

Baba Coulibaly

Responsble
Commercial Senior



Informations Personnelles

Adresse
75 000 Paris
Téléphone
+33 7 54 84 21 21
e-mail
charles.sartre@gmail.com
LinkedIn
linkedin.com/in/charlessartrezely

Langues

Anglais - Bilingue (C2)
Allemand - Courant (C1)

Informatique

Microsoft CRM et Salesforce
Base de données SQL

Certifications

03/2019
Certification **AKOR** en
Performance collective
10/2014
Certification **AKOR** en **Relation client d'exception**

Responsable commercial B2B avec dix ans d'expérience dqns la gestion de comptes clients et d'équipes commerciales dans les domaines de la haute technologie (infrastructures réseaux et antennes de télécommunication). Apte à gérer de vastes éauipes de commerciaux tout en appliquant mon savoir-faire en strategie de marché et d'acquisition. Je suis apte à aider Orange à développer sa clientèle B2B en île-de-France et dépasser ses objectifs.

Expérience Professionnelle

01/2012-
05/2020

**Responsable commercial B2B
Cellnex Telecom, Paris**

- Développer le portefeuille commercial (B2B) et fidéliser la clientèle/
- Gérer les grands comptes essentiels.
- Superviser une équipe de 20 commerciaux sédentaires et nomades.
- Préparer et négocier les appels d'offres.

Résultats majeurs:

- Augmentation du chiffre d'affaires annuel de 25% en moyenne sur les 5 dernièresqnnées.
- Création d'une équipe internationale concentrée sur les marchés frontaliers.

06/2009-
12/2011

**Commercial B2B
Dell EMC France, Paris**

- Effectuer la prospection dans la France entière.
- Générer de nouveaux leads par démarchage.
- Concevoir et négocier les contrats.
- Poste obtenu suite à un stage de fin d'études.

Résultats majeurs:

- Acquisition et fidélisation du plus gros client du marché français.
- Plus faible taux de rabais accordés de l'éauipe par contrat signé.

Formation

09/2008-
12/2011

**Licence professionnelle commerce
Akor Alternance**
Paris

09/2006-
06/2008

**BTS NRC (Négociation Relation Client)
Akor Alternance**
Paris

Compétences

Gestion d'équipe commerciale d'envergure
Stratégie commerciale et de marché
Négociation et force de proposition
Grand sens du relationnel
Ouverture d'esprit
Passion pour les hautes technologies