# **Value Propositions en Customer Segments**

#### Wat bied ik?

Trending speelgoed aan jongeren op basis- en middelbare scholen.

## Welk probleem los ik hiermee op?

Dat jongeren en hun familieleden moeite hebben om leuk trendings speelgoed te kopen op het internet.

## Wat is mijn oplossing/toegevoegde waarde voor dit probleem?

Een site maken met daarin een duidelijk overzicht met allerlei verschillende soorten categorieën trending speelgoed.

# Wat onderscheidt jou t.o.v. concurrenten?

Mijn producten zijn goedkoper ten opzichte van andere sites zoals bol.com en hebben een groter en duidelijker overzicht van verschillende soorten trending speelgoed.

# Wie ben jij? Wat is jouw verhaal?

Ik ben Colin en ik heb vaak het probleem dat ik niet weet wat ik voor mijn zusje moet kopen. Daarom ben ik met het idee gekomen om een website te maken waar je makkelijk trending speelgoed kan kopen

# Value Propositions



What value do we deliver to the customer?
Which one of our customer's problems are we helping to solve?
What bundles of products and services are we offering to each Customer Segment?
Which customer needs are we satisfying?

#### CHARACTERISTICS

Newness
Performance
Customization
"Getting the Job Done"
Design
Brand/Status
Price
Cost Reduction
Risk Reduction
Accessibility
Convenience/Usability

**Overview**: Mensen kunnen gemakkelijk hun producten vinden op 1 site onder verschillende categorieën.

Convenience and efficiency: Ouders en kinderen kunnen makkelijk en sneller de nieuwste trends kopen zonder het hele internet te moeten afgaan.

**Price**: De producten zijn goedkoper dan op andere sites zoals bol.com.

# **Customer Segments**



For whom are we creating value?
Who are our most important customers?

Mass Market Niche Market Segmented Diversified Multi-sided Platform

## Primaire:

Dit zijn voornamelijk jongeren op basis- en middelbare scholen, zij hebben het meest behoefte aan dit soort producten.

## Secundaire:

Hun familie leden die graag iets leuks voor hun willen kopen.

# Eindgebruiker(s):

Kennissen van de consument die ook graag trending items willen kopen en andere mensen die interesse hebben in trending speelgoed.