Ejercicios de Subconsultas

Algunos ejercicios se podrían resolver utilizando composición de tablas pero aquí se trata de no utilizar ninguna composición sino subconsultas.

Antes de empezar, añade a la tabla Oficinas de la base de datos GestionSimples las siguientes oficinas:

- oficina: 32, A Coruña, oeste, sin director, objetivo: 40.000€, ventas: 30.000
- oficina: 33, Alicante, este, sin director, objetivo: 3.000€, ventas: 0
- Asigna el empleado 111 (Juan Gris) a la oficina 21.
- Añade el empleado 114, Pablo Moreno, 45 años, 37000 en ventas, 35000 de cuota y oficina 13. Recuerda que en las tablas que utilizamos, excepto las claves primarias, todos los demás campos admiten duplicados, pueden haber dos productos con la misma descripción, dos empleados o dos clientes con el mismo nombre, etc.
- 1. Listar los numclie y nombres de los clientes que tienen asignado el representante Juan Gris.

numclie nombre
-----2125 Pepito Grillo

2. Listar todos los productos (código, descripción y stock) del fabricante ACI y cuyas existencias superan las existencias del producto ACI-41004.

idfab	idproducto	descripcion	existencias
aci	41001	arandela	277
aci	41002	bisagra	167
aci	41003	art t3	207

3. Listar los empleados (numemp, nombre y oficina) que trabajan en oficinas "buenas" (las que han vendido más que su objetivo).

numer	np nombre	oficina
102	Alvaro Jaumes	21
105	Vicente Pantalla	13
106	Luis Antonio	11
108	Ana Bustamante	21
111	Juan Gris	21
114	Pablo Moreno	13

4. Listar los empleados (numemp, nombre y oficina) que no trabajan en oficinas dirigidas por el empleado 108.

numer	np nombre	oficina
101	Antonio Viguer	12
103	Juan Rovira	12
104	José González	12
105	Vicente Pantalla	13
106	Luis Antonio	11
109	María Sunta	NULL
110	Juan Victor	NULL
112	Julián Martorell	NULL

113 Juan Gris NULL114 Pablo Moreno 13

5. Listar los clientes (nombre) que han remitido pedidos del fabricante ACI y nºproducto que empiece por 4100, entre enero y el 15 de abril de 1990.

numclie nombre
-----2102 Alvaro Rodríguez
2118 Junípero Alvarez

6. Listar los productos (clave y descripcion) para los cuales no se ha recibido ningún pedido de 10 euros o más.

idfab idproducto descripcion

aci	41001	arandela
aci	4100x	junta
bic	41089	rodamiento
bic	41672	plato
imm	775c	reostato 2
imm	887h	caja clavos
imm	887p	perno
imm	887x	manivela
qsa	xk48	red
qsa	xk48a	red

7. Listar los clientes (numclie, nombre) asignados a Juan que no han remitido un pedido superior a 300 euros.

numclie nombre -----2107 Julian López 2111 Cristóbal García 2121 Vicente Ríos 2125 Pepito Grillo

8. Listar las oficinas (oficina, ciudad) que tienen al menos un empleado cuya cuota represente más del 55% del objetivo de la oficina.

oficina	ciudad
13	Castellon

22 A Coruña

9. Listar los empleados (numemp, nombre) que han realizado un pedido que represente más del 1% de su cuota.

numem	p nombre
105	Vicente Pantalla
107	Jorge Gutiérrez
109	María Sunta

10. Listar los empleados (numemp, nombre y edad) que no dirigen una oficina.

numem	p nombre	edad
101	Antonio Viguer	45
102	Alvaro Jaumes	48
103	Juan Rovira	29
107	Jorge Gutiérrez	49
109	María Sunta	31
110	Juan Victor	41
111	Juan Gris	50
112	Julián Martorell	50
113	Juan Gris	18
114	Pablo Moreno	45

11. Listar los empleados (numemp, nombre y edad) que tienen una cuota por encima de la media.

	•	•
numen	np nombre	edad
101	Antonio Viguer	45
102	Alvaro Jaumes	48
103	Juan Rovira	29
105	Vicente Pantalla	37
106	Luis Antonio	52
107	Jorge Gutiérrez	49
108	Ana Bustamante	62
114	Pablo Moreno	45

12. Obtener cuántos empleados tienen una cuota por encima de la media, y la edad media de estos.

Cuantos Edad Media

8 45

13. Listar todas las oficinas cuyos objetivos superan la suma de las cuotas de sus vendedores.

oficina ciudad

- 11 Valencia
- 12 Alicante

14. Listar los empleados (numemp, nombre) mayores de 40 años que dirigen a un vendedor con superávit (ha vendido más que su cuota).

numemp		nombre
106	Lu	is Antonio
108	An	a Bustamante

Juan Victor

15. Listar los empleados (código de empleado) cuyo importe de pedido medio para productos fabricados por

ACI es superior al importe medio global (de todos los pedidos de todos los empleados).

rep

110

105

16. Listar los empleados (numemp, nombre, ventas) cuyas ventas son iguales o superiores al objetivo de las oficinas de una determinada ciudad (de todas las oficinas de esa ciudad). Las oficinas con objetivo nulo no se deben de tener en cuenta (como si no existiesen). Y si no hay oficinas en la ciudad no queremos que salga ningún empleado.

Intenta primero resolver la consulta utilizando >=ALL

16.1 Prueba primero con A Coruña.

numem	p nombre	ventas
102	Alvaro Jaumes	47400,00
111	Juan Gris	60000,00
112	Julián Martorell	91000,00
16.2 Ahora con Pamplona.		
numem	p nombre	ventas
101	Antonio Viguer	30500,00
102	Alvaro Jaumes	47400,00
103	Juan Rovira	28600,00

103	Juan Rovira	28000,00
105	Vicente Pantalla	36800,00
106	Luis Antonio	9900,00
108	Ana Bustamante	36100,00
109	María Sunta	39200,00
111	Juan Gris	60000,00

114 Pablo Moreno 37000,00

Julián Martorell

Pamplona tiene una oficina con objetivo nulo, en este caso no queremos que esa oficina cuente.

91000,00

16.3 Para Barcelona.

112

En este caso no tenemos oficinas en barcelona por lo que no tiene que salir ningún empleado.

16.4 Ahora para Madrid.

Como en Madrid sólo hay una oficina y no tiene objetivo no tiene que salir ningún empleado.

- 16.5 Intenta resolver la consulta sin utilizar ALL.
- 17. Listar las oficinas en donde todos los empleados tienen ventas que superan el 50% del objetivo de la oficina.

oficina	ciudad
11	Valencia
13	Castellon
22	A Coruña