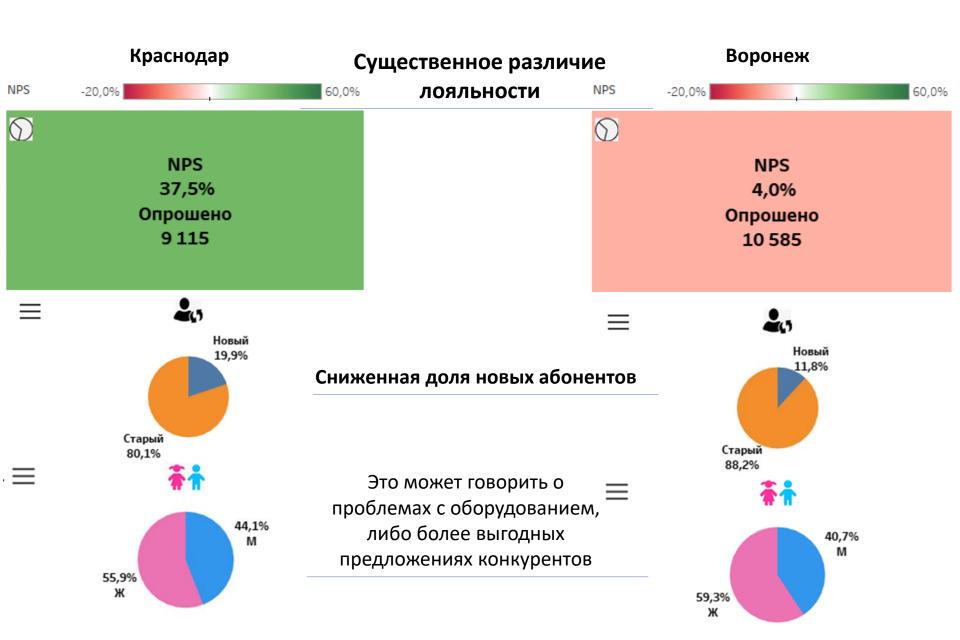
Лояльность неравномерна, небольшие города средней полосы имеют пониженный NPS



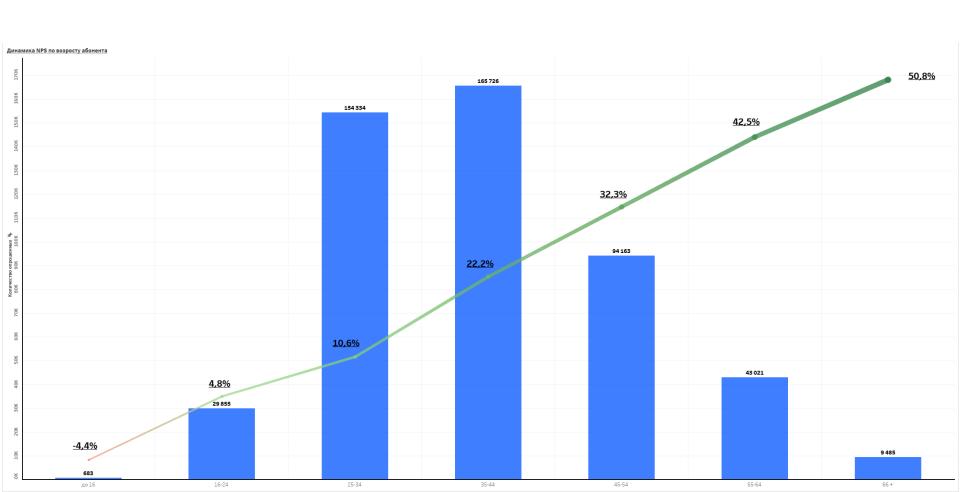




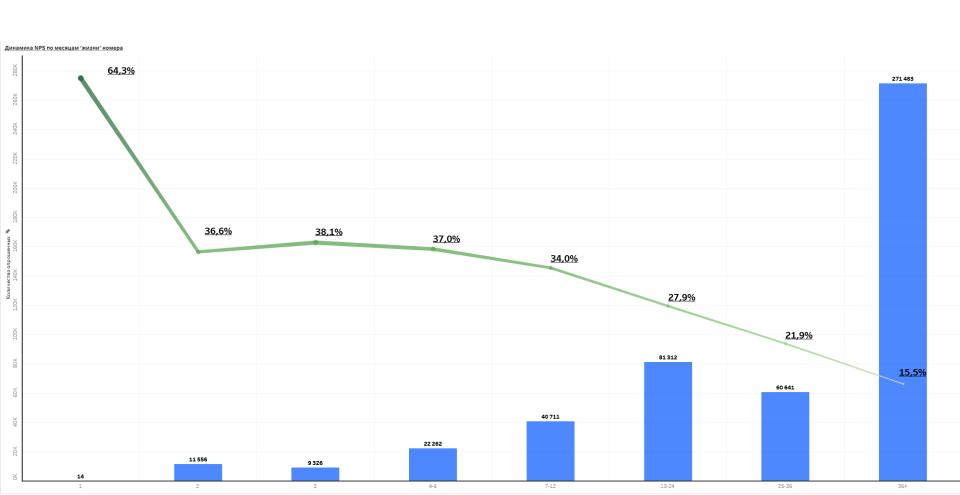
Сравнение лояльности городов



C возрастом абонентов линейно растет NPS



Чем старше номер тем ниже NPS

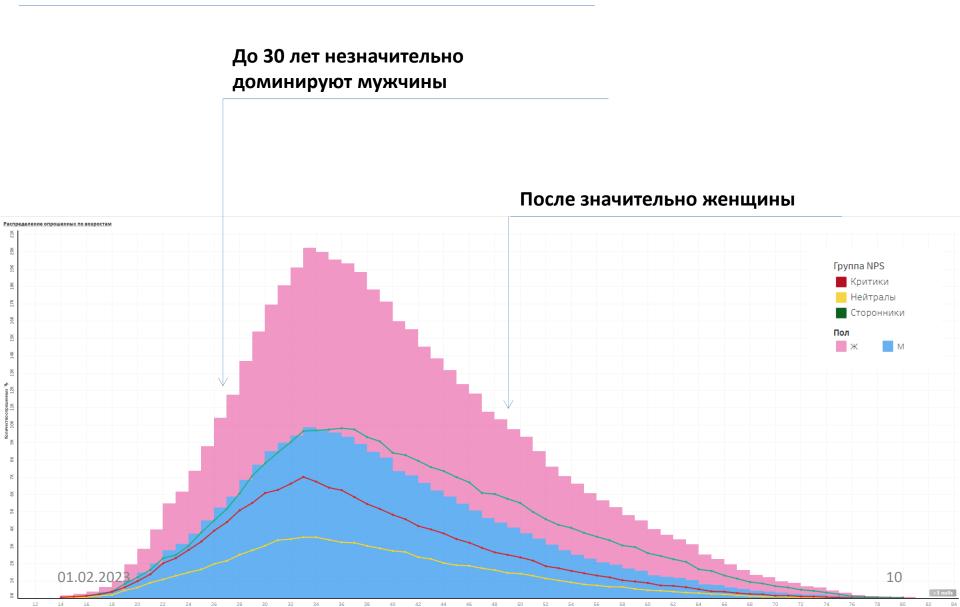


С увеличением потребления трафика NPS снижается



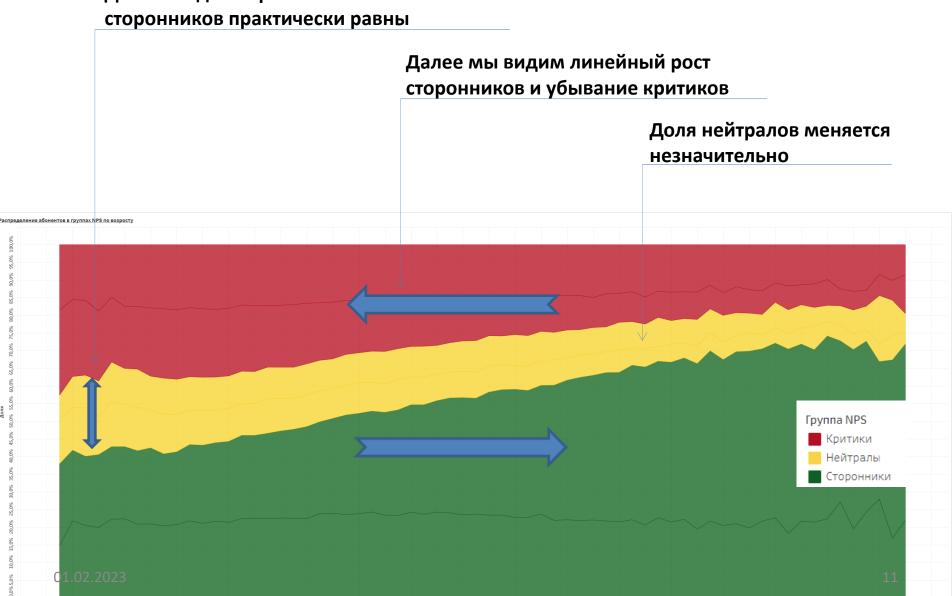
Распределение опрошенных абонентов по возрастам

Основная часть опрошенных имеет возраст от 20 до 68 лет

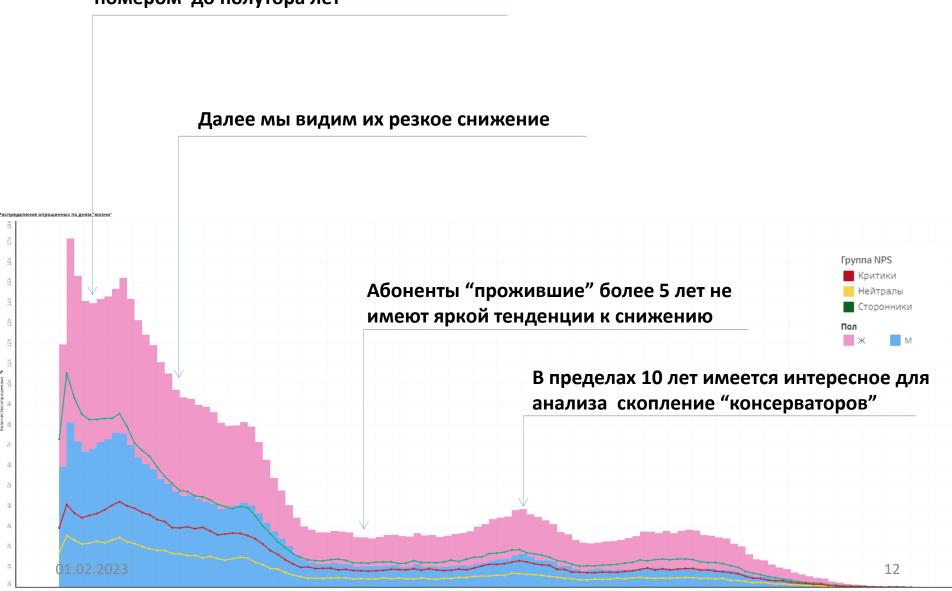


Анализ изменения лояльности в зависимости от возраста

До 25 лет доли критиков и

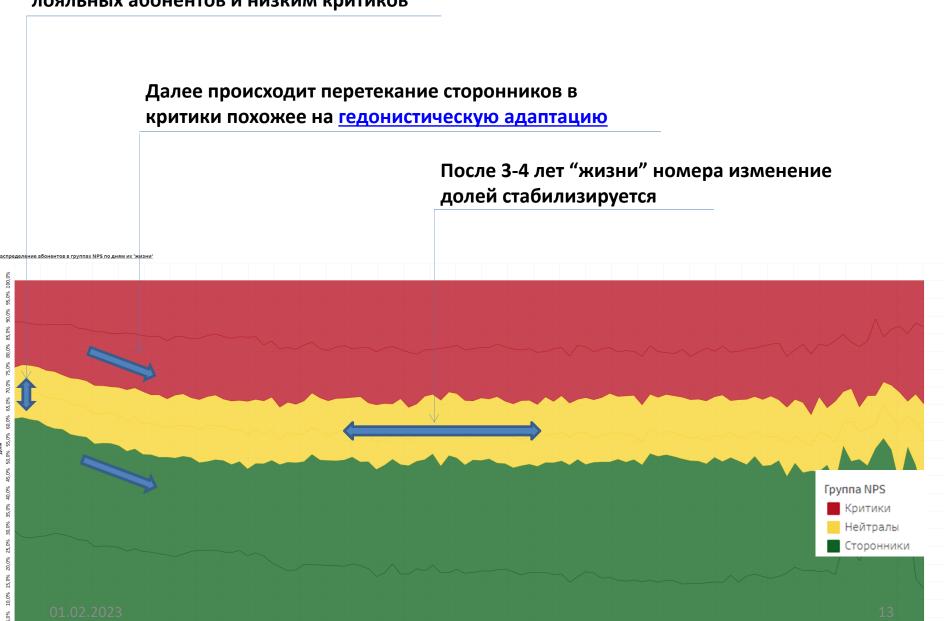


Большая группа опрошенных пользуется номером до полутора лет Анализ изменения количества опрошенных от срока жизни номера



У "новых" пользователей до года видно плато с самым высоким содержанием лояльных абонентов и низким критиков

Анализ влияния срока "жизни" номера на лояльность



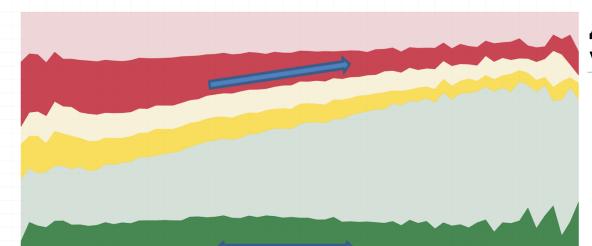


Мужчины

Гендерные особенности изменения групп NPS с возрастом

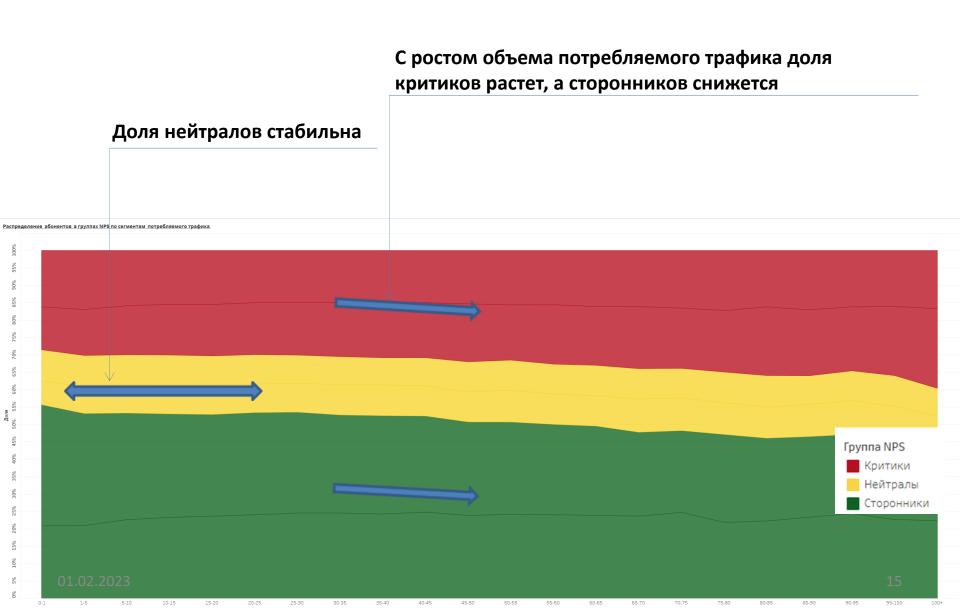
Критики стабильны

Доля сторонников растет с возрастом

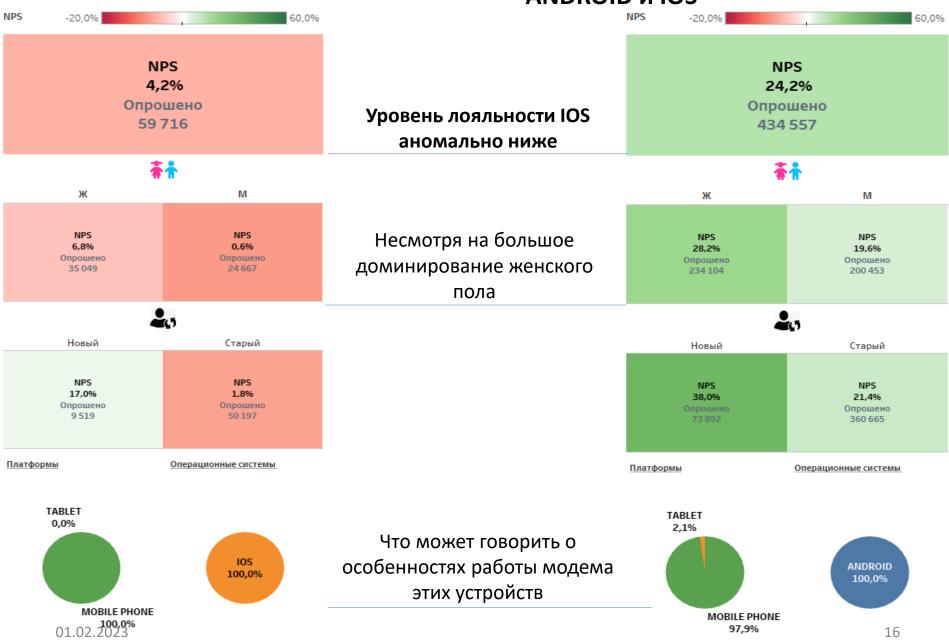


Доля критиков снижается с увеличением возраста

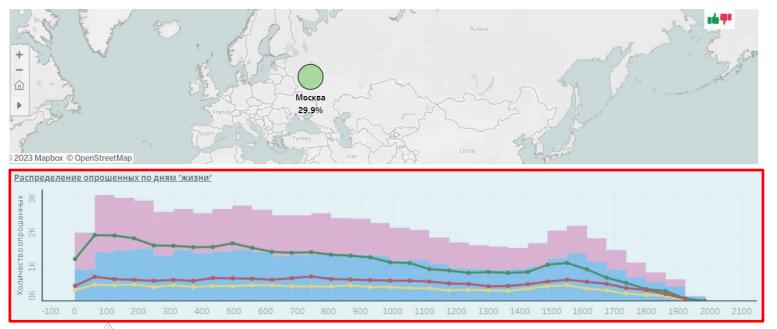
Анализ изменения лояльности в от объема потребляемого трафика



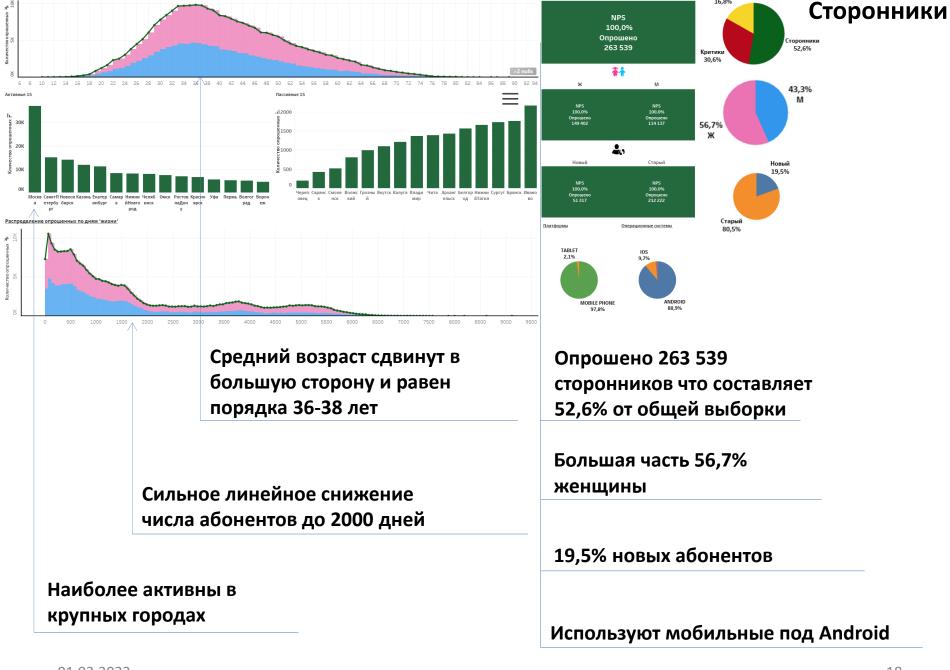
Особенности лояльности абонентов ANDROID и IOS

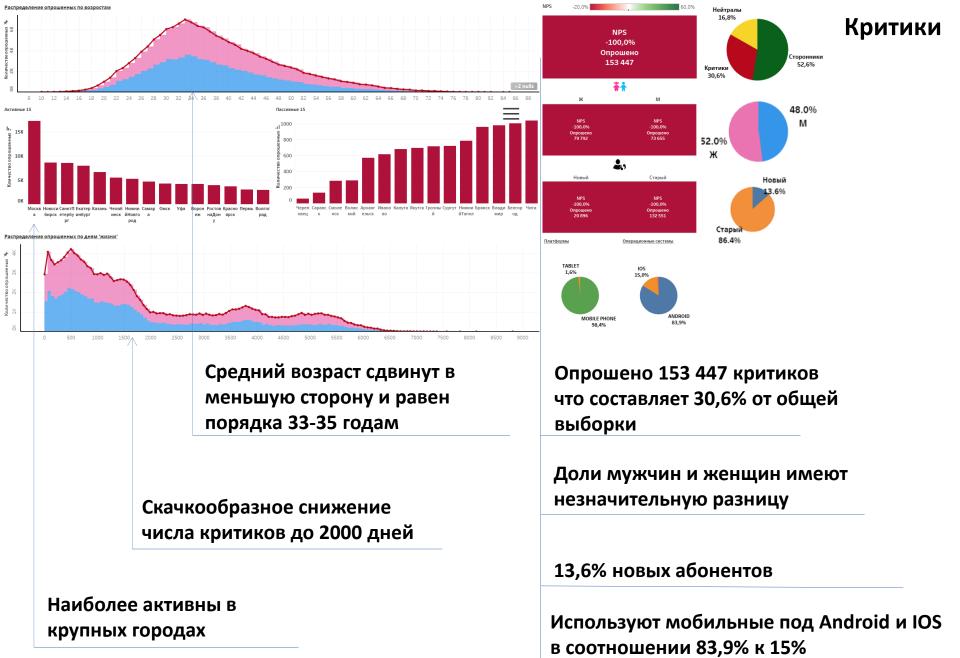






Непонятный предел до 2000 дней срока "жизни" абонентов в Москве, возможны искажения результатов





- Опрошено 263 539 сторонников что составляет 52,6% от общей выборки
- •Наиболее активны в крупных городах
- •Средний возраст сдвинут в большую сторону и равен порядка 36-38 лет
- •Сильное линейное снижение числа абонентов до 2000 дней
- •Большая часть 56,7% женщины
- •19,5% новых абонентов
- •Используют мобильные под Android

Нейтралы

Сторонники

•Типичный представитель выборки

Критики

- Опрошено 153 447 что составляет 30,6% от общей выборки
- Наиболее активны в крупных городах
- Средний возраст сдвинут в меньшую сторону и равен порядка 33-35 годам
- Скачкообразное снижение числа критиков до 2000 дней
- Доли мужчин и женщин имеют незначительную разницу
- 13,6% новых абонентов
- Используют мобильные под Android и IOS в соотношении 83,9% к 15%

Рекомендации по повышению лояльности клиентов:

- 1) На группу абонентов от 30 лет и сроком "жизни" до года направить стратегию продвижения, для привлечения новых пользователей ввиду самой высокой концентрации сторонников
- 2) Выяснить причины оттока лояльных абонентов в период "жизни" от года до четырех, особое внимание уделить мужчинам до 30. Разработать стратегию по их удержанию
- 3) Провести анализ причин низкой лояльности в городах средней полосы
- 4) Провести анализ причин низкой лояльности у пользователей на IOS
- 5) Выяснить причину отсутствия абонентов со сроком жизни более 2000 дней у администратора базы данных
- 6) Проработать состав группы "консерваторов", проживших 10 лет и более для дальнейшего анализа
- 7) Обратить внимание на доступность интернет трафика. Группа потребляющая много трафика в среднем на 10% менее лояльна. Рекомендации по повышению лояльности клиентов:

Связь с автором: coderror@mail.ru

Link to dashboard