

EMAIL

kimloan24299@gmail.com

PHONE

+84 908 812 124

ADDRESS

CMT8, Ward 13, District 10, HCMC

LINKEDIN

linkedin.com/in/loan-kim

DOAN THI
KIM LOAN24
02
1999

[INTERNAL COMMUNICATIONS ENTHUSIAST]

- Yêu thích kết nối mọi người
- Hứng thú với việc tạo ra môi trường làm việc tích cực qua các hoạt động nội bộ
- Có nền tảng sáng tạo từ thiết kế - biết cách truyền tải thông điệp hiệu quả bằng hình ảnh & ngôn từ

KỸ NĂNG

Problem Solving

Planning

Time management

Teamwork

Client Relationship

Createtive thinking

Design

Communication

Community
engagement

NGOẠI NGỮ

English



Vietnamese



ĐỊNH HƯỚNG NGHỀ NGHIỆP

Nhờ nền tảng làm BD, tôi hiểu rõ tâm lý con người, cách vận hành doanh nghiệp và biết cách truyền tải thông điệp phù hợp. Tôi mong muốn phát triển sự nghiệp trong lĩnh vực Truyền Thông Nội Bộ, nơi tôi có thể tận dụng khả năng sáng tạo, tư duy tổ chức và kinh nghiệm giao tiếp trong môi trường doanh nghiệp để góp phần xây dựng văn hóa nội bộ tích cực, gắn kết cho công ty.

HỌC VẤN

OPEN UNIVERSITY

2017 - 2021

→ Cử nhân Kinh doanh Quốc tế

Cử nhân Kinh doanh - Chuyên ngành Kinh doanh quốc tế, được trang bị kiến thức vững chắc về hoạt động kinh doanh và thương mại toàn cầu.

COLORME SAIGON

→ Thiết kế đồ họa chuyên sâu

2023

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

NAVIGOS GROUP VIETNAM - VIETNAMWORKS

→ Senior Business Development 2.2022 - Now

- Tư vấn, chăm sóc khách hàng B2B trong ngành tuyển dụng, đảm bảo duy trì doanh thu và mối quan hệ.
- Phối hợp với các phòng ban khác (marketing, vận hành, kế toán) để triển khai hợp đồng, sự kiện.
- Tham gia thiết kế, tổ chức các hoạt động nội bộ: Bản tin nội bộ, social post, chữ ký, promotion,...

SAPO TECHNOLOGY JSC

→ Sales Executive

2019 - 2020

- Tư vấn cho khách hàng bán lẻ về hệ thống bán hàng kỹ thuật số; hỗ trợ quá trình tích hợp.
- Đồng lên ý tưởng các hoạt động event nội bộ nhỏ.

FREELANCE GRAPHIC DESIGNER

→ Self-employed

2023 - Present

- Thiết kế tài sản kỹ thuật số, đổi thương hiệu và giao diện cho khách hàng trong lĩnh vực ngân hàng, thương mại điện tử và truyền thông.

► Khách hàng đã làm: Vietnamworks, MB Bank, VIB, TopDev, Viettel Post, TNEX.

DESIGTIME

RESUME

THÀNH TỰU CHÍNH

- Top 1 Sales – 1H 2024 | VietnamWorks
- Best Sales of March 2024
- Tăng 35% lượng khách hàng mới so với cùng kỳ năm trước
- Ký hơn 15 hợp đồng B2B trong 6 tháng (Sapo JSC)
- Đạt 120% mục tiêu doanh số trong Q1/2024
- Giải thưởng Best New Customer Growth

ĐÀO TẠO & PHÁT TRIỂN

ĐÀO TẠO NỘI BỘ TẠI VIETNAMWORKS

- Đào tạo về Tuân thủ & Đạo đức của En-Japan – 2024
- Kỹ thuật bán hàng tư vấn – Chương trình nội bộ VietnamWorks
- Thành thạo hệ thống CRM (Salesforce, Hubspot)
- Chương trình TRUST – Xây dựng lòng tin & mối quan hệ khách hàng lâu dài
- Giao tiếp hiệu quả

HỌC TẬP BÊN NGOÀI

- Tiếng Anh Giao Tiếp – ISE (I Study English), 2023 – nay

PROJECT HIGHLIGHTS (XEM CHI TIẾT TRONG PORTFOLIO)

- Tourism Zine “Bền bỉ Y Tý” – Cultural travel showcase (ColorMe)
- Magazine “Tinh hoa sắc Việt” – Promoting traditional art form “Hát Bội”
- Branding Project – Rebranded sock store identity (ColorMe)
- Social Post – Digital interfaces for TNEX, MB Bank, and Viettel Post

KỸ NĂNG & CÔNG CỤ

BUSINESS

Sales Planning Client Management Communication CRM Systems Negotiation

DESIGN

Branding & Identity Visual Layouts Social Post 2D design

TOOLS

Photoshop Adobe Illustrator Canva Capcut

INTERESTS

Exploring culture & travel Digital art & branding design Volunteer tourism Reading book