

2

Nhân Viên Sale

TRẦN THUY LINH

// Thông Tin Liên Hệ

22/09/1998

tranlinhloxo@gmail.com

0983933981

23 Hàng Hành Hoàn Kiếm HN

// Các Kỹ Năng

- Kỹ năng giao tiếp và tư vấn khách hàng tốt
- Thành thạo mạng xã hội (Facebook, Zalo, Shopee, Tiktok)
- Có khả năng làm việc độc lập và theo nhóm
- Quản lý thời gian, sắp xếp công việc hiệu quả

// Sở Thích

Nghe nhạc, đi cafe với bạn bè

// Mục Tiêu Nghề Nghiệp

Tôi mong muốn được làm việc trong một môi trường năng động, có cơ hội phát triển kỹ năng và thăng tiến lên vị trí Team Leader Sale trong thời gian tới. Với 4 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực bán hàng và kỹ năng giao tiếp tốt, tôi tự tin có thể đóng góp doanh số và xây dựng đội ngũ hiệu quả cho công ty.

// Kinh Nghiệm Làm Việc

Nhân viên bán hàng

2017 - 2019

Vòng Tròn Đỏ

Làm nhân viên bán hàng tại Circle K được tầm 2 năm.

Sale online

09/2019 - 5-2022

Red One

Nhân viên Kinh doanh - Công ty Thẩm mỹ Read One 2019 - 2022

- Tư vấn dịch vụ làm đẹp cho khách hàng (trực tiếp và qua điện thoại)
- Chốt sale dịch vụ trị giá cao
- Chăm sóc khách hàng sau dịch vụ, tăng tỉ lệ quay lại và giới thiêu

Sale online

4/2023 - 5/2025

Tư Nhân

Sale – Kinh doanh thời trang trẻ em online 2023 – 2025

- Tư vấn bán hàng cho khách trên phần mềm Pancake
- Chịu trách nhiệm tìm nguồn hàng, livestream bán hàng, xử lý đơn và chăm sóc khách hàng
- Tăng trưởng lượng khách hàng trung bình 30% mỗi năm
- Đào tạo thêm 1-2 cộng tác viên để phụ hỗ trợ bán hàng

© topcv.vn