



NGUYỄN NHẬT ANH

KỸ SƯ ĐIỆN TỬ CÔNG NGHIỆP

Nam 11/04/2004 0879257956

tantaitanphat66668888@gmail.com

Phố Lê, Ngõ 46, Đường Nguyễn Danh Phương, Số nhà 27, Hội Hợp, Vĩnh Yên, Vĩnh Phúc

MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

Tìm kiếm cơ hội phát triển nghề nghiệp trong lĩnh vực điện tử công nghiệp, nơi tôi có thể áp dụng kiến thức và kỹ năng của mình để đóng góp vào sự phát triển của công ty. Phấn đấu trở thành nhân viên ưu tú tại công ty thông qua những nỗ lực cố gắng. Được làm việc trong môi trường ổn định, có thể gắn bó lâu dài và thăng tiến hơn nữa tại công ty.

KỸ NĂNG

Kiến thức vững về hệ thống điện tử
Kỹ năng tin học văn phòng
Kỹ năng làm việc nhóm
Kỹ năng giao tiếp

GIẢI THƯỞNG

Học bổng năm 3 Trường Cao Đẳng Kỹ Thuật
- Công Nghệ Vĩnh Phúc

CHỨNG CHỈ

Chứng chỉ Tin Học
Chứng chỉ Tiếng Anh B1

SỞ THÍCH

Chơi đàn
Ca hát
Tham gia các hoạt động tình nguyện
Chơi thể thao

TRÌNH ĐỘ HỌC VẤN

**Trường Cao Đẳng Kỹ Thuật - Công Nghiệp Vĩnh Phúc
2022 - 2025**

Chuyên ngành: Điện tử Công Nghiệp - CLC

Lĩnh vực chuyên sâu trong ngành điện tử, tập trung vào việc thiết kế, sản xuất, và bảo trì các hệ thống, thiết bị điện tử được sử dụng trong môi trường công nghiệp. Hoàn thành chương trình học và tốt nghiệp loại Giỏi.

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

8/2024 - 11/2024

Công ty TNHH Luxshare

Thực tập sinh

Tham gia vào các dự án phát triển sản phẩm điện tử, hỗ trợ trong việc lắp ráp và kiểm tra các thiết bị điện tử. Học hỏi và áp dụng các kiến thức về hệ thống điện tử trong thực tiễn.

8/2024 - 11/2024

Công ty TNHH Luxshare

Kiểm hàng (QC)

Thực hiện kiểm tra chất lượng sản phẩm điện tử, đảm bảo các sản phẩm đạt tiêu chuẩn kỹ thuật và chất lượng trước khi xuất xưởng. Hỗ trợ trong việc phát hiện và báo cáo các vấn đề liên quan đến quy trình sản xuất.

NGƯỜI THAM CHIẾU

Trường Cao Đẳng Kỹ Thuật - Công Nghiệp
Vĩnh Phúc

1/2025-11/2025

Công ty TNHH Thương Mại & Giải Pháp VTech Việt Nam

Kinh doanh (Sale)

Gọi điện chăm sóc khách hàng cũ theo danh sách có sẵn từ công ty. Tìm kiếm và tiếp cận khách hàng mới qua điện thoại và mạng xã hội. Sắp xếp lịch hẹn và đi gặp khách cùng trưởng nhóm để giới thiệu sản phẩm. Ghi nhận nhu cầu của khách hàng và chuyển thông tin cho nhân viên kinh doanh chính xử lý. Làm báo giá, hợp đồng, theo dõi đơn hàng và cập nhật thông tin lên hệ thống. Tiếp nhận phản hồi, hỗ trợ giải đáp thắc mắc ban đầu của khách. Thực hiện báo cáo ngày/tuần theo yêu cầu của bộ phận kinh doanh.

THÔNG TIN THÊM

- Chưa có gia đình, sẵn sàng OT nếu cần.- Sẵn sàng tăng ca

HOẠT ĐỘNG

- Là một đảng viên gương mẫu
- Tham gia nhóm tình nguyện Câu lạc bộ Kết nối trẻ
Tình nguyện viên
- Tham gia chương trình Xuân yêu thương, Tiếp sức mùa thi
- Là hội viên của Đội hiến máu tình nguyện