



币安 (Binance) 区块链资产交易平台

www.binance.com

白皮书

V1.1

目录

项目背景	3
基于区块链资产交易	3
我们的使命	3
我们的愿景	3
区块链资产交易市场痛点	3
币安 (Binance) 简介	4
关于Binance	4
平台介绍	4
高性能支持	4
安全稳定	4
支持金融产品	4
支持币种	4
流动性支持	5
多语言支持	5
全平台客户端支持	5
界面预览	6
盈利模式	7
代币发行细则	8
BNC代币	8
发行方式	8
发行计划	8
BNC币价值&回购机制	9
团队持有BNC代币解禁计划	9
资金使用计划	10
核心团队	11
赵长鹏 (CZ) - CEO	11
王黎来 - CTO	11
James Hofbauer - 架构师	12
Paul Jankunas - 核心研发	12
严玉龙 - 产品总监	12
李嘉晨 - 运营总监	12
投资人和顾问	13
我们的优势	15
风险提示及免责声明	16

免责声明	16
风险提示	16
总结	16

项目背景

从2017年初开始，各类代币持续升温，以纯数字资产交易平台的代表Poloniex为例，月访问量从2月份的7百万人次陡增至5月份的3千万人次。日均交易额达到50亿人民币。即使以交易手续费0.2%计算，日均收入也能达到1000万人民币。而且市场还在迅速扩大。

各国对区块链资产的态度，从禁止到认可，再到支持立法等动作，都标志着区块链资产是未来的发展趋势，数字资产区块链等技术也正是现在金融行业所需要的，所创新的。

基于区块链资产交易

区块链资产交易平台目前主要分两类：一类涉及法定货币，提供区块链资产与法定货币的交易兑换服务的交易平台；另一类则是我们涉足并专注的领域——纯区块链资产之间交易的平台。我们预计纯区块链资产交易所规模将会远远超越基于法定货币的交易所。

我们的使命

区块链以互联网技术首次被列入《“十三五”国家信息化规划》，标志着业界对区块链技术的高度达到了一个新的高度，区块链资产价值凸显。我们旨在为大众提供一个新的投资选择，助力区块链技术的发展，推动区块链应用服务社会进步和商业发展。

我们的愿景

币安的出现是为了建立一个“世界级的区块链资产交易平台”！我们希望为数字科技的爱好者提供一个安全、公平、开放的交易平台。我们将发挥全球化明星战队的强大战力，携手优质投资人及顾问团队，以具备压倒性优势的核心撮合技术，和经过市场验证的成熟产品，投入百分百热情和资源来实现我们的愿景和目标。

区块链资产交易市场痛点

- **技术架构初级：**

许多交易平台的技术架构非常初级，简单粗暴地将各种功能拼凑在一起搭建出了一个交易平台。这种看似高效的做法在互联网时代非常盛行，但行业的发展需要更为专业的团队来支撑，可以快速稳定地处理高并发交易，交易平台必须从底层提升系统的效率及容错能力，保障用户的资金安全。

- **服务质量低下：**

金融交易用户与普通的互联网用户有着很大的不同，交易平台需要更多地获得用户信任。目前的交易平台用运营社交平台的方式对待他们的交易用户是非常不专业的。如果社交平台上你的好友回复信息延迟了3秒钟，你可能完全不会察觉，或许还会认为你的好友回复速度已经很快了。但如果是在交易平台遭遇了3秒钟的卡顿，将带来巨大的经济损失与信任危机。

- **产品体验差：**

很多交易平台的产品体验仍旧非常原始，站在金融创新的前沿，我们应该借鉴和使用传统金融交易市场的优点，用最好的技术和设计，为区块链资产交易的参与者提供最佳的产品体验。

- **安全稳定性低：**

对于交易平台来说，安全是重中之重。事实上，因黑客攻击而导致关闭的交易平台已经多达300家，为交易所和热爱区块链的用户带来了巨大的损失，而所有交易平台

的安全机制仍旧秘而不宣，各种各样的攻击仍旧每一天都在发生，即便是现今主流的交易平台（例如Poloniex），在遇到用户、交易量激增和黑客攻击行为时，也频繁出现平台无法访问、交易报单及行情卡顿等稳定性问题。

- **多语言支持缺失：**

数字资产交易在世界范围内被广泛认可，交易用户遍布世界各地，他们使用不同的语言，但支持交易币种丰富的交易平台，很少有对多语言的支持。以主流的Poloniex，Kraken和Bittrex为例，均只支持英文。而目前国际比特币交易频次最高的是日本、韩国、中国等亚洲国家，这对使用非英语国家的用户带来了门槛，更忽视了大量普通用户的需求。

币安 (Binance) 简介

关于Binance



Binance由“Binary”和“Finance”的融合变形组成，意为数字科技与金融的融合，因为我们相信数字科技将在未来有着长远的发展。在不远的将来，区块链资产将成为金融主流。我们的Logo象征着交易的大盘，上下的两个角落代表交易的买方和卖方，他们在这里得到完全公正和透明的待遇，也将得到完美的撮合。这和我们名字里二进位 (binary) 的含义相符。两个箭头和中间的方块重叠形成新的方块代表成交。成交的部分与两旁的方块创造了3个小方块，组成平等开放的区块链，区块链与箭头完成一个正方形，代表区块链资产交易所，一个追求公平、开放、而有规则的服务平台。

平台介绍

高性能支持

币安的交易系统采用内存撮合技术，并经权威测评中心认证，订单处理速度高达140万单/秒，可以确信这个速度已经超越业内大部分系统数百、甚至数千倍，能够保证订单处理不会出现任何延迟和卡顿。该系统在其他同类交易所已有丰富且成功的应用经验，可支持同时在线用户数量超2000万的交易所流畅稳定运行。

安全稳定

币安采用了先进的多层、多集群的系统架构。多层架构的设计大幅提高了系统的性能、安全性和稳定性和扩展性。功能部署、版本更新无需停机进行，最大限度保障终端用户的操作体验。

支持金融产品

币安平台初期支持现货交易模式，后期会上线杠杆交易及期货交易。当平台流动性达到一定级别后，我们会引入类似ShapeShift的匿名交易功能，进而建立一个去中心化的交易平台，并由我们自己的交易平台保证其流动性。

现货交易 → 杠杆交易 → 期货交易 → 匿名即时交易 → 去中心化链上交易

支持币种

在交易初期，我们将提供对以下币种的支持：

- BTC
- ETH
- LTC
- BNC (币安的ICO代币)

我们后期会逐步上线其他优质币种。如果您有代币希望在我们的平台上线交易，参与我们的ICO可以获得更多机会。

平台不支持法定货币，例如：USD, RMB, JPY, KRX 等。

流动性支持

币安在行业内有丰富的资源和众多的合作伙伴。在系统上线前，已和多家国内外的矿厂、投资基金、交易大户达成共识，币安平台上线后，他们的交易将转移至我们的平台。为平台提供充足的流动性，带给用户良好的交易体验。

多语言支持

币安第一期上线版本已支持中英文双语，后期会逐步支持包括日、韩等其他语言，为打造世界级区块链资产交易平台扫清语言障碍。

全平台客户端支持

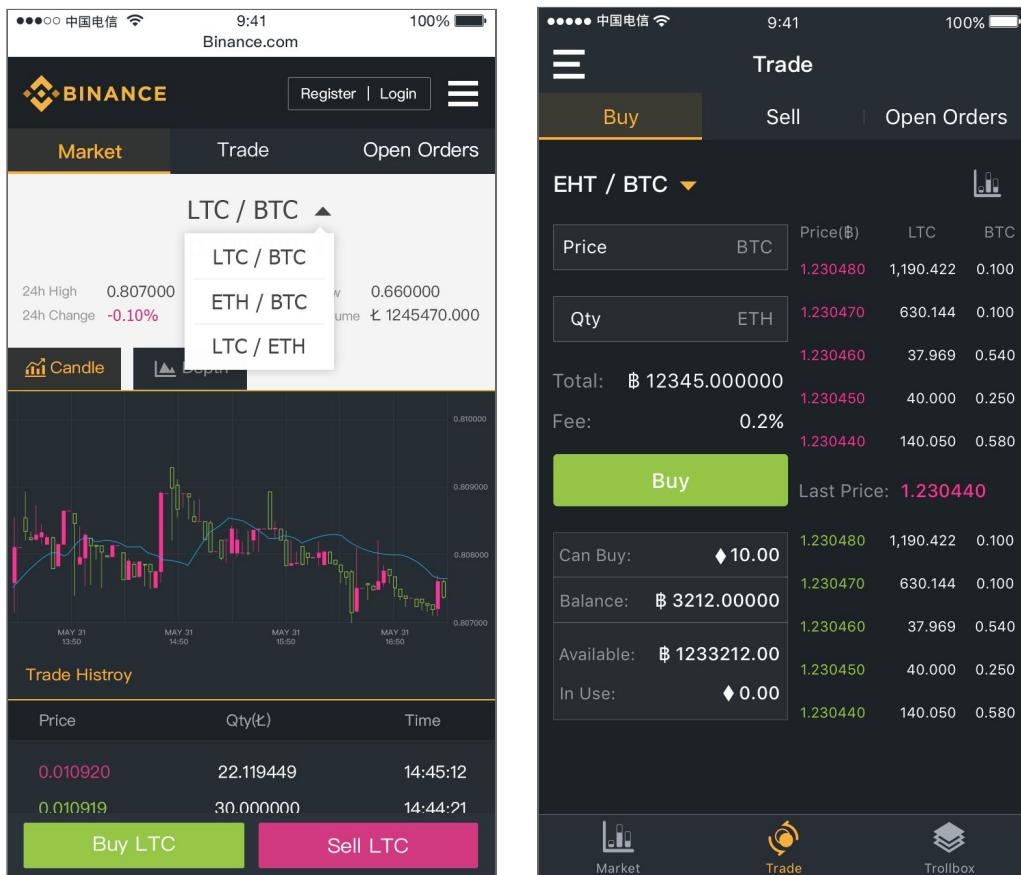
币安将提供对全平台客户端的支持，具体包括以下客户端：

- WEB端浏览器
- Android客户端
- IOS客户端
- H5移动端浏览器
- PC客户端
- 微信端

界面预览

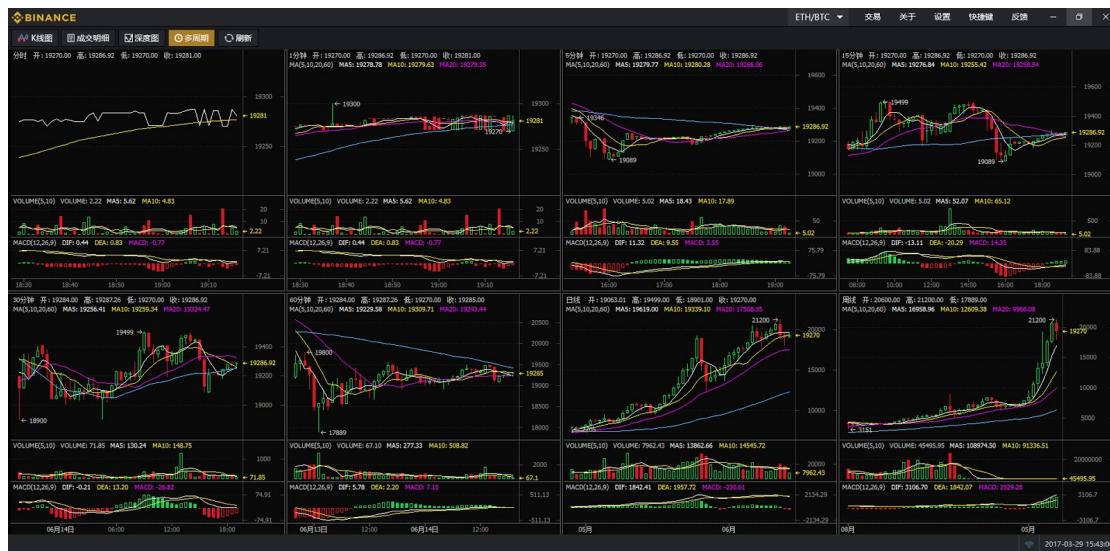


WEB端专业版交易界面



H5行情页

IOS移动端下单界面



PC客户端多周期行情

盈利模式

作为区块链资产交易平台，币安的收入及利润主要来自平台用户交易时支付的交易手续费，现在项目还处在发展的早期阶段，需要依赖各界人士鼎力支持。币安平台盈利方式包括：

盈利方式	说明
交易手续费	平台交易用户在进行代币买卖交易时，需向平台支付一定比例的手续费，平台运营初期统一收取0.2%。后期会根据运营需要，根据Maker和Taker，及用户历史交易量级别，设置不同手续费比例。
提现手续费	用户在对代币进行提取操作时，需要支付平台一定数额的提现手续费。
资产上线费	平台会不定期上线一些优质代币作为交易标的，并向代币推广团队收取一定数额的上线费。
杠杆手续费	后期平台会上线融币功能，支持杠杆交易，并向融币用户收取一定比例的手续费。
其他收入	其他通过各类自身资源输出获得的收入。

代币发行细则

BNC代币

币安平台推行的代币为Binance Coin，简称“BNC币”，发行总量恒定为2亿个，且保证永不增发。BNC币是基于以太坊Ethereum发行的去中心化的区块链数字资产，它是基于以太坊区块链的ERC 20标准代币。

发行方式

本次ICO公开发行比例为50%，40%为团队持有，10%用于天使轮融资。

比例	数量	分配方案
50%	1亿	ICO公开发行
40%	8000万	创始团队成员早期持有
10%	2000万	知名业内人士天使轮融资

发行计划

日期	工作
2017/06/14	确定币安 (Binance) 项目启动 (成都峰会)
2017/06/16	完成白皮书初稿，向潜在的天使投资人展示。
2017/06/22	宣布币安 ICO计划，向普通投资人发布白皮书
2017/06/24	ICO正式启动，并在官网及多个ICO平台陆续发布
2017/07/15	币安交易平台 Binance.com v0.1版上线，BNC币上线开始交易。
2017/07/21	ICO结束 (可能会更早售罄结束)。

本次币安ICO发行最先将于2017年06月24日20:00 (北京时间) 在官网开始，并陆续在其他ICO平台发布。具体细则详见官网 www.binance.com。

众筹发行支持币种：接受以太坊 (ETH)、比特币 (BTC)、小蚁股 (ANS) 和众筹币 (ICO)。

定价：1ETH兑换2700BNC，1BTC兑换20000BNC，ANS及ICO定价在ICO当天确定。
ICO众筹平台定价可能会根据阶段不同有所变化，具体以各ICO平台为准。

BNC币价值&回购机制

• 优惠抵扣币安平台交易手续费

在币安平台上参与交易的用户，无论交易何种代币，在需支付交易手续费时，如持有

足额BNC币，系统会对所需支付的手续费进行打折优惠（具体折扣率见下表），并按当时市值折算出等值BNC币数量，使用BNC币完成手续费的支付。

	第一年	第二年	第三年	第四年	第五年以后
折扣率	50%	25%	12.5%	6.75%	无折扣

- **回购机制：**

我们将会在币安平台上线后，每个季度将币安平台当季净利润的20%用于回购BNC币，回购的BNC币直接销毁，回购记录将会第一时间公布，用户可通过区块链浏览器查询，确保公开透明，直至销毁到总量为1亿个BNC币为止。

- **去中心化交易“燃料”**

未来，BNC币也将会是币安去中心化链上交易平台的燃料。使用币安去中心化交易平台时，需要用BNC币。

团队持有BNC代币解禁计划

初始释放： 20% (1600万)

一年后解禁： 20% (1600万)

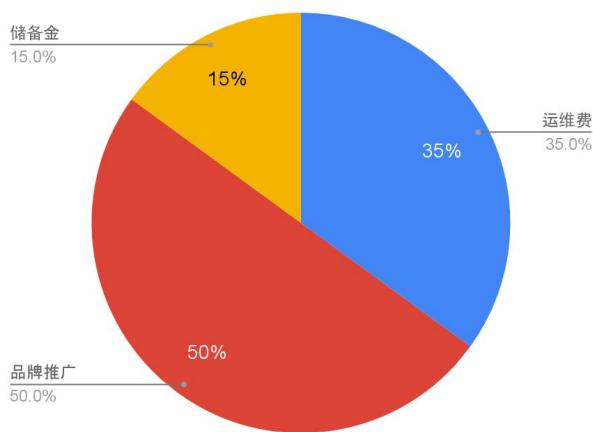
两年后解禁： 20% (1600万)

三年后解禁： 20% (1600万)

四年后解禁： 20% (1600万)

资金使用计划

资金使用计划



- ICO公开发行筹得资金的35%将用于币安平台的功能开发及系统运维，包括为团队成员提供奖励、研发经费等；
- 50%用于币安平台的品牌建设和运营推广，包括针对传统行业、区块链行业持续不断地推广和普及币安平台，为各类市场活动提供资金支持，确保币安平台快速获得市场认可，迅速积累交易用户；

- 15%作为币安平台的储备金和应急资金，以应对各种突发状况。

核心团队

币安的核心团队由赵长鹏 (CZ) 带领，从华尔街到区块链资产交易，有着丰富的经验。团队也有多次一起成功创业历史。



赵长鹏 (CZ) - CEO 领英

CZ，比捷科技的创始人&CEO。比捷创建于2015年9月，是一家服务于交易所运营商的技术公司。目前比捷科技已经在亚洲为30多家交易所提供交易系统，在公司创建最初的12个月里，比捷收入为3610万人民币（530万美元），第二年仍旧保持高速增长，比捷科技从创建的第一天起就是一个赚钱的公司。

当币安的ICO完成后，CZ将退出比捷科技的日常运营工作，聘用职业经理人管理比捷科技，仅持有比捷科技的股份。他将专注于币安的发展，全身心投入币安项目。

CZ曾是OKCoin的联合创始人和CTO。他在OKCoin任职期间，OKCoin推出了国际网站、期货交易平台和算法交易订单。CZ也与Stefan Thomas合作，领导了在中国第一个数字资产交易所的100%保证金证明（proof-of-reserves），除了管理OKCoin的技术团队，CZ还负责国际市场团队，迅速建立了OKCoin的国际影响力，同时他还是Zane Tackett的导师和好友。

在此之前，CZ是Blockchain.info的技术总监。在这期间，他与创始人Ben Reeves，投资者Roger Ver，以及其他非常杰出的人物如：Andreas Antonopoulos、Sean Percival和Nicolas Cary在一起合作。

2005年至2013年，CZ联合创办了上海富讯信息技术有限公司，一家专门从事超低延迟交易系统的公司。目前，富讯在东京、香港和洛杉矶都有办事处，仍然是一个高效运转的公司。CZ在富讯期间，签署并执行瑞士瑞信银行，高盛，德意志银行等投行的交易系统。创业8年后，CZ离开了富讯，全身心地投入到了区块链的行业中。

2001年至2005年，CZ在彭博社（Bloomberg Tradebook Futures）担任技术总监，在纽约任职。他带领整个彭博社期货交易平台的研发团队，负责年收入超过3亿美元的期货交易系统。

在任职彭博社之前，CZ实习和毕业之后的第一份工作是在东京为一家技术开发外包公司工作，在该公司参与了东京证券交易所交易系统的开发。CZ从1998年起就一直专注于金融交易产品及技术。

CZ出生与江苏省连云港市，在加拿大读的高中和大学。



王黎来 - CTO 领英

王黎来是比捷科技的CTO，创始团队成员，有着10+年金融行业经验，主要负责建立和培养技术团队，设计整个交易系统和清算系统的顶层架构，管理运维团队保证交易所安全，稳定的运行。

王黎来曾在野村证券（日本最大的券商）工作，他领导一个团队负责开发一个全球信用衍生品的订单，分析，定价系统，该系统支持着野村证券全球的交易员，分析师。在此期间他还主导并实现了一个世界级的债券智能撮合引擎，将野村证券全球的债券交易信息，订单信息，仓位信息，客户询价信息，第三方数据，以及市场公开的债券数据进行整合，实时智能匹配，创造商机。该项目为公司赚取了每年超过1亿美金的收入。

在野村证券之前，王黎来一直在华尔街投行摩根士丹利工作，他设计和开发了一个TB级的海量金融数据仓库用于支持实时的数据分析和金融建模。他还是一个低延时算法交易系统的核心开

发成员，该系统专门为公司的一些大机构客户提供服务，例如Blackstone，Wellington基金，为公司创造丰厚的佣金收入。



James Hofbauer - 架构师 [领英](#)

James是公司的首席架构师。他在技术上实现了核心撮合引擎及其中间件，同时他还负责监控交易所的公开数据接口，以确保其安全性和高效性。

James曾在Palantir工作。Palantir是一家专注于大数据安全分析的硅谷公司，拥有大规模高性能的系统，用于美国政府机构的网络安全、反洗钱、欺诈检测、反恐和许多其他以数据关联分析为目的业务。

在Palantir之前，James曾在富讯（日本）工作。James从事于全球投资银行的系统架构再设计。专注于降低系统复杂度、敏感数据的加密和安全化处理，并引入了一个新的可以提供身份验证、授权和操作审计记录的用户安全系统。

James曾在两家公司和CZ一起工作，而且他们已经相互熟识达7年之久。



Paul Jankunas - 核心研发 [领英](#)

Paul在构建高速，容错撮合引擎方面有超过15年的经验。Paul负责C++的撮合引擎设计，开发和维护。Paul一直在研究新的方法如何让撮合引擎更快，更安全，更可靠。

Paul曾在SBI控股株式会社负责交易系统的研发。SBI集团是日本上市金融集团公司，延伸到金融服务的每个角落。

在之前，Paul在富讯东京和彭博社纽约都任过职。Paul和CZ相识9年多，并在3家公司一起工作。



严玉龙 - 产品总监 [领英](#)

比捷科技产品总监，创始团队成员，10年+互联网产品设计经验，领导并全面负责比捷交易系统产品设计，推动交易系统解决方案在最短时间内产品化，并依靠出色的用户体验，在激烈竞争和快速变化的市场上占有一席之地。

在此之前，曾在国内最大的进出口商之一东方国际集团负责子公司ERP等多款信息化产品实施工作。曾主导并负责多款游戏影视内容平台产品设计。



李嘉晨 - 运营总监 [领英](#)

比捷科技运营总监，创始团队成员，交易所行业专家，拥有多年管理及技术咨询经验，曾主导20余家交易所系统上线实施项目，同时为交易所提供战略、运营、风控、系统全方位咨询服务，对交易所行业有深刻的理解。

曾任Accenture高级顾问，为多家全球500强公司提供战略咨询和IT咨询服务，主导并实施多个物联网、大数据、ERP信息系统集成项目。

投资人和顾问

排名不分先后。



Matthew Roszak

Bloq联合创始人
Tally Capital Founding 合伙人



Roger Ver

区块链行业天使投资人
Bitcoin.com CEO



曹大容

雲九资本董事总经理
曾任光速创投董事总经理
比特币中国机构投资人



郭宏才

比特币天使投资人
以太坊初创公司天使投资人
区块链领域活跃的参与人士



何一

前OKCoin联合创始人
现为一下科技副总裁（一下
科技旗下包含秒拍、小咖
秀、一直播等产品）



杨林科

比特币中国联合创始人
ICOChain创始人



赵东

中国最大的数字资产场外交
易商之一



达鸿飞

Onchain分布科技CEO
小蚁 (AntShares) 创始人



杜均

火币网联合创始人
区块链投资人



周硕基

FBG联合创始人，该基金专注于区块链技术投资；中国最大的数字资产套利交易商之一。



咕噜

信砾·安兑 CEO，安兑是一家区块链金融服务公司。



刘苏桐

衡池创始人
掌点财经主持人
区块链技术狂爱好者



张铮文

小蚁（AntShares）核心成员
前火币网核心撮合引擎首席
开发工程师



张力

矿池F2Pool鱼池CMO
原天使汇高级投资经理



王奇君

信砾·安兑联合创始人
Blockchain.info 前中国市场
负责人



邹来辉

比齐奥科技（Bitkio）CEO
以太坊原链协会秘书长



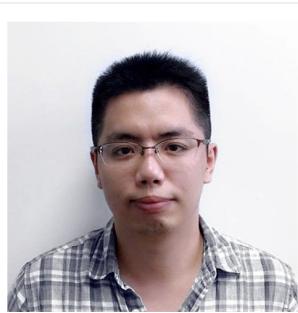
王俊杰

Bitbank.com、BW.com及
CHBTC创始团队成员。



达莉（大师姐）

上海玖链科技合伙人。

		
<p>南小宁</p> <p>比特海洋 (BitOcean) 创始人</p>	<p>崔杰夫</p> <p>摩天轮 (牛魔王) 创始人兼 CEO , 摩根士丹利核心交易系统设计者。</p>	<p>熊贵成</p> <p>深圳上市公司智度股份总经理。前 91 无线联合创始人，被百度以 19 亿美元收购。</p>
		<p>还有部分投资人和顾问选择不公开身份，我们完全尊重他们的意愿。</p> <p>也欢迎您参与！</p>
<p>陈欣</p> <p>前 OKCoin 产品总监，期货平台核心设计者。国泰君安分析师。</p>	<p>刘亚玮</p> <p>锦天城律师事务所高级合伙人，锦天城是上海最大的律师事务所。</p>	

我们的优势

- 全球化的明星战队：赵长鹏领导，兼具传统金融和加密货币经验，有多次成功创业经验
- 经过验证的成熟产品：整套系统已在 30+ 个交易平台上线运营，支持全客户端平台及多语言，用户体验优秀
- 优势明显的核心技术：经权威认证的内存撮合技术，处理速度高达 140 万单 / 秒，远高于行业平均水平
- 国际化的投资顾问团队：丰富的资源和众多的合作伙伴为平台提供流动性，助力社区运营

风险提示及免责声明

免责声明

该文档只用于传达信息之用途，并不构成买卖币安（Binance）股份或证券的相关意见。任何类似的提议或征价将在一个可信任的条款下并在可应用的证券法和其它相关法律允许下进行，以上信息或分析不构成投资决策，或具体建议。本文档不构成任何关于证券形式的投资建议，投资意向或教唆投资。本文档不组成也不理解为提供任何买卖行为，或任何邀请买卖任何形式证券的行为，也不是任何形式上的合约或者承诺。

币安明确表示相关意向用户明确了解币安平台的风险，投资者一旦参与投资即表示了解并接受该项目风险，并愿意个人为此承担一切相应结果或后果。

币安明确表示不承担任何参与币安项目造成的直接或间接的损失，包括：

1. 因为用户交易操作带来的经济损失
2. 由个人理解产生的任何错误、疏忽或者不准确信息；
3. 个人交易各类区块链资产带来的损失及由此导致的任何行为。

币安代币，或“BNC币”，是一个币安平台使用的加密代币。

BNC币不是一种投资。

我们无法保证BNC币一定会增值，在某种情况下也有价值下降的可能，没有正确使用其BNC币的人有可能失去使用BNC币的权利，甚至会可能失去他们的BNC币。

BNC币不是一种所有权或控制权。

控制BNC币并不代表对币安或币安应用的所有权，BNC币并不授予任何个人任何参与、控制，或任何关于币安及币安应用决策的权利。

风险提示

安全：

许多数字资产交易所因为安全性问题而停止运营。我们非常重视安全，但世界上不存在绝对意义上的100%安全，例如：由于不可抗力导致的各种损失。我们承诺尽一切可能确保您的交易安全。

竞争：

我们知道交易所是一个竞争异常激烈的领域，有数千个团队正在计划并着手开发交易平台，竞争将是残酷的，但在这个时代，任何好的概念，创业公司，甚至是成熟的公司都会面临这种竞争的风险。但对我们来讲，这些竞争都是发展过程中的动力。

总结

综上所述，在区块链资产受到高度追捧的今天，我们打造了一个绝无仅有的明星阵容团队，致力于区块链资产的长期可持续发展，旨在为投资者提供一个更安全、高效、值得信任的交易平台，最好的投资者都将团队和经验作为核心考量标准，而我们币安（Binance）是无数优秀投资人的选择；和优秀的人在一起您将更优秀，诚挚地邀请您加入我们的ICO成为我们的的一员，共享这个时代最高效的回报——数字财富。