



NGUYỄN THỊ MINH NGUYỆT

Nhân viên kinh doanh

0961246620

03/03/2004

hdo410583@gmail.com

Xã Đại Thanh, Hà Nội

Học vấn

Quản trị kinh doanh

2022 - nay

Trường Đại học Tài Chính Ngân Hàng

Hiện đang đợi nhận bằng Đại Học

Kỹ năng

- Làm việc nhóm
- Giao tiếp
- Giải quyết vấn đề
- Quản lý thời gian

Sở thích

- Nghe nhạc
- Ca Hát
- Đọc sách

Mục tiêu nghề nghiệp

Với 3 năm kinh nghiệm làm việc tại vị trí Nhân viên kinh doanh, tôi có nền tảng vững chắc về quy trình bán hàng, kỹ năng nắm bắt tâm lý khách hàng và kinh nghiệm chốt sales. Tại công ty gần nhất, tôi đã tư vấn và xây dựng mối quan hệ bền vững với hơn rất nhiều khách hàng lớn và đã cống hiến rất nhiều tâm huyết của mình vào công việc này. Tôi mong muốn có cơ hội làm việc tại Quý công ty để nâng cao kỹ năng chuyên môn đồng thời đóng góp sự phát triển bền vững của công ty trong tương lai.

Kinh nghiệm làm việc

Chuyên viên viên kinh doanh

08/2022 - 08/2023

APOLO

- Tiếp cận khách hàng, giới thiệu và cung cấp thông tin về sản phẩm, chương trình, khóa học tại trung tâm.
- Giải đáp các thắc mắc của khách hàng, hỗ trợ lên lịch học thử cho học viên mới tại các cơ sở của trung tâm.
- Chăm sóc khách hàng mới, học viên mới, tiếp nhận và xử lý khiếu nại của khách hàng, học viên.
- Đưa ra đề xuất cải thiện về mặt hình ảnh nhằm nâng cao chất lượng trung tâm.
- Thành tựu : Bestseller 6 tháng liên tiếp**

SUPERVISOR

09/2023 - 1/2025

RUNAM

- Giám sát, kiểm soát hàng hóa đầu ra đầu vào tại nhà hàng, kiểm kê các hóa đơn, chứng từ của các bộ phận trong nhà hàng nhằm đảm bảo tính minh bạch, rõ ràng trong các bộ phận và khâu quản lý.
- Tham gia vào ban vận hành của nhà hàng, hợp tác với ban vận hành lập kế hoạch phát triển, hướng đi, tầm nhìn trong 5 năm sắp tới của nhà hàng. Đóng góp xây dựng ý kiến trong các cuộc họp nhằm giúp cải thiện chất lượng dịch vụ nhà hàng

Nhân viên kinh doanh

01/2025 - 11/2025

MISA

- Tiếp cận khách hàng, bán hàng trực tiếp và chăm sóc khách hàng sau bán
- Viết báo cáo theo ngày, theo tuần, đi thị trường để tìm kiếm cơ hội
- Mở rộng, xúc tiến thị trường nhằm phủ sóng thương hiệu
- Kết hợp vừa sale vừa telesale nhằm đảm bảo hiệu xuất công việc đạt hiệu quả cao nhất

