8.1-8.8累计									
类目	事业部	贡献买家数指标	转化率指标	营销数量	贡献买家数	转化率	累计达成贡献买家数	累计达成转化率	达成评估
大快消	百货	206,700	2.0%	285,017	5,156	1.8%	2.5%	90.5%	38
	超市	1,138,600	8.8%	2,765,891	462,688	16.7%	40.6%	190.1%	64
	红孩子	507,800	5.9%	911,055	28,319	3.1%	5.6%	52.9%	24
	小计	1,853,100	5.0%	3,961,963	496,163	12.5%	26.8%	253.0%	56
大家电	冰洗	129,450	3.5%	298,549	9,503	3.2%	7.3%	90.9%	41
	厨卫	90,150	3.0%	527,820	10,639	2.0%	11.8%	67.2%	34
	黑电	89,400	2.8%	447,154	8,073	1.8%	9.0%	64.5%	31
	空调	64,950	2.7%	1,324,677	24,738	1.9%	38.1%	69.2%	51
	小计	373,950	3.0%	2,598,200	52,953	2.0%	14.2%	67.7%	36
智能3C	电脑	151,650	2.4%	774,394	27,490	3.5%	18.1%	147.9%	51
	数码	23,040	1.0%	200,771	1,673	0.8%	7.3%	83.3%	38
	通讯	205,500	6.7%	775,155	23,703	3.1%	11.5%	45.9%	25
	小计	380,190	3.4%	1,750,320	52,866	3.0%	13.9%	88.1%	44
生活家居	生活电器	194,171	6.0%	369,711	22,917	6.2%	11.8%	103.3%	47
	小计	194,171	6.0%	369,711	22,917	6.2%	11.8%	103.3%	47
汽车	汽车	22,500	0.2%	119,492	647	0.5%	2.9%	246.1%	42
	小计	22,500	0.2%	119,492	647	0.5%	2.9%	246.1%	42
其他	海外购	-	-	1,292,944	16,584	1.3%	0.0%	0.0%	0
	会员管理中心	-	-	6,811,705	469,112	6.9%	0.0%	0.0%	0
	小计	-	-	8,104,649	485,696	6.0%	0.0%	0.0%	0
	合计	2,823,911	3.8%	16,904,335	1,111,242	6.6%	39.4%	173.2%	64

汽车和百货增长较慢整体达成存在缺口。

1.汽车买家达成不够理想,主要在于营销量上的缺口,建议加大每日营销量。

2.百货部分活动针对沉睡激活人群做营销,整体买家转化疲软,影响整体达成,在营销数量上也存在缺口。

