

Trần Thị Ngọc Anh

Nhân Viên Kinh Doanh

THÔNG TIN LIÊN HỆ

- **12/10/1997**
- ♣ Nữ
- **6** 0965 934 039
- ngocanhnql1210@gmail.com
- ♀ Số 68 đường Minh Khai, Hai Bà Trưng, Hà Nội
- i http://fb.com/ngocanhmessi

MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

- Được làm việc trong môi trường chuyên nghiệp.
- Vận dụng những kỹ năng, kinh nghiệm bán hàng đã có và tích lũy thêm kinh nghiệm trong những lĩnh vực mới.
- Học hỏi và phát triển bản thân mang lại lợi ích cho doanh nghiệp.
- Mong muốn tìm công việc gắn bó lâu dài, ổn định.

KỸ NĂNG

Giao tiếp

Giải quyết vấn đề

Tin học văn phòng

HOC VẤN

2015 - 2019

Đại học Thương Mại Ngành học: Kinh tế - Luật

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

2020 - 2022

Hệ thống thời trang Twenty.Five

Cửa hàng trưởng

- Quản lí và phân công công việc cho nhân viên
- Quản lí hàng hoá: sản lượng bán và đăng kí hàng hoá dự trù cho cửa hàng.
- Quản lí và đảm bảo doanh thu tại cửa hàng phụ trách.

2017 - 2019

Cửa hàng thời trang nam cao cấp Aristino Nhân viên bán hàng - Cửa hàng trưởng

- Đảm bảo doanh số thị trường được phân công.
- Giới thiệu, tư vấn bán hàng, giải đáp thắc mắc, phản ánh của khách hàng.
- Tư vấn bán hàng, giải đáp thắc mắc của khách hàng qua fanpage, điện thoại.
- Quản lý, sắp xếp, phân công công việc cho nhân viên.

2016 - 2017

Cửa hàng thời trang nam xuất khẩu HUMEN Nhân viên bán hàng

- Giới thiệu, tư vấn bán hàng theo trình tự của cửa hàng.
- Đảm bảo số lượng hàng hoá, kho, tài sản chung của cửa hàng.
- Duy trì và phát triển doanh số thị trường được phân công.

HOẠT ĐỘNG

- Tham gia các hoạt động từ thiện, các chương trình tình nguyện vì cộng đồng.

© topcv.vn