

Pronósticos a escala utilizando Alteryx & R - Un caso de integración entre ambas herramientas

alteryx

Expositor: Máster Gabriel Cordero Mora





Agenda

- Introducción
- Datos utilizados
- Técnicas utilizadas
- Desarrollo de 2 casos prácticos
 - Análisis de ventas diarias para una tienda (3 modelos)
 - Estimación masiva de las ventas diarias de una tienda, según categoría
- Consultas



Introducción



Alianzas especiales





















Datos utilizados

- Ventas de una compañía ficticia (datos académicos).
- Se tiene información de las ventas diarias para un periodo de 4 años.

Base General: 117.050 registros

Order ID	Order Date	Customer ID	Category	Sales
CA-2014-100006	2014-09-07	DK-13375	Technology	377.97
CA-2014-100090	2014-07-08	EB-13705	Furniture	502,488
CA-2014-100090	2014-07-08	EB-13705	Office Supplies	196.704
CA-2014-100293	2014-03-14	NF-18475	Office Supplies	91.056
CA-2014-100328	2014-01-28	JC-15340	Office Supplies	3.928
CA-2014-100363	2014-04-08	JM-15655	Office Supplies	21.376
CA-2014-100391	2014-05-25	BW-11065	Office Supplies	14.62
CA-2014-100678	2014-04-18	KM-16720	Furniture	317.058
CA-2014-100678	2014-04-18	KM-16720	Office Supplies	152.04
CA-2014-100678	2014-04-18	KM-16720	Technology	227.976

Base resumen: 4.371 resumen

Category	Date	Sum_Sales	
Furniture	2014-01-05	2686.3	
Furniture	2014-01-06	2856.6	
Furniture	2014-01-07	2874	
Furniture	2014-01-08	2658.3	
Furniture	2014-01-09	2809.4	
Furniture	2014-01-10	4573.8	
Furniture	2014-01-11	2076.7	
Furniture	2014-01-12	2679.5	
Furniture	2014-01-13	2873.8	
Furniture	2014-01-14	2051.9	



Técnicas utilizadas

Modelos ETS (Error, trend, seasonality)



• Modelo de Facebook (prophet)



• Unión de modelos

Modelos ARIMA



• Comparativo de modelos

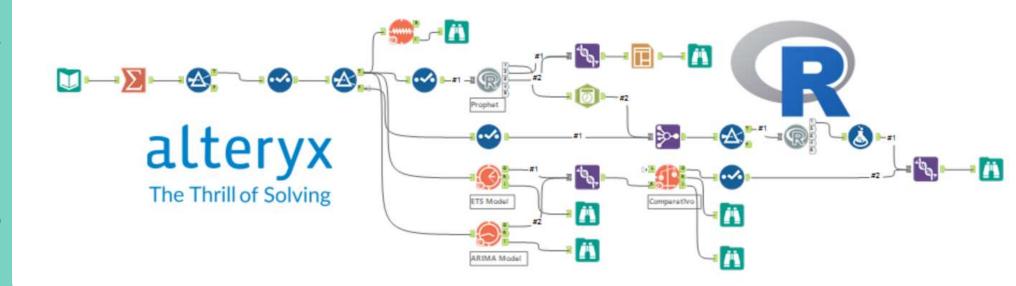




Casos 1: ARIMA vs ETS vs Prophet



Pronósticos a escala utilizando Alteryx + R - Un caso de integración entre ambas herramientas: Parte 1





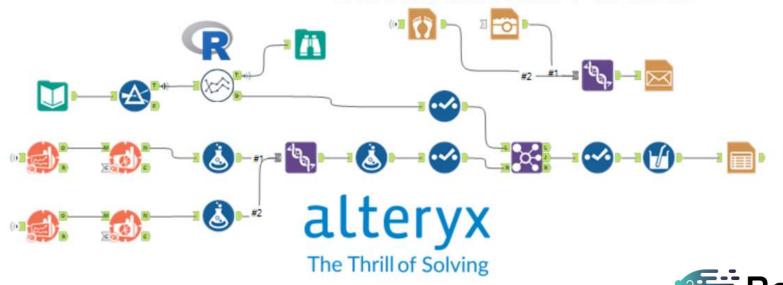
Casos 2: Pronósticos a escala (categoría de producto)



Pronósticos a escala utilizando Alteryx + R

- Un caso de integración entre ambas

herramientas: Parte 2



CONSULTAS?

Danta analytics



Muchas gracias!!

Gracias

Gabriel Cordero Mora Móvil: (506) 8872-7888 gcordero@dantaanalytics.com

Danta analytics



in company/danta-analytics/

f dantaanalytics

