Министерство образования Республики Беларусь

Учреждение образования

«БЕЛОРУССКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ИНФОРМАТИКИ И РАДИОЭЛЕКТРОНИКИ»

ЛАБОРАТОРНАЯ РАБОТА № 2

по дисциплине

«Эргономические веб-технологии» на тему «Разработка макета»

Выполнил: студент группы 910101 Сенкевич В.В.

Проверил: Кабариха В.А.

Минск БГУИР 2022

Тематика проекта: Разработать сайт по продаже туристического снаряжения.

1. Изучение целевой аудитории.

1.1. Краткое описание пользователей приложения.

Общей ЦА являются люди, мужчины и женщины, от 20 до 50 лет, проживающие на территории РБ, в зоне доступа которых находится магазин туристического снаряжения. Причины пользования сайтом: желание обновить походное снаряжение, закупить новую экипировку и одежду, покупка снаряжения и одежды для друзей и родственников.

Можно выделать 2 подгруппы потенциальных пользователей приложения:

Вопрос	1 подгруппа	2 подгруппа
What?	Покупка	Покупка экипировки с
	экипировки в	доставкой
	магазине	
Who?	Люди от 20 до 50	Люди от 20 до 50
Why?	желание обновить	желание обновить
	походное	походное снаряжение,
	снаряжение,	закупить новую
	закупить новую	экипировку и одежду
	экипировку и	без необходимости
	одежду	ехать в магазин
When?	Любые дни	Любое время, при
	недели, при	желании обновить
	наличии	снаряжение без
	свободного	возможности заехать
	времени для	в магазин
	посещения магазина	
Where?	Специализированн	Дом
	ые магазины и	
	торговые центры	
	города	

1.2 Недостатки конкурентов.

Выбрал 2 популярных интернет-магазина: turzona.by, lishop.by

- 1. turzona.by Малый ассортимент, отсутствует сравнение товаров
- 2. lishop.by Доставка только в пределах МКАДа, малый ассортимент,



Рисунок 1

На рисунке видно, что количество запросов на покупку снаряжение не очень высоко.

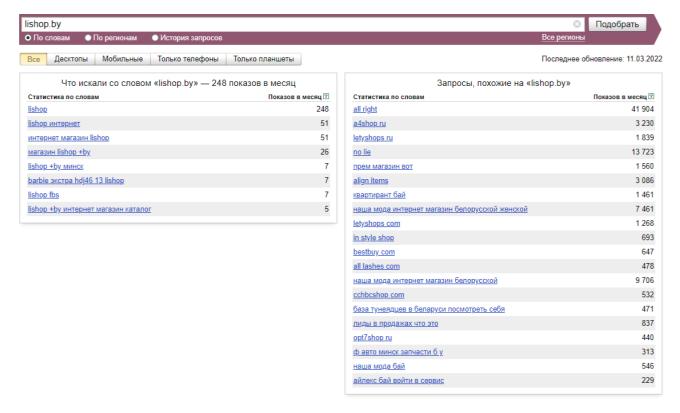


Рисунок 2

Количество запросов на покупку снаряжения через сайт lishop.by не высоко из-за небольшого ассортимента

1.4 Промежуточные выводы.

После проведения анализа конкурентных систем, можно сделать вывод, что популярность того или иного сайта/приложения сильно зависит от наличия хорошего приложения. Очень важен удобный и красивый интерфейс, разнообразие товара, а также наличие дополнительной информации о снаряжении.

1.5 Целевое действие пользователя(СТА-кнопка).

Главное действие для пользователя –покупка снаряжения. Должны быть удобные фильтры, информация о наличии товара

Дополнительные возможности:

- просмотр различных цветов вещей;
- возможности сравнения товара;
- просмотр информации о составе;
- просмотр информации о производителе;
- просмотр бонусов и акций;

2. Пользовательские истории.

Пользовательские истории для сайта/приложения по продаже рыболовных снастей: «Как студент с маленьким денежным капиталом, я хочу найти наиболее дешёвый и качественный товар для туризма».

«Как работник в офисе, который устал от рутины, я хочу активно отдохнуть и купить принадлежности для этого».

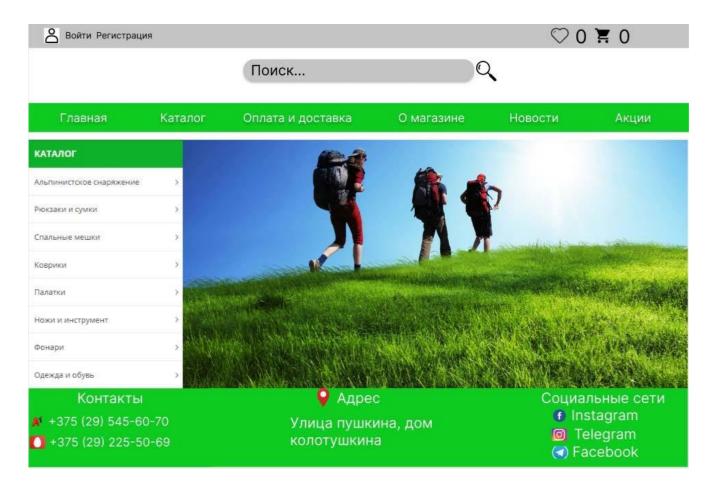
«Как опытный турист, я решил купить снаряжение различных брендов для их сравнения не по бумажке».

«Как любитель активного отдыха, я решил выбрать снаряжение для туризма, чтобы ощутить этот вид отдыха».

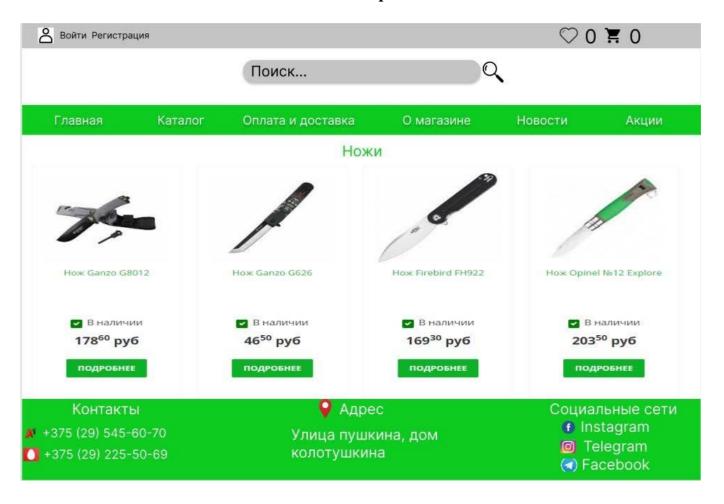
4. Ключевые преимущества разрабатываемого приложения.

- . Наличие выбора категории необходимого снаряжения, чтобы переходить по ним и выбирать нужные;
- Функция добавления товара в избранное, чтобы не забыть про него или сравнить с другим;
- Возможность просмотра скидок на понравившиеся товары, а также получение купонов на скидки, за покупку товаров в магазине.

5. Макет дизайна веб-сайта.



Главная страница



Побочная страница