



ANALISI DI MERCATO

FRUTTA&VERDURA



- Nome azienda: Frutta&Verdura
- Prodotti: frutta e verdura bio
- Target di riferimento: under 45
- TRAMITE L'ANALISI SVOLTA POSSO AFFERMARE CHE: (PROSSIMA SLIDE)

- Il mercato della consegna alimentare è sempre più in aumento, a maggior ragione se parliamo di prodotti freschi e bio.
- I clienti sono alla ricerca di prodotti salutari, bio e che allo stesso tempo siano sostenibili.
- I clienti sono alla ricerca di box che permettono di risparmiare rispetto all'acquisto di singoli prodotti.
- I clienti sono alla ricerca di aziende che permettono di avere consegne veloci, flessibili e sostenibili.
- I clienti sono alla ricerca di prodotti stagionali e del territorio.
- I clienti sono alla ricerca di esperienze d'acquisto facili e veloci, ad esempio un abbonamento.
- Le ricerche più effettuate sono quelle riguardanti la frutta di stagione.

ANALISI TARGET-CLIENTE



183.102

154.178

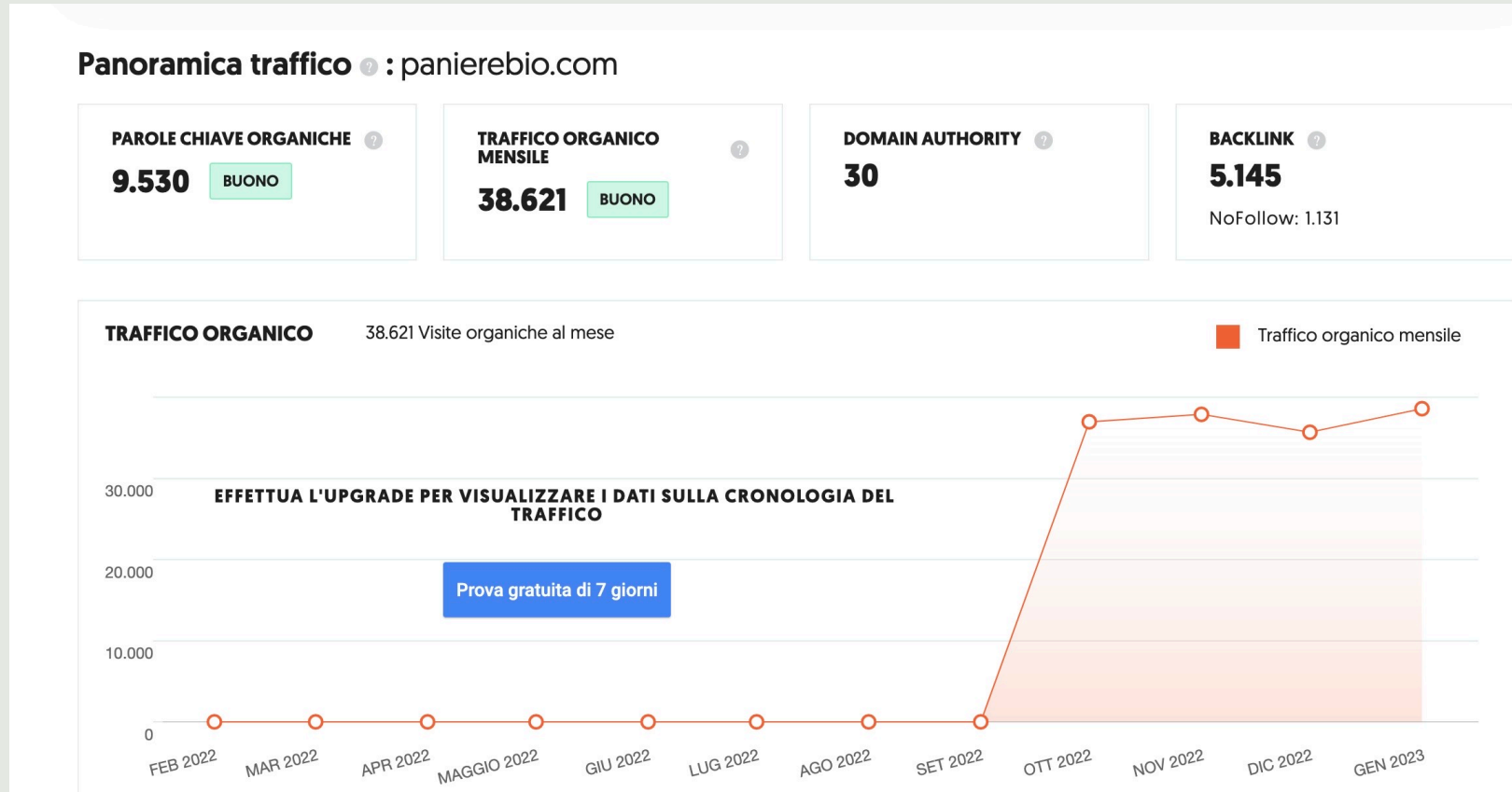
245.57

ANALISI TARGET-CLIENTE

- I nostri potenziali clienti avranno un'età media di 30 anni, ampiamente il nostro target sarà under 45
- Sono coloro che tengono a un'alimentazione sana e bio
- Sono alla ricerca di prodotti stagionali
- Sono alla ricerca di prodotti tipici
- Sono alla ricerca di prodotti che possono utilizzare in modo costante in tutti i pasti
- Sono alla ricerca di un'esperienza d'acquisto ottimizzata e personalizzata come cesti personalizzabili in abbonamento
- Le persone sono alla ricerca di ricette pratiche da fare con frutta e verdura bio

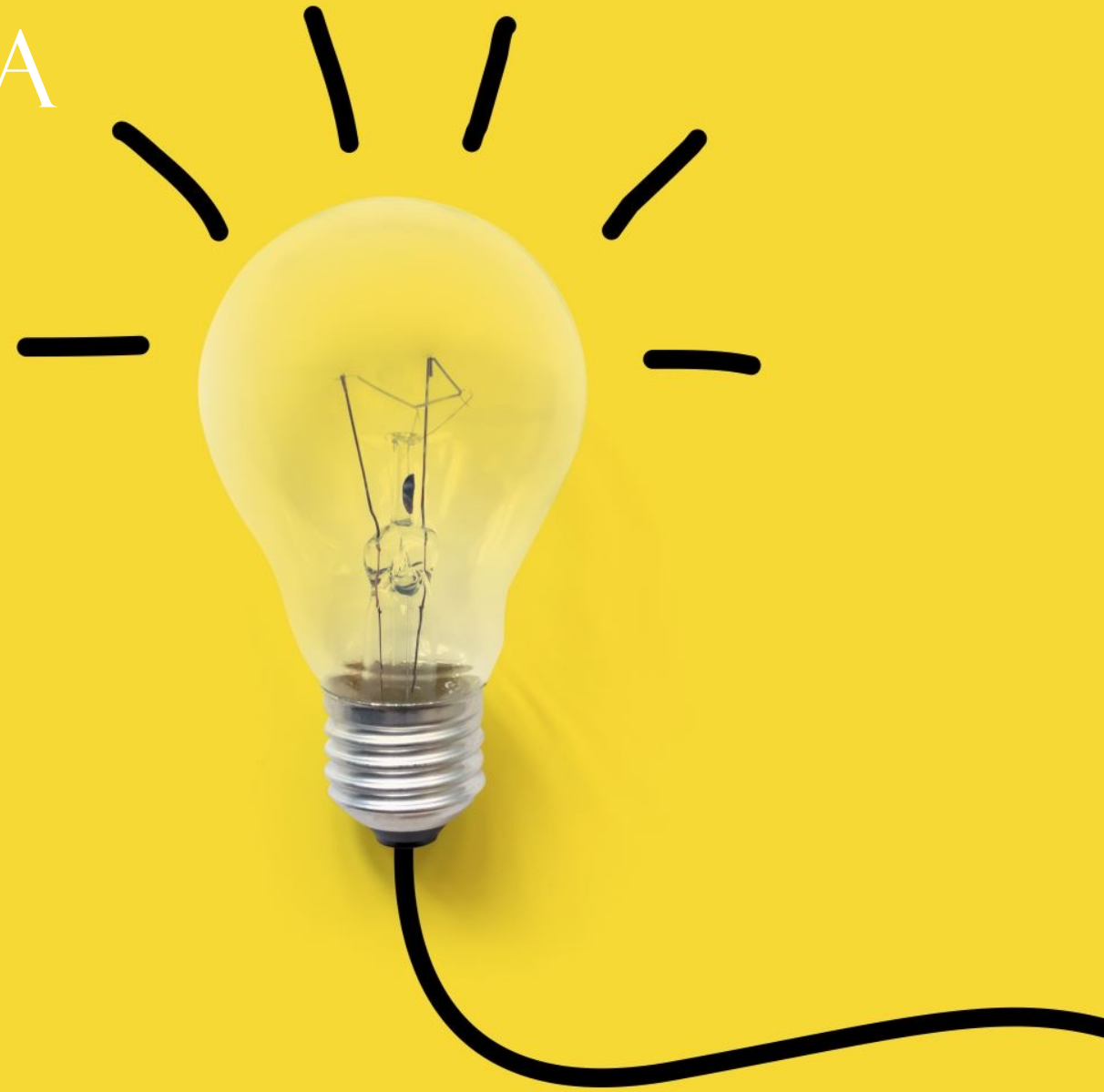
ANALISI DELLA CONCORRENZA

- Possono esserci diverse tipologie di competitor come supermercati, infatti anche questi ultimi hanno iniziato a vendere prodotti online
- Aziende ortofrutticole locali
- Rivenditori online
- In basso, possiamo osservare il traffico di uno dei nostri competitor diretti, Panierebio



LA NOSTRA STRATEGIA

- Creeremo un e-commerce che si basa sulla vendita esclusiva di prodotti bio che possono accontentare diversi target.
- Apriremo centri di distribuzione e vendita nelle zone più interessate alla produzione di prodotti tipici, in questo modo saremo ecosostenibili e saremo veloci nelle consegne
- Daremo la facoltà di scegliere se effettuare acquisti singoli, acquistare box selezionate da noi o box personalizzabili in abbonamento.
- Creeremo una vera e propria sezione del sito con ricette testate direttamente da noi e daremo la facoltà di selezionare i prodotti per ricercare ricette ad hoc per i prodotti acquistati.





PRINCIPALI PRODOTTI VENDUTI

- Arance siciliane
- Limoni
- Mele
- Pesche