Die IT-Solution GmbH wurde von der Prototyp GmbH um eine Beratung zur Finanzierung der CAD-Systeme gebeten.

- a) Zur Vorbereitung auf die Beratung müssen Sie zunächst den Verkaufspreis der CAD-Systeme kalkulieren. Die IT-Solution GmbH arbeitet für die Errechnung des Listenverkaufspreises mit einem Kalkulationsfaktor.
 - aa) Nennen Sie zwei Zuschläge der Handelskalkulation, die bei der Ermittlung des Listenverkaufspreises berücksichtigt werden können (Kalkulationsfaktor).
 - ab) Zur Ermittlung des Listenverkaufspreises liegen folgende Daten vor:

Kalkulationsfaktor: 1,35

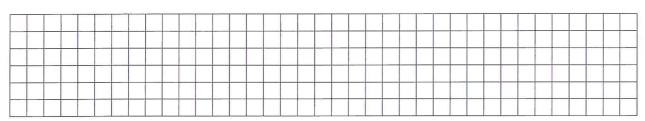
Bezugspreis:

24.500,00 EUR

Berechnen Sie den Listenverkaufspreis für die CAD-Systeme.

Der Rechenweg ist anzugeben.

2 Punkte



b) Die IT-Solution GmbH kooperiert mit der ABC-Bank, die nachstehende Kredit- und Leasing-Finanzierungen anbietet.

Gehen Sie für die Berechnungen von 32.400,00 EUR für die CAD-Systeme aus.

ba) Kredit (Tilgungsdarlehen)

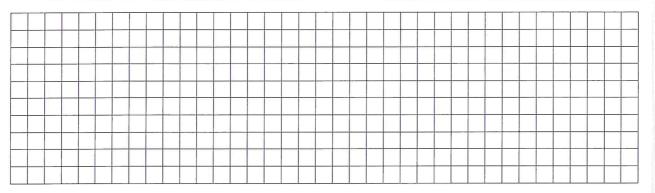
Zinssatz: 5,1 % p. a. Laufzeit: 4 Jahre

in 4 gleich großen Teilen jeweils zum Ende eines Jahres

Ermitteln Sie in folgender Tabelle die Beträge für Kauf auf Kredit.

7 Punkte

Jahr	Restschuld	Zinsen	Tilgung	Rate
1				
2				
3				
4				



Va	rrekturr	
K()	rrekturr	ano

	Ermitteln Sie	Ermitteln Sie in folgender Tabelle die Zahlungen für Leasing mit Kauf zum Restwert.						
	Jahr	Jahr Zahlung						
	1							
	2							
	3							
	Summe:							
wei	rden.		ante sollen im Beratur	ngsgespräch neben den Kosten auch andere Aspekte angesprenüber Leasing.	rochen 4 Punkte			
cb)	Erläutern Sie	e zwei Vorteile des	Leasings gegenüber (einem Kauf auf Kredit.	4 Punkte			
bar	sind. Beim Op	perating Leasing h	nat der Leasingnehmer	eschlossen, die im Regelfall während der Grundleasingzeit ni das Recht, den Vertrag kurzfristig zu kündigen. Solution GmbH bei den CAD-Systemen nicht angeboten wird.				