

LÊ THỊ YẾN NHI NHÂN VIÊN KINH DOANH



0866010362

Nữ



Yennhi23402@gmail.com

Qo.

23/04/2002

https://www.facebook.com/profile.php

id=100028387305923&mibextid=LQ QJ4d

Gò Vấp, TP HCM

Học vấn

Quản trị kinh doanh

08/2020 - Hiện tại

Đại học Công Nghiệp TP Hồ Chí Minh

- Đã học xong và chờ bằng tốt nghiệp.

Kinh nghiệm làm việc

Nhân viên bán hàng

05/2022 - 06/2023

Công ty Công Ty Tnhh Dv Thực Phẩm & Giải Khát Việt Nam

- Là người tiếp xúc trực tiếp với khách hàng, tư vấn sản phẩm, dịch vụ cho khách và tiếp nhận đơn hàng.
- Giao tiếp, am hiểu thêm về những khách hàng tiềm năng nhằm cung cấp đủ cung và cầu.
- Tạo dựng được niềm tin, và sự hài lòng của khách hàng trước và sau khi sử dụng dịch vụ, sản phẩm.

Thực tập sinh Phòng khách hàng doanh nghiệp

08/2023 - 11/2023

Ngân hàng TMCP quân đội MB

Chuyên viên tư vấn khách hàng

Danh hiệu và giải thưởng

2022 Nhân viên best staff of the Month của công ty bán hàng tại cửa hàng

Sở thích

- Yêu thích sự sáng tạo
- Xem Phim, Chup hình
- Trò chuyên
- Thích tạo dựng thêm nhiều mối quan hệ

Mục tiêu nghề nghiệp

Áp dụng những kinh nghiệm về kỹ năng bán hàng và am hiểu thêm về khách hàng để trở thành một nhân viên bán hàng chuyên nghiệp, mang đến nhiều giá trị cho khách hàng. Từ đó giúp Công ty tăng số lượng khách hàng và tăng doanh thu cao hơn nữa

Các kỹ năng

Kỹ năng chuyên viên

- Sử dụng thành thạo các công cụ Word, Power Point, canva, photo...
- Kỹ năng giao tiếp và tạo mối quan hệ
- xây dựng mối quan hệ tích cực và tin tưởng giữa khách hàng
- Tư vấn và chăm sóc khách hàng
- Kỹ năng làm việc nhóm và làm việc cá nhân
- Giải quyết vấn đề