



人 们 对 事 物 的 评 判 这 些 评 判 , 口 口 相 传 作为参考标准 , 辅助他人决策

的 定 义 ■■

碑

□碑的定义与重要性

■■ 口碑在网络世界的重要性 ■□

例:当我们判断要不要去一家店的时候,相比现实世界的参考信息,网络世界里的参考信息形式单一。所以网络口碑作为用户决策的辅助工具,其重要性非常之大。

现实世界里的参考信息

这家店队伍很长 店看着很不错 这家店的菜好香 周边同事都去这家店

参考指标:全方位感观

网络世界里的参考信息

图文信息(包括口碑)

参考指标:局部中的局部



--■ 网络口碑市 场 ■--

在大众点评美团等推动下,国内网络口碑市场已达1万亿。

日本单是餐饮行业网络口碑市场就3千亿,而且还在扩大中。



现状背后隐藏的痛点

现 状

先体验一下身边的真实例子:不管是用户或者是商家都为口碑现状很烦恼!

4:21 PM 22% 🗆 小红、小明(4) く微信 ••• 一打开亚马逊, 大众点评, 评论 太多, 我都不知道信谁? 反正我现在只看差评, 好评里面 水军软文广告太多, 神烦! 是啊,口碑都不知道谁写的,不 敢轻易相信。 而且, 好多口碑网上搜不到, 只 好去问周边朋友"那个XX怎么样 确实, 有时候还不如朋友圈或群

里直接闻朋友们来的快。

用户

商家

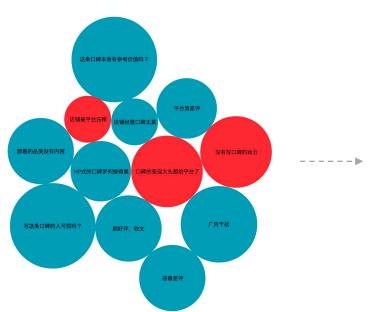




■ 痛点罗列下的话大致有这些 ■■ —

Coomi将痛点归为两大原因:

1.用户搜索决策效率低 2.平台和企业、平台和用户之间利益分配不公



1.用户搜索决策效率低

2.平台和企业、平台和用户 利益分配不公



- ■ 解 决 方 案 ■ • -、

对于两个痛点Coomi找到以下4个解决的关键:人际关系网,算法,Token激励和 Token价值共生模式

痛点	解决的必要条件		Coomi的实现方式
1.用户搜索决 策效率低	口碑发布者的可信度高	权威多	Token激励 人际关系网
		熟人多	
	口碑的客观 参考价值高	行为数据 大量全面	Token激励
			绝对价值为核心的 排序 算法
		无广告	
2.平台和企业 平台和用户 利益分配不公	平台 / 企业 / 用户的利益关系公平	去广告	Token 价值共生模式
		去佣金	



-■ 解

决

方

案■□一、

根据4个关键,我们提出的解决方案为:1.熟人关系链,2.人工智能排序和3.通证体系

实现方式

Coomi的解决方案

人际关系网

1.导入熟人关系链

算法

2.人工智能排序

Token激励

Token 价值共生模式 3.基于区块链的 通证体系

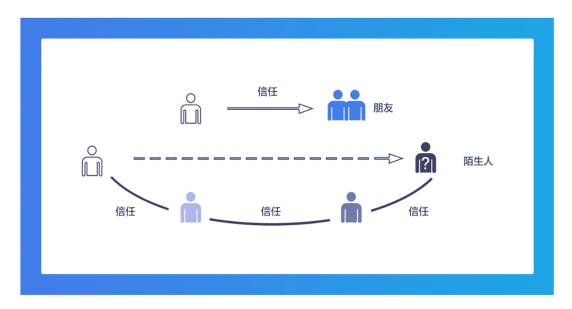




─ ■ 解决方案-熟人关系链 ■ ■ ●

每条值得信任的口碑,都来自每个值得信任的人。熟人之间的信任是理所当然。但即便是陌生人写的口碑,Coomi也能判断能否信任。

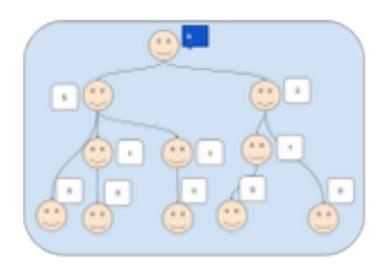
"在各种信息中,朋友的推荐是最值得信赖的,高达85%" "六度空间理论告诉我们,任意两个陌生人之间,可以由6人链接起来"

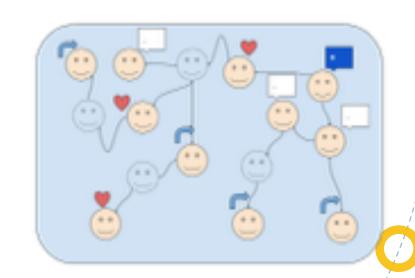




— ■■解决方案-人工智能排序■ ■ —











— ■■解 决 方 案 - 通 证 体 系■■ —

Coomi的通证体系通过Token的合理分配实现平台,用户,商家的价值共生和生态的良性循环

✓ 平台价值越来越高

用户生产转发点评贡献生态

提供高价值的服务/商品

商家



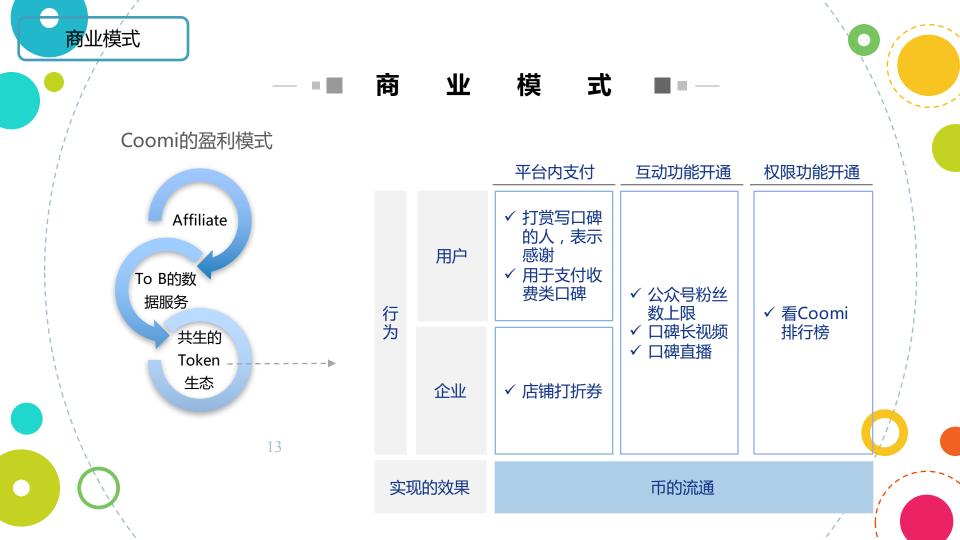


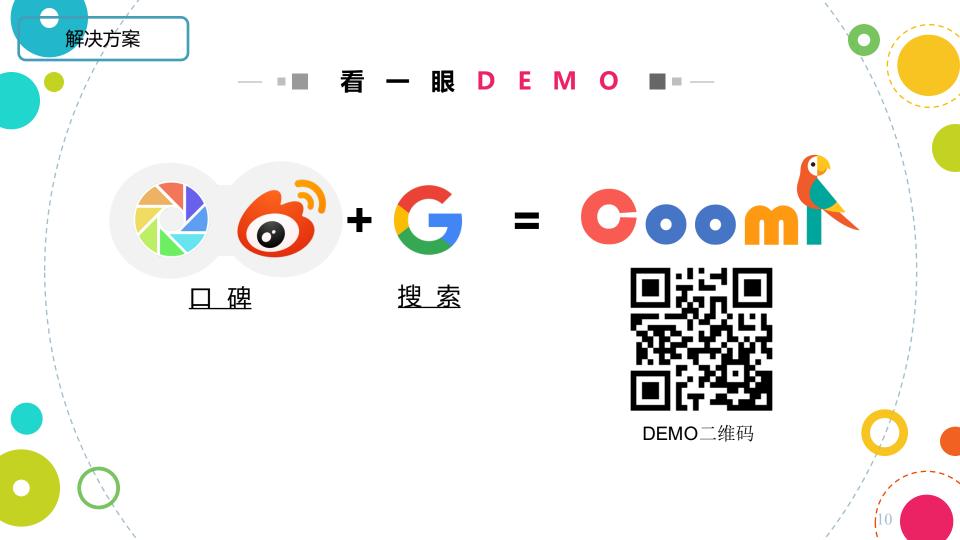
用户

✓ **拿到的Token**越来

越多并增值

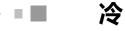












启

动



Coomi将从ICO项目口碑领域的双边模式进行冷启动

大佬 大资方 专业评测机构 中小资方 项目方 项目方

针对各类用户的推广计划

大佬/大资方/ 专业测评机构 邀请入驻 发布内容

中小资方

邀请注册 个人号 浏览内容

开放公众号 发布内容

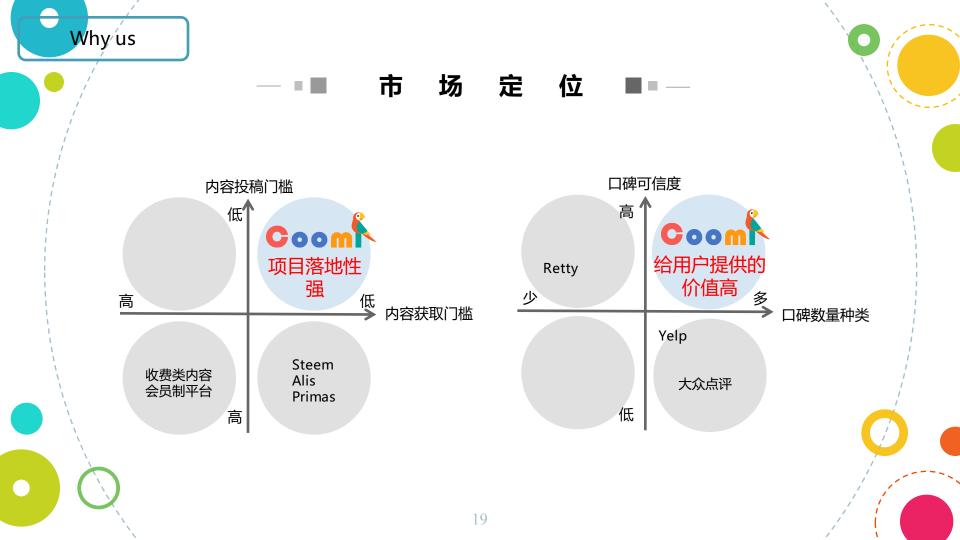
项目方

开放个人号 浏览内容 开放公众号 转发内容至 社区

项目方社区的 粉丝 从部分项目 方社区导入 通过 传统渠道 全面推广 落地方针与整体计划







OUR VISION 口 碑 世 界

每个人通过自己的经历或者思考对每个事物都会有自己的评判口碑。

我们要充分挖掘口碑所蕴藏的价值,让它帮助人们做出正确高效的决策。