

2. Handlungsschritt (25 Punkte)

Die IT-Solution GmbH wurde von der Prototyp GmbH um eine Beratung zur Finanzierung der CAD-Systeme gebeten.

- a) Zur Vorbereitung auf die Beratung müssen Sie zunächst den Verkaufspreis der CAD-Systeme kalkulieren. Die IT-Solution GmbH arbeitet für die Errechnung des Listenverkaufspreises mit einem Kalkulationsfaktor.
- aa) Nennen Sie zwei Zuschläge der Handelskalkulation, die bei der Ermittlung des Listenverkaufspreises berücksichtigt werden können (Kalkulationsfaktor). 2 Punkte

2 Punkte

Handlungskosten

Rabatt, Draufschlag

Gewinnzuschlag

- ab) Zur Ermittlung des Listenverkaufspreises liegen folgende Daten vor:

Kalkulationsfaktor: 1,35

Bezugspreis: 24.500,00 EUR

Berechnen Sie den Listenverkaufspreis für die CAD-Systeme.

Der Rechenweg ist anzugeben.

2 Punkte

$$24\,500 + 24\,500 \cdot 1,35 = 66\,150 \text{ €}$$

[illegible]

- b) Die IT-Solution GmbH kooperiert mit der ABC-Bank, die nachstehende Kredit- und Leasing-Finanzierungen anbietet.

Gehen Sie für die Berechnungen von 32.400,00 EUR für die CAD-Systeme aus.

- ba) Kredit (Tilgungsdarlehen)

Zinssatz: 5,1 % p. a.

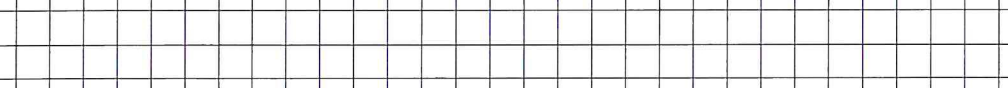
Laufzeit: 4 Jahre

Tilgung: in 4 gleich großen Teilen jeweils zum Ende eines Jahres

Ermitteln Sie in folgender Tabelle die Beträge für Kauf auf Kredit.

7 Punkte

Jahr	Restschuld	Zinsen	Tilgung	Rate
1	32 400	5,1% = 1652,4	8100	9752,4
2	24 300	1.239,3	8100	9339,3
3	16 200	826,2	8100	8726,2
4	8100	413,1	8100	8513,1
Summe:				36 531,00



bb) Leasing mit Kauf zum Restwert

Laufzeit: 3 Jahre

Leasingrate/Monat: 900,00 EUR

Restwert: 7.500,00 EUR

Ermitteln Sie in folgender Tabelle die Zahlungen für Leasing mit Kauf zum Restwert.

4 Punkte

Jahr	Zahlung
1	10 800
2	10 800
3	18 300
Summe:	39 900

[illegible]