# **Data Mining: Introduction**

## Lecture Notes for Chapter 1

Introduction to Data Mining, 2<sup>nd</sup> Edition by Tan, Steinbach, Karpatne, Kumar

01/17/2018

Introduction to Data Mining, 2nd Edition

1

### 大规模数据无处不在!

有大量的数据

商业和商业的增长

科学数据库由于

数据生成的进展

和收集技术

新咒语

尽可能收集数据

无论何时何地

有可能。

预期

收集的数据会有价值

不管是为了什么目的

收集的或者不是为了某个目的

预想的。

计算模拟

社交网络:推特

传感器网络

交通模式

网络安全

01/17/2018 数据挖掘导论,第2版2

电子商务

为什么是数据挖掘? 商业观点

●正在收集大量数据

和仓库

网络数据

uYahoo 拥有千兆字节的网络数据 uFacebook 拥有数十亿活跃用户 部门/部门的采购 杂货店,电子商务 亚马逊每天处理数百万的访问量 银行/信用卡交易

- ●计算机变得更便宜、更强大
- ●竞争压力很大

为边缘提供更好的定制服务(例如

客户关系管理)

01/17/2018 数据挖掘导论,第2版3

为什么是数据挖掘? 科学观点

●数据收集和存储在

巨大的速度

卫星上的遥感器

美国宇航局 EOSDIS 档案馆结束

每年 1pb 的地球科学数据

望远镜扫描天空

天空调查数据

高分辨率生物数据

科学模拟

在几个小时内生成了u兆字节的数据

●数据挖掘帮助科学家

在大规模数据集的自动分析中

在假设形成中

01/17/2018 数据挖掘导论,第2版4

脑天空调查数据的功能磁共振成像数据

基因表达数据

地球表面温度

### Great opportunities to improve productivity in all walks of life

McKinsey Global Institute

Big data: The next frontier for innovation, competition, and productivity





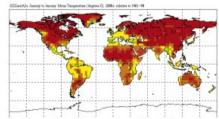
### Great Opportunities to Solve Society's Major Problems



Improving health care and reducing costs



Finding alternative/ green energy sources



Predicting the impact of climate change



Reducing hunger and poverty by increasing agriculture production

### 什么是数据挖掘?

●许多定义

隐含的、先前未知的非平凡提取

以及来自数据的潜在有用信息

探索和分析,自动或半自动

意味着,为了发现大量的数据

有意义的模式

01/17/2018 数据挖掘导论,第2版7

### 什么是(不是)数据挖掘?

●什么是数据挖掘?

某些名字更多

在某些美国流行

地点(奥布赖恩、奥鲁克、

奥赖利…在波士顿地区)

相似的组合在一起

退回的文件

搜索引擎根据

他们的背景(例如亚马逊

雨林, Amazon.com)

●什么不是数据

采矿?

查找电话

电话号码

目录

查询网页

搜索引擎

关于...的信息

"亚马逊"

01/17/2018 数据挖掘导论,第2版8

●从机器学习/人工智能、模式识别、

统计和数据库系统

●传统技术可能不适合,因为数据

大规模的

高维

异种的

复杂的

分布式的

●新兴数据科学和数据领域的一个关键组成部分-

驱动发现

数据挖掘的起源

01/17/2018 数据挖掘导论,第2版9

数据挖掘任务

#### ●预测方法

使用一些变量来预测未知或

其他变量的未来值。

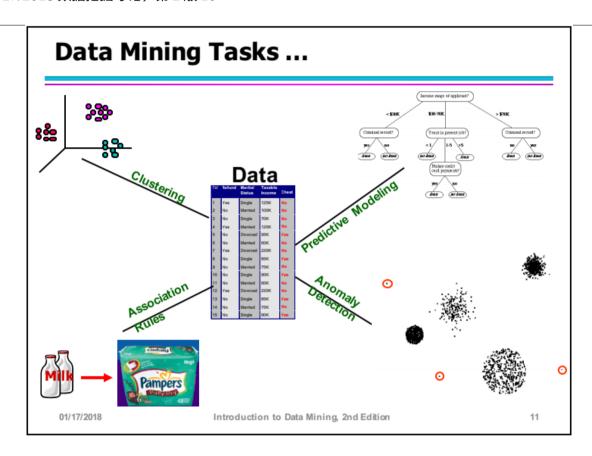
●描述方法

寻找人类可解释的模式

描述数据。

摘自[·法耶兹等著《知识发现和数据挖掘的进展》,1996年

01/17/2018 数据挖掘导论,第2版10



●为类属性找到一个模型,作为

其他属性的值

就业教育水平#年目前解决信用价值

- 1 是毕业生 5 是
- 2是高中2不是
- 3号大学生1号
- 4是的高中10是的

... ... 10

信用预测模型

值得

就业阶层

没有教育

数量

年

不,是的

毕业{高中,本科}

是不是

> 7岁<7岁

是

数量

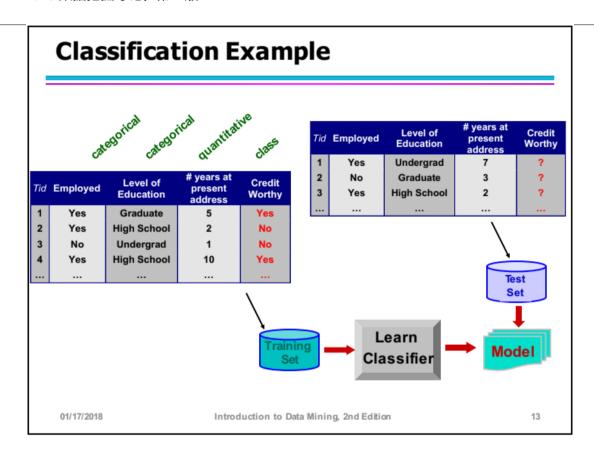
年

不

> 3 年< 3 年

预测建模:分类

01/17/2018 数据挖掘导论,第2版12



### ●信用卡交易分类

合法或欺诈

- ●土地覆盖分类(水体、城市地区、森林等)。)使用卫星数据
- ●将新闻故事归类为金融,

天气、娱乐、运动等

- ●识别网络空间中的入侵者
- ●预测肿瘤细胞是良性还是恶性
- ●分类蛋白质的二级结构

如α螺旋、β片或随机线圈

分类任务示例

01/17/2018 数据挖掘导论,第2版14

分类:应用1

#### ●欺诈检测

目标:预测信用卡欺诈案件

交易。

#### 方法:

u 使用信用卡交易和信息

作为属性的帐户持有者。

顾客什么时候买,买什么,多长时间按时付款,等等

u 将过去的交易标记为欺诈或公平

交易。这形成了类属性。

- u 学习交易类的模型。
- u 使用此模型通过观察信用来发现欺诈

账户上的卡交易。

01/17/2018 数据挖掘导论,第2版15

#### 分类:应用2

●电话客户的流失预测

目标:预测客户是否有可能

输给竞争对手。

#### 方法:

u 使用每个交易的详细记录

过去和现在的客户,寻找属性。

顾客多久打一次电话,他打电话到哪里,什么时间打电话最多,他的财务状况,婚姻状况等。

给顾客贴上忠诚或不忠诚的标签。

找到忠诚的模式。

来自[·贝里和林诺夫]数据挖掘技术,1997

01/17/2018 数据挖掘导论,第2版16

#### 分类:应用3

●天空调查编目

目标:预测天空物体的类别(恒星或星系),

尤其是视觉模糊的,基于望远镜

勘测图像(来自帕洛马天文台)。

3000 幅图像, 每幅图像 23, 040 x 23, 040 像素。

#### 方法:

- u 分割图像。
- u 测量图像属性(特征)每 40 个

#### 对象。

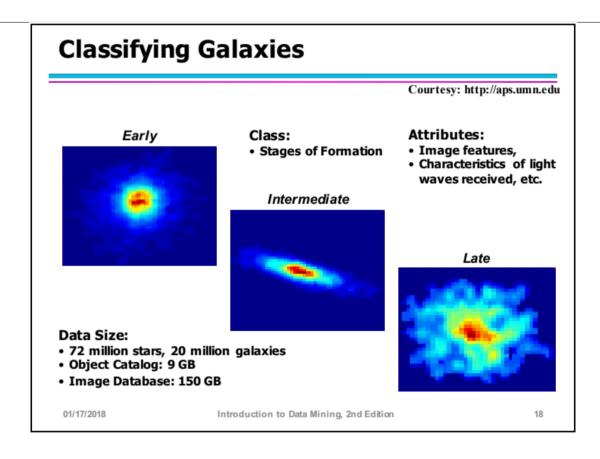
基于这些特征对类建模。

u 成功故事:能发现 16 个新的高红移

类星体,一些最遥远的困难物体

去寻找! 摘自[·法耶兹等著《知识发现和数据挖掘的进展》, 1996 年

01/17/2018 数据挖掘导论,第2版17



#### 回归

- ●预测给定连续值变量的值 基于其他变量的值,假设 依赖的线性或非线性模型。
- ●在统计学、神经网络领域广泛研究。
- ●示例:

基于以下因素预测新产品的销售额 宣传支出。

预测风速作为

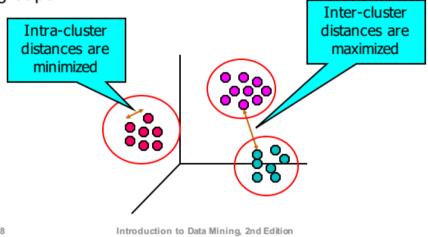
温度、湿度、气压等。

股票市场指数的时间序列预测。

01/17/2018 数据挖掘导论,第 2 版 19

## **Clustering**

Finding groups of objects such that the objects in a group will be similar (or related) to one another and different from (or unrelated to) the objects in other groups



01/17/2018

20

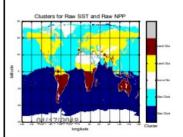
# **Applications of Cluster Analysis**

#### Understanding

- Custom profiling for targeted marketing
- Group related documents for browsing
- Group genes and proteins that have similar functionality
- Group stocks with similar price fluctuations

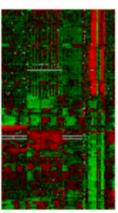
#### Summarization

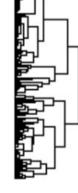
Reduce the size of large data



Use of K-means to partition Sea Surface Temperature (SST) and Net Primary Production (NPP) into clusters that reflect the Northern and Southern Hemispheres.

Introduction to Data Mining,





Courtesy: Michael Eisen



#### 集群:应用1

●市场细分:

目标:将市场细分为不同的子集 任何子集都可能存在的客户 被选为市场目标

独特的营销组合。

方法:

基于以下因素收集客户的不同属性 他们的地理和生活方式的相关信息。

u 寻找相似客户群。

通过观察购买来衡量集群质量

同一集群中的客户模式与

来自不同的集群。

01/17/2018 数据挖掘导论,第2版22

#### 集群:应用2

●文档聚类:

目标:查找与相似的文档组

基于出现在

他们。

方法:识别中经常出现的术语 每份文件。基于形成相似性度量 不同术语的频率。用它来聚类。 数据挖掘导论,第 2 版 23 Enron 电子邮件数据集 2018 年 17 月 1 日

#### 关联规则发现:定义

●给定一组记录,每个记录包含

给定集合中的一些项目

产生依赖规则,该规则将预测

基于其他项目的出现的项目的出现

物品。

TID 项目

1面包,可乐,牛奶2啤酒,面包

3 啤酒,可乐,尿布,牛奶 4 啤酒,面包,尿布,牛奶 5 可乐,尿布,牛奶 发现的规则:

{牛奶} > {可乐}

{尿布, 牛奶} > {啤酒}

01/17/2018 数据挖掘导论,第2版24

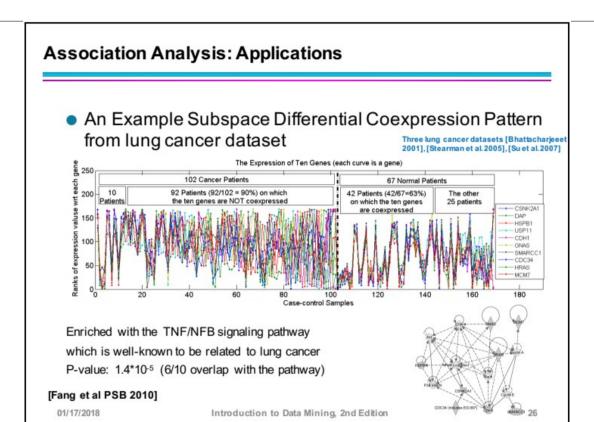
#### 关联分析:应用

●市场篮分析

规则用于促销、货架

管理和库存管理

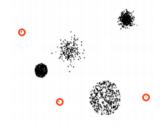
●电信报警诊断 规则用于查找 在同一时期经常一起出现 ●医学信息学 规则被用来寻找病人的组合 症状和测试结果与某些 疾病 01/17/2018 数据挖掘导论,第 2 版 25



## **Deviation/Anomaly/Change Detection**

- Detect significant deviations from normal behavior
- Applications:
  - Credit Card Fraud Detection
  - Network Intrusion Detection
  - Identify anomalous behavior from sensor networks for monitoring and surveillance.
  - Detecting changes in the global forest cover.







01/17/2018

Introduction to Data Mining, 2nd Edition

27

## **Motivating Challenges**

- Scalability
- High Dimensionality
- Heterogeneous and Complex Data
- Data Ownership and Distribution
- Non-traditional Analysis

01/17/2018

Introduction to Data Mining, 2nd Edition

28