

Ngô Trung Dũng

Nhân viên bán hàng

Mục tiêu ngắn hạn (6 tháng - 1 năm):

- Hoà nhập nhanh chóng với môi trường mới
- Hoàn thành tốt các công việc được phân công với tinh thần học hỏi

Mục tiêu dài hạn (1.5 năm - 3 năm):

- Trở thành nhân viên kỳ cựu đồng hành cùng công ty
- Tạo ra tăng trưởng tích cực về các chỉ số liên quan đến doanh thu của cửa hàng.

HOC VẤN

FPT POLYTECHNIC

Marketing & Sale (03/2022 - 08/2024)

GPA: 7.8/10

LA TROBE COLLEGE AUSTRALIA

Diploma of Business (10/2019 - 10/2020)

THÔNG TIN LIÊN HỆ

- **1** 24/07/2001
- 0913209882
- ngotrungdungbg123@gmail.com
- A Quận Thanh Xuân, Thành phố Hà Nội

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

NHÀ SÁCH FAHASA

Nhân viên bán hàng (02/2023 - 08/2024)

- Tiếp đón, tư vấn, hỗ trợ khách hàng khi đến cửa hàng mua sắm và trải nghiệm
- Trưng bày, sắp xếp hàng hóa lên quầy kệ theo tiêu chuẩn và theo sự hướng dẫn và phân công của quản lý
- Xây dựng và duy trì hình ảnh tốt đối với khách hàng, đảm bảo uy tín cho nhà sách

AK FITNESS

Nhân viên kinh doanh (08/2021 - 07/2022)

- Lên kế hoạch truyền thông online/offline cùng với bộ phận Marketing để tìm kiếm khách hàng tiềm năng.
- Tư vấn gói tập luyện cho khách hàng và đưa cho khách hàng phương án tập luyện phù hợp để giải quyết nhu cầu của khách hàng.
- Chăm sóc hội viên đã và đang tập tại CLB.
- Hoàn thành các chỉ tiêu kinh doanh theo mục tiêu đặt ra hàng tháng.

KỸ NĂNG

Kỹ năng chuyên môn

Ký năng bán hàng và chăm sóc khách hàng Marketing mạng xã hội Quảng cáo trực tuyến Nghiên cứu hành vi khách hàng Thiết kế hình ảnh (Photoshop) Chình sửa video (Capcut)

Tiếng Anh

IELTS 6.0

Kỹ năng mềm

- Kỹ năng sáng tạo
- Kỹ năng làm việc nhóm
- Kỹ năng thuyết trình
- Tin học văn phòng (Word, Excel, Powerpoint)

© topcv.vn