# ¿Qué es la visión del producto y por qué es importante?





## ¿Qué es la visión del producto?

La visión del producto nos describe el futuro estado del producto que una compañía desde alcanzar (la meta). Define el propósito, las intenciones y el cambio positivo que el producto va a traer.



- ¿Qué es lo que me motiva a crear el producto?
- ¿Cuál es propósito del producto?
- ¿Qué contribución o beneficios trae a la sociedad?
- ¿Qué cambios positivos va a crear?
- Visión compartida por los stakeholders.
- Eslogan claro y conciso.
- Misión grande y ambiciosa.



# Técnicas para definir la visión

#### THE PRODUCT VISION BOARD











Who are the target customers and users?



#### **NEEDS**

What problem does the product solve?
Which benefit does it provide?



#### PRODUCT

What product is it?

What makes it stand out?

Is it feasible to develop the product?

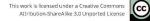


#### BUSINESS GOALS

How is the product going to benefit the company?

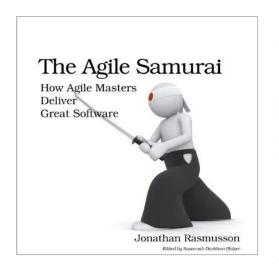
What are the business goals?

www.romanpichler.com
Template version 05/17





# Técnicas para definir la visión



#### THE AGILE INCEPTION





















### Técnicas para definir la visión



Simon Sinek

#### El círculo dorado



#### Qué

Toda empresa sabe QUÉ hace. ya sea productos que venda o servicios que ofrezca.

#### Cómo

Sólo algunas empresas saben CÓMO lo hacen. Estas son las cosas que los hacen "especiales" o los distinguen de su competencia.

#### Por qué

Muy pocas organizaciones saben exactamente POR QUÉ hacen lo que hacen.





# **BIBLIOGRAFÍA**

• Rasmusson, J. (2010). *The agile samurai: How agile masters deliver great software.* Pragmatic Bookshelf.

# DigitalHouse>