





Giới thiệu


ƯU ĐIỂM: Có niềm đam mê đối với lĩnh vực kinh doanh, có khả năng giao tiếp tốt, biết nắm bắt thông tin, ham học hỏi, nhanh nhẹn và kỷ luật tốt trong nhiệm vụ được giao, đồng thời mong muốn rằng có thể phát huy hết khả năng vốn có của bản thân và cống hiến năng lực tạo ra giá trị cho doanh nghiệp lâu dài.

NHƯỢC ĐIỂM: Kỹ năng thuyết trình trước đám đông của tôi chưa tốt, biết bản thân mình còn tồn tại những hạn chế nhất định

Liên hệ

 03/08/1999

 tranthieuky38@gmail.com

 88/10 Đường số 27.
Phường 6, Quận Gò Vấp.

 0826620938

 Trần Thiếu Kỳ

TRẦN THIẾU KỲ

HỌC VẤN



TÀI CHÍNH NGÂN HÀNG

Trường Đại học Văn Lang | 09/2021 - 08/2024

Tốt nghiệp Cử nhân Tài Chính - Ngân Hàng (7.6) - GPA 3.05

Điểm trung bình học kỳ hiện tại: 8.7

Thành tích:

- Sinh viên giỏi cấp Khoa - Trường Đại học Văn Lang (2020-2021).

- Sinh viên giỏi cấp Khoa - Trường Đại học Văn Lang (2021-2022).

- Sinh viên giải khuyến khích Nghiên cứu Khoa học cấp Khoa - Trường Đại học Văn Lang (2021).

KỸ NĂNG



Kỹ Năng phân tích số liệu



Kỹ năng ứng xử giao tiếp



Kỹ năng tin học văn phòng



Kỹ năng nhập liệu, báo cáo, tra đối soát giao dịch



Khả năng sử dụng thành thạo ngoại ngữ



Kỹ Năng Giải Quyết Vấn Đề



Kỹ Năng Thích Nghi



Kỹ Năng MC



Kỹ Năng làm việc độc lập - làm việc nhóm



CHỨNG CHỈ



Chứng chỉ Quốc tế Microsoft Office Specialist – Excel.

Ngày cấp 04/12/2023

Chứng chỉ ngoại ngữ Vstep Bậc 4 (B2)

Ngày cấp 30/08/2014

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC



THỰC TẬP SINH - PHÒNG QUAN HỆ KHÁCH HÀNG CÁ NHÂN.

NGÂN HÀNG THƯƠNG MẠI CỔ PHẦN VIỆT NAM THỊNH VƯỢNG - VP BANK. | 05/2022 - 12/2022

NHIỆM VỤ: - Hỗ trợ nhân viên trong việc tìm kiếm và tư vấn khách hàng về các sản phẩm dịch vụ như mở tài khoản cho khách hàng, hỗ trợ tư vấn vay tiêu dùng.

- Thực hiện công tác đăng bài giới thiệu các sản phẩm đến quý khách hàng.
- Hoàn thành công việc lập tờ trình tín dụng khách hàng, theo dõi quản lý trong việc hỗ trợ vay vốn của khách hàng tiềm năng.
- Hoàn thành báo cáo dữ liệu khách hàng vay vốn, và thẻ tín dụng cho leader hàng tháng.
- Hoàn thành tốt KPI.

THỰC TẬP SINH - PHÒNG GIAO DỊCH KHÁCH HÀNG.

NGÂN HÀNG THƯƠNG MẠI CỔ PHẦN NGOẠI THƯƠNG VIỆT NAM - Vietcombank. | 05/2023 - 09/2023

NHIỆM VỤ: - Hỗ trợ nhân viên Ngân hàng trong việc tìm kiếm và tư vấn khách hàng về các sản phẩm dịch vụ như mở tài khoản thanh toán cho khách hàng.

- Thực hiện tốt chiến dịch Roadshow của Ngân hàng cho nhiệm vụ mở tài khoản thẻ thanh toán, thẻ tín dụng cá nhân.
- Thực hiện công tác đăng bài giới thiệu các sản phẩm đến quý khách hàng, chủ động duy trì mối quan hệ tốt với khách hàng.
- Hoàn thành tốt KPI và được khen thưởng thực tập sinh xuất sắc tháng 5, tháng 6.

THE NEXT BANKER 2023 - NHÂN VIÊN QUAN HỆ KHÁCH HÀNG CÁ NHÂN.

NGÂN HÀNG THƯƠNG MẠI CỔ PHẦN Á CHÂU - ACB. | 02/10/2023 - 12/02/2024

- Tìm hiểu các sản phẩm thẻ thanh toán và thẻ tín dụng, tiến hành phát triển các sản phẩm thẻ đến khách hàng.
- Thực hiện phát triển huy động vốn tiền gửi có kỳ hạn và không kỳ hạn đến các khách hàng tiềm năng.
- Hoàn thành tốt nhiệm vụ được giao.
- Thực hiện tốt chiến dịch Roadshow của Ngân hàng cho nhiệm vụ mở tài khoản thẻ thanh toán.
- Lập tờ trình, báo cáo theo dõi các khách hàng có vay vốn tại ngân hàng, tham gia hỗ trợ các Anh/Chị nhân viên làm hồ sơ các sản phẩm tín dụng cho khách hàng.
- Tham gia các khóa đào tạo tập trung và các lớp học online của ACB đào tạo.

NGÔN NGỮ



- **Trình độ:** Thành thạo tiếng anh B2 .
- **Kỹ năng:** Nghe, Nói, Đọc, Viết.
- **Sử dụng thành thạo các công cụ Word, Excel, Powerpoint.**

GIẢI THƯỞNG



GIẢI KHUYẾN KHÍCH SINH VIÊN NGHIÊN CỨU KHOA HỌC CẤP KHOA VỀ DỰ ÁN ỨNG DỤNG THANH TOÁN TRỰC TUYẾN THAY CHO TIỀN MẶT GIÚP ÍCH GÌ CHO SINH VIÊN NĂM 2021

Nhóm Nghiên cứu khoa học cấp Khoa | Năm 2021

VAI TRÒ: NGƯỜI LÊN Ý TƯỞNG, THIẾT KẾ LẬP PHIẾU KHẢO SÁT VÀ CHỌN LỌC, SỬ DỤNG PHẦN MỀM SPSS PHÂN TÍCH KHẢO SÁT.

KẾT QUẢ: Kết quả thu được từ dự án này là giúp sinh viên tiết kiệm thời gian và công sức trong việc thực hiện các thanh toán, tạo ra sự tiện lợi và an toàn giúp sinh viên có thể quản lý tài chính cá nhân như theo dõi chi tiêu và nắm bắt được tình hình tài chính không vượt quá ngân sách.

ĐIỀU QUAN TÂM



Có niềm đam mê đối với lĩnh vực tài chính à mong muốn rằng bản thân sẽ có cơ hội được làm việc đúng chuyên ngành Tài chính – Ngân hàng để có thể phát huy hết khả năng vốn có của bản thân và cống hiến năng lực của mình cho doanh nghiệp. Phấn đấu để trở thành một chuyên viên trách nhiệm, luôn mang tinh thần cố gắng học hỏi và tiếp thu kiến thức vào trong công việc. Đồng thời trong thời gian ngắn, cố gắng tích lũy kinh nghiệm và học hỏi các kỹ năng mới, đồng thời cải thiện và nâng cao các kỹ năng đã có để có thể trở thành một người nhân viên giỏi.

Phấn đấu từ 3-5 năm sẽ trở thành một người chuyên gia trong lĩnh vực đang theo đuổi.

HOẠT ĐỘNG



CÂU LẠC BỘ ĐOÀN HỘI KHOA TÀI CHÍNH NGÂN HÀNG

BAN NỘI DUNG | 12/2021 – Hiện tại.

- Lên nội dung cho các bài viết trên Facebook để quảng bá hình ảnh của câu lạc bộ, kết nạp thêm thành viên mới.
- Lên ý tưởng, thể lệ, nội dung cho các cuộc thi cấp Khoa cho sinh viên của Khoa Tài Chính.

BAN VĂN NGHỆ CẤP KHOA – CÁN BỘ ĐOÀN HỘI XUẤT SẮC TRONG CÁC HOẠT ĐỘNG PHONG TRÀO CẤP KHOA, BAN CHẤP HÀNH TIÊU BIỂU TRONG NHIỆM VỤ TUYỂN SINH THUỘC ĐẠI HỌC VĂN LANG 2021-2023

BAN VĂN NGHỆ CẤP KHOA | Tháng 04/mỗi học kỳ.

- Tổ chức và tham gia các hoạt động cho ngày hội sinh viên cấp Khoa.
- Tích cực tiên phong trong các hoạt động Đoàn Khoa.
- Tổ chức các sự kiện cấp Khoa.

SINH VIÊN TÌNH NGUYỆN TẠI CHƯƠNG TRÌNH THIỆN NGUYỆN CẤP TRƯỜNG TẠI CÁC MÁI ẤM NUÔI DẠY TRẺ TẠI QUẬN GÒ VẤP.

CHƯƠNG TRÌNH THIỆN NGUYỆN CẤP TRƯỜNG Tháng 04/mỗi học kỳ.

- Tình nguyện viên.
- Tham gia hoạt động hiến máu nhân đạo cấp Trường.



- Khả năng giao tiếp tốt, ý chí ham học hỏi, kiên trì, nghiêm túc và kỷ luật tốt với mục tiêu và nhiệm vụ được giao, tuân thủ quy định làm việc.
- Có kinh nghiệm teller, huy động vốn và quản lý các tệp khách hàng tín dụng. Có thể tự tin tư vấn khách hàng một số dịch vụ cơ bản.
- Quản lý tốt thời gian làm việc tốt, tuân thủ thời hạn yêu cầu hoàn thành công việc.
- Khả năng tìm kiếm thông tin và chăm sóc khách hàng, biết xử lý tình huống khó khăn, biết lắng nghe, thích nghi với mọi môi trường.
- Bản thân em là một người có thể mạnh về sáng tạo ý tưởng trong các phong trào Đoàn Hội khoa tại Trường. Trải qua một số công việc thực tập thực tế, em cũng đã có nhiều kinh nghiệm hơn trong việc xây dựng nội dung để quảng bá sản phẩm, dịch vụ đến khách hàng.
- Thành thạo tin học văn phòng, sử dụng tốt MS Excel và MS Word. Có kiến thức về các nền tảng công nghệ liên quan đến bán hàng, quản lý các tệp khách hàng tiềm năng.