



**SELLBOOK**

Una relación entre la lectura y usted



# Problemática

- Reutilización de libros que cada familia no considera relevante en su casa, por lo cual desean venderlo.
- Reutilización de libros que cada familia considera relevante en su casa, pero no por el momento, por el cual solo desean generar el préstamo de este por un determinado tiempo
- Acceder a material de lectura ya usado, pero a un precio acorde a las condiciones en que se encuentra el libro.
- Acceso a material de lectura que se desea obtener exclusivamente por una instancia, por lo cual solo requiere el préstamo de este, solo por el tiempo en que se va a usar

# Solución





# Interesados

- Segmento de cliente
- Canales de distribución
- Relación con los clientes





# Propuestas de valor

- ◇ Préstamo y venta de libros:
  - Mínimo tiempo de entrega
  - Serie de alternativas
  - Amplia disponibilidad de tiempo para entrega y recepción
  - Fácil acceso a la lectura
  - Lectura de libros a precios módicos



# Propuesta de valor

- ◇ Servicio de entrega de libros:
  - Disponibilidad de tiempo
  - Se generan ingresos extras
  - Recursos al alcance del repartidor



## Actividades claves

- Desarrollo de la plataforma
- Publicidad
- Evaluaciones
- Contrataciones

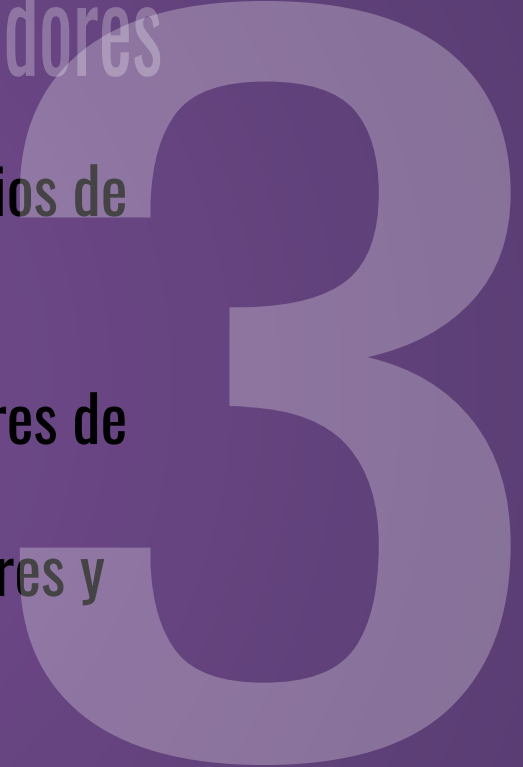
## Recusos clave

- Recursos tecnológicos
- Conductores bicicleta



## Colaboradores

- Propietarios de libros
- Librerías
- proveedores de mapas
- Conductores y dueños bicicletas



# Estructura de Coste



- Servicio de mapa
- Multas
- Infraestructura de la página
- Entregas
- Arquitectura de Hardware
- Dominios

4



# Fuentes de ingresos

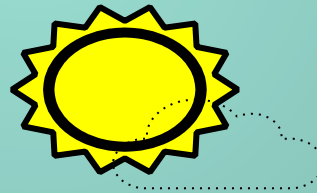
- Libro vendido
- Delivery
- Marketing
- Arriendo
- Multas





## Lluvia de ideas:

- Consejos
- Sugerencias
- Opiniones



# Muchas Gracias por su atención

## Dudas y consultas



Yenifer Sandoval San Martin  
Ignacio Castro García  
María José Maturana Rogers  
Gonzalo Tello Valenzuela