

经销代理合作协议

甲方: 江门市蓬江区高特五金电器制造有限公司
地址: 广东省江门市蓬江区紫莱路 16 号
乙方:
地址:
为了保护甲、乙双方的合法权益,根据国家相关法律法规的有关规定,本着平
等互利、共同发展、共担风险的原则,经双方协商一致,特制定本合作协议。
一、甲乙双方均同意按本协议内容的规定执行。
二、经销代理委托
1、甲方同意乙方在合同约定地区范围内,销售推广甲方提供的产品。乙方自愿
申请作为"EVVA"系列锁芯及"FULLWELL"有 EVVA 的机械防盗整锁及指
纹密码锁的特约经销商,并同意接受甲方的有关经销规定。
2、合同约定的推广区域为
有经销代理销售权。乙方若有跨区域(指非本合同约定的区域)之工程项目等销
售行为,须提前告知甲方报备,甲方给与乙方相关保护。
合同期自
3、双方可根据各自意愿另行商讨续约事宜并签定新的合作协议。如至本合同中
所述销售期限届满时没有续签,则视为双方自动放弃继续合作,同时本合同即
告终止。
三、销售品种及价格
1、按甲方产品供货目录所列价格或双方议定的产品样品及价格。

2、甲方向乙方提供 EVVA 展示样品(不含展示架),样品明细见甲方标准样品清



- 单,甲方一次性收取乙方品牌诚意金<u>人民币贰拾万元整</u>,货物、样品金额计算在内。
- 2-1、经双方协商,合同期限最少为三年,最多五年止。甲方承诺在其推广区域 完成销售指标,一个品牌第一年销售金额不得少于人民币 60 万元;第二年不得 少于 120 万;第三年不得少于 200 万。
- 2-2、如乙方合理终止合同,甲方将根据样板的实际状态相应退还金额,如样板出现损坏影响正常销售,不予退还。
- 3、香港及中国大陆江门交货价格不同。
- 四、甲方的权利与义务
- 1、协助乙方制定并安排乙方销售区域内的营销战略、销售形式、管理运作等销售事宜:
- 2、负责向乙方提供必要的产品知识培训、经销商营业数据;
- 3、负责向乙方提供用于产品销售、促销、推广、广告所需的档案资料及所需相关证明手续;
- 4、在工程项目的合作过程,甲方协助提供各种产品技术规范,并为项目提供相应技术支持等工作,同时提供有效合法的宣传数据、企业资质、检验报告、合格证明等基础资料。
- 5、根据乙方要求,甲方可为乙方开具增值税发票,但超出甲方底价的税款由乙方承担;
- 6、甲方有义务接待由乙方公关工程的正常客户验厂和接待工作。
- 7、甲方负责产品包装的完整性以确保产品不受损,运输队伍及车辆由甲方参与安排,但运费由乙方负责结算。



五、乙方的权利与义务

- 1、乙方在本区域内进行产品推广行为时,必须严格遵守国家及地方相关法规,否则造成的一切后果由乙方承担;不得经营假冒、侵权产品。
- 2、乙方负责所代理产品在代理区域内的招商、销售及与之相关的一切事宜;
- 3、乙方在业务活动中进行产品宣传时,必须严格遵守产品广告批件所核实的疗效范围;
- 4、乙方不得在甲方授权区域范围外以任何名义进行相关销售活动,如欲扩大代理推广区域可根据实际销售情况提前向甲方申请,经甲方批准后方可进行推广工作;
- 5、乙方必须应甲方要求,随时向甲方报告业务进展及产品流向实际情况。
- 6、乙方不得在网上实施各种网络营销行为,一经发现,立即取消特约经销商资格。

六、供货期限及仓储运输

- 1、乙方订货,应提前传真订货单或电话通知甲方,经甲方确认后,乙方将货款30%订金汇到甲方账户。国内备货周期一般为一个月;进口备货周期为3个月内,乙方需在货到时全部款项结清。
- 2、发生人力不可抗拒的因素(如发生铁路、公路、海运事故等),使甲方不能保证供货期或乙方不能按时交纳货款的情况除外。
- 3、甲方负责将乙方订购的产品发往乙方指定的地点,所发生的运输费、运输保险费等均由乙方承担。
- 4、由于运输不当引起质量问题或包装破损及由此造成的损失,乙方须在到货之 日起三日内提出异议,甲方协助乙方向运输方提出要求赔偿。



5、乙方保证所收到的产品在符合标准的仓储条件下存放,否则造成的质量问题由乙方承担。

七、年度销售返利

为促进双方合作资源的最大化发挥,经双方协商,在一个销售年度内完成一定额度的销售任务后,由甲方向乙方支付一定比例的指标返利,具体如下:

如乙方三年内超额完成销售金额_____万时,甲方返利比例为销售金额的

八、结算方式

1、款到发货: 收款账号数据:

开户行:

账号:

户名:

- 2、乙方向客户结算所需发票,须由乙方填制表格后传真给甲方,甲方在收到传真后,方可开发票并寄往乙方指定收票人,高出结算底价部分的差价税款由乙方承担。
- 3、乙方如发生提货业务后三个月内不开发票甲方将不予以开票;

九、退货政策

- 1、甲方为降低乙方的经营风险,甲方实行退货制度,但未经甲方书面同意,乙 方不得擅自将货物退给甲方;退还货物的运输费用由乙方自行承担。
- 2、甲方在收到退货产品并核查无误后与乙方核对退货账目,双方确认一致后, 甲方在一个星期内将退货产品的货款汇入乙方指定的银行账户;

十、市场保护

1、甲方确保乙方的代理区域不受到恶意冲货。



- 2、乙方承诺不策划及运作超出乙方经销范围的任何跨区域销售产品的行为。
- 十一、违约责任及争议解决
- 1、双方同意本合同全部条款,如有违约(不可抗拒力除外)按国家有关法律法规解决。
- 2、如有争议双方协商解决,如协商未果,任何一方均可向当地人民法院提起诉讼。

十二、其它

- 1、本合同有效期从双方签字之日起(加盖章后)生效。如有异议经双方协商后可另行签定补充合同或条款,补充合同或条款加盖红章后方可生效且与本合同具同等法律效力。
- 2、本合同内容共一式二份,甲方一份,乙方一份。

甲方: 乙方:

签字: 签字:

盖章: 盖章:

签约时间: 签约时间: