# La Khánh Huyền

CỬA HÀNG TRƯỞNG



# Thông tin cá nhân

- **†** 14/10/1998
- Nữ
- 0337.614.888
- khanhhuyencb98@gmail.com
- https://www.facebook.com/profile.php? id=100012963281428&mibextid=ZbWKwL
- Khu tái định cư Gia Lâm Hà Nội

# Các kỹ năng

Kỹ năng làm việc độc lập và làm việc theo nhóm

Kỹ năng giải quyết vấn đề Kỹ năng giao tiếp thuyết phục Tinh thần trách nhiệm, tư duy sáng tạo

#### Sở thích

- Đọc sách
- Tham gia các hoạt động cộng đồng
- Du lịch

# **NGƯỜI THAM CHIẾU**

Bà Nguyễn Thị Hằng Quản lý khu vực 0355 850 851

# Mục tiêu nghề nghiệp

Tôi hi vọng có thể vận dụng những kỹ năng, kiến thức của bản thân để hoàn thành tốt công việc được giao, góp phần cho sự phát triển của quý công ty.

- Được làm trong môi trường chuyên nghiệp.
- Cố gắng phấn đấu hết mình vì công việc, cho công ty.

## Học vấn

#### Học viện nông nghiệp Việt Nam

2016 - 2021

Khoa Học Cây Trồng

Chuyên ngành: Khoa học cây trồng

# Kinh nghiệm làm việc

## **CÔNG TY CỔ PHẦN VINHOMES**

T12.2023 - Hiện tại

## Vị trí: Tổ trưởng cây xanh

- · Kiểm tra và đánh giá cây tại khu đô thị
- · Lên kế hoạch chăm sóc bảo dưỡng, duy tu cảnh quan khu đô thị
- Đề xuất các phương án xử lý cây khi có sự cố
- Báo cáo công việc theo tiến độ
- Hướng dẫn đào tạo nhân viên kiểm soát chất lượng cây xanh, bảo dưỡng cây xanh
- · Lên kế hoạch đề xuất vật tư và theo dõi vật tư
- Nghiệm thu cây đầu vào cùng các bên liên quan
- Tương tác với các đầu mối giữa Công ty với các đơn vị khác

## CÔNG TY CỔ PHẦN BIBOMART TM

THỜI GIAN: T.4 - T.7/2023 -

#### Vị trí: Cửa hàng trưởng

- Giới thiệu, tư vấn sản phẩm, giải đáp các vấn đề thắc mắc của khách hàng qua điện thoại.
- Quảng bá sản phẩm của công ty tới khách hàng một cách hiệu quả, góp phần tăng lượng khách từ 10 - 15% trong vòng 1 tháng làm việc
- Sắp xếp các đầu mục công việc và bàn giao cho nhân viên một cách hợp lí
- · Chịu được áp lực cao

#### THỜI GIAN: T.5/2021 - T3/2023

Vị trí: Nhân viên bán hàng

- Tư vấn, chăm sóc khách hàng, giới thiệu sản phẩm tới từng khách hàng
- · Hoàn thành các công việc từ cấp trên bàn giao
- Trau dồi các kỹ năng chuyên môn để tăng lượng khách hàng quay lại cửa hàng

#### Hoat đông

THAM GIA TÌNH NGUYỆN VIÊN THƯỜNG TRỰC 2018 - 2019

Tình nguyện viên

Tham gia hoạt động hiến máu nhân đạo

Chứng chỉ

Bằng tốt nghiệp khoa học cây trồng

© topcv.vn