

Huỳnh Vũ Kha

Áp dụng những kinh nghiệm của bản thân và sự hiểu biết về thị trường để trở thành một nhân viên chuyên nghiệp, mang đến nhiều giá trị cho khách hàng. Từ đó giúp Công ty tăng số lượng khách hàng và mở rộng tệp khách hàng.

HỌC VẤN

TRƯỜNG ĐẠI HỌC ĐỒNG THÁP

Tiếng Anh Kinh Doanh (2017 - 2021)

Cử nhân

THÔNG TIN CÁ NHÂN

C

0964631815



huynhvukha445423@gmail.com



546, Song Hành Xa Lộ Hà Nội, Phước Long A, TP Thủ Đức, TPHCM

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

NGÂN HÀNG THƯƠNG MẠI CỔ PHẦN PHƯƠNG ĐÔNG (OCB)

Chuyên viên Khách hàng cá nhân (2021 - 2022)

Tiếp xúc trực tiếp với khách, tư vấn, giải quyết các khiếu nại của khách hàng Thẩm định, tìm hiểu thông tin khách hàng vay

NGÂN HÀNG THƯƠNG MẠI CỔ PHẦN THỊNH VƯỢNG VÀ PHÁT TRIỂN (PG BANK)

Chuyên viên Khách hàng cá nhân (2022 - 09/2024)

Tiếp xúc trực tiếp với khách, tư vấn, giải quyết các khiếu nại của khách hàng Thẩm định, tìm hiểu thông tin khách hàng vay Xây dựng mối quan hệ, kết nối và tương tác với khách hàng sau vay Chịu trách nhiệm về việc tìm kiếm và tuyển dụng nhân sự cho cơ quan Theo dõi, quản lý, cập nhật hồ sơ nhân sự.

CÁC KỸ NĂNG

SỞ THÍCH

Kỹ năng giao tiếp

Chơi thể thao

Giao tiếp tốt, khả năng xử lý vấn đề tốt Nhạy bén, linh hoạt