



DreamAI

לגשר על פערים. לרפא נשמות.

טכנולוגיה פורצת דרך לריפוי הנפש, מונעת על ידי חוכמה עתיקה.



העולם במשבר של מושמות.

> "העולם כולם גשר צר מאד, והעיקר לא לפחד כלל."
>> – רבי נחמן מברסלב

אנו חיים בעידן של קישוריות שיא, אך חווים **בדידות וניכור** בעוצמות חסרות תקדים.
הטכנולוגיה חיברה בין מכים, אך ניתקה אותנו עצמנו וזה מזה.

המשימה שלנו היא להפוך את הטכנולוגיה מכליל של הסחת דעת **למנוע של אמפתיה, מודעות וריפוי**.

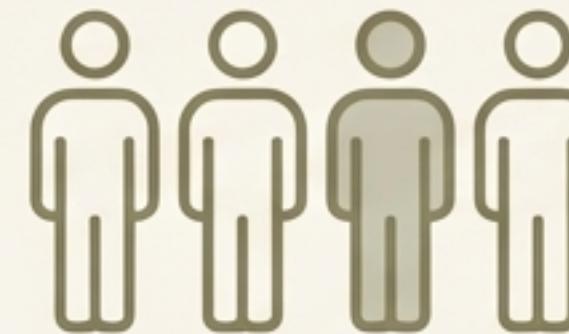
אנו בונים את הגשר הטכנולוגי שיחבר כל אדם בחזרה אל כוחות הנפש הפנימיים שלו.

המגפה השקטה: משבר בריאות הנפש העולמי



2.5 טריליון דולר

הוצאות שנתיות של 2.5 טריליון דולר
לכלכלה העולמית באובדן פרוין.



1 מתוך 4

1 מתוך 4 אנשים יחווה
משבר נפשי במהלך חייו.



300%

צריכת תרופות נוגדות דיאקון
וחרדה עלה ב-300%
בעשור האחרון.



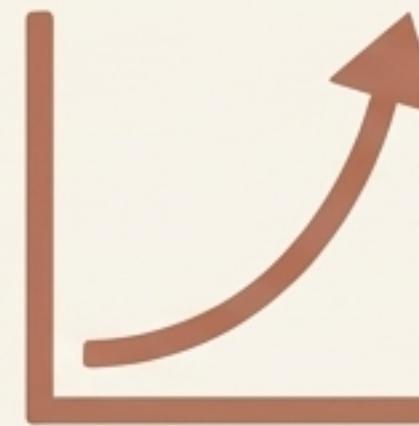
50%

פער טיפול עצום: פחות
מ-50% מהסובלים מדיאקון
מקבלים טיפול כלשהו.

שוק עצום, עם צורכי אנושי אדי ופתרונות מוגבלים בסקילבילים.

הפתרון: מלאוה אישי מבוסס בינה מלאכותית אמפתית.

אנחנו לא עוד אפליקציית מדיטציה. פיתחנו קטגוריה חדשה: מלאוה אישי, זמן 7/24, המציע תמיכה רגשית, הכוונה וכליים לצמיחה אישית, המותאמים בזמן אמיתי למצב הנפשי של המשתמש.



סקילibilitות מלאה

פתרון אחד שיכל לתרmor במיילוני משתמשים בו-זמןית, בעלות שולית.



התאמה אישית דינמית

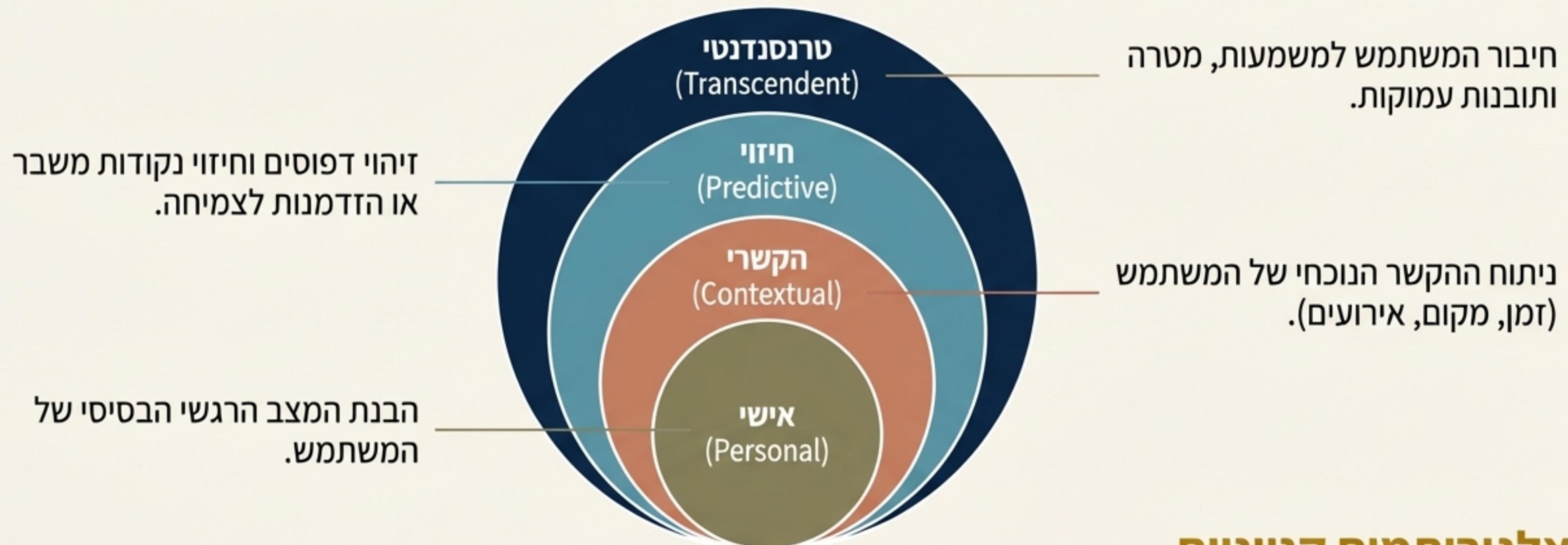
הפלטפורמה לומדת את המשתמש ומציעה את התערבותות הנכונה בזמן הנוכחי.



זמןנות מיידית

תמיכה בכל רגע של קושי, ללא המתנה או תיאום.

הטכנולוגיה: ארכיטקטורת 4 רבדים של בינה מלאכותית אמפתית.



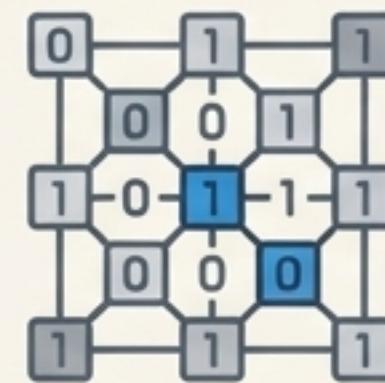
אלגוריתמים קנייניים

- (DCS) (Dream Consistency Score): מדד לכידות בין חלומות למציאות, המזהה פערים ומציע דרכי גישור.
- (VELA) (Vectorized Emotional Landscape Analysis): אלגוריתם למיפוי וניתוח המרחב הרגשי של המשתמש בזמן אמת.
- (HEART) (Heuristic Empathy & Response Translator): מנוע תרגום הממיר תובנות DATA לתגובה אמפתית, חממות ואנושיות.
- (APE) (Anticipatory Pattern Engine): מזהה דפוסים התנהגותיים ומקדמים התערבות לפני נקודות משבר צפויות.

הנשמה של המכונה: מערכת הפעלה שלנו מושפעת על חוכמת ברסלב.

המתחרים שלנו או על בסיס דעתה בלבד. אנחנו בונים על בסיס חוכמה. האלגוריתמים שלנו אינם רק קוד; הם מבוססים על עקרונות נצחים מכתבי רבינו נחמן, המספקים מסגרת אתיתعمוקה ליצירת אמפתיה אמיתית.

הגישה המקובלת



- מבוגר Big Data
- אופטימיזציה למעורבות (Engagement)

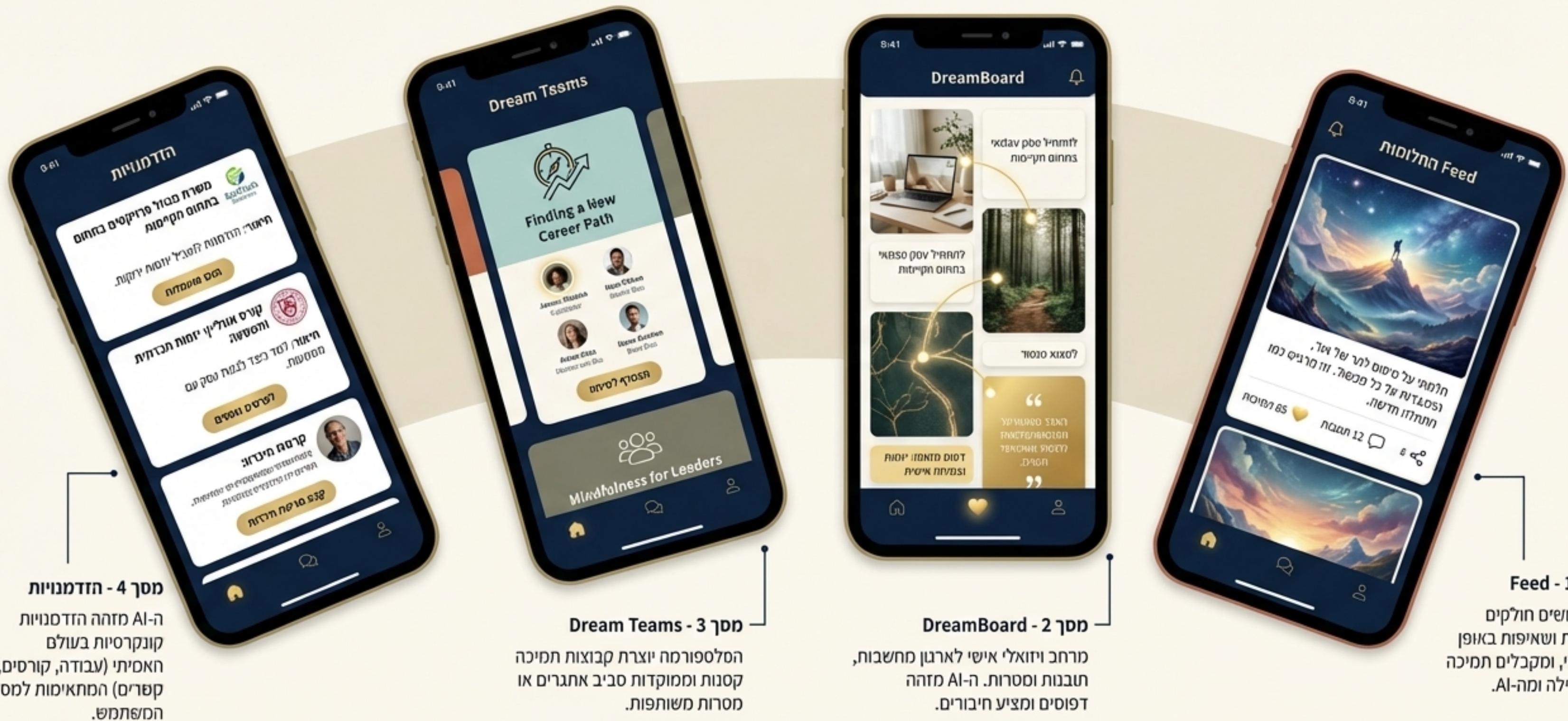
הגישה שלנו



- מבוגר Wisdom Data
- אופטימיזציה לריפוי וצמיחה (Healing & Growth)

"זה לא פתרון טכני, אלא פתרון טכנולוגי המושרש בחוכמה אוניברסלית."

הפלטפורמה בפועל: מסע המשתמש.



הסטרטגייה: גשר הטכנולוגיה ישראל-צרפת



"אנו לא רק חברה ישראלית או צרפתית. אנחנו הגשר עצמו."

אמון ובטיחות: היסודות שלנו.

בעולם של בריאות הנפש, אמון הוא המטבע החשוב ביותר. בנוינו את הפלטפורמה מיסוד על עקרונות של פרטיות, אבטחה ותיקה.

הצפנה מקצועית



כל המידע האישי והshivוי והשיות מוצפנים לוחוטין.

פרוטוקול תגובה לאירועי אבטחה

נוון סדר לדיווח תוך 72 שעות בהתאם לדרישות הרגולציה.



תאימות מלאה ל-GDPR



עמידה בתקנות הפרטיות המחייבות ביותר באירופה.

שקיפות ושליטה משתמש



למשתמשים יש שליטה מלאה על המידע שלהם, עם זכות גישה ומחיקה.

ההזדמנות העסקית: שוק, מודל וצמיחה.

אסטרטגיית חדרה לשוק

צרפת

- שותפות עם תוכניות ממשלתיות (AO'a Osez) וארגוני גדולים.
- מינוף רשות הקשרים של המיסד הצרפתי.

ישראל

- שיווק דיגיטלי ממוקד קהילות טק.
- שותפות עם קופות חולים.
- שותפות עם קופות חולים ועסקים מוביילים.

מודל עסקי (Revenue Streams)

B2C

מודל מנויים חודשי/שנתי (Freemium + Premium Tiers).

B2B

חבריות לבעלי עסקים וחברות ביטוח (Wellness as a Service).

Consulting (P1_CONSULT)

זרוע ייעוץ אסטרטגי לחברות, המהווה הוכחת יכולת וייצור תזרים מודרניים ראשוני.

הכנסות של 47,000 אירו ב-90 יום כהוכחת התכונות.

גודל שוק (TAM/SAM/SOM)

TAM

שוק בריאות הנפש העולמי:
200 מיליארד דולר

SAM

שוק דיגיטלי צרפת וישראל:
1.5 מיליארד דולר

SOM

עד שנה 3:
18 מיליון דולר

פוטנציאלי התרחבות לאירופה
וארה"ב החל משנה 2.

תחזית פיננסית ומדדיה הצלחה (KPIs).



מדד	שנה 1	שנה 2	שנה 3
הכנסות חודשיות (MRR)	€100K	€500K	€1.5M
משתמשים פעילים	50,000	250,000	1,000,000
לקוחות B2B	10	50	200
רווחיות (EBITDA)	שלילי	накודת איזון	20%+

הערות מפתח

- הנחהות מבוססות על שיעורי המרת של 3% במודל ה-Freemium.
- שנה 1 מתמקדת בביסוס שוק בישראל וצՐפת.
- שנה 2 כוללת התרחבות לשוקים נוספים באירופה (גרמניה, בריטניה).

הצאות: הכוח המניע מאחורי הגשר.



Ariel Belhadj
אריאל בלחדג' (מייסד-שותף ומנהל אסטרטגי, צרפת)

- מומחה אסטרטגיה ו邏輯 עם רקורד מוכח.
- המוביל את החדירה לשוק האירופאי.
- הישגים: גיוס 3 מיליון אירו לפרויקט AI, מומחה המוכר על ידי AI Mistral F.Station

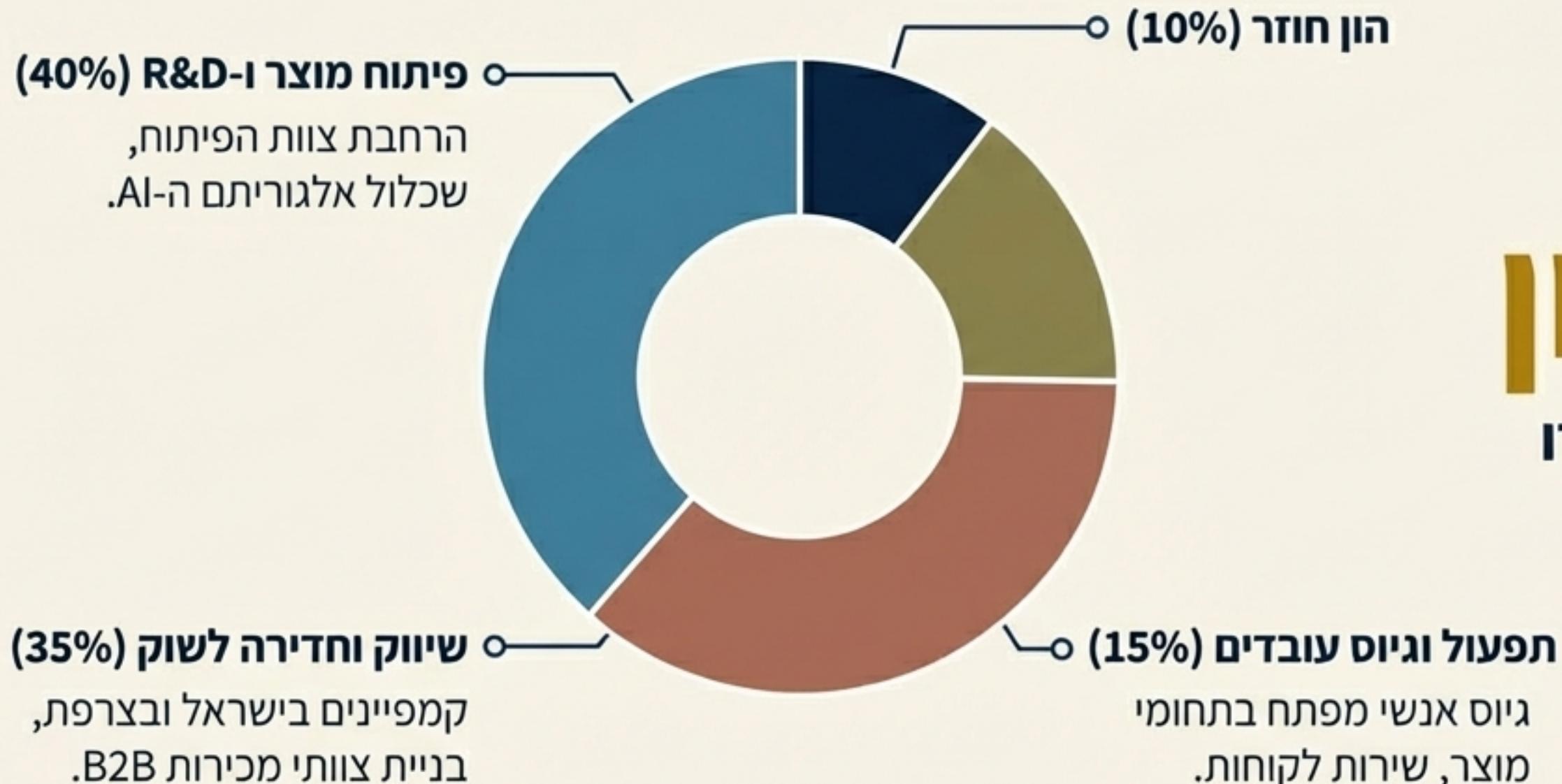


David Amor
דוד אמר (מייסד-שותף ומנהל טכנולוגי, ישראל)

- מומחה AI עם ניסיון של 10+ שנים בבניית מערכות לומדות.
- הארכיטקט הטכני של מנוע האמפתיה.
- ניסיון מוכח בגיישה ל-2300+ חברות AI באקויסיטין הישראלי.

שילוב מושלם של חישובים טכנולוגיים ישראליים עם חזון עסקים אירופאיים.

ההשקעה הנדרשת.



€1.5 מיליון
לפי שווי חברה של 8 מיליון אירו
(Pre-money)

מטרת הגiros: להגיע ליעד של 100,000 משתמשים ו-10 לקוחות
משלמים בתוך 18 חודשים.

ההחזר הכספי: השקעה עם רוח ומשמעות.

החזר פיננסי (ROI)

- פוטנציאלי שוק של מיליארדים.
- מודל SaaS סקילבולי עם שלבי רוח גבוהים.
- תחזית החזר של **Ax-15-Ax10** למשקיעים בטוח של 7-5 שנים.



החזר אימפקט (Impact ROI)

- יעד: נגיעה בחייהם של **10 מיליון איש** והצלת אלפי חיים ב-7 שנים.
- מודל ה'מעשר': התחריות להកצת **20% עד 50%** מהרווחים לטובות 'הפצה' - הפצת חוכמה וספרים רוחניים ברחבי העולם (ח祖ן ה-63 מיליון דולר).

כל הצלחה עסקית מתרגמת לשירות להפצת אור וריפוי בעולם.

בואו נבנה את הגשר. ביחד.

ההזדמנויות כאן היא הרבה יותר גדולה מההשקעה בסטארטאפ טכנולוגי. זהה
הזדמנות להיות שותפים בשינוי פרדיגמה – להפוך את הטכנולוגיה לכוח רפואי
בקנה מידה עולמי. **אנו מזמינים** אתכם לחצות איתנו את הגנתת תח יותוטופוט ים,
לרוב **להצור** איתנו את הגשר הצר זהה, ולהפוך אותו לדרכם המלך עברו מילוניים.

דוד אמר | david.amor@dreamai.co
 Ariel Belhadj | ariel.belhadj@dreamai.co
www.dreamai.co