



HỒ KIM BỘI

THÔNG TIN LIÊN HỆ

- ✉ hoboi534@gmail.com
- ☎ 0988856641
- 📅 22/06/2002
- 📍 114 Hẻm 106B Lạc Long Quân

HỌC VẤN

2021 - 2023
Cao đẳng Bách khoa Sài Gòn
Kế toán doanh nghiệp

NGÔN NGỮ

NGƯỜI THAM CHIẾU

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

2023-07

-

2024-11

Nhân viên kinh doanh

Shinhan Bank

- Tư vấn và bán sản phẩm tài chính
- Tìm kiếm và tiếp cận khách hàng tiềm năng để giới thiệu các sản phẩm và dịch vụ của ngân hàng như: Tài khoản thanh toán, tiền gửi tiết kiệm.
- Vay tiêu dùng, vay mua nhà, vay doanh nghiệp.
- Thẻ tín dụng và các dịch vụ tài chính cá nhân khác.
- Chăm sóc khách hàng: Hỗ trợ khách hàng trong quá trình sử dụng dịch vụ: giải ngân khoản vay, hoặc các vấn đề liên quan đến thẻ tín dụng.
- Duy trì mối quan hệ lâu dài bằng cách giải quyết các thắc mắc, khiếu nại một cách nhanh chóng và hiệu quả.
- Đạt chỉ tiêu kinh doanh: Xây dựng kế hoạch cá nhân để đạt được các chỉ tiêu doanh số hàng tháng/quý.
- Tham gia các chiến dịch kinh doanh do ngân hàng tổ chức để tăng cường hiệu quả bán hàng.
- Phân tích và đánh giá nhu cầu tài chính: Tư vấn giải pháp tài chính phù hợp với nhu cầu và khả năng của khách hàng.
- Phân tích rủi ro tín dụng, đảm bảo khách hàng đáp ứng các yêu cầu của ngân hàng.
- Phối hợp với các bộ phận liên quan: Làm việc chặt chẽ với các phòng ban như tín dụng, pháp lý, và vận hành để đảm bảo quy trình xử lý hồ sơ và dịch vụ khách hàng diễn ra thuận lợi.

2023-04

-

2023-07

Nhân viên kinh doanh

Shinhan Finance

- Tư vấn và giới thiệu sản phẩm tài chính: Tìm kiếm khách hàng tiềm năng, tư vấn các gói vay tiêu dùng, vay tín chấp hoặc các sản phẩm tín dụng phù hợp với nhu cầu tài chính của khách hàng.
- Chăm sóc khách hàng: Hỗ trợ khách hàng trong quá trình vay vốn, từ việc chuẩn bị hồ sơ đến giải quyết các thắc mắc trong suốt thời gian sử dụng dịch vụ.
- Đạt chỉ tiêu kinh doanh: Lên kế hoạch và thực hiện các chiến lược kinh doanh để đạt hoặc vượt doanh số được giao hàng tháng/quý.
- Quản lý hồ sơ và quy trình: Kiểm tra và đảm bảo các hồ sơ vay vốn hợp lệ, tuân thủ quy định của Shinhan Finance. Phối hợp với các phòng ban khác để xử lý hồ sơ nhanh chóng, chính xác.
- Xây dựng mạng lưới khách hàng: Tạo dựng và duy trì mối quan hệ lâu dài với khách hàng hiện tại và khách hàng tiềm năng, mở rộng thị trường thông qua các kênh như tư vấn trực tiếp, telesales, mạng xã hội.

2020-03

-

2020-06

Kế Toán

Thiết Bị Điện Trân Trọng

- Lập/in hóa đơn, nhập kho, xuất kho, phân loại các mặt hàng và kiểm tra các hàng hóa nhập về và nhập vào phần mềm kế toán, xuất kho hàng hóa được bán ra.