

---

# Business Plan Synthétique : Organisme de Formation IA & Performance

## 1. Vision et Proposition de Valeur

L'objectif est de structurer un organisme de formation d'élite ciblant le **BTP et l'Industrie**. La structure capitalise sur l'expertise technologique de **CAD 42** et l'expertise pédagogique des associés pour transformer les enjeux de l'IA, du Lean et de la Prévention en leviers de rentabilité pour nos clients.

---

## 2. L'Équipe Associée : Rôles et Apports

Associé	Rôle	Apports Stratégiques	Rémunération
Igor	Expert Métier	Ingénierie pédagogique, réseau formateurs, expertise IA/Lean.	TJM Animation + Com + Dividendes
Baptiste	DAF / Stratégie	Pilotage financier, réseau multi-entrepreneurial, apport d'affaires.	Com Apport + Dividendes
Yassine	Business Dev	Réseau industrie nationale, réseau de formateurs IA établi.	Com Apport + Dividendes
Jean-Philippe & Raphaël	Fondateurs CAD 42	Accès portefeuille clients (Spie	Com Apport + Dividendes

		Batignolles, Vinci, Bouygues, etc.), caution IA.	
--	--	--------------------------------------------------------	--

### 3. Modèle Opérationnel et Synergie CAD 42

- **Phase de lancement** : Utilisation de la force commerciale de CAD 42 et transformation des prestations d'accompagnement actuelles en modules de formation sous-traités à la nouvelle structure.
- **Indépendance progressive** : Développement d'une identité propre et de nouveaux canaux d'acquisition via les réseaux de Baptiste et Yassine.
- **Offre** : Formations entre **1 100 € et 1 500 €** par module.

### 4. Projections Financières sur 3 ans

Indicateurs (en €)	Année 1 (Amorçage)	Année 2 (Croissance)	Année 3 (Maturité)
<b>Chiffre d'Affaires (CA)</b>	<b>60 000 €</b>	<b>120 000 €</b>	<b>240 000 €</b>
<i>Evolution du CA</i>	-	+100 %	+100 %
<b>Charges de Production</b>	<b>(36 000 €)</b>	<b>(72 000 €)</b>	<b>(144 000 €)</b>
<i>Sous-traitance (Formateurs)</i>	30 000 €	60 000 €	120 000 €
<i>Commissions Apporteurs</i>	6 000 €	12 000 €	24 000 €
<b>Charges de</b>	<b>(10 000 €)</b>	<b>(15 000 €)</b>	<b>(25 000 €)</b>

Structure			
<i>Certification &amp; Qualiopi</i>	4 000 €	2 000 €	5 000 €
<i>Marketing &amp; Admin</i>	6 000 €	13 000 €	20 000 €
<b>Résultat Net (EBIT)</b>	<b>14 000 €</b>	<b>33 000 €</b>	<b>71 000 €</b>
<b>Marge Net (%)</b>	<b>23 %</b>	<b>27 %</b>	<b>29 %</b>

---

## 5. Synthèse Stratégique

1. **Rentabilité immédiate** : Grâce aux coûts fixes réduits et à l'apport d'affaires de CAD 42, la structure est bénéficiaire dès l'année 1.
  2. **Scalabilité** : Le recours à des réseaux de formateurs externes permet d'absorber la croissance sans lourdeur administrative.
  3. **Alignement des intérêts** : Le système mixte (TJM / Commission / Dividendes) garantit l'implication de chaque associé selon son apport réel au projet.
-