

TRABAJO INDIVIDUAL PAG25- APARTADO 6-A)

1º Piensa primero en varias ideas de negocio y explica de cada la actividad/producto que se va a vender, el cliente al que va dirigido, la necesidad que cubre, la propuesta de valor y un objetivo a año que pretendes conseguir.

Startup Desarrollador front-end

Actividad-producto que se va a vender → Programamos/diseñamos páginas webs para hacer que la interfaz sea atractiva, intuitiva y que la experiencia de usuario (navegación) sea agradable para su público objetivo.

Cliente al que va dirigido → Va dirigido a cualquier empresa por pequeña o grande que sea y de cualquier parte del mundo que quiera que le diseñen la interfaz de una página web.

Necesidad que cubre → Empresas que quieran una página web para vender/ofrecer sus productos por internet.

Propuesta de valor → Páginas webs atractivas, agradable para el público al que va dirigido y asequible.

Objetivo a año → Dar a conocer la startup, diseñar varias webs y tener clientes satisfechos.

2º Valora de cada una de las ideas los siguientes aspectos:

a) El interés personal o ilusión en el proyecto.

Mucho interés/ilusión, ya que es en lo que nos estamos formando y lo que nos gusta.

b) El problema que resuelve y la necesidad que cubriría en los clientes.

Resuelve un gran problema, ya que la compra online está en auge estos últimos años, y si tienes un muy buen producto pero no lo puedes llevar más allá de tu ciudad, pierdes mucho dinero. Cubriría la necesidad de expansión del negocio.

c) ¿Existen suficientes clientes que pagarían por esta idea? ¿Como cuantos?

Sí, la mayoría de negocios que necesiten una web, expandirse, llevar más allá su producto...

d) La propuesta de valor, porqué te comprarían a ti y no a otro, qué les ofreces que sea diferente.

Ofrecería una web asequible, si tienes una pequeña empresa la web no sería como la de una gran empresa, por que obviamente les cobraría mas dinero y a parte de eso, hay muchísimas webs, feas, poco intuitivas, en definitiva, que no funcionan bien, entonces la satisfacción de tener una web en condiciones, creativa, llamativa.

e) ¿Con qué recursos humanos dispones para llevar esa idea? ¿Solo o necesitarías a alguien más?

Principalmente 3 (Dos compañeros de clase y yo), y si la cosa pintará bien de aquí a un tiempo, podríamos ampliar la plantilla. Necesitaría mínimo a 2 personas más.

f) ¿Con qué recursos económicos dispones ahora para llevar la idea a cabo? ¿Puedes pedir una ayuda o financiación?

Principalmente dispondríamos de muy poco dinero, pero podríamos encontrar inversores o pedir una ayuda.

Una vez hayas valorado todos estos aspectos realiza una valoración global de cada idea de negocio para decantarte por una.