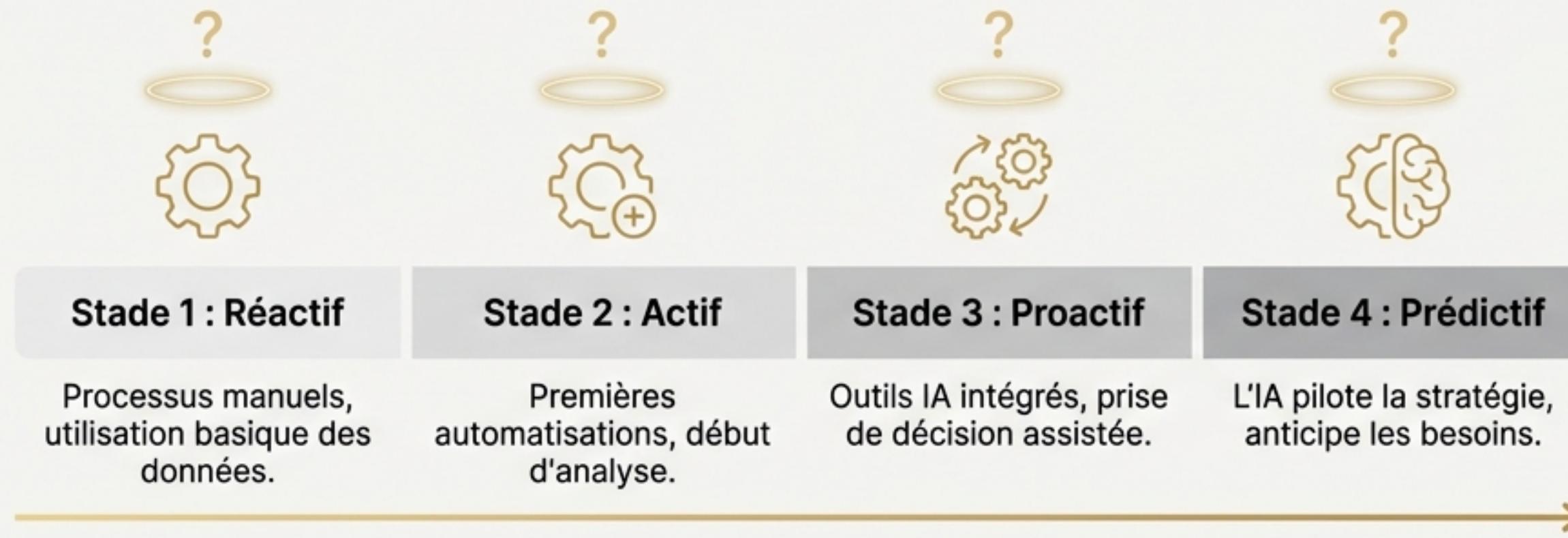
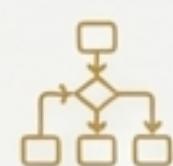


Le Diagnostic : Où se situe votre entreprise dans la révolution IA ?

Une nouvelle fracture se dessine entre les entreprises qui intègrent l'IA et les autres. Sans une stratégie claire, des processus manuels, des données sous-exploitées et une expérience client générique freinent silencieusement votre croissance.



Reconnaissez-vous ces symptômes ?



Opérations

- Tâches administratives et répétitives chronophages.
- Processus internes non optimisés.



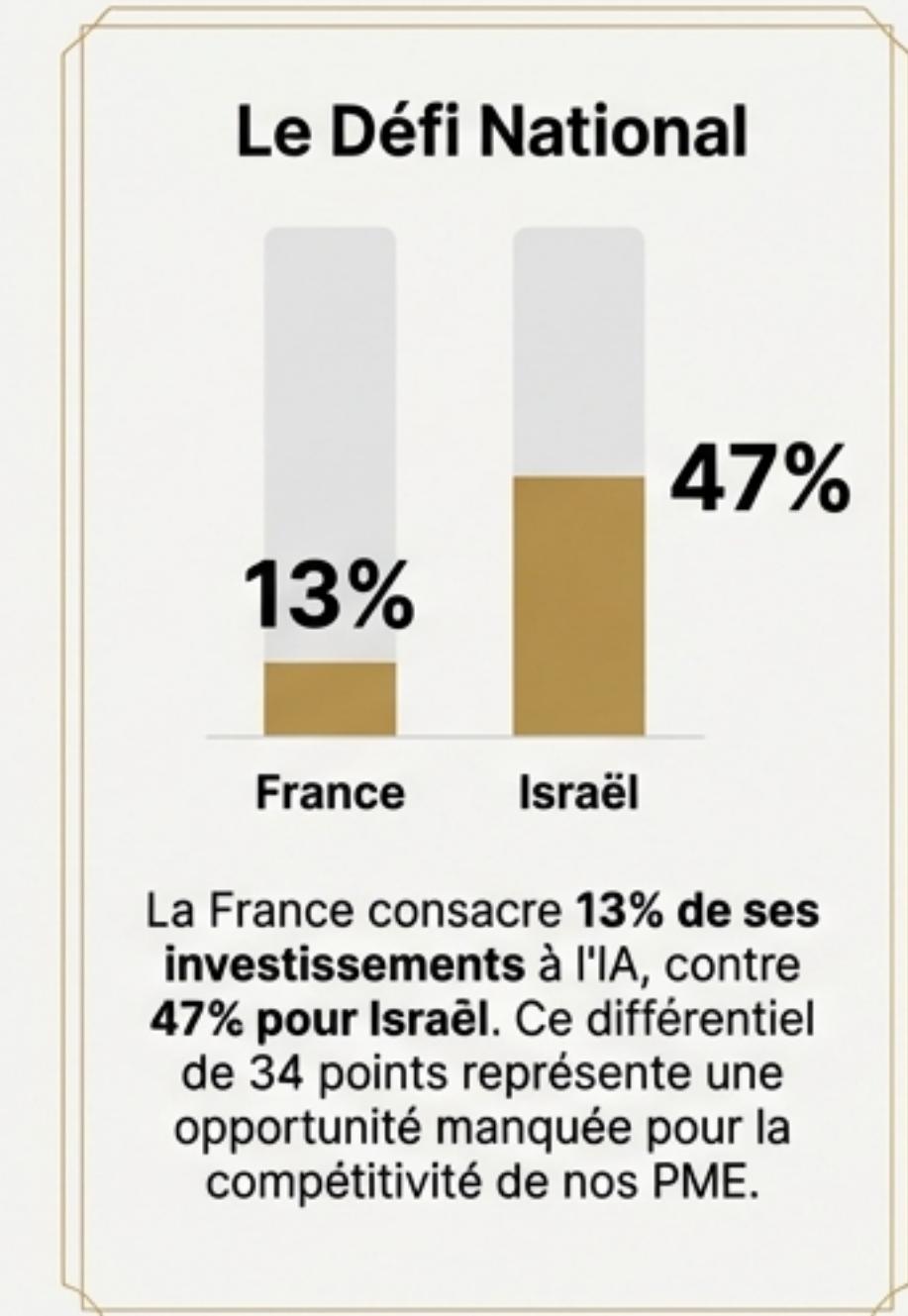
Données

- Données clients et opérationnelles sous-exploitées.
- Difficulté à extraire des informations stratégiques.



Ventes & Marketing

- Expérience client générique et non personnalisée.
- Recherche et veille concurrentielle limitées.



Les Opportunités Manquées : Le véritable coût de l'inaction.

Chaque jour sans stratégie IA représente une perte nette. Il ne s'agit pas de gains potentiels, mais de valeur réelle que votre entreprise laisse sur la table, au profit de concurrents plus agiles.



Perte de Chiffre d'Affaires

-15%

Taux de conversion non optimisé.

Sans recommandations hyper-personnalisées, vous perdez jusqu'à 15% de conversion sur vos ventes en ligne. Pour un C.A. de 500k€, c'est **75 000€** non réalisés chaque année.

Exemple "ROI Inversé"

L'acquisition manquée de seulement **+10 clients/mois** à cause d'un suivi commercial non assisté par IA peut représenter une perte de **+120 000€/an**.



Heures de Productivité Gaspillées

260h/an

Par employé sur des tâches administratives.

L'automatisation manquée de tâches simples (rapports, saisie de données) coûte en moyenne 5 heures par semaine à un employé. Sur un an, c'est 260 heures perdues, soit environ **10 000€** de masse salariale par personne.



Exemple Support Client

Un temps de réponse moyen de 4h (humain) contre **30s** (IA) impacte directement la satisfaction et la rétention client.



Votre Entreprise



Avantage Concurrentiel Cédé

92%

Concurrents IA ★



Des emplois seront transformés par l'IA d'ici 2030.

Ne pas adopter l'IA, c'est laisser vos concurrents développer une agilité, une efficacité et une connaissance client que vous ne pourrez plus rattraper. La question n'est plus 'si', mais 'quand et comment'.

Votre Roadmap d'Implémentation : Un chemin clair vers la performance.

L'adoption de l'IA ne doit pas être un saut dans l'inconnu. Nous avons développé une méthodologie structurée pour transformer le potentiel de l'IA en résultats concrets, en commençant par l'étape la plus cruciale : un diagnostic stratégique.



Phase 1 : Audit Stratégique IA

****Notre Offre - 3000€****

Durée : 14 jours

Identifier les cas d'usage à plus fort ROI et définir une feuille de route claire.



Phase 2 : Déploiement des "Quick Wins"

Durée : 1-3 mois

Implémenter les premières solutions (chatbots, automatisation) pour un impact immédiat.

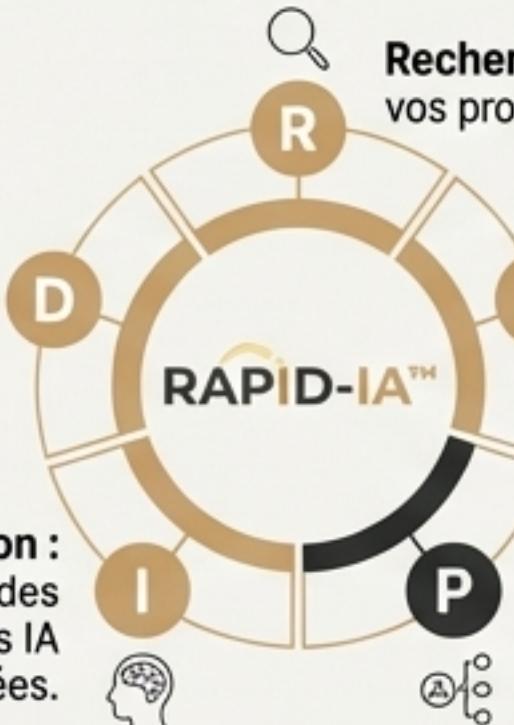


Phase 3 : Intégration Stratégique

Durée : 6-12 mois+

Infuser l'IA au cœur de vos processus pour un avantage concurrentiel durable.

Notre Méthodologie : RAPID-IA™



Définition :
Co-création de la roadmap chiffrée.

Identification :
Sélection des technologies IA adaptées.

Recherche : Analyse de vos processus métier.

Analyse : Évaluation de vos données et systèmes existants.

Priorisation : Identification des cas d'usage à plus fort ROI (matrice RICE).

Vos Livrables Concrets :

Rapport de Diagnostic Complet :
Analyse de votre maturité IA, forces et faiblesses.

Cartographie des Opportunités :
Liste priorisée des cas d'usage (ex: +efficacité, +revenus).

Roadmap d'Implémentation Chiffrée :
Plan d'action détaillé avec budget et calendrier pour les phases 2 et 3.

Dossier d'Éligibilité aux Subventions :
Préparation de votre dossier pour le programme 'Oser l'IA' de Bpifrance afin d'optimiser votre investissement.

Le ROI Attendu : Transformer un investissement en avantage stratégique.

L'objectif de l'audit n'est pas de produire un rapport, mais de débloquer une valeur mesurable. Voici une projection conservatrice de ce que l'exécution de la roadmap peut générer pour votre entreprise.



Croissance du Chiffre d'Affaires

+15% de taux de conversion grâce à la personnalisation.

+10% de leads qualifiés via l'automatisation marketing.

Réduction du cycle de vente de 20%.



Prêt à transformer votre entreprise ?

[PLANIFIER VOTRE AUDIT STRATÉGIQUE IA]

Profitez des subventions du programme 'Oser l'IA' pour financer vos projets.
Nous vous accompagnons dans le montage de votre dossier.

bpi**france**