

THÔNG TIN LIÊN HỆ

- **3/12/1998**
- **(*)** 0354418585
- phanlethanhtruong@gmail.com
- https://www.facebook.com/phanlethanhtruong/
- C21/4, đường 449 Lê Văn Việt, Tăng Nhơn Phú A, Thủ Đức, TP HCM

SỞ THÍCH

- Chụp ảnh
- Đọc sách
- Viết truyện ngắn
- Chạy bộ
- Kinh doanh & tiếp thị số

PHAN LÊ THANH TRƯỜNG

Food Service Category Specialist



Với gần 2 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực bán lẻ và quản lý ngành hàng, tôi mong muốn đảm nhận vai trò Chuyên gia về danh mục dịch vụ thực phẩm, nơi tôi có thể tối ưu hóa danh mục sản phẩm, làm việc chặt chẽ với nhà cung cấp và hỗ trợ cửa hàng đạt hiệu quả kinh doanh cao nhất.



08/2016 -09/2023 TRƯỜNG ĐẠI HỌC NÔNG LÂM THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH Công nghệ rau củ và cảnh quan

Tốt nghiệp loại Khá

08/2023 -Hiện nay APTECH COMPUTE EDUCATION VIET NAM

Lập trình viên Quốc tế ADSE

phát triển các phần mềm ứng dụng, cập nhật các công nghệ mới nhất, phân tích dữ liệu



Tin học văn phòng

Chuẩn đầu ra tin học Trường Đại Học Nông Lâm

Tiếng anh

Chuẩn đầu ra tiếng anh Trường Đại Học Nông Lâm

Khóa tiếng anh giao tiếp VUS

Tìm kiếm và chon loc thông tin

Tổng hợp tin tức khá tốt từ các trang web.

Kỹ năng phân tích dữ liệu với Tableau

Giao tiếp

Dễ dàng hòa nhập với môi trường làm việc mới.

CÔNG TY CỔ PHẦN DỊCH VỤ THƯƠNG MẠI TỔNG HỢP WINCOMMERCE

Nhân viên Bán hàng WINMART+/WiNLife

02/2022 - 06/2023

- Sắp xếp, trưng bày và đảm bảo quầy kệ sạch sẽ, gọn gàng, đầy đủ hàng hóa theo quy định của Công ty.
- Bảo quản, rà soát hạn sử dụng hàng hóa, quản lý hàng tồn để chắc chắn luôn có đủ hàng hóa trong cửa hàng.
- Tham gia các chương trình truyền thông, thu hút khách hàng đến cửa hàng.
- Thực hiện bán hàng, thanh toán và chăm sóc khách hàng.
- Thực hiện kiểm kê định kỳ / đột xuất tại cửa hàng.
- Thực hiện các công việc khác theo yêu cầu của Quản lý trực tiếp.

Những điều đạt được:

- Được quản lý nhận xét là người có tinh thần ham học hỏi, cầu tiến.
- Đạt vị trí nhân viên Loại I

CÔNG TY TNHH TMDT SHOPEE AFFILIATE VN

Đối tác tiếp thị liên kết

02/2022 - 06/2023

- chia sẻ link tiếp thị các sản phẩm được bán trên sàn thương mại điện tử Shopee qua mạng xã hội.
- trung gian giới thiệu người mua cho Shopee và nhận hoa hồng hoặc tăng truy cập, đơn hàng cho shop của chính bạn trên sàn Shopee.
- tạo bài viết blog, video review, livestream bán hàng,...
- Tham gia các hội nhóm có liên quan đến sản phẩm mà bạn đang quảng bá.
- theo dõi các chương trình khuyến mãi của Shopee để cập nhật và chia sẻ với khách hàng.

CÔNG TY CP CÔNG NGHỆ SENDO

Đối tác Sendo Farm

02/2024 - 01/2025

- Các cửa hàng, điểm kinh doanh tiềm năng để trở thành Đối tác bán giao nhận hàng hóa của Sendo Farm.
- trung gian giới thiệu người mua cho Shopee và nhận hoa hồng hoặc tăng truy cập, đơn hàng cho Sendo Farm.
- theo dõi các chương trình khuyến mãi của Sendo Farm để cập nhật và chia sẻ với khách hàng.